

занятых – 27,6 % [1]. Одной из наиболее сложных проблем, препятствующих развитию малого предпринимательства в Беларуси, является отсутствие достаточных финансовых ресурсов для обеспечения инвестиционных потребностей малых предприятий. Поэтому в сложившихся условиях необходимо уделить особое внимание созданию действенных механизмов интеграционного сотрудничества малого и крупного бизнеса.

Среди причин того, что производственная субконтракция пока не получила в Беларуси должного развития, можно выделить следующие:

- отсутствие интереса у крупных предприятий в развитии субконтрактных отношений вследствие снижения объемных показателей и уровня занятости на предприятии;
- невысокая доля производственного малого бизнеса, который мог бы предложить производственные мощности для размещения заказов на конкурентной основе;
- несовершенство законодательной базы.

Интеграционные процессы (создание Единого экономического пространства России, Беларуси, Казахстана, вступление России во Всемирную торговую организацию) ставят белорусские крупные машиностроительные предприятия перед угрозой роста конкуренции как на внутреннем, так и на внешних рынках. Таким образом, фактором развития белорусской экономики может стать становление производственного малого и среднего бизнеса, нацеленного на производство комплектующих на основе механизма субконтракции как для отечественных крупных машиностроительных предприятий, так и для ТНК, размещающих свое производство на территории Беларуси, России, Казахстана и других стран СНГ.

Список использованных источников

1. Малое и среднее предпринимательство в Республике Беларусь, 2013: стат. сб. – Минск, 2013.

Н. А. Теплякова
(Беларусь, Бобруйск)

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ – ОСНОВНОЙ ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Изучение финансовой устойчивости организации является одним из наиболее важных этапов финансово-экономического анализа, так как позволяет определить способность организации функциониро-

вать в условиях постоянно меняющейся внешней и внутренней среды и разрабатывать стратегию ее эффективного развития. Одним из показателей, характеризующих финансовую устойчивость организации, является ее платежеспособность, т. е. возможность организации своевременно погашать наличными денежными средствами свои платежные обязательства.

Проанализируем показатели, характеризующие платежеспособность организации, на примере ОАО «Красный пищевик» (таблица 1).

Таблица 1

**Показатели платежеспособности ОАО «Красный пищевик»
за 2010–2012 гг.**

Показатели	На 01.01. 2011 г.	На 01.01. 2012 г.	На 01.01. 2013 г.	Отклонение (+, -)	
				2011 г. к 2010 г.	2012 г. к 2011 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности (норматив не менее 0,2) (Кал)	0,04	0,11	0,07	+0,03	-0,04
Коэффициент текущей ликвидности (норматив больше 1,7) (Ктл)	1,87	1,60	1,73	-0,27	+0,13
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (норматив не ниже 0,3) (Косос)	0,46	0,37	0,42	-0,09	+0,05
Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами (норматив не выше 0,85) (Кофао)	0,31	0,56	0,31	+0,25	-0,25

Коэффициент абсолютной ликвидности определяется отношением денежных средств и краткосрочных финансовых вложений ко всей сумме краткосрочных долгов предприятия и показывает, какая часть краткосрочных обязательств может быть погашена немедленно. Как видно из таблицы 1, коэффициент абсолютной ликвидности ни на одну из рассматриваемых дат не соответствует нормативному значению, т. е. организация не имеет возможности погасить свои краткосрочные обязательства немедленно.

Коэффициент текущей ликвидности – отношение всей суммы краткосрочных активов к общей сумме краткосрочных обязательств, характеризует степень покрытия краткосрочными активами краткосрочных обязательств организации. Как видно из таблицы 1, коэффициент текущей ликвидности на 01.01.2011 и 01.01.2013 соответствует нормативному значению, что свидетельствует о рациональном использовании денежных средств.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами характеризует наличие у предприятия собственных оборотных средств, необходимых для его финансовой устойчивости. На протяжении всего исследуемого периода его значение выше норма-

тивного, что обеспечивает стабильность функционирования организации в долгосрочной перспективе.

Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами характеризует способность организации рассчитаться по своим финансовым обязательствам после реализации активов. Он соответствует нормативному значению в течение исследуемого периода. Анализ платежеспособности позволяет говорить об удовлетворительной структуре бухгалтерского баланса организации.

Для более полного анализа финансовой устойчивости необходимо рассчитать систему специальных показателей, характеризующих структуру источников капитала и финансовую устойчивость организации (таблица 2).

Таблица 2

Показатели финансовой устойчивости организации за 2010–2012 гг.

