

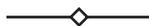
диагностики необходимы антикризисному финансовому менеджменту для оперативного контроля за финансовым состоянием организации.

Фундаментальная диагностика используется в целях уточнения и детализации финансового состояния, а также для разработки антикризисной финансовой стратегии субъекта хозяйствования.

Основной целью фундаментальной диагностики является комплексная оценка финансового состояния с целью прогнозирования банкротства организации. Кроме того, в процессе фундаментальной диагностики осуществляется окончательная оценка масштабов кризисного финансового состояния; производится конкретизация данных, полученных в процессе проведения экспресс-диагностики финансового состояния. Чаще всего, система фундаментальной диагностики используется временным (антикризисным) управляющим при проведении финансового анализа должника с целью прогнозирования банкротства. В процессе проведения фундаментальной диагностики производится оценка вероятности банкротства с использованием скоринговых моделей; многомерного рейтингового анализа; мультипликативного дискриминантного анализа.

Фундаментальная диагностика финансового кризиса и угрозы банкротства позволяет получить наиболее полную информацию об уровне кризисного финансового состояния организации, и на основе полученных данных конкретизировать формы и методы финансового оздоровления.

Использование инструментария антикризисного финансового менеджмента позволит повысить эффективность системы управления, а также обеспечить возможность принятия обоснованных управленческих решений, направленных на стабилизацию финансового положения и сглаживание рисков потенциального банкротства организаций Республики Беларусь.



М. В. Жабенко, аспирант
e-mail: masha.zhabenko@mail.ru
БГЭУ (г. Минск)

Определение таможенной стоимости товаров в соответствии с международными соглашениями

В международной таможенной практике одной из самых сложных процедур является определение таможенной стоимости товара при осуществлении внешнеторговых сделок.

До середины XX в. методы оценки таможенной стоимости в разных государствах существенно отличались друг от друга. Так, в одних государствах была распространена система взимания пошлин с цены, указанной экспортером, в других — с цены, по которой аналогичные товары продаются на мировом рынке. В таких условиях участнику внешнеэкономической деятельности было сложно спрогнозировать с какой стоимостью ему предстоит уплатить таможенные платежи, то есть какие затраты он понесет в связи с ввозом товаров [1].

В результате этого появились две основные международные методики определения таможенной стоимости: в соответствии с Конвенцией по оценке товаров в таможенных целях (подписана 15 декабря 1950 г., вступила в силу 28 июля 1953 г.) и Соглашением по применению ст. VII Генерального соглашения по тарифам и торговле (1994 г.).

Впервые методика определения таможенной стоимости товаров была зафиксирована в ст. VII Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) 1947 г. Однако ст. VII ГАТТ установила только общие положения таможенной оценки товаров, что привело к различным ее трактовкам.

В 1950 г. в Брюсселе была подписана Конвенция по оценке товаров в таможенных целях, согласно которой таможенной стоимостью являлась нормальная цена товара, то есть цена, которая устанавливается между независимыми друг от друга покупателем и продавцом на условиях совершенной конкуренции на открытом рынке.

Использование Брюссельской методики определения таможенной стоимости выявило ряд существенных недостатков: она оказалась очень дорогой, так как много средств уходило на поиск информации о «нормальной» стоимости товаров; изменения цен и конкурентные преимущества фирм не находили своевременного отражения в нормальной цене, известной таможенным органам [2].

К Брюссельской конвенции присоединились свыше 70 государств. Закрепленная в ней методика определения таможенной стоимости являлась самой распространенной до 1980-х гг., однако США и Канада не подписали данную Конвенцию в связи с тем, что их не устраивала прерогатива западноевропейской практики.

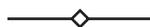
Результатом этого стало то, что в 1979 г. в рамках Токийского раунда многосторонних торговых переговоров под эгидой ГАТТ было подписано Соглашение о применении ст. VII ГАТТ «Оценка товаров для таможенных целей», усовершенствованное в 1994 г. в рамках Уругвайского раунда многосторонних торговых

переговоров, в соответствии с которой в качестве налогооблагаемой базы для целей исчисления таможенных платежей используется стоимость сделки с оцениваемым товаром.

