

равлений, в частности, исследований в области межгосударственных экономических отношений и мировой экономики.

**Таблица 1. Численность специалистов с высшим образованием, занятых НИОКР в институтах Республики Беларусь экономического профиля**

Институт	Год		Темп изменения, %
	1991	1995	
НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь			
Всего, чел.	542	479	-11,7
В том числе:			
докторов наук	3	2	
кандидатов наук	103	81	-21,4
БелНИИ экономики АПК			
Всего, чел.	109	155	+42,2
В том числе:			
докторов наук	3	4	
кандидатов наук	61	56	-8,2
НИИ труда Министерства труда Республики Беларусь			
Всего, чел.	62	55	-11,3
В том числе:			
докторов наук	—	—	
кандидатов наук	11	8	-27,3
Институт экономики НАНБ			
Всего, чел.	96	34	-64,6
В том числе:			
докторов наук	10	3	
кандидатов наук	41	21	-48,8

Таким образом, имеющийся в нашей республике научный и преподавательский потенциал способен творчески и корректно использовать достижения мировой экономической науки для решения многих проблем белорусской экономической науки и образования, координации научных исследований.

**Н.И. БАЗЫЛЕВ**

## СОБСТВЕННОСТЬ И СИСТЕМА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

(Часть 1)

Экономическая система представляет собой сложный функционирующий организм, включающий множество аспектов деятельности: экономический, социальный, идеологический, правовой, нравственно-этический, религиозный, международный, космический и т.д. Движущей силой развития этого сложного организма выступает взаимодействие людей с природой, а основным средством подобного взаимодействия выступают производи-

*Николай Иванович БАЗЫЛЕВ, доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой экономической теории БГЭУ*

тельные силы, т.е. техника, технология, наука и человек как главный элемент производительных сил. На ранних этапах развития в силу низкого уровня развития производительных сил человеческий род столкнулся с серьезными проблемами противостояния и противоборства силам природы, что обусловило образование коллективных форм хозяйствования, присвоения и потребления добываемых и создаваемых благ. На этой основе сложились первичные формы собственности на жизненно необходимые продукты. Отношения собственности начали регулировать и регламентировать жизнь и деятельность формирующихся человеческих сообществ.

Возникновение первоначально примитивного производства орудий труда, а затем промышленного производства, зарождение и развитие частной собственности привело к тому, что именно отношения собственности начали играть определяющую роль в развитии экономической системы. Именно поэтому отношения собственности требуют самостоятельного рассмотрения в курсе экономической теории, ибо только такой подход позволит раскрыть сущность собственности, выявить механизм функционирования, определить тенденцию ее развития.

### **1. Сущность собственности и ее экономическая реализация**

*Сущность собственности.* Собственность — это отношение между людьми, классами и социальными группами общества, а также хозяйствующими субъектами по поводу присвоения ресурсов, условий производства, технического и технологического, научного и интеллектуального потенциала, произведенных в обществе материальных и духовных ценностей.

В системе экономических отношений собственность всегда ассоциируется с определенными вещами, благами, продуктами интеллектуальной деятельности. Но это лишь формы материализации собственности. Ресурсы, вещи сами по себе не являются собственностью. В доисторическую эпоху земля, растительный и животный мир не были собственностью. Лишь позднее, когда люди начали присваивать элементы природы и продукты труда, вещи становятся собственностью, ибо люди начали вступать по поводу их присвоения и потребления в экономические отношения. Поэтому главным в отношениях собственности выступает не то, что присваивается, а то, кем и как присваивается. Хотя на поверхности явлений собственность кажется отношением человека к вещи, в реальной действительности эти отношения есть отношения между людьми по поводу присвоения вещей. В силу этого они приобретают свойство общественных отношений. В процессе исторического развития отношения собственности меняются под воздействием многообразных факторов и принимают формы, соответствующие уровню развития производительных сил и характеру общественного устройства.

Собственность проявляется и как экономическая, и как юридическая категория. Как экономическая категория собственность проявляет себя тем, что эти отношения определяют формы хозяйствования, нормы распределения доходов, степень и характер удовлетворения экономических и социальных запросов людей. Юридическая определенность отношений собственности выражается в том, что посредством юридических законодательных актов устанавливаются правовые нормы, регламентирующие отношения между людьми, связанные с владением, пользованием и распоряжением имуществом, которое принадлежит различным субъектам собственности. Посредством этих правовых норм собственность как экономическое отношение приобретает юридическое оформление, которое проявляется в том, что различные субъекты собственности получают юридическое право распоряжаться ей.

Право собственности фиксирует и юридически оформляет функционирующую систему экономических отношений. В современной экономической теории получило развитие целое направление экономического анализа, именуемое неoinституционализмом. Одной из наиболее известных теорий этого направления является экономическая теория прав собственности.

У истоков теории прав собственности стоят два известных американских экономиста Р. Коуз, лауреат Нобелевской премии 1991 г., почетный профессор Чикагского университета и А. Алчиан, профессор Лос-Анжелесского университета. В дальнейшем в разработке и использовании этой теории принимали активное участие Й. Барцель, Л. Норт, Р. Познер и др.

Своеобразие подхода авторов этой, по их словам, “универсальной метатеории” к трактовке собственности и ее использованию в качестве методологической и общетеоретической основы экономического анализа состоит в том, что они оперируют не экономическим понятием собственности, а используют термин “право собственности”. По их мнению, не ресурсы сами по себе являются собственностью, а комплекс прав на использование ресурсов. Он включает следующие важнейшие права: право владения, т.е. право исключительного физического контроля над бумагами; право использования, т.е. право применения полезных свойств благ для себя; право управления, т.е. право, решать, кто и как будет обеспечивать использование благ; право на доход, т.е. право обладать результатами от использования благ; право суверена, т.е. право отчуждения, потребления, изменения или уничтожения блага; право на безопасность, т.е. право на защиту от экспроприации благ и от вреда со стороны внешней среды; право на передачу благ в наследство; право на бессрочность обладания благом; запрет на использование способом, наносящим вред внешней среде; право на ответственность в виде взыскания, т.е. возможность взыскания блага в уплату долга и право на остаточный характер, т.е. право на существование нарушенных полномочий. При этом права собственности понимаются исследователями как санкционированные обществом (законами государства, административными распоряжениями, традициями, обычаями и т.д.) поведенческие отношения между людьми, которые возникают в связи с существованием благ и касаются их использования. Эти отношения являются отношениями собственности и представляют собой нормы поведения по поводу благ, которые любое лицо должно соблюдать в своих взаимоотношениях с другими людьми или же нести издержки из-за их несоблюдения. Иначе говоря, отношения собственности есть не что иное, как определенные “правила игры”, принятые в обществе.