Показатель	На 01.01. 2011г.	На 01.01. 2012 г.	На 01.01. 2013 г.	Отклонение (+,-)	
				2011 г. к 2010 г.	2012 г. к 2011 г.
Исходные данные для анализа, млн руб.					
1. Долгосрочные активы (строка 190 бух. баланса)	33 617	64 618	94 425	+31 001	+29 807
2. Итого баланса (строка 300 бух. бал.)	66 412	139 421	192 151	+73 009	+52 730
3. Собственный капитал (строка 490 бух. баланса)	45 529	89 214	131 404	+43 685	+43 190
4. Долгосрочные обязательства (строка 590 бух. баланса)	3329	3439	4561	+110	+1122
5. Краткосрочные обязательства (строка 690 бух. баланса)	17 554	46 768	56 186	+29 214	+9418
Показатели финансовой устойчивости					
6. Собственный оборотный капитал (п. 3–п. 1)	11 912	24 596	36 979	+12 684	+12 382
7. Коэффициент автономии (Ка) (п. 3/п. 2), норм. зн. не менее 0,4–0,6	0,69	0,64	0,68	-0,05	+0,04
8. Коэффициент финансовой зависимости (Кф.з.) (п. 2 /п. 3)	1,46	1,56	1,46	+0,1	-0,1
Коэффициент финансовой устойчивости (Кфу) (п. 3+п. 4)/п. 2, опт. зн. 0,8–0,9	0,74	0,66	0,71	-0,08	+0,05
8. Коэффициент маневренности собственного капитала (Кмек) (п. 6/п. 3), опт. зн. 0,2–0,5	0,26	0,28	0,28	+0,02	–
9. Коэффициент концентрации заемного капитала (Ккзк) (п. 5/п. 2), норм. зн. ≤ 0,5	0,26	0,34	0,29	+0,08	-0,05
10. Соотношение заемного и собственного капитала (плечо финансового рычага) (Кфр) (п. 5/п. 3), норм. зн. ≤ 1	0,39	0,52	0,43	+0,13	-0,09
11. Индекс постоянного актива (Ипа) (п. 1/п. 3) опт. зн. ≤ 1	0,74	0,72	0,72	-0,02	

Коэффициент автономии (финансовой независимости) организации характеризует долю собственного капитала в общей сумме средств, авансированных в ее деятельность, и отражает степень независимости организации от заемных источников. Чем выше этот коэффициент, тем более устойчива организация. Как видно из таблицы 2, этот коэффициент на протяжении всего исследуемого периода превышает нормативное значение.

Коэффициент финансовой зависимости показывает, какая сумма активов приходится на рубль собственных средств и является обратным показателем коэффициенту финансовой независимости. Если его величина равна 1, то это означает, что все активы организации сформированы только за счет собственного капитала. В исследуемом периоде этот коэффициент принимает значение 1,46 и 1,56 (таблица 2). Это означает, что на каждые 1,46 и 1,56 рубля, вложенных в активы, приходится соответственно 1 рубль собственных средств и 0,46 или 0,56 рублей заемных средств. Увеличение доли заемных средств в формировании активов организации указывает на усиление финансовой неустойчивости организации и наоборот.

Коэффициент финансовой устойчивости характеризует, какая часть активов баланса сформирована за счет устойчивых источников. В исследуемом периоде этот коэффициент имеет значение ниже оптимального.

Коэффициент маневренности собственного капитала показывает, какая часть собственного капитала используется для финансирования текущей деятельности организации. Его высокое значение ($> 0,5$) свидетельствует о финансовой независимости, устойчивом финансовом состоянии организации. В исследуемом периоде данный коэффициент находится в пределах нормативного значения.

Коэффициент концентрации заемного капитала показывает, какая часть активов сформирована за счет заемных средств. Рост этого коэффициента свыше 60 % свидетельствует о том, что большая часть средств не принадлежит организации и при неблагоприятных условиях может повлиять на платежеспособность и привести к банкротству. В исследуемом периоде коэффициент концентрации заемного капитала соответствует нормативному значению.

Коэффициент финансового рычага характеризует степень финансового риска. Индекс постоянного актива показывает, какую долю в собственном капитале занимают долгосрочные активы. В исследуемом периоде эти коэффициенты находятся в пределах нормативных значений.

Как видно из таблицы 2, практически значения почти всех коэффициентов соответствуют нормативным, что характеризует организацию как относительно финансово устойчивую, гарантирующую постоянную платежеспособность и привлекательность для кредиторов.