

вот, если нотариус выдаст свидетельство раньше, а потом поступит заявление о принятии наследства от «забытых» наследников, то выданное свидетельство становится несоответствующим законодательству, так же, как и все заключенные на его основании сделки. Таким образом, данный пункт необходимо дополнить перечнем документов, которые подтверждают отсутствие иных наследников, для получения свидетельства о наследстве ранее установленного срока в шесть месяцев. Зарубежный опыт показывает, что некоторые положения иностранного права наследования могли бы быть учтены в белорусской практике.

Таким образом, с учетом изложенного, анализ зарубежного опыта правового регулирования наследственных отношений свидетельствует о том, что наследственное правоотношение в науке гражданского права понимают в широком и узком смысле слова. Наследственное правоотношение в первом случае предполагает наличие единого правоотношения, которое возникает с момента открытия наследства и прекращается, когда у наследников возникают права и обязанности, аналогичные правам наследодателя. В узком – это конкретное правоотношение, урегулированное нормами наследственного права, возникающее в связи со смертью гражданина по поводу наследства. Кроме того, изучение зарубежного законодательства о наследовании и практики его применения позволяет выявить тенденции его развития. Они состоят в том, что правовая регламентация наследственных отношений в основном заключается в многостороннем правовом регулировании наследственных отношений. Правовое регулирование наследственных отношений представляет собой сложный механизм, включающий в себя различные понятия, категории, институты. Осложнение наследственных отношений иностранным элементом, влечет необходимость применения специальных коллизионных норм, основной задачей которых является выбор компетентной правовой системы.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь : Кодекс Респ. Беларусь, 7 декабря 1998 г. №218-З: принят Палатой представителей 28 октября 1998 г.: одобрен Советом Респ. 19 ноября 1998 г.: в ред. от 29. 08. 2019 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2020.
2. Лифшиц, М. Собрание сочинений в трех томах. Том III / М. Лифшиц. – М. : Изобразительное искусство, 1988. – 532 с.
3. Пергамент, М. Я. Учение Лейбница о праве наследования // Сборник статей по гражданскому и торговому праву. Памяти профессора Габриэля Феликсовича Шершеневича. – М. : Статут, 2005. – 620 с.
4. Шершеневич, Г. Ф. Учебник русского гражданского права : учебник / Г. Ф. Шершеневич. – М. : Статут, 2016. – 532 с.

О.М. Павлов
БГЭУ (Минск)

ОСОБЕННОСТИ СДЕЛОК В СФЕРЕ ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Международное сотрудничество неотъемлемая составляющая межгосударственного и межнационального диалога. Усложнение логистической составляющей производств, разделение мира на индустриальные районы и районы с преобладанием высокоинтеллектуального труда и услуг становится особенностью современного развития информационного общества. Такое разделение мира требует упорядочивания подходов по правовому регулированию сложившихся отношений, которые требуют постоянного перемещения и обмена производимых благ между государствами.

Правовые попытки регулирования международных взаимоотношений претерпевают постоянное развитие. Некоторые из норм регулирования оказываются неудачными, другие, наоборот, занимают места обычаев, переходя сначала в обычное право, а затем закрепляясь в международных конвенциях.

Одним из первых наиболее ярких примеров государственного регулирования в сфере международной торговли было создание Союзом Советских Социалистических Республик (далее СССР) торговых представительств. Основная цель торговых представительств была в обеспечении интересов государства во внешней торговле, развитие торговых отношений, содействия участникам внешнеэкономической деятельности и др. [1, с. 96-98]. Опыт по созданию торговых представительств в той или иной степени был в последующим перенят многими государствами ввиду универсальности и возможности государств при этом лоббировать внутренние интересы.

Принимались конвенции, которые впервые делали попытки урегулировать договоры по международной купле-продаже товаров. Так первые конвенции были заключены в Гааге в 1964 [2, с.122]: 1. Гагская конвенция о единообразном законе о заключении договоров международной купли-продажи товаров. 2. Гагская конвенция о единообразном законе международной купли-продажи товаров. Следует отметить, что в современном мире данные конвенции не находят широкого применения, а скорее имеют историческое значение как попытка систематизации норм права во внешнеэкономической деятельности.

Удачным примером универсальной материально-правовой унификации международной купли-продажи стала Венская конвенция [3], которая была принята 11 апреля 1980 года, вступила в силу в 1988 году. Республика Беларусь в составе СССР присоединилась к ней 1 ноября 1990 года. В настоящее время в этой конвенции участвует 80 государств [4]. Помимо Венской конвенции в сфере международной купли-продажи регулируются также Конвенцией о праве, применимом к международной купле-продаже товаров (Гаага, 15 июня 1955 г.) и Конвенцией об исковой давности в международной купле-продаже товаров (14 июня 1974 г.). В соответствии с общими нормами международного частного права и Венской конвенции 1980 года при совершении внешнеэкономической сделки могут выбрать право страны, которым они будут руководствоваться при совершении такой сделки. Следует отметить, что внешнеэкономической сделкой считается сделка, которая осложнена иностранным элементом. Другими словами, при совершении внешнеэкономической сделки важно, чтобы хотя бы одно лицо принадлежало к юрисдикции другого государства.