Отношения собственности — это прежде всего право государства контролировать использование редких ресурсов и регулировать возникающие при их потреблении затраты и выгоды. Таким образом, отличительная черта теории права собственности состоит в том, что феномен собственности выводится из проблемы относительной редкости, или ограниченности ресурсов. Без какой-либо предпосылки редкостей бессмысленно говорить о собственности, утверждают авторы данной концепции. Такой подход впервые был обоснован еще в 1871 г. австрийским экономистом К. Менгером в книге “Основания политической экономии”. Собственность, писал К. Менгер, своим конечным основанием имеет существование благ, количество которых меньше по сравнению с потребностями в них. Поэтому институт собственности является возможным институтом разрешения проблем между надобностью, потребностью и возможным предложением благ. Возникающее здесь несоответствие вызывается исключительным характером редких благ. Поэтому отношение собственности

ти — это система исключений из доступа к ресурсам, т.е. свободный доступ к ним, означает, что они ничьи, никому не принадлежат или принадлежат всем. Такие ресурсы не составляют объекта собственности. По поводу их использования между людьми не возникают экономические, рыночные отношения.

С точки зрения авторов теории прав собственности исключить других из свободного доступа к ресурсам означает специфицировать права собственности на них. Смысл и цель спецификации состоит в том, чтобы создать условия для приобретения прав собственности теми, кто ценит их выше, кто способен извлечь из них большую пользу. Основная задача спецификации, т.е. четкой определенности прав собственности на ресурсы, заключается в изменении поведения хозяйствующих субъектов таким образом, чтобы они принимали наиболее эффективное решение. Эти действия может совершить только собственник. На него падают в конечном счете все положительные и отрицательные результаты хозяйственной деятельности. Чем определеннее права собственности, тем выше у него стимул учитывать выгоды экономических действий.

Именно поэтому в процессе обмена права собственности на те или иные блага продаются субъекту собственности, для которого они представляют наивысшую ценность. Тем самым обеспечивается наиболее эффективное распределение ресурсов.

В хозяйственной деятельности людей согласно этой теории известны два основных правовых режима: частной собственности и государственной собственности, а также смешанные (на основе этих двух) правовые режимы. Право частной собственности означает, что отдельное физическое или юридическое лицо обладает всем набором прав собственности или, по образному выражению американского экономиста П. Хейне, некоторыми “травинками” из этого “пучка” прав собственности. Например, вы сможете обладать 1—4 перечисленными правами, но не обладать остальными. Комбинации этих прав с учетом того, что ими обладают различные физические и юридические лица, могут быть весьма разнообразными. Поэтому можно говорить о разнообразии форм частной собственности.

Право государственной собственности означает, что всем “пучком прав” или различными его компонентами обладает исключительно государство, причем, чем в большей степени все указанные права на ограниченные ресурсы реализуются государством, тем в большей степени такая система хозяйствования претендует на звание иерархии.

Современная хозяйственная система западных стран именуется “смешанной экономикой”. Многие из этих стран управляются социалистами и все-таки не совершим большой ошибки, если назовем эти страны по своей сущности капиталистическими. Дело в том, что у них в частной собственности находится преобладающая масса редких (ограниченных) ресурсов, в том числе капитал. Поэтому термин “смешанная экономика” отражает всего лишь то обстоятельство, что в рыночной структуре функционирует не одна какая-то форма собственности, например, государственная, а сочетание различных типов и видов собственности.

Поэтому, когда речь заходит о формировании смешанной экономики, речь не идет об избрании какого-то “третьего пути”, кроме рыночного или нерыночного. Речь будет идти лишь об усилении рыночных методов хозяйствования или об усилении частного или государственного секторов в экономике.

Вместе с этим отношения собственности не тождественны ни правовым, ни чисто экономическим отношениям. Понятие собственности как экономической категории уже понятия экономические отношения. Поскольку основой воспроизводственного процесса является производство во всей совокупности экономических отношений (отношений собственности

ти), определяющей выступает собственность на ресурсы и факторы производства. С учетом данного момента, а также того, что во всем воспроизводственном процессе определяющими служат отношения по производству материальных благ и услуг, границы производственных отношений были расширены до объема экономических отношений. Они стали всеохватывающими.

Собственность — основное звено экономических отношений, на котором основаны все остальные звенья экономической системы. Выяснение сущности данной проблемы имеет принципиальное значение для характеристики типа экономической системы. Именно собственность обуславливает экономический способ соединения работника со средством производства, цель развития экономической системы, социальную структуру общества, способ распределения созданных материальных благ и услуг.

Особая роль закрепляется за собственностью при переходе к рынку. Невозможно создать новые формы хозяйствования без реформирования отношений собственности. Более того, необходимая в переходную эпоху структурная перестройка экономики не может протекать без реформирования отношений собственности.

Поскольку собственность — это отношения между людьми по поводу производства и потребления материальных благ и услуг, люди могут и должны познавать эти отношения и в своих интересах регулировать их развитие. Разрабатываемая и используемая система мер по регулированию экономических отношений представляет собою хозяйственный механизм, или механизм хозяйствования. Отношения собственности, взятые как система экономических отношений, вместе с механизмом хозяйствования представляет собою экономический базис общества. Его характер и природа определяется господствующими в обществе отношениями собственности, прежде всего на материальные условия производства.

*Экономическая реализация собственности.* Собственность — основа экономической системы и эту системообразующую функцию она выполняет в том случае, если реализуется экономически. Важнейшими формами экономической реализации собственности выступают доход (домохозяев и фирм), прибыль предпринимателей, ссудный процент, рента, дивиденд и другие формы приращения имущества. Это происходит благодаря тем субстанциям, через которые проходит собственность — присвоению, отчуждению, распоряжению, владению и пользованию собственностью.

**П р и с в о е н и е** — это процесс экономического, а следом за ним и юридического закрепления ресурсов, имущества, средств производства, материальных благ и услуг, различных видов доходов за хозяйствующим субъектом или физическим лицом. Присвоение предполагает наличие двух сторон отношений собственности: субъекты присвоения и объекты присвоения. В качестве субъектов присвоения выступают физические и юридические лица, а объектами присвоения являются ресурсы, производственное оборудование, объекты производственной и социальной инфраструктуры, финансовые средства, объекты интеллектуальной собственности и т.д.

Присвоение предполагает приумножение собственности. Если этого не будет, собственность теряет свой экономический смысл. Основными формами приумножения собственности являются доходы домохозяев, прибыль, дивиденды и рента. В периоды экономических кризисов, стихийных бедствий, войн, иных природных и социальных потрясений приумножение собственности может приостановиться, собственность может ограничиться или уничтожиться, но с преодолением подобных катаклизмов она опять начнет вести приращение.

