

таты подтверждают необходимость включения гендерного вопроса в программу поддержки малого и среднего предпринимательства в Беларуси, а также необходимость его учета при определении эффективности различных программ по поддержке бизнеса. Это придаст импульс новым гендерным инициативам и будет способствовать экономическому росту и инновационным перспективам Беларуси.

Источники

1. Основные тенденции развития малого и среднего бизнеса и предпринимательства в странах ОЭСР [Электронный ресурс] // Центр ОЭСР — ВШЭ. — Режим доступа: https://globalcentre.hse.ru/data/2010/03/05/1231451005/sa_business.pdf. — Дата доступа: 10.10.2019.

2. Акулова, М. Женщины в бизнесе Беларуси: особенности, мотивация и барьеры [Электронный ресурс] / М. Акулова, А. Агинская // BEROC. — Режим доступа: http://www.beroc.by/webroot/delivery/files/PP56_Ru.pdf. — Дата доступа: 10.10.2019.

3. Территория бизнеса: женский взгляд. Конференция [Электронный ресурс] // Бизнес школы ИПМ. — Режим доступа: <https://www.ipm.by/webroot/delivery/files/womeninbusiness-gid.pdf>. — Дата доступа: 10.10.2019.

4. Коноваленко, А. Д. Роль женщины в бизнесе: эффект стеклянного потолка / А. Д. Коноваленко // Современный механизм функционирования торгового бизнеса и туристической индустрии: реальность и перспективы : материалы II Международ. науч.-практ. конф. студентов и молодых ученых, Минск, 1–2 марта 2018 г. / Белорус. гос. экон. ун-т ; редкол.: Г. А. Короленок (пред.) [и др.]. — Минск, 2018. — С. 67–69.

<http://edoc.bseu.by/>

А. С. Кононович

Научный руководитель — Ю. Б. Вашкевич

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН

В статье на основе анализа статистических данных и межведомственных соглашений описаны основные направления и степень развития экономического сотрудничества между Республикой Беларусь и азиатскими новыми индустриальными странами.

Экономическое сотрудничество между странами — это процесс экономического взаимодействия стран, включающий координацию действий и объединение усилий, главной целью которого является обеспечение развития экономик данных стран и получение экономических выгод. Экономическое сотрудничество может развиваться в нескольких направлениях: торговля, инвестиционное, производственно-техническое, научно-техническое сотруд-

ничество, валютно-финансовые кредитные отношения. Также существуют различные подходы к изучению и описанию экономической кооперации и влияющих на нее факторов. Например, если учитывать удаленность экономик друг от друга и их масштабы, можно предположить, что сотрудничество между Республикой Беларусь и новыми индустриальными странами Азии будет относительно менее развитым по сравнению с кооперацией республики с соседними западноевропейскими странами. Тем не менее в век глобализации мировой экономики расстояние все меньше предстает решающим фактором, определяющим экономическое сотрудничество между странами. Гораздо большее значение имеет готовность и желание расширения географии сотрудничества, что выражается в многовекторной политике государства.

Самой простой и распространенной формой международного экономического сотрудничества является внешняя торговля (см. таблицу).

Объемы торговли между Республикой Беларусь и НИС Азии в январе—ноябре 2018 г.

Страна	Экспорт в названную страну, млн дол. США	Доля в общем экспорте Республики Беларусь, %	Импорт из названной страны, млн дол. США	Доля в общем импорте Республики Беларусь, %
Республика Корея	34,68	0,113	113,79	0,326
Сингапур	16,69	0,054	30,54	0,088
Гонконг	11,54	0,037	3,97	0,011
Тайвань	19,35	0,063	87,17	0,250

И с т о ч н и к: собственная разработка на основе [1].

По данным таблицы суммарная доля экспорта и импорта в азиатские НИС в совокупном экспорте и импорте Республики Беларусь составила 0,267 и 0,675 % соответственно. В то время как, например, в 2018 г. экспорт товаров Республики Беларусь в Нидерланды от всего экспорта страны составил 4,2 %. Такие удельные веса можно объяснить удаленностью стран друг от друга, относительно недавним началом сотрудничества, недостаточной закреплённостью отношений на институциональном уровне. Также причиной может быть приоритетная ориентация экономик на сотрудничество в рамках региональных интеграционных объединений и торговых соглашений.

