

переводы денежных средств между разными банками в Республике Беларусь с минимальной комиссией; возможность выбора банка для зачисления заработной платы.

В рамках развития цифровых технологий интернет-банкинга нами определены основные этапы выполнения платежа в СМП для физических лиц, которые являются основой для построения на основе процессного подхода соответствующей функциональной модели, что позволит формализовать процесс совершения платежа в СМП для дальнейшей практической реализации.

По нашему мнению, в мобильных приложениях банков необходимо добавить раздел «СМП». В нем клиент сможет вводить номер телефона получателя денежного перевода, после этого получателю придет SMS-сообщение, содержащее ссылку для перехода на специальную форму, в которой получатель вводит реквизиты карты нужного ему банка. После этого денежные средства автоматически зачислятся на счет получателя.

Работодатель в интернет-банке для юридических лиц сможет указывать статус платежа — «мгновенный» и переводить денежные средства с использованием номера мобильного телефона сотрудника. В этом случае сотрудник сам выбирает, на счет какого банка будет произведено зачисление денежных средств (основной банк в разделе СМП мобильного приложения можно будет установить по умолчанию).

Расширение функционала СМП позволит:

а) физическим лицам осуществлять межбанковские переводы мгновенно и с минимальными затратами, а также самостоятельно выбирать банк для получения заработной платы;

б) банкам — увеличить количество клиентов, использующих цифровой банкинг, защитить свою роль в цепочке проведения платежей, снизить транзакционные издержки в сравнении с инфраструктурой рынка БПК, а также получить конкурентное преимущество.

Источник

1. Об утверждении инструкции о порядке функционирования системы мгновенных платежей и проведения мгновенных платежей [Электронный ресурс] : постановление Правления Нац. банка Респ. Беларусь, 20 нояб. 2018 г., № 540 // Национальный банк Республики Беларусь. — Режим доступа: https://www.nbrb.by/legislation/documents/PP_540.pdf. — Дата доступа: 06.10.2021.

<http://edoc.bseu.by/>

Е. Д. Батый

Научный руководитель — магистр экономических наук Т. М. Лукьянюк

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПОРТФЕЛЬНОМ ИНВЕСТИРОВАНИИ

Статья посвящена исследованию основных тенденций иностранного портфельного инвестирования в условиях пандемии COVID-19. Выявлены изменения,

происходящие в отраслевом разрезе портфельных инвестиций, и определены страны — лидеры в портфельном инвестировании.

В мировой финансовой системе среди форм движения глобального финансового капитала особое место занимают международные портфельные инвестиции, включающие инвестиции в долевые и долговые ценные бумаги. На данный момент в этом сегменте преобладают сделки на биржевом рынке, поскольку ценные бумаги компаний, котируемые на биржах, являются более надежными активами.

В 2020–2021 гг. в силу воздействия ряда факторов международные портфельные инвесторы меняли направления деятельности и принимали решения в качественно новых условиях. Рассмотрим значительные изменения, которые происходят в отраслевом разрезе. В частности, новые тенденции в инвестировании связаны с кризисом COVID-19.

Активность в международном портфельном инвестировании в определенной степени зависит от поддержки государством различных форм бизнеса. Так, растет спрос на ценные бумаги котируемых на бирже фармацевтических компаний, которые вовлечены в разработку вакцины. Самыми очевидными примерами привлекательных с инвестиционной точки зрения компаний являются Pfizer и Moderna. В то же время доходными могут стать инвестиции в компании, которые занимаются производством прочих медикаментов, например, Regeneron. Компания Pfizer заявила об эффективности созданной вакцины от коронавируса 18 ноября 2020 г., и уже в начале декабря акции Pfizer достигли максимальной стоимости, а в период с марта 2020 г. по март 2021 г. стоимость акций на Нью-Йоркской фондовой бирже выросла на 17,31 % [1]. Кроме того, привлекательными для инвесторов могут быть менее очевидные отрасли, например, логистика и производство холодильного оборудования, так как данные сферы тесно связаны с транспортировкой вакцины. При возвращении к образу жизни, характерному для «предкоронавирусного» периода, некоторые компании, которые добились успеха в 2020 г., могут, наоборот, потерять часть прибыли и, следовательно, стать менее привлекательными для портфельных инвесторов. Например, акции компании Zoom в ноябре 2020 г. упали приблизительно на 20 %, что связано с позитивными новостями в испытании вакцин против COVID-19, в частности, компаниями Pfizer и Moderna. Также менее востребованными становятся ценные бумаги компаний по доставке еды, а на представителей ресторанного бизнеса, наоборот, возрастает спрос в связи с положительными ожиданиями. Стоит отметить довольно напряженную ситуацию в отрасли высоких технологий. Здесь сказывается высокая вероятность возвращения к привычному ритму жизни и многочисленные антимонопольные разбирательства, связанные с крупнейшими компаниями отрасли, в частности Google в США [2]. Однако многие корпорации, которые связаны с технологиями, а также платформы, предназначенные для развлечений, и социальные сети к ноябрю 2020 г. показали довольно внушительный рост. В таблице приведены показатели изменения стоимости акций крупнейших компаний, занятых в сфере высоких технологий.