Присвоение — парная категория. Второй стороной этого явления выступает о т ч у ж д е н и е. Отчуждение собственности есть процесс расходования собственности, передачи ее другому физическому или юридическому лицу, перераспределения ее между классами или даже физического уничтожения. Так за годы советской власти была уничтожена собственность церкви и религиозных организаций, ныне уничтожается собственность военно-промышленного комплекса, вследствие аварии на Чернобыльской АЭС уничтожены колоссальные объекты государственной собственности, имущества домохозяев, выведены из оборота огромные земельные угодья. Основными формами отчуждения собственности выступают расходование, перераспределение и ликвидация собственности.

Существенной стороной собственности выступает р а с п о р я ж е н и е. Распоряжаться объектами собственности может только реальный собственник, обладающий юридическим правом на ту или иную собственность. Он может собственность продать, пустить в хозяйственный оборот, осуществить дарение или наследование, сдать в аренду и т.д. Иные лица, если они не наделены определенными полномочиями, сделать это не могут.

В л а д е н и е предполагает возможность совершать в течение определенного срока хозяйственные действия над объектами собственности: пользоваться зданиями, оборудованием, техникой, возделывать землю, пользоваться кредитом и т.д.

П о л ь з о в а н и е означает извлечение из объектов собственности их полезных свойств с целью производства материальных благ или оказания услуг. Пользование вещами предполагает в конечном итоге потребление этих вещей или изготовленных из них изделий.

Отношения собственности — это прежде всего отношения между субъектами собственности — физическими и юридическими лицами, которые распоряжаются, владеют или пользуются объектами собственности. Объекты же собственности — это те вещественные элементы или знаки стоимости, в которых в условиях рынка воплощается собственность.

*Собственность и управление.* Управление — это функция менеджмента. Она осуществляется специально обученными людьми и имеет целью обеспечение эффективного функционирования субъектов хозяйствования, в качестве которых выступают: домашнее хозяйство, мелкий бизнес, фирмы, корпорации, государство. Указанные субъекты хозяйствования выступают одновременно и объектами собственности. Значит, с данной точки зрения управление собственностью есть процесс управления деятельностью субъектов хозяйствования.

Между тем сводить управление собственностью исключительно к управлению субъектами хозяйствования не следует, ибо существуют разные уровни управления собственностью, низшей ступенью в иерархии которой как раз и выступает управление субъектами хозяйствования.

Если говорить об управлении собственностью вообще, следует определить характерные черты данного процесса. Они же прежде всего зависят от той экономической системы, того способа производства и той общественно-экономической формации, в которой осуществляется управление собственностью. Исходя из этого в первобытном обществе действовал один механизм управления собственностью, который базировался на общественном принципе отношения к объектам собственности (природным ресурсам) и коллективном потреблении добытых и произведенных благ. При рабовладельческом строе отношения собственности базировались на частной собственности со стороны рабовладельца на раба как главное средство производства. Рабовладельцу принадлежал (присваивался им)

и продукт, производимый рабом, кроме конечно той его части, которая шла на содержание раба.

При феодализме отношения собственности меняются. Субъектами собственности здесь выступают феодалы, церковь и верховный правитель страны. Главным объектом собственности выступает земля, возведенные на ней строения и земельные угодия. В отличие от раба крестьянин уже не выступает собственностью феодала, но за последним закрепляется право владения крестьянином и членами его семьи. Крестьянин находился в юридической зависимости от феодала. Устанавливалась также ступень зависимости между разными уровнями феодальных собственников — вассалитет. В соответствии с этим собственник низшего ранга должен был выплачивать дань вышестоящему феодалу, выполнять при нем воинскую и иные повинности.

В условиях капитализма производитель юридически свободен. Он становится собственником такого ресурса, как труд, который он предоставляет в пользование (с целью потребления) предпринимателю, получая за это заработную плату. В данном обществе сохраняется и приумножается собственность на ресурсы, факторы производства. Здесь возникают такие формы доходов, как процент, дивиденд, рента, которые модифицируют отношения собственности. Таким образом, характер экономической системы создает свой, ей присущий, тип управления собственностью.

Кроме этого, в пределах одной экономической системы могут существовать разные типы экономических систем. Так, при феодализме существовало натуральное и товарное хозяйство, при капитализме может функционировать система чистого капитализма, командная экономика, смешанная рыночная экономика и традиционная экономика. Каждый тип экономической системы вырабатывает свои принципы управления собственностью. Свободный рынок предполагает полную демократизацию в управлении собственностью, а командная экономика, наоборот, наивысшую степень централизации управления ею.

Каждая из форм собственности вырабатывает свои подходы к управлению объектами собственности. Так, в пределах государственной собственности могут применяться такие методы управления собственностью, которые не совсем могут подходить для кооперативной собственности, и наоборот, частная собственность реализуется в одних экономических формах, а общественная — в других.

Общую методологию управления собственностью определяет государство. Оно определяет механизм хозяйствования вообще и в пределах каждой формы собственности в частности. Проводя политику антимонопольного законодательства или льготного налогового обложения, государство стимулирует развитие малого бизнеса. Осуществляя меры по разгосударствлению и приватизации собственности, правительство способствует усилению частного сектора в экономике. Акционирование предприятий усиливает демократический принцип управления собственностью, а национализация ведет к расширению методов государственного управления экономикой. Отсутствие законодательства о свободной продаже земли сдерживает развитие частного предпринимательства в сельском хозяйстве. Все это говорит о необходимости создания комплексной системы государственного управления собственностью.

Степень зрелости собственности зависит от того, насколько демократична система управления ею, в какой мере население страны участвует в органах управления народным хозяйством. Вовлечение населения в управление собственностью определилось как самоуправление. Самоуправление разворачивается на уровне бригады и цеха, предприятия, фирмы и региона, народного хозяйства в целом. Здесь действуют два принципа — прямой демократии и представительной демократии. Прямая демократия

используется непосредственно на производстве: фирмой или корпорацией управляет директорат, акционерным обществом — собрание (правление) акционеров, для решения каких-то важных хозяйственных или управленческих решений собирается совет уполномоченных, куда делегируют своих представителей отдельные хозяйствующие звенья экономики, их отделы или подотделы.

Принцип представительной демократии имеет место тогда, если коллективы работников делегируют свои полномочия специально созданным органам или учреждениям. Эти органы могут носить как чисто хозяйственный статус (совет колхозов, союз предпринимателей, общество кооператоров и арендаторов), так и статус государственного учреждения (министерство строительства, комитет по науке и технике, губернское управление и т.д.). Государство должно контролировать работу органов представительного самоуправления, ибо всегда есть опасность их превращения в бюрократические учреждения, порвавшие связь с населением, которое участвовало в избрании представительного состава подобных государственных институтов управления.

