

**Д. С. ГОРБАЛЬ**

## **ИСПОЛНЕНИЕ АККРЕДИТИВНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПРИ РАСЧЕТАХ ЗА СПЕЦИФИЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ**

Статья посвящена актуальной для военно-промышленного комплекса Союзного государства теме. Особый предмет сделки представляет интерес для специалистов, обеспечивающих функционирование внутрифирменной системы экспортного контроля. В связи с этим возникла необходимость выработать практические рекомендации по совершенствованию расчетов для данной категории сделок, что является задачей исследования.

В статье с использованием методов классификации и сравнения, системного подхода рассмотрены особенности использования аккредитивных инструментов при расчетах за специфическую продукцию, проанализированы различные аккредитивы в контексте деятельности предприятий, имеющих лицензию на внешнеторговую деятельность в отношении специфических товаров. Сделаны выводы о надежности аккредитивного инструмента как платежной гарантии, отмечены риски в ходе исполнения обязательства, сформирован ряд предложений, которые могут быть использованы предприятиями военно-промышленного комплекса Беларуси и России, а также банками при разработке и утверждении положений, регламентирующих исполнение аккредитивного обязательства.

**Ключевые слова:** аккредитивное обязательство; специфические товары; экспортный контроль.

**УДК** 346.62

Актуальность исследования обусловлена тем, что внешнеторговые отношения между экономическими субъектами зачастую выстраиваются с участием отдельных посредников (трейдеров), приобретающих товар у поставщика и поставляющих его другому покупателю. В данном случае посредники имеют опыт реализации продукции на международном рынке по конкурентоспособным ценам, что позволяет им получать прибыль за счет своей посреднической деятельности. В случае недостаточности у посредника денежных средств для закупки товара и его последующей реализации возникает необходимость в заимствовании денежных средств. Для решения данной проблемы возможно использование переводного аккредитива.

Данная форма аккредитива представляет собой документарный аккредитив, в котором добавлено условие «о переводе». Это позволяет бенефициару осуществлять перевод аккредитивной выручки в пользу иного бенефициара (правопреемника). Переводной аккредитив открывается в пользу посредника (первого бенефициара), который в свою очередь дает инструкции исполняющему банку провести перевод части суммы аккредитива уже в пользу продавца (второго бенефициара).

Необходимо отметить, что по такой схеме работают предприятия, входящие в структуру военно-промышленного комплекса Республики Беларусь и Российской Федерации, экспортирующие специфические товары — продукцию военного назначения, продукцию (товары, услуги) двойного примене-

*Денис Сергеевич ГОРБАЛЬ (din1708@gmail.com), аспирант кафедры международного экономического права Белорусского государственного экономического университета (г. Минск, Беларусь).*

ния, а также товары (работы, услуги), которые контролируются в интересах национальной безопасности, а также спецэкспортеры — юридические лица, которые наделены специальным правом экспорта специфической продукции, не относящейся к собственному производству. Тем не менее данная схема расчетов изучена не в полной мере, поскольку на сегодняшний день не выработано эффективной системы правового регулирования в области расчетов за специфическую продукцию и практики ее применения. С учетом изложенного возникает необходимость проведения анализа исполнения аккредитивного обязательства при таких расчетах и вынесения практических рекомендаций по их совершенствованию, что и является задачей данного исследования.

Некоторые теоретические и практические аспекты аккредитивной формы расчетов приводятся в научных публикациях отечественных и российских авторов: И. Б. Иловайского, И. Г. Легчиловой, В. А. Сильченко. Однако проблема использования и исполнения аккредитивных обязательств при расчетах за специфическую продукцию не получила отражения в трудах исследователей ввиду своей ограниченной направленности. В то же время белорусский и российский военно-промышленный комплекс — это мощный высокодоходный сектор экономики, поэтому детальный анализ указанной проблемы и выработка предложений по минимизации правовых последствий «незнания закона» актуальны в современных рыночных условиях.

В настоящее время существенное распространение у субъектов внешнеэкономической деятельности получает использование аккредитивной формы расчетов, осуществляемых в рамках внешнеторгового финансирования. Аккредитив как форма расчета представляет собой поручение плательщика своему банку осуществить платеж банку контрагента в установленный срок на основе оговоренных условий, указанных в аккредитивном заявлении. В международной практике такая форма расчетов применяется при осуществлении внешне-торговой сделки, а также в качестве современного средства финансирования сделки. Правовые аспекты применения аккредитивной формы расчетов на уровне международной торговли определены Унифицированными правилами и обычаями для документарных аккредитивов Международной торговой палаты № 600 [1, с. 34].

