

Анализ источников и причин современного кризисного состояния инвестиционной сферы в сельском хозяйстве позволяет сделать вывод о целесообразности повышения в решении данных проблем роли бюджетных инвестиций. Масштаб использования государственных инвестиционных средств не должен ограничиваться только поддержанием и развитием инфраструктуры. На основе применения принципов совместного финансирования инвестиционных проектов, возвратности и окупаемости бюджетные средства следует направлять в производства, которые способны принести максимальную выгоду и стать гарантом будущего экономического роста. В целях проведения последовательной политики создания экономических условий для активизации инвестиционной деятельности в сельском хозяйстве необходимы прогнозирование, разработка, осуществление и корректировка целевых программ, специализация товаропроизводителей и других субъектов рынка. Это позволит более рационально использовать имеющиеся у государства и предприятий финансовые и материальные ресурсы, предупреждать возможные негативные тенденции в развитии производства и потребления.

Литература

1. Концепция и Программа развития промышленного комплекса Республики Беларусь на 1998–2015 гг. Мн., 1998.
2. Национальная программа привлечения инвестиций в экономику Республики Беларусь. Мн., 2000.
3. Национальная стратегия устойчивого развития Республики Беларусь до 2010 г. Мн., 1997.
4. Основные направления социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2010 г. Мн., 1999.

Л.В. ЛЯХ

ПОКАЗАТЕЛЬ ОБЩЕЙ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ: МЕТОДИКА РАСЧЕТА

Для нормального функционирования, обеспечения своевременности расчетов с поставщиками, покупателями, другими хозяйственными органами, финансовой системой и банками предприятия располагают определенными ресурсами. Финансовый потенциал предприятия формируется таким образом, чтобы обеспечить неуклонный рост выпуска продукции, товарооборота, доходов, прибыли, других показателей хозяйственной деятельности при повышении качества, эффективности работы. Следовательно, финансовое состояние предприятия должно изучаться в увязке с анализом выполнения планов и прогнозов, динамики основных показателей экономического и социального его развития, эффективности хозяйствования.

Устойчивое финансовое положение предприятия характеризуется постоянным наличием в оптимальных размерах денежных средств на расчетных счетах в банках, отсутствием просроченной задолженности, рациональным объемом и структурой оборотных средств, их оборачиваемостью, ритмичным развитием товарооборота, выпуска продукции, роста прибыли, поддержанием уровня рентабельности в расчетных границах и т.п.

Необходимым условием эффективной деятельности предприятия является устойчивое финансовое положение. От обеспеченности и рациональности использования финансовых ресурсов зависят своевременность и полнота погашения его обязательств поставщикам, банкам, бюджету, работникам и т.д.

Оценка финансовой устойчивости предприятия проводится прежде всего по его платежеспособности. В соответствии с международными стандартами платежеспособность определяется наличием денежных средств для выполнения финансовых обязательств. Бесперебойный выпуск и реализация высококачественной продукции положительно влияют на финансовое положение предприятия. Сбои в

производственном процессе, ухудшение качества продукции, затруднения с ее реализацией ведут к уменьшению поступления средств на счета предприятия, в результате чего ухудшается его платежеспособность. Имеется и обратная связь, так как отсутствие денежных средств может привести к перебоям в обеспеченности материальными ресурсами, а следовательно, и в производственном процессе.

Под платежеспособностью предприятия понимается его способность своевременно производить платежи по срочным обязательствам. Различается оперативная и общая платежеспособность. Оперативная рассчитывается как отношение денежных средств на расчетном счете и других счетах к разности между кредиторской и дебиторской задолженностью. Общая рассчитывается с учетом производственных запасов, готовой продукции, товаров отгруженных. На рисунке приводятся сводные данные о платежеспособности предприятий по Министерству промышленности и управления на 01.01. 2002 г. (использованы данные Министерства статистики и анализа).