## **2. Экономические отношения, их содержание и структура. Экономические интересы**

*Сущность экономических отношений. Экономические и производственные отношения.* Из предыдущего раздела видно, что собственность определяет характер соединения работников с факторами производства. В зависимости от этого производство функционирует на основе частного предпринимательства или на общественных (коллективных) принципах хозяйствования. Соединение работника со средствами производства означает начало процесса производства. Производство характеризуется двумя сторонами: взаимодействием людей, хозяйствующих звеньев экономики с природой, естественными факторами и условиями производства, с техникой, посредством которой человек воздействует на природу; взаимодействие людей, коллективов работников друг с другом. Обе стороны деятельности имеют экономическую целесообразность и количественное экономическое выражение, поэтому выступают как экономические отношения. Во всей совокупности экономических отношений главными и определяющими выступают производственные отношения, ибо распределить и потребить можно то, что создано производством. Качественной стороной этой деятельности выступает то, в чьей собственности находятся средства производства как важнейший производственный фактор. Частная собственность на средства производства предопределяет и частнособственнический принцип присвоения результатов труда, а общественная (государственная) собственность ведет к общественному принципу присвоения и потребления. Оговоримся, что подобный подход вовсе не означает уравновешенность в распределении и потреблении. Созданные блага должны быть доступны для потребления всеми работниками, но доход каждого должен определяться затратами его труда. На эту сторону и значение производства в свое время обратили внимание классики марксизма, назвав данное звено экономических отношений производственными отношениями. Им была придана исключительная роль в социально-классовом преобразовании общества.

Таким образом экономические отношения и производственные не односторонни. По объему и содержанию экономические отношения шире, богаче производственных. Если экономические отношения охватывают весь комплекс рыночных отношений, то производственные — лишь социально-экономическое звено отношений непосредственного производства. Да-

же экономические отношения производственной сферы не все охватываются производственными отношениями. Сюда входят лишь те стороны производства, которые связаны с использованием права собственности на средства производства.

Экономические отношения образуют весьма сложную систему отношений. Их можно классифицировать по формам воспроизводства, тогда среди них выделяется группа отношений непосредственного производства, распределительного отношения, отношения обмена и отношения потребления. Если учитывать уровни развития собственности, следует остановиться на экономических отношениях государственного сектора экономики, частных экономических отношениях, отношениях мелкого бизнеса, экономических отношениях домохозяйств, семейных отношениях и т.д. Можно выделить межгосударственные и внутригосударственные экономические отношения. В свою очередь внутригосударственные отношения включают отношения между государством и фирмами, отношения между предприятиями и учреждениями, внутри предприятий, между государством и домашними хозяйствами, предприятиями и домашними хозяйствами. С учетом сферы человеческой деятельности существуют экономические отношения в промышленности, сельском хозяйстве: в строительстве, торговле, сфере услуг, в народном образовании, здравоохранении, культуре и т.д. Экономические отношения, наконец, существуют во времени и в пространстве.

*Социально-экономические и организационно-экономические отношения.* Экономические отношения могут рассматриваться как в широком, так и в узком смысле слова. В узком смысле они включают отношения, характеризующие социально-экономический тип общественного производства, т.е. отвечают на вопрос о том, в частной или общественной собственности находятся ресурсы и факторы производства. Если речь заходит об экономических отношениях в широком смысле слова, в них наряду с социально-экономическими включаются организационно-экономические отношения. Они возникают в связи с организацией производства и поэтому тесно связаны с хозяйственным механизмом. Более того, когда речь идет о хозяйственном механизме, имеется в виду комплекс взаимосвязей и организационных форм, регулирующих организационно-экономические отношения, обеспечивающих использование экономических законов и функционирование системы экономических отношений. Деятельность хозяйственного механизма организует государство, посредством чего оно регулирует и направляет экономическое развитие. При этом воздействие может быть тройным: оно может идти в том же направлении — тогда развитие идет быстрее; действовать против экономического развития — тогда оно по истечении времени терпит крах; может ставить экономическому развитию преграды и толкать его к развитию в иных направлениях.

Совершенствование хозяйственного механизма неразрывно связано с налаживанием четкой и слаженной системы организационно-экономических отношений. Развитие этих отношений обогащает экономические отношения, приумножает их, вызывая совершенствование отношений собственности. В свою очередь отношения собственности на средства производства придают экономическим отношениям социальный смысл, цементируя их в единую систему. Собственность как система экономических отношений является той базой, на которой развиваются экономические отношения.

*Экономические интересы.* Понятие “интерес” происходит от латинского слова *interest*, что означает — важно, имеет значение. В обыденном выражении оно означает отношение человека к вещи, предмету как к чему-то для него ценному, привлекательному. В основе интересов лежат потребности людей. Многогранность и многообразие человеческих пот-

ребностей порождает столь же многообразное число интересов. Каждая сторона жизнедеятельности людей имеет свой спектр интересов. Интересы могут быть духовные, нравственно-этические, религиозные, социальные, профессиональные, идеологические, национальные, экономические и т.д. Реализуются интересы через определенные мотивы деятельности. Мотив — это внутреннее побуждение человека к действию. Таким образом, потребности развивают у людей интересы, которые в свою очередь формируют мотивы действий.

На первом плане у людей стоят материальные потребности, которые возбуждают экономические интересы и экономические мотивы деятельности. Поскольку человек реализует свои потребности не в одиночку, а сообща, коллективно, возникают наряду с личными коллективные интересы. Высшей формой выражения коллективности интересов выступают общественные интересы. Как правило, общественный интерес ограничивается рамками национальной государственности. Таким образом, если принять во внимание масштаб проявления интересов, следует выделять личный, коллективный и общественный интересы.

По роду профессиональной деятельности выделяются интересы работников промышленности, строительства, сельского хозяйства, шахтеров, учителей, медицинских работников и т.д.

С точки зрения форм проявления капитала выделяются интересы промышленников, торговцев, банкиров, земельных собственников, мелкого бизнеса и др.

Экономические интересы тесно связаны с экономическими отношениями, а через них с отношениями собственности. Более того, следует отметить, что экономические отношения проявляются исключительно через экономические интересы людей. Люди живут и трудятся сообща. Пчелы тоже живут коллективно и работают в коллективе, но среди людей есть экономические отношения, а у пчел их нет, так как свои трудовые операции они выполняют инстинктивно, а люди через труд реализуют свой экономический интерес.

Переход к рынку потребовал не только реформирования собственности, экономических отношений, но и новой оценки экономических интересов. Быстрыми темпами ныне развивается интерес собственника. При прежней командно-административной системе с ее уравнительными принципами распределения интерес собственника у людей был приглушен, объект собственности работника не интересовал, ибо он был общим, а в итоге — ничейным. Проблемы приватизации, акционирования государственной собственности пробудили интерес к частной собственности, а значит и к предпринимательской инициативе.

