Научный руководитель— кандидат экономических наук Н.Н. Анохина БГЭУ (Минск)

ОСОБЕННОСТИ ПРОДВИЖЕНИЯ КУЛЬТУРНЫХ ПРОЕКТОВ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

В настоящее время все больше проектов культурной тематики выходят в интернет: присутствие в виртуальном пространстве дает возможность не терять связи со своей аудиторией в условиях пандемии.

Прежде чем говорить о конкретных инструментах продвижения культурного проекта в социальных сетях, следует назвать его отличительные особенности в сравнении с классическим коммерческим проектом:

- 1. Авторская принадлежность УТП любого культурного проекта.
- 2. Небольшой маркетинговый бюджет или полное его отсутствие.
- 3. Специфическая целевая аудитория.
- 4. Несоответствие пирамиде потребностей Маслоу.
- 5. Высокая «вирусность» контента.

Предлагаем провести анализ существующего продвижения культурного продукта в социальных сетях на примере столичных и областных театров Республики Беларусь, сравнивая их.

Для того чтобы провести анализ, исследуем аккаунты пяти минских (Большой театр, Новый драматический театр, Музыкальный театр, Театр им. М. Горького, Молодежный театр) и пяти областных театров (Брестский академический театр, Национальный академический драматический театр им. Я. Коласа, Гомельский, Гродненский и Могилевский областные драматические театры) в социальной сети «ВКонтакте». Данная социальная сеть была выбрана по следующим причинам: во-первых, в ней можно просмотреть количество реакций на публикации, во-вторых, она на первом месте по популярности среди социальных сетей и на третьем месте в рейтинге самых популярных сайтов Республики Беларусь [2].

Анализ полученных данных показал, что:

- 1. Количество подписчиков у столичных и областных театров примерно равное 2650 и 2110 чел. соответственно.
- 2. Сходство в контент-стратегиях больше всего и столичные, и областные театры публикуют анонсы выступлений и внутритеатральные новости.
- 3. Различие в контент-стратегиях приверженность региональных театров к контенту социальных доказательств.
- 4. Средняя реакция аудитории на запись в абсолютном и в относительном выражении выше у столичных театров.

В целом создается впечатление, что столичные театры рассматривают социальные сети как еще одно СМИ — большая часть публикаций представляет собой анонсы и новости о театре. Областные театры в большей степени стараются использовать социальные сети как канал коммуникации, обеспечивающий двустороннее взаимодействие со зрителями.

Таким образом, проведя анализ собранных данных, можно представить следующие рекомендации по ведению страниц в социальных сетях для белорусских учреждений культуры:

- четкое структурирование и регулярное обновление всей интересующей аудиторию информации;
 - использование услуг SMM-менеджера (маркетолога);
- повышение интенсивности коммуникаций с посетителями путем использования не только различных викторин и розыгрышей билетов, но и собственных контент-проектов;
 - своевременная реакция на отзывы посетителей.

Источники

- 1. *Варлыгина, 3. В.* Особенности продвижения культурных проектов в социальных сетях / 3. В. Варыгина // Интернет-маркетинг. 2020. № 4. С. 318–330.
- 2. Top Sites in Belarus [Electronic resource] // An amazon company. Mode of access: https://www.alexa.com/topsites/countries/BY. Date of access: 20.03.2021.