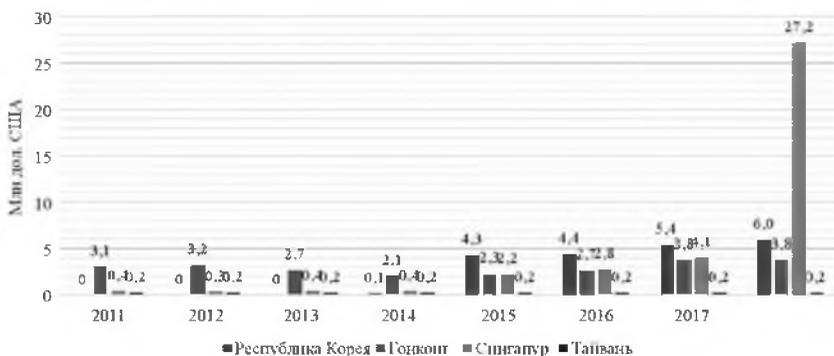
По данным источника [2] с 2012 г. 72–75 % экспорта в Корею из Беларуси составили калийные удобрения, в абсолютном выражении в 2017 г. экспорт данного продукта составил 32,5 млн дол. США. Основными импортируемыми товарами стали продукция химической промышленности (55,8 млн дол. США), различная техника и оборудование (34,51 млн дол. США), автомобили и автомобильные запчасти (8,51 млн дол. США) [2].

В случае с Сингапуром большую часть экспорта составляет продукция химической промышленности и металлопродукция (20,27 млн дол. США);

в случае с Гонконгом — техника и оборудование, продукты питания (13,37 млн дол. США) [2].

Основываясь на вышеизложенных количественных показателях, можно сделать вывод, что внешняя торговля относительно слабо развита, однако в этом случае необходимо учитывать фактор удаленности и недолгий период экономической кооперации. Таким образом, для дальнейшего налаживания торгового сотрудничества требуется принятие мер со стороны всех стран, в частности создание институтов, упрощающих ведение торговли между резидентами стран.

В инвестиционном сотрудничестве наиболее важными показателями являются взаимные прямые и портфельные иностранные инвестиции, а также создание совместных предприятий (см. рисунок).



Объемы ПИИ в Республику Беларусь из азиатских НИС по состоянию на 1 января с 2011 по 2018 г.

Источник: собственная разработка на основе [1].

В то же время по статистическим данным Национального банка Республики Беларусь портфельные инвестиции резидентов в данные НИС отсутствуют в том же периоде. По данным Национального статистического комитета доля портфельных инвестиций в общем объеме иностранных инвестиций в экономику страны в период с 2010 по 2018 г. не превышала 0,05 %. Такое количество можно объяснить недостаточной развитостью рыночных институтов в Беларуси, в частности финансового рынка. Исходя из данных, приведенных на рисунке, наибольший объем ПИИ в экономику Беларуси принадлежит Сингапуру.

Также только Сингапур из четырех НИС является страной, принимающей ПИИ со стороны резидентов Беларуси из данных четырех стран по статистическим данным на 2018 г. Отправной точкой относительно более активного инвестиционного сотрудничества стал март 2013 г., когда в Сингапуре состоялся первый белорусско-сингапурский бизнес-форум, на котором было

подписано 9 соглашений и меморандумы о сотрудничестве между Белорусской торгово-промышленной палаты и Федерацией бизнеса Сингапура, Международной Торговой палатой Сингапура. В частности, был подписан договор о создании совместного предприятия по реализации автозапчастей на азиатском рынке [3]. В ноябре 2017 г. там же состоялся Белорусский инвестиционный форум *Belarus calling Asia*, где также был подписан ряд соглашений в торгово-инвестиционной сфере [4]. В результате на данный момент в Сингапуре расположены субъекты товаропроводящих сетей ОАО «Белшина» (торговый дом), ОАО «БелАЗ» и ОАО «МТЗ» (дилеры), целью которых главным образом является обеспечение продукцией крупных стран региона, например, Индонезии, Малайзии, Филиппин, а не сам Сингапур.