Существующие в обществе группы интересов не адекватны друг другу, они противоречивы: личные интересы не всегда согласуются с коллективными, а коллективные — с общественными. В основе этих различий лежит разный комплекс необходимых потребностей. У отдельно взятой личности нет интереса в противопожарной безопасности, а у коллектива такой интерес есть; у коллектива отсутствует интерес в обороноспособности страны, а у общества он есть. Поэтому государство создает механизм реализации экономических интересов. Средством реализации интересов выступают экономические материальные стимулы. Если мотив — это внутреннее состояние личности, ее внутреннее побуждение к действию, то стимул — внешний побудительный фактор. Стимулы могут выступать в виде заработной платы, премий, разовых вознаграждений, налоговых льгот, различий в пенсионном обеспечении и т.д. На этой основе в обществе формируется система материальной заинтересованности. Наряду с ней обычно действует система моральных и административных стимулов.

### 3. Типы и формы собственности, их эволюция

*Эволюция собственности и форм хозяйствования.* Отношения собственности претерпели длительный исторический путь развития. В основе данного эволюционного процесса лежали прогрессивные сдвиги в производительных силах и формах хозяйствования. При этом каждому исторически сложившемуся этапу развития производительных сил соответствовала определенная форма собственности. К. Маркс в свое время отмечал, что экономические эпохи отличаются друг от друга не тем, что в них производится, а тем, какими средствами труда это производство осуществляется. Первой экономической эпохой, базировавшейся на вполне сложившейся системе производительных сил, использовавшей четко обозначенные формы хозяйствования был первобытно-общинный строй. Главными элементами производительных сил здесь выступали данные природой и примитивно изготовленные людьми орудия труда и коллективный опыт тогдашних добывателей жизненных средств. Именно накопление производственного опыта и его обобщение явились одним из главных рычагов развития общественного производства. Важнейшим этапом в развитии производительных сил первобытного общества было открытие полезных свойств огня и в особенности его искусственного добывания.

В первобытном обществе сложились и первые формы хозяйствования. Древнейшей формой человеческого производства явилась простая кооперация, позволившая значительно повысить производительность тогдашнего труда. Кроме того, в первобытном обществе развивалось разделение труда, которое в свою очередь породило такие формы хозяйствования, как земледелие и пастушество, а затем ремесленничество и купечество. Это создало предпосылки для появления рыночных отношений.

Что касается собственности, она носила общественный характер, ибо и производство, и распределение строились на коллективных принципах. Вместе с тем общественный характер собственности в первобытном обществе ограничивался сравнительно небольшой изолированной группой людей и в силу этого носил общинный, групповой характер. И тем не менее сложившиеся общественные формы хозяйствования обеспечили прогресс в развитии производительных сил, предопределили складывание качественно новой их системы. На этой основе возник новый экономический строй — рабовладельческий.

Главной отличительной особенностью рабовладельческого общества было то, что оно базировалось на имущественном неравенстве. Здесь уже окончательно сложилась частная собственность.

В качестве основных элементов системы производительных сил рабовладельческого общества выступали живые орудия труда (тяговая сила скота и мускульная энергия рабов) и ремесленные орудия труда, что позволяло создавать значительный прибавочный продукт. Возможность его присвоения и использования привело к тому, что физическим трудом стали заниматься только определенные категории людей — рабы и колонны, а рабовладельцы получили возможность заниматься умственным трудом — литературой, искусством, науками, театрализованными представлениями, архитектурой и т.д. Наступил век изящного искусства. Но развивалось и производство.

Рабовладельческий строй изменил формы хозяйствования. Прежние формы не были отвергнуты, более того приобрели более громадные масштабы. Использование труда рабов значительно расширило границы простой кооперации, а использование тяговой силы скота резко повысило эффективность земледельческого труда. Вместе с тем накопленный ранее производственный опыт, углубление разделения труда, специализиро-

ванное производство орудий труда преопределили то, что на смену коллективному пришло индивидуальное производство, ограниченное рамками семьи. Семья оказалась более тесной и более производительной хозяйственной ячейкой, чем коллективный союз производителей. Переход к оседлому земледелию в условиях домашнего скотоводства устранил нужду в совместном труде большой массы людей. Важным моментом здесь явилось и то, что изменился принцип распределения. Уравнительный принцип как условие коллективного первобытного производства сменялся новым, более прогрессивным — присвоением продуктов непосредственно теми, кто их производил.

Общинная собственность при рабовладении сохранялась, но она оказалась уже преимущественно мест общественного пользования — луга, леса, водоемы и другие условия производства. Земля же и тем более созданные человеком орудия труда перешли в частную собственность и стали ее главными атрибутами. С утверждением рабовладения возникло государство, которое способствовало активному развитию частной собственности.

Развитие индивидуального семейного производства, превращение земледелия в основную отрасль экономики обусловили складывание феодального способа производства. Главными элементами производительных сил здесь выступали сельскохозяйственные орудия труда, рабочий скот и труд зависимых от феодалов крестьян. Основными формами хозяйствования выступали помещичьи усадьбы и крестьянские дворы, ведущие типично натуральное производство. Закладывались основы торговли, можно сказать процветающей в рабовладельческом обществе. В общей совокупности экономических отношений она занимала незначительный удельный вес.

Для феодализма типичны две формы земельной собственности — феодальная и собственность крестьянских дворов. Но существовала и промежуточная форма собственности — общинная, которая в ряде стран, например в России, получила значительный удельный вес. Община служила одновременно формой хозяйствования. Она наделяла крестьян землей, производила государственные сборы, служила формой управления, выполняла ряд социальных функций. Это дало повод русским народникам рассматривать ее как основное звено реформирования общественного устройства России.

Для истории развития феодального общества характерна одна деталь. Дело в том, что феодализм необязательно вырастал и развивался из рабовладельческого общества. Многие страны и народы миновали в своем развитии рабовладение. Рабство коснулось в основном стран Средиземноморья, стран Ближнего Востока и принадлежавших им иностранных территорий. Движение к феодализму шло двумя путями. Первый путь можно назвать традиционным, он шел от первобытного общества к феодальному. Связующим звеном между ними выступали такие типы хозяйствования, как азиатский, античный и германский. В качестве самостоятельного можно пожалуй выделить также тип российского общинного землепользования. При азиатском землепользовании собственником земли, водных ресурсов был верховный правитель, деспот. Он определял статусы правления городов, распоряжался земельными угодиями, взимая за это дань. При античной форме землепользования одна часть земли принадлежала государству, которой наделялись феодалы, несшие государству службу, а другая распределялась между колоннами (возделывающими землю свободными крестьянами). Германская форма хозяйствования складывалась из общественных угодий общего пользования (водоемы, леса, луга и т. д.) и крестьянским землепользованием обрабатываемых земель. В России одной частью земли владел царь, он наделял ею помещи-

ков, церковь, крестьян (надельная земля — от слова “надел”); вторая часть земли находилась в общинном владении, ею наделялись по принципу душевого потребления крестьянские дворы. Помещичью землю возделывали крестьяне. Они были “приписными” крестьянами, так как царским распоряжением приписывались к той местности, которой наделялся помещик.

