

В результате ИТ-компаний и специалисты, работающие по аутсорсинговой модели, т.е. на более низких позициях в цепочках добавленной стоимости, несмотря на рост издержек, будут менее подвержены влиянию санкций.

Более значительное влияние испытают продуктовые компании. Исходя из текущих тенденций, для поставщиков программных продуктов и комплексных корпоративных решений единственной возможностью работы на рынках Европы и США станет перенос головной части бизнеса в налоговые юрисдикции этих стран или в контролируемую инвестиционную среду. Данному процессу будут способствовать вводимые ограничения на использование в Беларуси различных онлайн-сервисов и платформ, реализацию лицензий и техническую поддержку, доступ к инвестициям, а в отношении разработчиков программно-аппаратных комплексов — на поставки микроэлектронных компонентов. Риском для отрасли остается и активно пропагандируемый отток ИТ-специалистов.

Таким образом, экономический эффект санкций в отношении ИТ-отрасли заключается не в блокировании ее экспорта, а в замедлении качественного роста, релокации ценных кадров, предприятий и интеллектуальной собственности.

В данных условиях уже 2 марта 2022 г. Президентом России был подписан Указ «О мерах по обеспечению ускоренного развития отрасли информационных технологий». Наряду с ускорением импортозамещения в области программного обеспечения указ подразумевает обнуление для аккредитованных ИТ-компаний ставки по налогу на прибыль на 3 года и предоставление им льготных кредитов до 3 % для финансирования как новых проектов, так и текущей деятельности.

Соответствующие меры со стороны Беларуси находятся в разработке. В то же время в условиях отсутствия емкого внутреннего рынка и широких средств финансирования основным инструментом остаются налогово-правовые льготы.

В этой связи необходимыми условиями для снижения эффекта от санкций в Беларуси становятся: активное сотрудничество в рамках СГ, ЕАЭС и с другими дружественными государствами Азии и Ближнего Востока в сфере инвестиций; упрощение доступа на рынки ИТ-услуг; участие в государственных закупках.

Результатом данных мероприятий, а также участия в мероприятиях по импортозамещению программных компонентов в России может стать не только снижение негативных эффектов, но и существенная диверсификация экспорта ИТ-отрасли Беларуси, переход к более сложным компетенциям и разработкам.

В. В. Рымкевич, канд. экон. наук, доцент
v.v.rymkevich@gmail.com
БГЭУ (Минск)

ОСНОВНЫЕ СПОСОБЫ УПРАВЛЕНИЯ КОНТРАКТНЫМИ РИСКАМИ ВЭД

В условиях международных рыночных отношений внешнеторговые сделки осуществляются в договорной форме. Однако на практике контрактные отношения поддерживаются комплексом не только формальных норм, но и норм неформальных. Поэтому, даже если некоторая случайность может быть предусмотрена и запланирована в договоре, а договорные отношения надежно защищены, могут возникать риски как в период заключения контракта, так и в процессе его исполнения. Поэтому возникает проблема выявления контрактных рисков и управления ими.

Контрактный риск — это возможность разрыва контрактных отношений или контрактного процесса между акторами ВЭД, проявляющаяся в неисполнении подписанных

прав и обязательств, позволяющих извлекать выгоды (сталкиваться с потерями) при контрактации за счет деформации передачи прав собственности на блага.

Основные способы управления контрактными рисками внешнеэкономической деятельности.

I. *Страхование контрактных рисков внешней торговли* является разновидностью делегирования риска на возмездной основе на третье лицо (посредством страхования реализуется модель передачи риска).

Для целей управления контрактными рисками внешней торговли могут применяться все известные отечественному законодателю виды имущественного страхования: страхование имущества (например, грузов, транспортных средств), страхование предпринимательского риска (например, риск неисполнения контрагентом договора), страхование договорной (гражданской) ответственности (в случаях, специально предусмотренных законом) и внедоговорной.

II. *Хеджирование контрактных рисков внешней торговли.*

Суть хеджирования сводится к ограничению прибылей и убытков, обусловленных изменением на рынках цен товаров, валют и т.д., за счет производных ценных бумаг (торговых опционов, фьючерсных и форвардных контрактов) и других финансовых инструментов.

1. Форвардный контракт — соглашение между сторонами о будущей поставке базисного актива в целях осуществления его реальной купли-продажи и страхования поставщика или покупателя от возможного неблагоприятного изменения цены. Все условия этой сделки оговариваются в момент заключения договора. Исполнение контракта происходит в соответствии с данными условиями в назначенные сроки.

2. Фьючерсный контракт — заключаемый на биржевых торгах договор, это юридически обоснованное соглашение между двумя сторонами о поставке или получении того или иного базисного (базового) актива определенного объема и качества по заранее согласованной цене в определенный момент или ряд определенных моментов в будущем.

3. Опцион — двусторонний договор о передаче прав (для покупателя) и обязательство (для продавца) купить или продать определенный актив по фиксированному курсу в заранее согласованную дату или в течение согласованного периода.

III. *Юридические способы управления контрактными рисками внешней торговли* — способы обеспечения обязательств, вытекающих из внешнеторгового контракта, а именно: 1) неустойка (штраф, пеня); 2) залог; 3) удержание; 4) поручительство; 5) банковская гарантия; 6) оговорки (защитные оговорки).

Таким образом, внешнеторговые сделки купли-продажи представляют собой основной вид операций по экспорту и импорту товаров. В условиях международных рыночных отношений они осуществляются в договорной форме. Договоры международной купли-продажи, как правило, оформляются в виде контракта, определяющего права и обязанности сторон, их ответственность. Контрактный процесс подвергается рискам как на этапе заключения контракта, так и на этапе исполнения.

К. И. Рябова, канд. экон. наук, доцент
kseniya86@mail.ru
БарГУ (Барановичи)

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

В условиях интеллектуального развития экономики цифровые технологии стремительно распространяются и оказывают влияние на все области хозяйственной деятель-