В Республике Беларусь правовое регулирование аккредитивных обязательств осуществляется в соответствии с Инструкцией о порядке совершения банковских документарных операций, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 29.03.2001 г. № 67.

Правовое регулирование внешнеторговой деятельности в отношении специфической продукции определено постановлением Государственного военно-промышленного комитета Республики Беларусь от 20.03.2017 г. № 4 «О некоторых вопросах внешнеторговой и (или) посреднической деятельности в отношении специфических товаров (работ, услуг)», однако требования к расчетам не регламентированы. В связи с этим, по нашему мнению, с учетом особого статуса сделок, специфики расчетов и правового положения контрагентов предлагается рассматривать переводные, резервные и дисконтированные аккредитивы в качестве основных инструментов платежа.

С юридической точки зрения особенность переводного аккредитива заключается в уступке требования и переводе долга одновременно, при этом передаются не только права кредитора по денежному обязательству, но также и обязательства должника по поставке продукции согласно основному договору. Аккредитивное обязательство может быть переведено только в том случае, если в свифт-уведомлении банка-эмитента указано, что аккредитив является переводным [2]. При расчетах за специфическую продукцию оптимальным будет именно этот вид аккредитива, поскольку он минимизирует риски произ-

водителя военной техники с большой долей импортных комплектующих и безусловно посредника-спецэкспортера.

Эффективным инструментом исполнения денежного обязательства в рамках контрактов на поставку специфической продукции выступает резервный аккредитив. Банковский кодекс Республики Беларусь определяет его в ст. 259 как вид аккредитива, по которому банк выдает независимое обязательство выплатить определенную сумму денежных средств бенефициару по его требованию (заявлению) или по требованию с представлением соответствующих условиям аккредитива документов, указывающих, что платеж причитается вследствие неисполнения приказодателем какого-либо обязательства или наступления какого-либо обстоятельства (события). К резервному аккредитиву также применяются нормы Банковского кодекса, относящиеся к банковской гарантии, если другое не предусмотрено условиями аккредитива [3].

Следует отметить, что торговля специфической продукцией в Республике Беларусь подразумевает ряд особенностей, которые влекут за собой особые условия аккредитивов. Возможность осуществления данной деятельности и предоставления права на осуществление торговли специфической продукцией (товарами, работами, услугами) определены Положением о порядке предоставления юридическим лицам права на осуществление внешнеторговой либо посреднической деятельности в отношении специфических товаров (работ, услуг). В свою очередь под специфическими товарами (работами, услугами) понимается продукция военного назначения, товары (работы, услуги) двойного применения, а также товары (работы, услуги), контролируемые в интересах национальной безопасности Республики Беларусь, включенные в перечни специфических товаров (работ, услуг) [4].

Перечни специфических товаров (работ, услуг) утверждены постановлениями Государственного военно-промышленного комитета Республики Беларусь, Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 28.12.2007 г. № 15/137 «Об установлении перечней специфических товаров (работ, услуг)».

В Республике Беларусь право на осуществление внешнеторговой либо посреднической деятельности в отношении специфических товаров (работ, услуг) имеют только юридические лица, получившие в установленном Президентом Республики Беларусь порядке свидетельство на право осуществления внешнеторговой деятельности в отношении специфических товаров (работ, услуг) [5].

Для расчетов за специфическую продукцию актуально использование дисконтированных аккредитивов. Данный аккредитив представляет собой защищенную форму реализации расчетов и оптимальный инструмент в целях финансирования импортных контрактов. Как следует из этой категории, дисконтированный аккредитив в данном случае может быть использован клиентами банка, выступающими импортерами или посредниками [6]. В случае с торговлей специфической продукцией ими будут являться спецэкспортеры. Дисконтированный аккредитив в таком случае может быть использован сторонами для следующих целей:

снижение степени риска неисполнения поставщиком контрактных обязательств;

финансирование по правилам международного рынка по ценам ниже внутреннего рынка (спецэкспортер кредитуются для покрытия расходов по аккредитиву, а коммерческий банк в свою очередь фондирует денежные средства в иных зарубежных кредитных организациях).

