

так как является элементом коммерческой тайны; качественные методы выявления используемых региональными банками Урала стратегий могут быть ограничены узостью круга экспертов, а также методическими и организационными проблемами проведения опроса; значительное количество и «разнообразие» игроков на исследуемом отраслевом рынке приводит к необходимости обоснованного «сужения» границ анализа конкурентных преимуществ отдельного регионального коммерческого банка до стратегической группы конкурентов.

В качестве инструментария выявления типовых стратегий, реализуемых региональными банками Уральского региона в настоящее время, предполагается использовать кластерный анализ и многомерный сравнительный анализ.

При этом кластеризация региональных коммерческих банков за ряд периодов позволит не только выявить типовые стратегии их поведения в статике, но и рассмотреть динамику развития кластеров в целом, а также возможные переходы банков из одного кластера в другой, т.е. устойчивость стратегического поведения банков. Для проведения кластерного анализа необходимо сформировать генеральную совокупность анализируемых банков, выбрать параметры, адекватно описывающие стратегическое поведение банка, определить оптимальное количество групп банков (кластеров), выделить основные кластеры региональных коммерческих банков Урала, деятельность которых характеризуется аналогичными параметрами стратегического поведения на рынке, описать особенности стратегического поведения банков на рынке в рамках сформированных кластеров, определить результативность деятельности выделенных кластеров региональных банков.

Многомерный сравнительный анализ может быть полезен для статического анализа сильных и слабых сторон банков в рамках одного кластера (в пределах стратегической группы конкурентов).

Предлагаемый методический инструментарий выявления устойчивых паттернов стратегического поведения коммерческих банков Уральского региона Российской Федерации является основанием для формирования модели стратегического планирования деятельности региональных коммерческих банков.

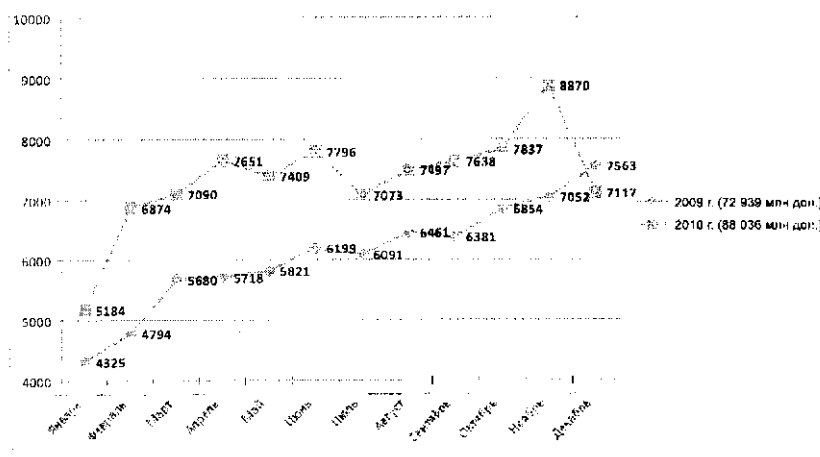
*Л.И. Тарарышкина, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ(Минск)*

*Ю.В. Тарарышкин
БГУ(Минск)*

АСПЕКТЫ ФИНАНСОВО-КРЕДИТНОГО МЕХАНИЗМА В УСЛОВИЯХ ЕДИНОЙ ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА ЕВРАЗЭС

С 1 июля 2010 г. на единой таможенной территории Таможенного союза ЕврАзЭС создано единое правовое поле в области таможенно-та-

