

*РАЗВИТИЕ СОВМЕСТНОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК ПРЕДПОСЫЛКА
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛИЗАЦИИ
- В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ*

Становление рыночной экономики в государствах с административно-командной системой предполагает не только развитие товарно-денежных отношений внутри страны, но и возрастающее приобщение ее к мировой хозяйственной системе.

Развитие мирохозяйственных связей осуществляется посредством различных форм международного экономического сотрудничества, в основе которого лежит международное разделение труда, несущее в себе ощутимые взаимные выгоды и создающее предпосылки для взаимодействия и интеграции государств, результатом которых является формирование мирового хозяйства.

Современное мировое хозяйство представляет собой совокупность национальных хозяйств отдельных стран, связанных между собой системой международных экономических отношений. Именно они в настоящее время являют собой обширный комплекс торговых, финансовых связей между государствами, приводящих к обмену экономическими ресурсами и совместной предпринимательской деятельности.

Развитие совместного предпринимательства как формы развития международных экономических отношений обусловлено рядом объективных причин.

Во-первых, появление новых отраслей и видов производств требует больших инвестиций, вложение которых подчас не под силу одной, отдельно взятой стране. На сегодняшний день без участия иностранного капитала нормальный процесс воспроизводства даже в индустриально-развитых государствах уже невозможен.

Во-вторых, необходимость научно-технического развития, обновления техники и технологии требует дополнительных капиталовложений. Так, например, для Республики Беларусь потребность в валютных поступлениях для этих целей бесспорна, поскольку и в условиях постоянной нехватки средств иностранные инвестиции приобретают черты одного из самых мощных способов финансирования. А на сегодняшний день по различным оценкам экспертов для полной модернизации активной части основных производственных фондов при условии сохранения прежнего количества рабочих мест в реальном секторе экономики Беларуси потребуется порядка 30 — 50 млрд долл. США.

В-третьих, различия в природных возможностях и неравномерное распределение трудовых ресурсов побуждают одни страны привлекать капитал для освоения природных богатств и создания дополнительных рабочих мест, а другие — вывозить капитал, создавая совместные объекты по использованию имеющихся, но еще не задействованных ресурсов.

В-четвертых, необходимость снижения производственных затрат и расширения рынков сбыта требует значительных совместных усилий сотрудничающих сторон, что позволяет им определять характер, направления и темпы экономического развития различных по индустриальному уровню государств.

Именно действием этих причин определяются место и роль совместного предпринимательства как наиболее прогрессивной и комплексной формы долгосрочного экономического, научно-технического и производственного международного сотрудничества, опирающегося на объединение разнациональных капиталов и дополняющее традиционные торгово-экономические отношения. А углубление международного разделения труда и усиливающаяся интеграция товаропроизводителей объективно приводят к расширению использования именно данной формы сотрудничества.

Развитие совместного предпринимательства на территории Республики Беларусь в период перехода к рыночным отношениям также является объективной необходимостью.

Обособленность от мирового рынка, замкнутость национальной экономики Беларуси усугубляют отрицательные последствия административно-командной системы, которые проявляются в низком качестве продукции и услуг, а также в невысокой эффективности производства, в результате чего продукция отечественных предприятий неконкурентоспособна не только на внешнем, но и на внутреннем рынке.

Так, в настоящее время только 5 процентов продукции, производимой в республике, соответствуют международным стандартам. Материалоемкость продукции на 20—25 процентов выше аналогичного показателя за рубежом. Производительность труда в два раза ниже, чем в странах с развитой рыночной экономикой. >

Отсутствие хозяйственной самостоятельности обуславливает товарный дефицит и невысокие темпы научно-технического прогресса, что предопределяет экономическое отставание Беларуси от других государств, ее экономическую и техническую зависимость.

Распад Союза ССР и нарушение межрегиональных хозяйственных связей обусловили и высокую степень зависимости национальной экономики от поставок сырья, материалов и комплектующих изделий из регионов бывшего Союза.

Использование же поставок сырья и материалов из стран, не входящих в состав СНГ, предполагает наличие валютных ресурсов, величина которых ограничена в Республике Беларусь из-за низкой конкурентоспособности ее товаров на мировом рынке.

Поэтому в сложившихся условиях, как представляется, одним из направлений выхода экономики Беларуси из кризисного состояния является развитие и эффективное использование различных организационных форм совместного предпринимательства (СП, инжиниринговые фирмы, международные научно-производственные организации, смешанные фирмы и т.д.).

