

дельных сегментов аграрного рынка, что провоцирует усиление колебаний доходов товаропроизводителей. В результате образуется замкнутый круг: нестабильность производства усиливает нестабильность аграрного рынка, а это в свою очередь отрицательно влияет на тенденции развития производства.

Выходом из сложившейся ситуации могло бы стать формирование такого финансово-экономического механизма, который способствовал бы стабильному увеличению объемов производства сельскохозяйственной продукции, наращиванию капитала аграрных товаропроизводителей, поддержанию экологического равновесия в отрасли.

Основными направлениями формирования такого механизма должны быть: стабилизация доходов сельскохозяйственных товаропроизводителей путем широкомасштабного внедрения на зерновом рынке страны интервенционных и залоговых операций, которые могут при определенных условиях осуществляться без использования или с минимальным привлечением бюджетных средств; дотирование производства убыточных видов животноводческой продукции, по которым не в полной мере удовлетворяются потребности населения страны; повышение стабилизирующей функции банковских кредитов путем дальнейшего их удешевления и более полного удовлетворения потребностей в них; расширение страховой защиты сельскохозяйственного производства путем усиления государственной поддержки агрострахования и повышения контроля за деятельностью страховых компаний, осуществляющих страхование сельскохозяйственных культур и животных.

Реализация предложенных мероприятий обеспечит стабилизацию развития аграрного сектора экономики Украины и повышение его конкурентоспособности на мировом рынке.

*О.А. Пузанкевич, канд. экон. наук
БГЭУ (Минск)*

РЕГУЛИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫМИ ПОТОКАМИ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ В УСЛОВИЯХ ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ

Основной целью регулирования финансовыми потоками на малых предприятиях следует признать необходимость определения оптимальной величины денежных средств и их рациональное использование, обеспечивающее устойчивое финансовое положение данного субъекта. При этом затрагиваются такие основные объекты, как:

- поступления денег, среди которых более 90 % занимает выручка от реализации продукции;
- объем расходов, к важнейшим статьям которых относятся финансовые обязательства за предоставленное сырье, материалы, заработная плата и обязательные платежи.

В классической системе управления любым хозяйствующим субъектом управленческие действия целесообразно начинать с планирования, т.е. обоснования величины общих поступлений, в том числе решающих источников, а также с исчисления предстоящих расходов (по трем основным видам и прочим). Изучение действующей практики подтверждает, что объем этих величин можно определять по кварталам текущего года на основе изучения сложившихся тенденций (сумм, темпов их роста и пропорций между ними). До начала текущего периода целесообразно составить на год с квартальной разбивкой упрощенный план финансовых потоков, в котором устанавливается объем денежных поступлений, в том числе выручка и соответствующие расходы по перечисленным выше четырем позициям. По истечении каждого квартала целесообразно с учетом конкретной ситуации уточнять соответствующие величины.

При разработке соответствующих планов движения денежных средств необходимо принимать меры для сбалансированности денежных доходов с расходами, добиваться синхронности поступлений с платежами. В том случае, если не хватает ресурсов для покрытия предстоящих расходов, можно осуществить их передвижение на более поздний период или привлечь дополнительные средства (собственные и заемные).

Уточненный на каждый квартал кассовый план можно признать наиболее точным способом определения потребности в денежных средствах и прогнозируемых поступлениях денежных ресурсов. При этом главное внимание целесообразно уделять планированию поступлений выручки от реализации основной продукции. Как известно, текущее планирование поступлений и расходов денежных средств является лишь первым шагом к обоснованию активных действий по выполнению намеченных заданий. С учетом колебаний в конъюнктуре рынка, принятых форм расчетов с поставщиками и покупателями, изменений в финансовом, прежде всего налоговом, законодательстве обосновываются и реализуются управленческие действия по выполнению запланированных мероприятий. При этом существенное внимание уделяется обеспечению полноты и ритмичности поступлений денежных средств для покрытия текущих расходов. Одновременно следует рационально расходовать денежные ресурсы, обращая внимание на возможности экономии средств, более эффективные их направления. Это касается прежде всего законности и своевременности выполнения финансовых обязательств перед государством, партнерами, членами коллектива. Кроме того, необходимо осуществлять активные и разумные действия, направленные на рациональное использование временно свободных средств с целью увеличения дополнительных финансовых доходов от умелых действий на финансовом рынке (операции с ценными бумагами, депозитные вложения и т.д.).

Оптимизация финансовых потоков на малых предприятиях с целью достижения высоких финансовых результатов, укрепления позиций

данных субъектов на рынке становится возможным лишь при организации непрерывного и действенного контроля. Его необходимо проводить на всех стадиях кругооборота денежных средств, не только осуществляя общее наблюдение за выполнением намеченных заданий, но и анализируя эффективность принятых решений с точки зрения финансовой выгоды.

*О.И. Румянцева, канд. экон. наук
БГЭУ (Минск)*

ВОПРОСЫ МЕТОДОЛОГИИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ТРАНЗИТИВНОЙ ЭКОНОМИКИ

Применение неоклассической модели конкурентного равновесия во всех сферах государственного регулирования подразумевает, что переход к рыночной системе хозяйствования представляет собой повсеместное устранение вмешательства государства в управление экономикой. При этом неоклассическая парадигма основывается, прежде всего, на индивидуальной оптимизации, которая с неизбежностью должна содействовать развитию общества в целом. Однако для того чтобы личные интересы были направлены в продуктивное для общества в целом русло, нужна соответствующая институциональная структура. Во всех рыночных экономиках (институциональные структуры которых эволюционировали в течение нескольких веков) государство несет ответственность за разработку такой институциональной «настройки», которая позволяет законопослушным экономическим агентам развиваться и процветать. Поэтому в течение переходного периода государство объективно должно принимать на себя особые обязательства по созданию подобной институциональной «настройки» с тем, чтобы нейтрализовать возможные угрозы экономической стабильности общества.

Для развитой экономической системы характерным является наличие стабилизирующих ситуацию обратных связей, что определяет потенциал системной устойчивости. Чем он выше, тем больше способность системы компенсировать ее отклонения от оптимума под влиянием факторов экзогенного характера. В переходной экономике подобный потенциал низкий, т.е. система не только не компенсирует отклонения системообразующих параметров от оптимума, но и может усиливать эти отклонения. В результате поддержание системной устойчивости переходной экономики только за счет внутреннего потенциала системы существенно затруднено.

Это означает, что необходимо наличие вне системы постоянных действий компенсационного типа, поддерживающих сбалансированность механизма государственной экономической политики. Причем последние должны перекрывать дефицит потенциала системной устойчивости, так как в ином случае система будет сохранять разбалансированность.