

С. В. Ксензов, канд. ист. наук
e-mail: sksenzov@mail.ru
БГЭУ (г. Минск)

Проблемы влияния транзакционных издержек на инновационную деятельность в условиях макроэкономической нестабильности

Инновационную деятельность можно анализировать на макроэкономическом и микроэкономическом уровнях. Это позволяет более четко определить структуру и значимость транзакционных издержек, которые объективно сопровождают процесс заключения сделок, в том числе и сделок, связанных с реализацией инновации. Инновация, как правило, реализуется на микроэкономическом уровне. И, соответственно, наиболее явно транзакционные издержки инновационной деятельности и инновационного процесса себя проявляют именно на уровне отдельной фирмы. Однако специфика инновационной деятельности определяет особое значение транзакционных издержек, являющихся бременем не отдельной фирмы, а всего общества.

С точки зрения анализа отдельной фирмы необходимо различать инновационную деятельность как долгосрочный стратегический процесс и процесс непосредственного внедрения отдельных инноваций в производство. В последнем случае необходимо четко определить стадии инновационного процесса, так как на каждой стадии формируются свои транзакционные издержки. Наиболее значимой с точки зрения будущей отдачи от внедрения инновации является, на наш взгляд, первая стадия — стадия поиска инновационных проектов и заключения соответствующих контрактов. На данной стадии транзакционные издержки представлены как издержки поиска альтернатив, поиска информации о контрагентах, ведения переговоров и т. п. Данные издержки значимы для отдельной фирмы как по своей величине, так и по своей роли в инновационном процессе.

На данной предконтрактной стадии весьма опасно экономить на транзакционных издержках, поскольку они создают предпосылки для минимизации транзакционных потерь на последующих стадиях инновационного процесса. И здесь возникают по меньшей мере две проблемы. Во-первых, сложность точного измерения предконтрактных транзакционных издержек. Эта проблема осложняется еще и тем, что в любом случае это весьма ощутимые для фирмы издержки по своему размеру. Во-вторых, слабость институциональной среды в целом, что осложняет как минимум сам процесс поиска альтернатив и делает его для отдельной фирмы дорогостоящим удовольствием, особенно если учесть принципиальную рискованность внедрения инновации.

Если говорить о транзакционных издержках инновационной деятельности на макроэкономическом уровне, то здесь, на наш взгляд, основное внимание должно быть сосредоточено на проблемах формирования неформальных институтов, правил поведения хозяйствующих субъектов, принимающих участие в инновационной деятельности. В первую очередь это касается института доверия в экономической деятельности отдельных хозяйствующих агентов. Отсутствие данного неформального института либо его недостаточное развитие создают большие сложности в активизации как в целом предпринимательской деятельности, так и инновационной деятельности в частности. Современные события со всей очевидностью показали, что данный неформальный институт не является стабильным и устойчивым. Для его развития требуется продуманная система воспитания и образования населения, а также создание соответствующих формальных институтов. Это представляет собой транзакционные издержки всего общества, то есть транзакционные издержки на макроэкономическом уровне.

Попытка минимизировать издержки данного вида в будущем может привести к сокращению масштабов инновационной деятельности в целом, а также к снижению эффективности внедряемых инновационных проектов. Последнее может быть связано с ощутимыми транзакционными потерями на контрактной и постконтрактной стадиях внедрения инновации на уровне отдельной фирмы.



Ю. В. Кузьмич, ассистент
e-mail: julia_guts@mail.ru
БГЭУ (г. Минск)

Факторы развития научной сферы в инновационной экономике

Для обеспечения конкурентоспособности в мировом масштабе в любой стране должен опережающими темпами развиваться высокотехнологичный сектор. Это позволит обеспечить конкурентные преимущества