Вторым инвестором по объему ПИИ является Корея. Резкий рост инвестиций был обусловлен покупкой (родовым поглощением) корейской ТНК SK hynix одного из подразделений белорусского филиала американской компании Softeq в 2014 г. Таким образом, в Минске был создан один из четырех центров разработки корейской «чеболи» SK hynix, одного из ведущих мировых производителей микросхем, в частности полупроводниковой памяти [5].

В целом такое распределение ПИИ на рисунке объясняется заключением соглашений об избежании двойного налогообложения между правительствами Республики Беларусь, Республики Корея, Сингапуром и Гонконгом [6].

Если рассматривать производственно-техническое сотрудничество, то в настоящий момент оно заменяется взаимными экспортными и импортными поставками, т.е. отношениями в сфере торговли, а не производства. Также между рассматриваемыми странами неразвита финансово-валютное сотрудничество, о чем свидетельствует отсутствие межведомственных международных договоров, подписанных Министерством финансов Республики Беларусь [7].

В области научно-технического сотрудничества похожее положение дел в случае всех НИС, кроме Республики Корея. Корея стала одной из 46 стран, с которыми были заключены соглашения о научно-техническом сотрудничестве [8]. Так, например, в 2016 г. было подписано Соглашение о сотрудничестве между Министерством связи и информатизации Республики Беларусь и Национальным агентством развития информационного общества Республики Корея по учреждению и обеспечению функционирования Центра сотрудничества в области информационных технологий. Впоследствии в сентябре 2018 г. состоялись переговоры по поводу углубления развития сотрудничества стран в области разработки проектов электронного управления [9]. Следует заметить, что двусторонние договоры (соглашения) между двумя республиками превосходят таковые с другими азиатскими НИС по количеству и по давности подписания. Также только между правительствами данных двух государств было заключено соглашение об экономическом, научном и техническом сотрудничестве в 2004 г. [10].

В качестве вывода можно отметить, что у Республики Беларусь сложились достаточно тесные экономические отношения с азиатскими НИС во всех

сферах, кроме валютно-финансовых и кредитных отношений. И данные страны можно считать перспективными для дальнейшего укрепления экономической кооперации. В частности, наиболее тесное и всестороннее экономическое сотрудничество у Республики Беларусь сложилось с Республикой Корея и Сингапуром, о чем свидетельствуют ряд подписанных соглашений, значительный приток ПИИ со стороны Сингапура, активное сотрудничество в научной сфере и обоюдное желание укрепления уже сложившихся отношений.

Источники

1. Статистика внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] // Национальный банк Республики Беларусь. — Режим доступа: <http://www.nbrb.by/statistics/>. — Дата доступа: 29.03.2019.
2. The Observatory of Economic Complexity [Electronic resource]. — Mode of access: <https://atlas.media.mit.edu/ru/>. — Date of access: 29.03.2019.
3. Белорусская торгово-промышленная палата [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.cci.by/ru/>. — Дата доступа: 29.03.2019.
4. Национальное агентство инвестиций и приватизации [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.investinbelarus.by/>. — Дата доступа: 29.03.2019.
5. SK Hynix Inc. [Electronic resource]. — Mode of access: <http://www.skhy-nix.com/>. — Date of access: 30.03.2019.
6. Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.nalog.gov.by/>. — Дата доступа: 30.03.2019.
7. Министерство финансов Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.minfin.gov.by/>. — Дата доступа: 30.03.2019.
8. Министерство связи и информатизации Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.mpt.gov.by/>. — Дата доступа: 30.03.2019.
9. Белорусское телеграфное агентство [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.belta.by/>. — Дата доступа: 30.03.2019.
10. Министерство иностранных дел Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://mfa.gov.by/>. — Дата доступа: 30.03.2019.

<http://edoc.bseu.by/>

Н. Н. Кончевская, Ф. М. Грынчак

Научный руководитель — кандидат экономических наук Т. Л. Майборода

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПОВЕДЕНЧЕСКИХ МЕТОДОВ ДЛЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ТЕКСТОВ FINGRAMOTA.BY

В статье рассмотрены результаты исследования по повышению результативности мероприятий финансовой грамотности. В рамках трех групп исследователей было проведено усовершенствование текстов с учетом поведенческих подходов. Проведенное исследование позволило выявить более продуктивные методики работы с текстами и предложить ряд рекомендаций.