Соглашение о применении ст. VII ГАТТ по сравнению с Брюссельской конвенцией отличается более тщательной проработкой правил определения таможенной стоимости, поэтому Всемирная таможенная организация призывает государства присоединяться именно к этому Соглашению, которое в настоящее время применяет более 140 стран, в том числе и Республика Беларусь.

Литература:

1. Таможенная стоимость: учебное пособие / А. А. Соклаков. — Курская академия государственной и муниципальной службы. — Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2022. — 149 с.
2. Цыкунов, И. В. Таможенный союз и либерализация контроля таможенной стоимости / И. В. Цыкунов. — Белорусский экономический журнал. — 2011. — № 4. — С. 97–107.



Б. Н. Желиба, д-р экон наук, профессор
e-mail: boriszheliba@gmail.com
БГЭУ (г. Минск)

Расчетная величина стандартного риска как оперативный финансовый инструмент Национального банка Республики Беларусь

Применение Постановления правительства №713 от 6.10.2022 года «О системе регулирования цен» позволило резко снизить потребительскую инфляцию: с 18 % годовых летних месяцев 2022 г. до 12,8 % к его концу. Чтобы оперативно влиять на инфляционные процессы и изменение процентной политики банков Нацбанк с сентября прошлого года вернулся к инструменту расчетной величины стандартного риска (РВСР), которая опирается на процентные данные системно значимых белорусских банков первой группы. Главный регулятор снижает ее каждый месяц. Так, в сентябре 2022 г. она составляла 20,80 % годовых для юридических лиц и 23,33 % — для физических лиц, в октябре, соответственно 20,21 и 22,01 %, в ноябре — 17,39 и 18,84 % и т. д. В марте 2023 г. Нацбанк установил с 1 марта на месяц следующие величины РВСР: для юрлиц — 12,58 % и для физлиц — 16,31 % годовых. Если банк прокредитует предприятие или население под проценты выше РВСР, к нему будут применены санкции в виде дополнительных сумм взносов в фонд обязательных резервов.

Таким образом, по мере снижения инфляции Нацбанк рекомендует банкам снижать кредитные, а значит, и депозитные проценты. Очевидно, что это выгодно кредиторам, но невыгодно вкладчикам. Для экономики, естественно, главное — это бесперебойная деятельность предприятий, что дает рост ВВП. На текущий год запланирован его рост на 3,8 % после падения в 2022 г. Соответственно, Нацбанк снижает и ставку рефинансирования: с 1 марта она уменьшена на 0,5 % — до 11 % годовых. Может создаться впечатление, РВСР подменяет ставку рефинансирования. Однако за последних 5 месяцев, когда главный регулятор дважды менял ставку рефинансирования, то есть снизил ее в итоге на 1 %, РВСР уменьшилась на 4,81 %. Значит, РВСР значительно более оперативный инструмент, чем ставка рефинансирования.

По мнению руководства Нацбанка, по мере замедления инфляции и при отсутствии шоков снижение ставки рефинансирования будет продолжено. Падению уровня процентных ставок благоприятствует и сохраняющийся профицит ликвидности в банковской системе. На 1 марта ее избыток составил порядка 3,8 млрд рублей.

Надо иметь в виду, что снижение инфляции во многом обязано административными мерами в виде упомянутого постановления Правительства. Этими мерами ее сдерживать долго нельзя, это отрицательно скажется на производителях и торговле. Остается практика директивного кредитования госбанками многих ведущих белорусских предприятий. Компенсирует банкам льготные проценты этих кредитов все тот же бюджет, что ведет в конечном итоге повышение налоговых ставок. Набирает силу девальвация белорусского рубля, курс которого к доллару и евро пересекает символическую границу в 3 рубля. Не слабеют санкционные риски. Поэтому Нацбанку необходимо проводить взвешенную, сбалансированную политику, с чем он, в общем, пока справляется.

Литература:

1. www.infobank.pt.
2. Желиба, Б. Н. Валютные конкуренции / Б. Н. Желиба // Современные инновационные технологии и проблемы устойчивого развития в условиях цифровой экономики. Сборник статей XVI Международной научно-практической конференции (Минск, 14–15 июня 2022 г.). Минский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова. — Минск: Колорград, 2022. — С. 59–63.