На сегодняшний день наиболее предпочтительной, на наш взгляд, формой совместного предпринимательства является СП.

Если категория "СП" в узком смысле охватывает относительно небольшой набор формальных черт осуществления производственного и иного кооперирования на интернациональном уровне, то "совместное предпринимательство" характеризует качественное состояние определенной совокупности экономических структур. Это означает, что "СП" как экономическая категория характеризует прежде всего организационно-экономическую форму интернационализации производительных сил, категория же "совместное предпринимательство" предполагает наличие подсистемы производственных отношений в данной экономической систе-

ме, характеризующейся особыми принципами хозяйственной деятельности, специфической нормативно-правовой базой и особенной целевой функцией — эффективным взаимодополнением внешних и внутренних экономических ресурсов. Иными словами, совместное предпринимательство предполагает формирование целой системы экономических, юридических и институциональных предпосылок, которые создают необходимые основы для использования предприятия в качестве основного субъекта внешнеэкономической активности, что позволяет рассматривать СП как высшую форму взаимодействия с зарубежными партнерами.

Создание и развитие СП — это сложный экономический процесс развития и совершенствования производственных отношений. Как и всякая форма производительных сил, СП не могут возникнуть вне определенных условий, определяющихся потребностями развития производительных сил, причем не только потребностями, а их определенным уровнем развития, который уже достигнут в обществе. Поэтому СП представляют собой одну из форм выражения определенного экономического процесса, каковым является сейчас интернационализация производства и капитала.

Именно в рамках СП производство возникает как единый процесс для обоих партнеров. И этот процесс лежит в основе новой, более высокопроизводительной силы труда, которая может и не возникнуть в рамках одной страны и на данный момент времени. Таким образом, на СП на основе воспроизводимых факторов производства возникает невоспроизводимый, уникальнейший фактор, который позволяет партнерам получать дополнительную прибыль. Как представляется, этот момент и является важным аргументом в пользу создания СП на территории Республики Беларусь.

Кроме того, поскольку СП закономерно развиваются в ходе эволюции мирохозяйственных связей, то существует еще и целый ряд других факторов, создающих объективные основы для активизации процесса создания СП во всех без исключения странах, в том числе и в Беларуси. Основными из них являются следующие:

- долговременность соглашений о СП;
- возможность комплексного использования усилий партнеров по взаимодействию во всех предпроизводственных, производственных и сбытовых сферах;
- объединение наиболее сильных взаимодополняющих элементов производительных сил, принадлежащих партнерам;
- обеспечение контроля со стороны партнеров не только за производственным процессом, но и за процессом реализации продукции.

Помимо этого, присутствие иностранного капитала в СП и взаимосвязка интересов партнеров в нем на практике реализуют преимущества данной формы сотрудничества по сравнению с другими возможными вариантами вложения капитала.

Это связано с тем, что участие иностранного капитала в СП обеспечивает формирование их взаимоотношений с окружающей средой на действительно рыночной основе. Оно, кроме того, способствует налаживанию постоянного контакта с мировым рынком и самого СП и всей сети его местных поставщиков и потребителей, позволяем им постоянно соотносить свои издержки, свой технический уровень с мировым, создает эффект их участия в мировой конкуренции без непосредственного присутствия на внешнем рынке.

Выступая совладельцами предприятий и испытывая равный с национальными партнерами коммерческий риск, западные фирмы оказываются заинтересованными в эффективности, высоком техническом уровне и конкурентоспособности СП. Причем в отличие от контрактных форм, обеспечивающих лишь разовое приобретение оборудования и технологии, СП создают условия для постоянного и, по существу, автоматическо-

го их притока, что при ускоряющейся смене поколений современной техники имеет решающее значение. Появляется и возможность сравнительно быстро довести совместными усилиями отечественный научно-технический задел до процесса производства, а также освоить зарубежный опыт в управлении производством и маркетинге.

Следует отметить, что потенциальные преимущества СП нередко уравновешиваются рядом противодействующих факторов. К ним, например, можно отнести усиление конкурентных позиций одного партнера за счет другого, ограниченность форм оперативного контроля со стороны учредителей, снижение качества продукции, недостаточный уровень квалификации управляющих и персонала, политические и институциональные факторы.