Клиент банка в данном случае уплачивает комиссию непосредственно банку за выдачу аккредитива, включая процент по кредиту, выдаваемому для

формирования покрытия по выданному аккредитивному обязательству, который содержит маржу белорусского банка и проценты зарубежного банка [7].

Преимущества формы расчетов посредством покрытого, резервного или дисконтированного аккредитива заключаются в снижении финансовых и коммерческих рисков, поскольку платеж производится только после представления необходимых документов, подтверждающих факт отгрузки специфической продукции [7]. Также при данной форме расчетов нет необходимости осуществлять авансовую оплату, что особенно важно, если контрагент новый, непроверенный, а это при внешней торговле специфической продукцией имеет важное значение.

При использовании аккредитивной формы расчетов в торговле специфической продукцией повышается и юридическая безопасность сделки, так как необходимые товаросопроводительные документы проходят проверку в исполняющем банке. Отметим также, что в случае отсутствия у белорусского спецэкспортера собственных средств для формирования суммы покрытия по аккредитиву он имеет возможность организовать финансирование по более низким международным ставкам с дисконтированием в белорусских рублях, что позволяет избежать валютных рисков при условии заключения контракта в зарубежной валюте [7].

Преимуществом использования аккредитивной формы при расчете за специфическую продукцию являются обязательства банка-эмитента перед бенефициаром. Данные обязательства могут касаться необходимости возмещения аккредитивной выручки либо авансового платежа, осуществляемого приказодателем. Иной аспект может состоять в требовании бенефициара заплатить по обязательству приказодателя, в случае если он не выполнил его по независящим причинам [8].

Поставщик специфической продукции имеет право потребовать дополнительные гарантии в части исполнения обязательств по оплате товаров либо услуг покупателем. Аккредитив в данном случае дает дополнительную уверенность в том, что если по договору покупателем не будет произведена оплата, то аккредитивную выручку возместит гарант, выпустивший данный аккредитив либо предоставивший банковскую гарантию. Таким образом, бенефициар фактически передает риск неплатежа либо несоответствия условиям контракта уже третьей стороне — финансовому посреднику, выпустившему аккредитив [7].

Необходимо указать на сложности, которые могут возникнуть при использовании аккредитива в расчетах за специфическую продукцию. Во-первых, описание товара в аккредитиве должно в точности соответствовать контракту. При этом к контракту в случае реализации специфических товаров в обязательном порядке прилагаются сертификат конечного пользователя (импортный сертификат), а также выданное специальное разрешение (лицензия) на право осуществления внешнеторговой деятельности в отношении данной категории продукции и разовая лицензия на экспорт (импорт, временный ввоз, временный вывоз). Все эти документы должны обозначать товар единообразно. В случае расхождений сторона сделки вправе изменить свои инструкции по аккредитиву, а в случае переводного аккредитива изменения в аккредитив вносятся параллельно всеми сторонами.

Во-вторых, при необходимости дополнительного страхования в аккредитиве может содержаться указание на страховой сертификат (документ), который покрывает фиксированную сумму в целях получения достаточного покрытия и выполнения условий оригинального аккредитива [9].

Например, в счетах-фактурах второго бенефициара по переводному аккредитиву необходимо указывать условия страхового покрытия на тот случай, ес-

ли первый бенефициар не заменит их. В том случае, если для подтверждения стоимости продукции требуется представлять сертификат его происхождения, то он должен полностью согласовываться с общей стоимостью продукции, отгруженной в соответствии с первым аккредитивом. Несмотря на то что первый бенефициар стремится не сообщать второму дельту прибыли, он не сможет представить данный документ для замены его во время перевода. Выйти из положения можно, например, получив поправку к оригинальному аккредитиву (если это допускается) об исключении ссылки на стоимость товара. При этом важно открытие переводного аккредитива в наиболее простой форме, чтобы не усложнять производимую операцию [9]. Использование данной формы аккредитива для расчетов за специфическую продукцию значительно осложнено.

В-третьих, аккредитив выпускается банком в установленный контрактным сроком. Зачастую контрактом предусмотрено, что он вступает в силу со дня его подписания, а значит, аккредитив выпускается, к примеру, через 30 дней после вступления контракта в силу. В то же время обеим сторонам сделки (или трем сторонам, если речь идет о спецэкспортере) необходимо получить разрешительные документы на ввоз или вывоз специфических товаров. Возникает коллизийный момент, когда аккредитив выпущен, срок поставки истекает, а разрешения (лицензии) не получены.