Изменение стоимости крупнейших высокотехнологичных компаний

Компания	Изменение стоимости акций, %
Microsoft	36
Google	36
Facebook	40
Netflix	55
Apple	67
Amazon	70

Источники: собственная разработка на основе [2].

Следует отметить, что успех Apple и Amazon, которые владеют собственными стриминговыми сервисами, а также Netflix отчасти обеспечен ростом спроса на индустрию развлечений в период применения карантинных мер по всему миру. Значительный прогресс показала социальная сеть Facebook, которая также предлагает пользователям сервисы для видеосвязи. Microsoft и Google выросли чуть меньше в силу вышеупомянутых обстоятельств, связанных с антимонопольными разбирательствами правительства США.

Лидером по объемам как экспортируемых, так и импортируемых портфельных инвестиций являются США. Одной из причин абсолютного лидерства по импорту портфельных инвестиций является то обстоятельство, что именно в США располагаются крупнейшие корпорации, которые являются лидерами того или иного рыночного сегмента. Например, среди первых пятнадцати компаний рейтинга крупнейших ТНК мира Forbes Global 2000 присутствует восемь ТНК из США, среди которых JP Morgan, Apple, Exxon Mobile и другие [3]. Отток инвестиций обусловлен более высокой нормой прибыли в развивающихся странах, а также тенденцией к интернационализации хозяйственной деятельности. К тому же многие компании регистрируются в офшорных зонах, что также приводит к оттоку портфельных инвестиций. Именно по этой причине в десятке лидеров по объемам портфельных инвестиций оказались Люксембург и Каймановы острова. Данные государства являются офшорными зонами. Например, на Каймановых островах распространены офшорные фонды взаимного инвестирования, т.е. фонды, нацеленные на мелких и средних инвесторов, которые предлагают профессиональную помощь в управлении пакетом ценных бумаг. Люксембург же предоставляет минимальные требования к учредителям и акционерам коммерческих организаций, освобождает от налога на дивиденды для представителей стран Европейского союза и предлагает пониженные ставки для стран, подписавших соглашение об устранении двойного налогообложения. Такие развитые страны, как Япония, Великобритания, Франция, Нидерланды, Канада представляют собой интерес для инвестора по той же причине, что и США: наличие большого количества крупных и стабильных компаний могут обеспечить портфельному инвестору доход при минимальных рисках. Ирландия стала активно экспортировать и импортировать портфельные ин-

вестиции в результате выхода Великобритании из Европейского союза: как страна — участница данного интеграционного объединения Ирландия стала привлекательнее для учредителей множества британских компаний, а следовательно, и для портфельных инвесторов.

Таким образом, можно говорить о том, что отраслевая структура международных портфельных инвестиций в последний год претерпевает значительные изменения, и не исключено, что эти предпочтения будут варьироваться в зависимости от многочисленных факторов национального и глобального уровней. В географической структуре преобладают развитые страны, например, США, Канада, Япония, страны Европейского союза, а также государства, которые являются офшорными территориями.

Источники

1. Акции Pfizer Inc (PFE) [Электронный ресурс] // Investing.com. — Режим доступа: <https://ru.investing.com/equities/pfizer>. — Дата доступа: 25.09.2021.
2. Top 10 Investing Trends of 2021 [Electronic resource] // Forbes. — Mode of access: <https://www.forbes.com/advisor/investing/top-10-investing-trends-of-2021/>. — Date of access: 25.09.2021.
3. Forbes Global 2000 [Electronic resource] // Forbes. — Mode of access: <https://www.forbes.com/global2000>. — Date of access: 25.09.2021.

<http://edoc.bseu.by/>

О. И. Бинько

Научный руководитель — кандидат экономических наук А. А. Бажина

«ЯПОНСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЧУДО»: ПУТЬ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

В работе представлена инновационная политика Японии. Для более глубокого понимания темы раскрыты такие пункты, как состояние данной страны в послевоенный период, а также то, как Япония вышла из этого состояния. Выявлены проблемы, которые были характерны для Японии как в конце Второй мировой войны, так и в настоящее время. Определены основные направления экономической безопасности страны.

Из-за глубины и масштабов своей инновационной системы Япония является эталонной страной с точки зрения достижений в области управления инновациями. Изучение того, что происходит в этой стране, важно для понимания проблемы конкуренции и лучшей ориентации в структурных, культурных и политических проектах. Проблемы, стоящие перед Японией, являются общими для всех развитых стран.

Для выявления причинно-следственных связей результатов деятельности с ее истоками необходимо обратиться к истории инновационного развития страны восходящего солнца. Небольшое островное государство столкну-