Второй путь становления феодализма шел через разложение рабовладельческого хозяйства. Здесь тоже были две стороны эволюции. Дело в том, что даже классические рабовладельческие государства не были представлены исключительно двумя слоями населения — рабовладельцами и рабами. Здесь были и свободные граждане, ведущие свое хозяйство. Часть их была превращена в рабов, а часть так и осталась свободной. Они постепенно эволюционировали в феодализм. По мере разложения рабства землей наделялись рабы, им разрешали создавать семьи и таким образом сформировались феодальные крестьянские дворы, а бывшие рабовладельцы превратились в феодалов.

При феодализме сельское хозяйство было господствующей, но не исключительной формой производства. Развивались и города с их ремесленным и мануфактурным производством. Постепенное развитие рыночных отношений превратило их в главные центры экономического развития. Развитие капиталистических экономических отношений постепенно втянуло в свою орбиту и земледелие. На смену простому товарному производству пришло капиталистическое товарное производство, а феодальная собственность сменилась частной капиталистической собственностью.

*Типы и формы собственности.* Можно выделить два типа собственности: частную и общественную, каждый из которых имеет несколько форм собственности. При частной собственности одно лицо или семья является собственником имущества, ресурсов или факторов производства. При частной собственности имущество передается по наследству или реализуется на рынке. По характеру своего накопления частная собственность может подразделяться на трудовую и нетрудовую собственность. Трудовая собственность формируется за счет заработной платы, предпринимательской деятельности, доходов от средств, вложенных в акции, облигации, кредитные учреждения. Нетрудовая собственность имеет самые разнообразные каналы формирования, в том числе законные и противоправные, легальные и нелегальные. Главными источниками формируемой ныне в странах СНГ частной собственности выступает теневая экономика, коррупция, взяточничество, приватизация собственности, отчасти предпринимательский бизнес.

Частная собственность возникла как следствие развития производительных сил и товарного производства. Известно, что предшествующие капитализму рабовладельческая и феодальная собственности также являлись частными формами собственности, но работник был юридически зависимым от своего господина. При капитализме он юридически свободен. Кроме того, для капитализма типично отделение работников от средств производства. Если для рабовладельца собственность на раба как орудие труда имела принципиальное значение, в равной мере для феодала — юридическая зависимость крестьян, для капитализма правовое отношение капиталиста к наемному рабочему потеряло смысл. Здесь приобрела значимость экономическая зависимость. Начальная эпоха развития капитализма характеризовалась господством индивидуальной частной собственности. Это было связано прежде всего с тем, что масштабы производства тогда были еще относительно малы. Машинное производство выросло из мануфактурного производства и не могло быть крупным. Когда же оно переросло в машинное и достигло стадии, когда сами маши-

ны начали производиться машинами, тогда резко усилился процесс концентрации производства, роста его масштабов. Концентрация производства на определенном этапе сама подвела экономику к появлению монополии и монополистических союзов в промышленности. Индивидуальная частная собственность сменилась монополистической собственностью.

Формирование монополистической собственности также было подготовлено развитием производительных сил. Новые виды машин, новая технология и новые формы организации труда, качественные структурные сдвиги в экономике — все это резко усилило процесс концентрации производства. Возникшие на этой основе монополии представляли собою хозяйственные объединения, осуществляющие контроль на рынке сбыта товаров посредством концентрации в своих руках материальных и финансовых ресурсов. Монополистические объединения превратились в господствующую форму производства. Индивидуальная частная собственность все более стала вытесняться групповой частной собственностью. В начальный период монополизации экономики монополии охватывали преимущественно какую-либо одну отрасль промышленности, в крайнем случае несколько родственных, в последующем начали создаваться диверсификационные концерны, т.е. монополистические объединения, в которые входят разнопрофильные производства. Это стало необходимым для расширения номенклатуры выпускаемых изделий и услуг с целью ослабления зависимости от рыночной конъюнктуры. Появление монополистических союзов дало мощный толчок развитию частной собственности. Можно выделить следующие, наиболее важные факторы роста монополистической собственности: усиление процесса концентрации производства, возникновение системы монопольных цен, вывоз капитала в отличие от вывоза товаров, неокOLONиализм.

Монополистические союзы расширяют возможности концентрации производства, так как увеличивают объем функционирующего капитала, создают условия для лучшего использования новейшей техники и прогрессивной технологии. Но не только в этом суть проблемы: развитие монополий породило финансовый капитал и финансовую олигархию. Финансовый капитал представляет собой банковский капитал, слившийся с капиталом монополистических союзов промышленников. Финансовая олигархия — это верхушка монополистических собственников, осуществляющих господство финансового капитала в экономической и политической жизни общества. Она осуществляет контроль над огромными массами общественного капитала как на основе собственных средств, так и за счет мобилизации ресурсов и сбережений различных слоев населения.

Монопольная собственность развивается также за счет установления монопольных цен на производимые товары и услуги. Это становится возможным в результате концентрации в руках монополий решающих позиций в производственной, коммерческой деятельности, в области научно-технических открытий и изобретений. Экономической основой массового распространения монопольной цены послужила смена свободной конкуренции, господством монополий, которым удается в течение длительного периода и в широких масштабах удерживать рыночную цену на установленном уровне.

Движение монополистической собственности тесно связано с вывозом капитала. Экономической основой вывоза капитала является то, что в силу неравномерности экономического развития в мировом хозяйстве появляются “свободные зоны”, где приложение капитала сопровождается большей экономической выгодой, чем в своей собственной стране. Вывоз капитала упрочивает возможность установления монопольных цен. Кроме того, вывоз капитала неизбежно сопровождается усилением концен-

трации теперь уже международного капитала и возникновением транснациональных корпораций, охватывающих своей деятельностью различные страны, делящих мир на сферы экономического влияния, с наибольшей выгодой использующие преимущества международной специализации и кооперирования производства.

Наконец, рост монополистической собственности связан с неокOLONИалистической политикой. НеокOLONИализм — это система неравноправных экономических и политических отношений, навязываемая развитыми государствами развивающимся странам, имеющая целью получение материальных или финансовых выгод и льгот. НеокOLONИализм осуществляется обычно под видом оказания экономической “помощи”, развития торговли, культурного сотрудничества. Но в каждом случае имеет реальной целью получение дополнительной прибыли, перекачивание ее из менее развитых стран или отраслевой экономики в более развитые страны и отрасли производства.

