

Чем объяснить пассивность?

РОЛЬ БАНКОВ В ПРОВЕДЕНИИ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ В СТРАНАХ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ

В начале 90 гг. на пороге рыночных реформ власти большинства стран с переходной экономикой из Центральной и Восточной Европы и бывшего Советского Союза считали, что локомотивом реструктуризации государственных предприятий, находившихся в «затруднительном» финансовом положении, станут коммерческие банки. Каковы их возможности в реструктурировании?

Используя свои полномочия кредитора, они группируют предприятия по трем классам: полностью жизнеспособные, те, которые могли бы быть оживлены со списанием задолженностей, и нежизнеспособные. С предприятиями, которые могли бы быть оживлены со снижением долгов, выработывают план реструктурирования, на основе которого производят необходимое списание задолженности. Подают судебные иски по неисполненным займам нежизнеспособных предприятий, что влечет начало процесса их банкротства или ликвидации. Полностью жизнеспособным предприятиям и оживленным после списания задолженностей предоставляют займы для финансирования новых инвестиций, необходимых как часть физического реструктурирования. Участвуют в советах директоров предприятий, чтобы помочь предприятиям в общем корпоративном управлении.

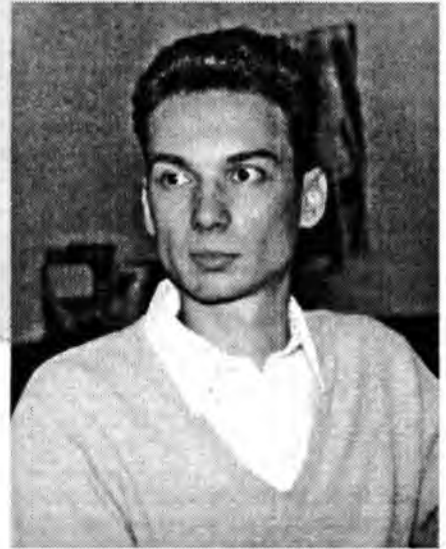
На практике же активное вовлечение банков в реструктурирование предприятий и корпоративное управление в переходных экономиках оказалось больше исключением, чем правилом. Даже на ранних стадиях реструктурирования банки оказались менее активными в преобразовании. Практика показала, что программы реструктурирования предприятий независимо от их перспектив жизнеспособности они принимают только тогда, когда не видят возможности возместить вложенные средства через закрытие нежизнеспособных производств.

В большинстве же стран основная деятельность коммерческих банков состоит в предоставлении предприятиям финансовых услуг, включая проведение расчетных и депозитных операций и краткосрочное коммерческое кредитование. Корпоратив-

ное реструктурирование - не основная часть коммерческого банковского бизнеса.

В странах Центральной и Восточной Европы и бывшего Советского Союза большинство банков даже сегодня, после десятилетия переходного процесса, все еще слабы и в отношении финансов, и в отношении навыков. Требовать от банков реструктурировать предприятия означает отвлекать их от основной деятельности. Пассивность банков во многих странах в реструктурировании объясняется и отсутствием объективной информации относительно жизнеспособности предприятия в силу неадекватных правил бухгалтерского учета и отсутствия необходимых реформ. Также может не соответствовать действительности информация относительно состояния предприятия в силу явного или неявного субсидирования (в России в 1992 году объем явных субсидий составил 25% ВВП, в то время как только треть их была отражена в государственном бюджете). Программы реструктурирования предприятий при непосредственной помощи банков играли заметную роль только в Польше, Словении и, частично, Венгрии. Польская программа определила банкам основную роль в санации отечественных предприятий. Словения несколько позже также использовала подобный подход. Венгерская программа реструктуризации на первых порах основывалась в основном на строгих правилах банкротства, но впоследствии стала применять подход и с использованием банков.

В Польше банки играют важную роль в экономическом росте путем прямого участия в капитале и реструктуризации проблемных предприятий. Доля последних в общем числе их производств была значительной. В 1995 г. из 1066 промышленных компаний только 49% относились к числу прибыльных, 23% - не выдерживали конкуренции по ценам своей продукции, 15% - не могли обслуживать свои долги, 12% - не погасили полностью свои обязательства по зарплате, 1% - имели просроченные задолженности поставщикам. По действующему Закону о банкротстве предприятий и Закону 1993 г. «О финансовой реструктуризации предприятий и банков» основные кредиторы



предприятий (как правило, банки) получали широкие права по распоряжению просроченными долгами заемщиков. Кредиторы вправе проводить реструктуризацию долгов, продавать долги, обменивать их на акции должника (с последующей продажей акций), обращаться на взыскание за счет имущества предприятия. В последнем случае допускается продажа его целиком или по частям. Таким образом, процедуры санации или банкротства должников по этим законам существенно упрощены и ужесточены, что способствовало расширению их практического использования. Только за 1995 г. проблемные долги по активам балансов банков уменьшились на 22%. К 1998 г. в части кредитных активов такие долги в целом не превышали 10%. Многие проблемные предприятия были подвергнуты процедурам санации или банкротства. К 1997 г. число процедур по ликвидации госпредприятий достигло 1405. В том же году 40% из них было ликвидировано, по 37% предприятий продекларировано банкротство. Это способствовало оздоровлению общего климата в экономике.

Таким образом, из почти что двух десятков переходных экономик в Центральной и Восточной Европе и европейской части бывшего Советского Союза только три страны смогли осуществить успешные программы реструктуризации предприятий при помощи коммерческих банков.

В Беларуси, не имеющей эффективно работающего законодательства о банкротстве, основные положения которого также противоречат принципам белорусской экономической модели, детальный анализ и возможное дальнейшее применение подобного опыта Польши, Словении и Венгрии могло бы улучшить состояние местного реального сектора и снизить и без того высокую долю проблемных кредитов в балансах коммерческих банков.