Правоотношения внешнеторговой деятельности в сфере военно-технического сотрудничества стоят обособлено и имеют особенности в правовом режиме осуществления таких сделок. Особый правовой режим часто ограничивает автономность воли субъектов этих правоотношений, путем особого сочетания норм отраслей административного и гражданского права. В Республике Беларусь для осуществления внешнеэкономической деятельности в сфере военно-технического сотрудничества субъект такой деятельности должен иметь специальное разрешение (лицензию). Данный вид лицензирования регламентируется Указом Президента Республики Беларусь от 1 сентября 2010 г. № 450 «О лицензировании отдельных видов деятельности» [6] и Указом Президента Республики Беларусь от 16 февраля 2012 г. № 71 «О порядке лицензирования видов деятельности, связанных со специфическими товарами» [5], который является основным документом, определяющих порядок лицензирования деятельности, связанной с продукцией военного назначения.

Разного рода ограничения имеются во всех странах-экспортерах оружия. Так в соответствии с федеральным законом Соединенных Штатов Америки (далее США) «The Gun Control Act of 1968» [7], имеется жесткое регулирование производителей вооружения и владельцев; особое внимание в этом законе обращается на межгосударственную торговлю оружием; налагается общий запрет на передачу огнестрельного оружия между штатами; при этом оставляется возможность передачи оружия между производителями и дилерами, которые имеют лицензию. В 1993 году в соответствии с требованиями времени был принят новый закон США «Brady Handgun Violence Prevention Act» [8], который вносил поправки в «The Gun Control Act of 1968» и ограничивал продажи оружия физическим лицам по ряду критериев.

Специфичность продукции военного назначения определяется интересами национальной безопасности, сохранением суверенитета государства. Оружие, вооружения и продукция двойного назначения ввиду специфичность характеристик товара может использоваться не только с благими целями для государства, но и применяться отдельными группами внутри государств для реализации деструктивных для общества идей и целей, в том числе и для завоевания политической власти.

Таким образом, сделки в сфере военно-торгового сотрудничества имеют следующие особенности:

I По субъектам: субъектами могут быть только юридические лица, наделенные правоспособностью на осуществление внешнеторговой деятельности в отношении продукции военного и/или двойного назначения в порядке установленным законодательством места нахождения юридического лица.

II По объектам: объектом является продукция военного и/или двойного назначения.

III По характеру: сделки совершаются при осуществлении предпринимательской деятельности, направленной на получение прибыли при международном обмене или торговле продукцией военного и/или двойного назначения.

Рост технологического уровня в мире приводит к трансформации границ классического восприятия оружия. Совершенствование технологий уже приводит к тому, что все больший объем материальных и нематериальных благ можно рассматривать как продукцию двойного назначения. При сохранении текущего уровня развития или его совершенствовании данная тенденция будет только усиливаться, что будет требовать

принятия как внутригосударственных, так и международных законов регулирующих использование технологий и/или средств двойного назначения.

Список литературы

1. Стровский, Л. Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник для вузов / под ред. Л.Е. Стровского. – 3-е изд. –М. : ЮНИТИ-ДАНА. – 2004. – 847 с.
2. Тихиня, В. Г. Международное частное право / В. Г. Тихиня. –Минск, 2003. – 469 с.
3. Конвенция Организации Объединенных Нации «О договорах международной купли-продажи товаров» от 14.04.1980 // ИБ «КонсультантПлюс: Беларусь» [Электронный ресурс]. — Минск, 2019.
4. Статус текстов. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 год) // Комиссия Организации Объединенных Наций по праву международной торговли [Электронный ресурс]. — 2014. — Режим доступа : http://uncitral.org/uncitral/ru/uncitral_texts/sale_goods/1980CISG_status.html. — Дата доступа : 11.11.2019.
5. О порядке лицензирования видов деятельности, связанных со специфическими товарами (работами, услугами) : Указ Президента Респ. Беларусь, 16 фев. 2012 г. № 71 (с изм. и доп.) // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2012. – № 25. – 1/13313 ; Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. – 16.11.2020. – 1/19330.
6. О лицензировании отдельных видов деятельности: Указ Президента Респ. Беларусь, 1 сент. 2010 г., № 450 (с изм. и доп.) // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2010. – № 212. – 1/11914; Нац. правовой Интернет-портал Респ. Беларусь. – 18.11.2020. – 1/19330.
7. Gun Control Act. – 1968. – U.S. – Режим доступа: <https://www.govinfo.gov/content/pkg/STATUTE-82/pdf/STATUTE-82-Pg1213-2.pdf#page=1> / Дата доступа : 04.12.2020.
8. The Brady Handgun Violence Prevention Act. – 1993. – U.S. – Режим доступа: <https://www.atf.gov/rules-and-regulations/brady-law#:~:text=On%20November%2030%2C%201993%2C%20the,handgun%20to%20an%20unlicensed%20individual.> / Дата доступа : 04.12.2020.

К.И. Полякова
(БИП Гродно)

ЗАБАСТОВКА КАК ПРАВОВАЯ ФОРМА ЗАЩИТЫ ТРУДОВЫХ ПРАВ РАБОТНИКОВ

В 1952 году Комитет по свободе объединений МОТ провозгласил, что право на забастовку признается одним из главных средств, с помощью которого трудящиеся (работники) и их объединения могут законным образом обеспечивать и защищать свои экономические и социальные интересы [2, с. 11].