Итак, в заключении исследования необходимо отметить следующее:

В условиях нестабильности международных торговых отношений использование различных форм аккредитивных расчетов может стать дополнительной гарантией для субъектов международной торговли. Определяющим фактором при выборе аккредитивной формы расчетов при расчетах за специфическую продукцию является гарантия платежа.

Использование аккредитивных расчетов в торговле специфической продукцией имеет определенные риски: длительность осуществления внешнеторговой операции, более высокая стоимость по сравнению с иными формами расчетов, риски фальсификации документов, которые подтверждают отгрузку товаров.

Для успешной реализации специфической продукции и повышения значимости аккредитива в целом предлагается:

использовать электронную форму аккредитива. Для этого считаем эффективной мерой внесение изменений в Инструкцию № 67 и закрепление электронного аккредитива для гармонизации международных расчетов;

в обязательном порядке заключать NDA-соглашения (о конфиденциальности) с банками или предусмотреть данное условие в основном договоре с банком. Специфические товары имеют особый статус, следовательно, необходимо соблюдать ограничения в части информации о номенклатуре товаров, поэтому предлагается на уровне Национального банка Республики Беларусь закрепить в аккредитиве возможность краткого описания товаров (к примеру, «товары по контракту...»), а также возможность предоставления в банк для целей валютного контроля копии контракта с исключением информации о товарах в случае наличия соответствующего разрешения органа экспортного контроля;

выпускать аккредитив только при условии получения разрешительных документов всеми сторонами сделки, предусмотреть обязательство о предоставлении номера лицензии и номера сертификата конечного пользователя в товаросопроводительных документах;

сообщать о зачислении выручки по аккредитиву в органы экспортного контроля. Это позволит своевременно и возможно без участия непосредственно субъекта внешнеэкономической деятельности проводить ежегодную сводку по реализации, готовить статистическую отчетность;

изменить валюту платежа для ускорения платежа и гарантии его проведения. Поскольку ряд белорусских предприятий военно-промышленного комплекса находится под санкциями Евросоюза и США, необходимо рассчитывать за продукцию только в той валюте, трансфер которой будет осуществляться через банки других стран (к примеру, валюта юань переводится через китайский банк-корреспондент);

использовать новую форму расчетов — банковское платежное обязательство как альтернативу аккредитивам. Данная форма может стать более эффективным инструментом осуществления внешнеэкономической деятельности в отношении специфической продукции в силу своей цифровизации.

Данные предложения позволят реализовать экспортный потенциал Беларуси, ускорить международные расчеты, в том числе предоставить каждому потенциальному клиенту возможность свободно применять эффективные для реализации его проектов банковские инструменты финансирования экспортных операций в отношении специфической продукции.

### Литература и электронные публикации в Интернете

1. *Иловайский, И. Б.* Аккредитив как форма безналичных расчетов : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.03 / И. Б. Иловайский. — М., 2012. — 165 л.

*Plovajskij, I. B.* Akkreditiv kak forma beznalichnyh raschetov [Letter of credit as a form of non-cash payments] : dis. ... kand. jurid. nauk : 12.00.03 / I. B. Plovajskij. — M., 2012. — 165 l.

2. *Сафаревич, Д. З.* Расчеты посредством экспортного переводного аккредитива [Электронный ресурс] / Д. З. Сафаревич // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2021.

*Safarevich, D. Z.* Raschety posredstvom jeksportnogo perevodnogo akkreditiva [Settlements by means of export transferable letter of credit] [Jelektronnyj resurs] / D. Z. Safarevich // Konsul'tantPljus. Belarus' / ООО «JurSpektr», Nac. centr pravovoj inform. Resp. Belarus'. — Minsk, 2021.

3. Банковский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 25 окт. 2000 г., № 441-З : принят Палатой представителей 3 окт. 2000 г. : одобр. Советом Респ. 12 окт. 2000 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 17.07. 2018 г. № 133-З // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2021.

4. Об экспортном контроле [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 11 мая 2016 г., № 363-З // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2021.

5. О государственном регулировании в области экспортного контроля [Электронный ресурс] : Указ Президента Респ. Беларусь, 28 февр. 2017 г., № 49 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2021.