рифного регулирования, косвенного налогообложения, а также санитарных, ветеринарных и фитосанитарных мер, предусматривающих применение единых требований к подконтрольной продукции, а также единого порядка ее ввоза и обращения в Таможенном союзе. Это способствовало росту внешней и взаимной торговли государств — участников Таможенного союза. Так рост суммарного внешнеторгового оборота в декабре 2010 г. в сравнении с июнем 2010 г. составил 35,5 %, а в сравнении с декабрем 2009 г. увеличился на 26,6 %. Произошел существенный подъем экспорта: в декабре 2010 г. в сравнении с июнем 2010 г. составил 35 %, а прирост в декабре 2010 г. в сравнении с декабрем 2009 г. — 23,3 %. Изменились и показатели импорта. Рост суммарного импорта в декабре 2010 г. в сравнении с июнем 2010 г. составил 39,7 %, а прирост в декабре 2010 г. в сравнении с декабрем 2009 г. — 32,4 %. Превышение импорта над экспортом обусловлено в основном закупкой машин и оборудования. Основной удельный вес взаимной торговли товарами со статусом собственного и несобственного производства (в 2010 г. — 58,6, в 2009 г. — 63,9 %) приходится на взаимную торговлю между Российской Федерацией и Республикой Беларусь, на торговлю между Республикой Беларусь и Республикой Казахстан соответственно 1,8 и 1,1 %. При этом намечается тенденция снижения российских поставок по экспорту и импорту в Республику Беларусь и Республику Казахстан, а удельный вес взаимной торговли Республики Беларусь и Республики Казахстан увеличивается. Таким образом, создание единой таможенной территории Таможенного союза способствовало росту взаимной торговли государств-участников Таможенного союза (см. рисунок).



Динамика общего взаимного торгового оборота государств Таможенного союза за 2009—2010 гг. (по месяцам), млн дол. США

Основную часть взаимной торговли товарами в Таможенном союзе составляют сырьевые ресурсы (больше 45 %), на втором месте — продукция сельского хозяйства и продовольственные товары (около 12 %), на третьем месте — машины и оборудование (8 %). Снятие таможенных барьеров, дальнейшая унификация технического регулирования, сокращение сроков перевозок и расширение партнерских связей в дальнейшем приведут к изменению товарной структуры внешнеторгового оборота государств — участников Таможенного союза в направлении увеличения доли товаров с высокой добавленной стоимостью.

С. С. Ткачук, канд. экон. наук
А. В. Голодушко, аспирант
БГЭУ (Минск)

ИНСТРУМЕНТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ТЕКУЩЕЙ ЛИКВИДНОСТИ БАНКОВ И ОПЫТ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦЕНТРАЛЬНЫМИ БАНКАМИ БЕЛАРУСИ И ДРУГИХ СТРАН

Банковская сфера почти во всех странах относится к числу наиболее регулируемых. Исторический опыт свидетельствует, что полная свобода банковской деятельности приводит к массовому банкротству банков и к неудовлетворительной работе банковской системы в целом. Мировой финансовый кризис, последствия которого сейчас преодолеваются, также начался с банкротства одного конкретного банка. Поэтому центральные банки стран мира, осуществляя регулирующие действия по отношению к банкам второго уровня, особое внимание уделяют ликвидности банков.

Центральные банки стран регулируют текущую ликвидность банков с использованием различных инструментов.

Операции по регулированию текущей ликвидности могут осуществляться в различных формах.

1. *Кредиты.* При данной форме центральный банк предоставляет банкам средства, как правило, в национальной валюте на условиях срочности, платности и возвратности под залог определенных активов банков. Национальный банк Республики Беларусь выдает банкам кредиты под залог ценных бумаг, включенных в ломбардный список. Необходимо отметить, что осуществляют операции в форме кредитов практически все центральные банки.

2. *Сделки РЕПО.* Заключая сделку РЕПО с банком, центральный банк покупает (продает) у него (ему) за национальную валюту определенные активы (первая часть сделки) с обязательством последующей продажи (покупки) данных активов через определенный договором срок (вторая часть сделки).

Поддержка ликвидности банка в форме сделки прямого РЕПО отличается от аналогичной операции в форме кредита учетом прав собствен-

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□.
□□□□□□□□.
□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□
□□□□□□□□□□. □□□□□□□□□□.