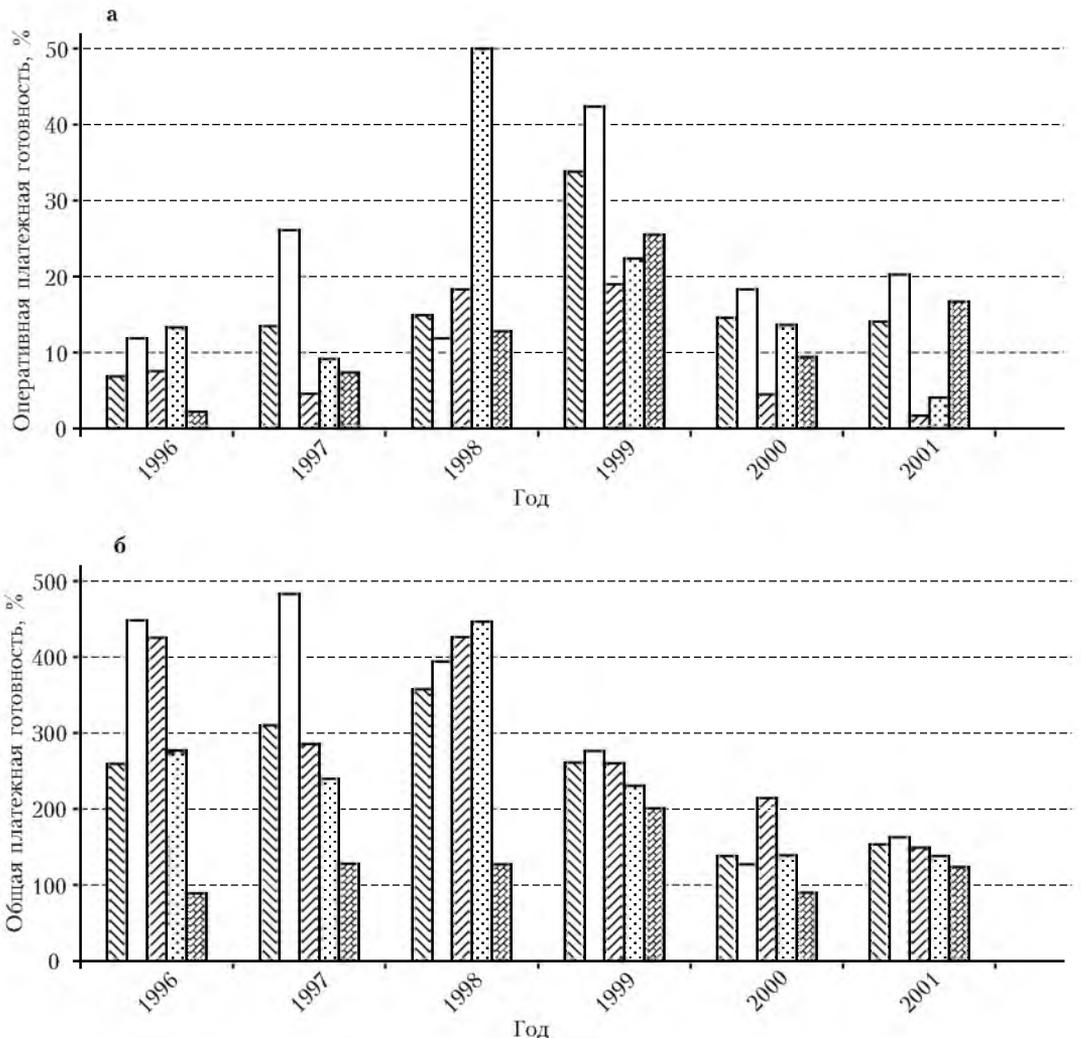


Рис. Показатель платежеспособности предприятий Министерства промышленности:

 — министерство промышленности;
  — машиностроение и металлургия;
  — сельхозмашиностроение;
  — электротехника и приборостроение;
  — радиоэлектроника и конверсия

Как видно из приведенных данных, наблюдается тенденция роста оперативной платежной готовности промышленных предприятий республики до 1999 г., однако нормативный уровень был достигнут только предприятиями управления электротехнической промышленности и приборостроения в 1998 г. С 1999 г. произошел резкий

спад показателей оперативной платежной готовности. Фактическое значение данного показателя за 2001 г. отстает от нормативного в целом по промышленному комплексу в 3,5 раза, а по предприятиям сельхозмашиностроения более чем в 25 раз.

Показатель общей платежной готовности учитывает в себе производственные запасы. Превышение его нормативной величины еще не говорит о благоприятных перспективах сбыта накопленной на складах готовой продукции. Наоборот, наблюдаемое трех-, четырехкратное (РУПП «Борисовский завод "Автогидроусилитель"», Оршанский станкостроительный завод "Красный борец", РУП «Гомельский завод "Электроаппаратура"» и др.), а на некоторых заводах шестикратное превышение нормативного уровня (РУП «Могилевский завод "Электродвигатель"») свидетельствует или об отсутствии спроса на выпускаемую продукцию (что, в свою очередь, требует принятия решений о перепрофилировании, реструктуризации и т.д.), или об отсутствии необходимых маркетинговых проработок на предприятиях и в отраслевых управлениях.

В то же время на целом ряде предприятий Минпрома показатель общей платежной готовности находится на уровне ниже нормативного, что говорит о невозможности в ближайшее время достичь с учетом всех производственных запасов стопроцентного покрытия разности между кредиторской и дебиторской задолженностью.

Удельный вес таких предприятий составил на 01.01. 2002 г:

- по Министерству промышленности — 53,5 %;
- в машиностроении и металлургии — 60,0 %;
- в сельхозмашиностроении — 69,2 %;
- в электротехнике и приборостроении — 42,9 %;
- в радиоэлектронике и конверсии — 43,5 %.

Приведение показателей платежеспособности предприятий к нормативному уровню должно стать важнейшим условием при разработке бизнес-планов, планов стратегического развития и подготовки инвестиционных проектов.

Однако нельзя оценивать финансовое положение предприятия только с помощью платежеспособности. Анализ должен носить комплексный характер.

С.Н. ЛЕБЕДЕВА, В.Н. РАЗДЕРИЩЕНКО

УПРАВЛЕНИЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕМ СОЗДАВАЕМОГО ПРОДУКТА НА ТОРГОВОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Начальный этап трансформационных процессов в постсоциалистических странах сопровождается снижением реальной заработной платы, поскольку наблюдается значительное отставание динамики оплаты труда от роста потребительских цен, т.е. характерной является тенденция обесценивания рабочей силы. Данный аспект не позволяет реализовать не только воспроизводственную функцию оплаты труда, но и ее стимулирующую функцию, так как заработная плата превращается в некое трудовое пособие. Помимо этого, снижение стоимости рабочей силы или цены услуг труда стимулирует работодателей к замещению дорогостоящих машин и оборудования более дешевой рабочей силой, что негативно влияет на динамику внедрения достижений НТП.

Рост заработной платы на предприятиях кооперативной торговли происходит в двух случаях:

при повышении минимальной заработной платы и тарифной ставки первого разряда на макро- и мезоуровнях, т.е. на общенациональном уровне и уровне Белкоопсоюза;

при увеличении размера надтарифной заработной платы.

Светлана Николаевна ЛЕБЕДЕВА, кандидат экономических наук, зав. кафедрой МЭО Белорусского торгово-экономического университета потребкооперации;

Валентина Николаевна РАЗДЕРИЩЕНКО, ассистентка кафедры МЭО Белорусского торгово-экономического университета потребкооперации.