6. *Сильченко, В. А.* Аккредитив как способ оплаты по договору международной купли-продажи товаров [Электронный ресурс] / В. А. Сильченко // Электронная библиотека БГУ. — Режим доступа: [https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/203396/1/%d0%a1%d0%b8%d0%bb%d1%8c%d1%87%d0%b5%d0%bd%d0%ba%d0%be\\_%d0%90%d0%ba%d0%ba%d1%80%d0%b5%d0%b4%d0%b8%d1%82%d0%b8%d0%b2.pdf](https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/203396/1/%d0%a1%d0%b8%d0%bb%d1%8c%d1%87%d0%b5%d0%bd%d0%ba%d0%be_%d0%90%d0%ba%d0%ba%d1%80%d0%b5%d0%b4%d0%b8%d1%82%d0%b8%d0%b2.pdf). — Дата доступа: 18.02.2021.

*Sil'chenko, V. A.* Akkreditiv kak sposob oplaty po dogovoru mezhdunarodnoj kupli-prodazhi tovarov [Letter of credit as a method of payment under agreement for the international sale of goods] [Jelektronnyj resurs] / V. A. Sil'chenko // Jelektronnaja biblioteka BGU. — Rezhim dostupa: [https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/203396/1/%d0%a1%d0%b8%d0%bb%d1%8c%d1%87%d0%b5%d0%bd%d0%ba%d0%be\\_%d0%90%d0%ba%d0%ba%d1%80%d0%b5%d0%b4%d0%b8%d1%82%d0%b8%d0%b2.pdf](https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/203396/1/%d0%a1%d0%b8%d0%bb%d1%8c%d1%87%d0%b5%d0%bd%d0%ba%d0%be_%d0%90%d0%ba%d0%ba%d1%80%d0%b5%d0%b4%d0%b8%d1%82%d0%b8%d0%b2.pdf). — Data dostupa: 18.02.2021.

7. Комплексный обзор международных аккредитивов и новой аккредитивной практики в России в условиях цифровизации [Comprehensive review of international letters of credit and new letter of credit practice in Russia within the context of digitalization] [Электронный ресурс]: материалы семинара, Москва, 22–23 апр. 2019 г. – Режим доступа: <https://bankir.ru/obuchenie/20190422/kompleksnyi-obzor-mezhdunarodnykh-akkreditivov-i-novoi-akkreditivnoi-praktike-v-rossii-v-usloviyakh-tsifrovizatsii-13686/>. – Дата доступа: 10.03.2021.

8. Сафаревич, Д. З. Аккредитив как форма расчетов / Д. З. Сафаревич // Экономика. Финансы. Управление. – 2017. – № 10. – С. 68–73.

*Safarevich, D. Z.* Akkreditiv kak forma raschetov [Letter of credit as a form of payments] / D. Z. Safarevich // *Jekonomika. Finansy. Upravlenie*. – 2017. – N 10. – P. 68–73.

9. Легчилова, И. Г. Правовые основы применения переводных аккредитивов / И. Г. Легчилова // Банк. весн. – 2019. – № 11. – С. 55–58.

*Legchilova, I. G.* Pravovye osnovy primeneniya perevodnyh akkreditivov [Legal basis for the application of transferable letters of credit] / I. G. Legchilova // *Bank. vesn.* – 2019. – N 11. – P. 55–58.

---

---

**DENIS GORBAL**

---

**EXECUTION OF THE LETTER  
OF CREDIT OBLIGATION  
IN SETTLEMENTS  
FOR SPECIFIC PRODUCTS**

---

**Author affiliation.** Denis GORBAL (din1708@gmail.com), Belarus State Economic University (Minsk, Belarus).

**Abstract.** The article discusses the topical issue for the military-industrial complex of the Union State of Russia and Belarus. A specific object of the transaction is of interest to specialists who provide for the functioning of the company's internal export control system. In this regard, it is necessary to develop practical recommendations for improving the settlements for this category of deals, which is the objective of this research. Applying the methods of classification and comparison, a system approach, the article examines the features of using the letter of credit facility in settlements for specific products, analyzes various types of letters of credit in the context of the activities of enterprises licensed for foreign trade of specific goods. Conclusions are drawn about the reliability of the letter of credit as a payment guarantee; the risks are identified in the course of executing the obligation; a number of suggestions are made that can be used by enterprises of the military-industrial complex of Belarus and Russia and by banks in development and approval of provisions governing the execution of obligations.