Государственная собственность представляет собой форму частной собственности, при которой субъектом собственности выступает государство. Эта форма собственности имеет длительную и вполне самостоятельную историю развития. Становление ее пло на базе государственной феодальной собственности. Еще в период зарождения капитализма государство проявляло заботу о своем экономическом благополучии и поэтому само организовывало мануфактуры, мастерские, монетные дворы, шло на союз с купеческим и ростовщическим капиталом, создавая совместные с ними компании для колониальных захватов, поиска дешевых рынков сбыта для своих товаров. Так возникла, например, ост-Индская компания в Великобритании. Государство постепенно прибирало к своим рукам феодальную земельную собственность, а на природные ресурсы, воды, леса государство предусмотрительно сохранило исключительную монополию. Государство проникает также в промышленное строительство, например, ведет прокладку железных дорог, организует работу почты, телеграфа, обеспечивает функции управления, проводит фискальную политику и этим самым ускоряет развитие рыночных отношений, расширяет границы государственной собственности.

С появлением монополистического капитала государство идет в ногу со временем, создавая монополистические союзы в сфере своих экономических интересов. С появлением государственно-монополистических тенденций в экономике государственная собственность приобретает новое качество и входит составной частью в систему государственно-монополистического капитализма. Этот процесс идет особенно бурно в период кризисных явлений, когда обостряются противоречия экономики. Однако в условиях интенсивного развития государственно-монополистического капитализма государственная собственность не поглощает себя полностью, а сохраняет собственный значительный удельный вес в экономике. Неверно полагать, что в современных условиях государственная собственность самоликвидируется, наоборот, значение ее возрастает. Она существует в различных формах: собственность на земельные угодья; фискальные монополии (соляная, табачная, спиртовая, спичечная и т.д.); “казенные” предприятия (государственные типографии, пивоваренные заводы, предприятия, обслуживающие вооруженные силы); железнодорожный транспорт, почта, телеграф, телефон, радио, телевидение; к государственной собственности относится вся муниципальная собственность, а также значительная часть акционерной собственности. Государственная собственность дает значительную выгоду монополизму в виде низких стабильных тарифов на железнодорожные перевозки, низкой платы за пользование электроэнергией, заниженных отпускных цен на уголь и металлы. Монополии получают ог-

ромные компенсации за национализируемые отрасли экономики, которые после их реконструкции за государственный счет опять на выгодных условиях возвращаются монополистическим объединениям.

В настоящее время государственная собственность осуществляет комплекс мер по социализации общественной жизни. Речь идет об улучшении жилищных условий населения, его пенсионном обеспечении, развитии народного образования, культуры, здравоохранения.

Государство пошло на экономический контакт со всеми агентами производства, включая монополии, частное предпринимательство, мелкий бизнес, развитие подсобных индивидуальных производств, сферы быта и т.д. Государство не конкурирует с бизнесом, а помогает ему, беря на себя убытки, чтобы обеспечить прибыльность монополистического предпринимательства. Государство косвенным путем содействует монополиям, для чего использует налоговую и амортизационную политику. При помощи налоговых льгот проводится скрытое субсидирование монополий. Наряду с налоговой политикой государство использует кредитную политику, ведет операции на рынке ценных бумаг. Особенно сильным средством государственного воздействия на экономику стало программирование, которое усилило процесс планомерности в экономике. Все это говорит о том, что государство становится крупнейшим предпринимателем, крупнейшим банкиром и самым активным торговцем, благодаря чему возрастают его активы как собственника.

Когда речь заходит об общественной собственности, последняя обычно ассоциируется с социалистическим преобразованием общества. В таких случаях устанавливается собственность всего народа на основные средства производства и производимые блага и услуги. Основными субъектами собственности здесь выступают: работник, трудовой коллектив, государство. Исторический опыт, однако, показал, что социалистическая общественная собственность на практике превращается в "ничейную" и функционирование ее становится неэффективным. Вместе с тем, весьма мощной экономической силой в современной рыночной экономике выступает государство. Оно располагает достаточно мощным собственным сектором экономики, огромным ресурсным потенциалом, кроме того, аккумулирует в свое распоряжение доход от частного сектора экономики. Часть этих средств расходуется на нужды государства, но значительная часть поступает в распоряжение общества и идет на развитие образования, здравоохранения, культуры, пенсионного обеспечения и прочего, т.е. приобретает общественный характер присвоения. Формирование социально-ориентированных рыночных экономик как раз и предполагает возрастание общественных расходов в общей совокупности расходов государства.

Для нынешнего этапа экономического развития характерно нарастание многообразия форм и методов организации экономической жизни, а следовательно, и усложнение структуры отношений собственности.

В соответствии со сложившимися формами хозяйствования ныне можно говорить о частной собственности, трудовой собственности граждан, коллективной и государственной собственности. О частной собственности сказано выше. Особенностью собственности граждан является то, что она имеет трудовое происхождение. Собственность граждан создается и приумножается за счет их трудовых доходов от участия в общественном производстве, от ведения собственного хозяйства и доходов от средств, вложенных в кредитные учреждения, акции и другие ценные бумаги, приобретения имущества по наследству и по иным основаниям, допускаемым законодательством. Таким образом, собственностью граждан выступают не только предметы потребления или, точнее, доходы от участия в общественном производстве, но и средства для раз-

вития крестьянского хозяйства, а также малые предприятия в сфере производства, в бытовом обслуживании, в торговле, общественном питании, других областях хозяйственной деятельности. Объектом собственности граждан становится жилье, в том числе распределяемое государством. Квартироръемщик может выкупить свою квартиру и распоряжаться ею, передавая по наследству. Размер собственности граждан ныне не ограничивается, нет ограничений также на использование этой собственности: разрешается использование собственности для любой хозяйственной деятельности. В частности, граждане вправе с согласия собственника внести денежные или иные вклады в имущество предприятий, иных хозяйственных организаций, крестьянских или других трудовых хозяйств, в которых они работают по трудовому договору, и участвовать в распределении прибыли (дохода) таких предприятий (организаций) или хозяйств пропорционально размеру произведенных вкладов. За гражданами закреплено право пожизненного наследственного владения, которое касается жилищного, жилищно-строительного, дачного, гаражного или другого кооперативного имущества. Все говорит о том, что собственность граждан выполняет функцию переходной формы собственности. Переход здесь происходит от бывшей личной собственности к индивидуальной частной собственности. Объектом подобного перехода выступает вся сфера экономических отношений общества: промышленность, сельское хозяйство, торговля, домашнее производство, сфера быта и услуг и т.д.