Поэтому, естественно, создание СП с точки зрения обеспечения экономических интересов участников становится оправданным лишь в том случае, если его хозяйственная деятельность может приносить действующим в нем сторонам определенный экономический эффект, равный или выше той выгоды, которую мог бы получить каждый из них, решая соответствующую проблему такими же по объему и составу ресурсами в рамках национального хозяйства или посредством участия в других формах сотрудничества (внешней торговле, компенсационном сотрудничестве и др.).

В связи с этим реализация преимуществ данной формы внешнеэкономических связей находится в тесной зависимости от того, насколько успешно удалось в рамках СП учесть интересы и цели, преследуемые его участниками.

Практика свидетельствует, что далеко не во всех случаях интересы партнеров совпадают. Как правило, невыгоден (с позиций макроэкономики) для национального партнера и выгоден для иностранного вывоз сырьевых ресурсов. Главные же сферы совпадения интересов — это работа СП на внутренний рынок и использование национальных научно-технических достижений.

Противоречивость целей партнеров по СП наряду с возможностью несовпадения их мнений по конкретным аспектам хозяйственной деятельности СП объясняет тот факт, что данная форма экономического сотрудничества, по мнению известного американского ученого П. Дракера, является наиболее сложной и наименее исследованной, а центральной проблемой создания и деятельности СП является поиск путей обеспечения баланса экономических интересов партнеров, который бы способствовал повышению эффективности их хозяйствования.

Помимо согласования интересов партнеров по СП эффективность функционирования подобных предприятий во многом определяется подготовленностью принимающей капитал страны. Причем в этом вопросе важное значение приобретает созданная в государстве система приема капитала, включающая в себя целый комплекс мер политического, экономического, юридического, институционального характера.

Многочисленные зарубежные исследования данной проблемы в своем большинстве сходятся в том, что политика, которая имеет наибольшее влияние как на привлечение иностранных прямых инвестиций, так и на социально-экономическое развитие принимающей страны, не сводится к сумме отдельных специальных поощрительных мер, но представляет собой органический элемент всех направлений стратегии экономического роста.

Причем в этой связи важно подчеркнуть достаточно единодушный вывод зарубежных экспертов о том, что здоровый коммерческий интерес и стабильная экономическая политика значат для иностранных инвесторов больше, чем иные привилегии. И поэтому прямые иностранные инвестиции продолжают поступать даже в страны с очень жестким режимом в отношении иностранного капитала, если регулирующие меры являются четкими и стабильными.

К сожалению, в настоящее время в нашей стране отсутствует четко разработанная система приема капитала. Имеющиеся отдельные положения о стимулировании тех или иных направлений и способов иностранных инвестиций вряд ли можно назвать достаточными. Так, например, на сегодняшний день Республика Беларусь занимает 12 место среди стран бывшего соцлагеря (уступая Венгрии, Чехии, Румынии, России, Украине, Эстонии и т.д.) по объему привлекаемых из-за рубежа капиталовложений (298,9 млн USD). И кроме того, по оценкам самих западных инвесторов реально из них работают только приблизительно 20 млн. Эти цифры наглядно свидетельствуют о том, каков имидж нашей республики как государства, привлекающего внешние инвестиции. По данным журнала "Euromoney" на начало 1997 года Беларусь занимала 154 место в рейтинге сранового риска постсоциалистических государств, причем этот показатель возрастает. И потому объем иностранных инвестиций сегодня на одного жителя республики в 12 раз меньше, чем в России, и в 5 раз меньше, чем на Украине.

Приведенные данные свидетельствуют, что в сложившихся условиях основным принципом государственной политики в области привлечения иностранных капиталовложений на этапе реформирования белорусской экономики должно стать максимальное содействие иностранным инвесторам, создание благоприятных налоговых условий, защита капиталовложений без вторжения в деятельность субъектов хозяйствования через создание законодательной базы, адекватной международным нормам и стандартам.

Пртому что именно от того, насколько государство разумно использует эти рычаги, насколько тесно увязывает размеры налоговых и таможенных платежей и предоставляемых льгот со сферой предпринимательства и реальным воздействием СП на насыщение потребительского и инвестиционного рынка; на расширение экспортной базы и увеличение валютных поступлений, зависит степень реального влияния совместного предпринимательства на развитие экономики.

В сложившейся ситуации, как представляется, подобный подход должен стать решающим, учитывая особенности экономического положения Республики Беларусь и сформулированные выше необходимость и преимущества данной формы международного экономического сотрудничества.