**Keywords:** letter of credit obligation; specific goods; export control.

UDC 346.62

---

---

*Статья поступила  
в редакцию 19. 03. 2021 г.*

### Правила оформления статей для подачи в журнал «Веснік Беларускага дзяржаўнага эканамічнага ўніверсітэта»

*Журнал принимает к изданию статьи на **русском, белорусском и английском языках.***

Авторы несут ответственность за направление в редакцию уже ранее опубликованных статей или статей, принятых к печати другими изданиями.

Редакция не взимает плату за опубликование научных статей.

Статьи, представленные лицами, осуществляющими послевузовское обучение (аспирантура, докторантура, соискательство), в год завершения обучения, публикуются первоочередно.

Объем научной статьи, учитываемой в качестве публикации по теме диссертации, должен составлять не менее 0,35 авторского листа (14 тыс. печатных знаков, включая пробелы между словами, знаки препинания, цифры и т. п. — как правило, не менее 8-ми страниц текста (но не более 12-ти), напечатанного шрифтом размером 14 пунктов через 1,5 интервала между строками). Страницы должны быть пронумерованы.

Научная статья должна включать следующие элементы:

введение;

основную часть с таблицами, графиками и другим иллюстративным материалом (при их наличии);

заключение, завершаемое четко сформулированными выводами;

список цитированных источников.

Название статьи должно отражать основную идею ее содержания, быть информативным и по возможности кратким. В заглавиях можно использовать только общепринятые сокращения.

Во введении статьи должна быть сформулирована ее цель (поставлена задача).

Обязательны ссылки на работы, не являющиеся публикациями автора. Ссылки на неопубликованные работы не допускаются.

Иллюстрации, формулы и сноски следует пронумеровать в соответствии с порядком цитирования в тексте.

Список цитированных источников располагается в конце текста, ссылки нумеруются согласно порядку цитирования в тексте. Номера ссылок должны быть написаны внутри квадратных скобок (например [1], [2] и т. д.). Все публикации на русском языке (кроме нормативных документов, архивных материалов, статистических сборников, газетных статей без указания автора, ссылок на сайты без указания конкретного материала) должны сопровождаться переводом *названия* на английский язык (приводится в квадратных скобках).



**Сдавая статью в редакцию, авторы представляют:**

- 1) *распечатку статьи и ее электронный вариант*. К статье должны быть приложены дополнительные сведения: *индекс УДК* в соответствии с классификатором, *ключевые слова* (5–10 слов или коротких ключевых фраз) на русском и английском языках;
- 2) *справку об авторе*:
  - а) фамилия, имя, отчество, ученая степень, ученое звание, должность, место работы (учебы) на русском языке;
  - б) имя и фамилия автора транслитерацией в романском алфавите (взять из паспорта);
  - в) электронная почта;
  - г) контактные телефоны;
- 3) *выписку из протокола заседания кафедры*, включающую рекомендацию об опубликовании;
- 4) для авторов других вузов (НИИ) – *рекомендательное письмо* руководства своей организации;
- 5) *резюме статьи* на русском языке (от 100 до 250 слов). В нем должно быть отражено краткое содержание статьи: цели и задачи, методы исследования, краткий вывод. Обязательно следует представить на английском языке название статьи, текст резюме и официальное название организации, в которой учится или работает автор;
- 6) *результаты проверки текста на предмет оригинальности* при помощи инструмента «Антиплагиат».

---

---

Журнал включен в наукометрическую базу данных Российский индекс научного цитирования (РИНЦ)

---

---

Индекс журнала

74838

---

Ответственный за выпуск *А. В. Бондарь*  
Редакторы *А. В. Зенькевич, А. К. Лапуста*  
Компьютерная верстка *А. А. Карнейчик*

---

Адрес редакции:  
220070, г. Минск, просп. Партизанский, 24. БГЭУ, корп. 6, к. 19. Тел. 209-78-84  
Электронная почта: [vestnik@bseu.by](mailto:vestnik@bseu.by)

---

Подписано в печать: 15.12. 2021.  
Формат 70×108 1/16. Печать офсетная. Усл. печ.л. 12,05. Уч.-изд.л. 12,28.  
Тираж 97 экз. Заказ

УО «Белорусский государственный экономический университет»  
Свидетельство о государственной регистрации издателя, изготовителя, распространителя  
печатных изданий № 1/299 от 22.04. 2014.  
200070, г. Минск, просп. Партизанский, 26.

Отпечатано на ротапринте БГЭУ. Лицензия полиграфическая № 02330/210 от 14.04. 2014.  
200070, г. Минск, просп. Партизанский, 26.

---