Выделяется ныне восемь основных видов коллективной собственности: арендные предприятия, коллективные предприятия, кооперативы, акционерные общества, хозяйственные общества и товарищества, хозяйственные ассоциации, собственность общественных организаций и других объединений, являющихся юридическими лицами.

Образование различных звеньев коллективной собственности осуществляется посредством передачи государственных предприятий в аренду, предоставления коллективам возможности использования полученных доходов для выкупа государственного имущества, преобразования государственных предприятий в акционерные общества, добровольного объединения имущества граждан и юридических лиц для создания кооперативов, акционерных обществ, других хозяйственных обществ и товариществ.

Собственность арендных предприятий формируется за счет объектов государственной и коллективной собственности, которые при определенных условиях могут быть превращены в собственность коллективов.

Аренда — один из путей или одна из форм преобразования общественной собственности, но это не означает, что со временем вся государственная собственность может таким путем превратиться в коллективную. Дело в том, что многие элементы собственности просто не должны подвергаться аренде или с определенными ограничениями вступать в нее. Речь идет об имуществе, выступающем общенародным достоянием (земля, ее недра, транспортные средства и транспортные магистрали, трубопроводы и т.п.), ведущие отрасли экономики также должны находиться в общенародной собственности.

Собственность коллективных предприятий возникает в случае перехода всего имущества государственного предприятия в собственность трудового коллектива, выкуп арендного имущества или приобретения имущества иными, не запрещенными законом способами. В эти и иные способы включается возможность для участия работников путем вклада своих доходов в коллективные предприятия. Размер вклада работника определяется с учетом его трудового участия в деятельности предприятия, а размер начисляемых и выплачиваемых процентов определяется исходя из результатов хозяйственной деятельности предприятия.

Собственность кооператива образуется за счет денежных и других имущественных взносов его членов, произведенной им продукции, доходов, полученных от ее реализации, и иной деятельности, предусмотренной уставом кооператива. При ликвидации кооператива ведутся расчеты с бюджетом, банком и другими кредиторами, а остаток имущества распределяется между членами кооператива.

Собственность хозяйственного общества и товарищества образуется за счет вкладов участников, имущества, полученного в результате хозяйственной деятельности и приобретенного ими по иным основаниям, допускаемым законом. Участникам хозяйственного общества и товарищества могут быть предприятия, учреждения, организации, государственные органы, а также граждане. В их распоряжении могут находиться основные и оборотные фонды, денежные средства и ценные бумаги, а также права пользования имуществом.

Собственность акционерного общества включает имущество, созданное за счет продажи акций, а также полученное в результате хозяйственной деятельности этого общества и приобретенное иным законным образом. Держателями акций могут быть предприятия, учреждения и государственные органы, работники данного общества, а если разрешено, то и другие граждане.

В собственности хозяйственных ассоциаций (объединений) входят концерны, отраслевые, межотраслевые и региональные объединения. Она состоит из имущества, добровольно переданного этим организациям предприятиями и организациями, а также полученного в результате их хозяйственной деятельности. Следует отметить, что хозяйственная ассоциация не имеет права собственности на имущество входящих в нее предприятий и организаций. Каждый член ассоциации может в любое время выйти из нее, получив свое имущество.

Собственность общественных организаций и фондов состоит из зданий, сооружений, жилищного фонда, оборудования, инвентаря, имущества культурно-просветительного и оздоровительного назначений, денежных средств, акций, других ценных бумаг и иного имущества; имущества предприятий, создаваемых за счет средств этих организаций или фондов.

Собственность религиозных организаций — это здания, предметы культа, объекты производственного, социального и благотворительного назначения, денежные средства; имущество, приобретенное и созданное за счет собственных средств, пожертвование гражданами, организациями или переданное государством.

На нынешнем этапе социально-экономического развития коллективная собственность, подобно собственности граждан, также переживает переходный период. В последующем произойдет ее раздвоение: одна часть коллективной собственности перерастет в коллективную частную собственность, другая часть из кооперативной социалистической трансформируется в кооперативную капиталистическую собственность. Что касается коллективной частной собственности, она может либо остаться на положении свободной частной собственности, либо коллективной монополистической собственности.

Наконец, следует несколько слов сказать о государственной собственности. Она не исчезнет, но также будет преобразовываться и менять свой характер. Наиболее заметным здесь является разгосударствление собственности. Процесс этот длительный, сложный, он охватывает значительную часть государственной собственности и поэтому будет весьма длительным. Учитывая мировой опыт, можно сказать, что после разгосударствления удельный вес государственной собственности в валовом внутреннем продукте будет составлять порядка 40 %. Остальную долю поделают между собой частная и кооперативная экономика.

Если говорить о ныне существующей государственной собственности, следует выделять два ее вида: общегосударственную собственность и коммунальную или муниципальную собственность. К общегосударственной собственности необходимо относить бывшую государственную собственность, находившуюся в союзном, союзно-республиканском и республиканском подчинении. В состав муниципальной собственности входит вся местная промышленность, доходы от которой поступают в ведение местных органов власти. Как общегосударственная, так и муниципальная собственность будут менять свою социально-экономическую природу, наполняться содержанием тех экономических отношений, которые складываются и будут складываться в обществе.

Кроме непосредственно общегосударственной и коммунальной собственности имеется еще имущество госучреждений. Имущество государственных учреждений — это закрепленные за государственными учреждениями строения, используемое оборудование, мастерские, предназначенные для выполнения их уставных функций. Оно является государственной собственностью. В случае организаций хозяйственной деятельности учреждения получают право на доходы.

#### ЛИТЕРАТУРА

- Буньков М.* Отношения собственности: эволюция, а не смена // *Экономист.* 1996. № 4.
- Еремин А.* Теория и практика собственности в современной экономике // *Экономист.* 1994. № 10.
- Зарембо Ю.* О собственности в современной экономике // *Экономист.* 1996. № 7.
- Мезенцева Т.М.* Приватизация в Великобритании // *Бухучет и анализ.* 1997. № 2.
- Радыгин А.* Приватизация в России и Восточной Европе // *Власть.* 1996. № 7.
- Табачков С.* Эволюция отношений собственности: форма-содержание // *Экономист.* 1997. № 2.
- Хадаскин Я.* Приватизация в Германии // *Финансы (РБ).* 1997. № 4.
- Экономическая теория: Учеб.* / Под ред. Н.И. Базылева, С.П. Гурко. Мн., 1997.
- Экономическая теория: Практикум* / Под ред. Н.И. Базылева, Л.В. Воробьевой. Мн., 1997.
- Экономическая теория: Учеб.* / Под ред. А.Ф. Шишкина. М., 1996. Кн. 1.

*(Продолжение следует)*