

М.В. Маркусенко
Институт экономики НАН Беларуси

ПРОБЛЕМЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИНОСТРАННЫХ И СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ г. МИНСКА

В первом полугодии 2000 г. доля внешнеэкономического товарооборота СП и ИП во внешнеэкономическом обороте города увеличилась на 2,7 % по сравнению к соответствующему периоду 1999 г. за счет увеличения как объемов экспорта (на 3,9 %), так и объемов импорта (на 1,7 %) предприятий с иностранным капиталом. Увеличение объемов импорта можно объяснить ростом цен на импортируемую продукцию, в первую очередь — на сырье и материалы, используемые в дальнейшем для производства продукции, идущей на экспорт. Например, затраты на производство и реализацию продукции в 2000 г. по сравнению с 1999 г. выросли в ЗАО СП “Отико” — на 248,8 %; СП “Чевляр” — на 274,9 %; СП “Рейлит” — на 245,7 %; СП “Мобильная цифровая связь” — в 10,1 раза; СП “Белор-Дизайн” — на 234 %; СП ЗАО “Маз-МАН” — на 235,5 % и др.

В 1 полугодии 2000 г. экспорт ИП и СП составил 129,7 млн. долл., импорт товаров — 152,8 млн. долл. То есть сальдо по внешнеторговым товарным операциям иностранных и совместных предприятий было отрицательным (- 23,1млн. долл.). Вместе с тем с учетом услуг сальдо за 1 полугодие 2000 г. по СП и ИП сложилось положительное и составило 15,9 млн. долл. Причем в 1 полугодии 2000 г. по сравнению с 1999 г. совместные и иностранные предприятия значительно увеличили экспорт в страны дальнего зарубежья (на 20,7 %), а импорт продукции в большей части стал осуществляться из стран СНГ (его доля выросла с 38,9 % в 1999 г. до 57,2 % в 1 полугодии 2000 г.)

Увеличение экспорта в страны дальнего зарубежья является, на наш взгляд, результатом девальвации в 2000 г. белорусского рубля, что позволило снизить цены экспорта в долларовой эквиваленте. Переориентация экспорта из стран СНГ в дальнее зарубежье также произошла из-за снижения спроса на белорусские товары на российских рынках вследствие ухудшения платежеспособности российских предприятий.

Наибольший удельный вес в экспорте предприятий с иностранными инвестициями в 2000 г. занимали: нефть и нефтеп-

продукты, а также готовые изделия — грузовые автомобили, тракторы, шины, оптические приборы и т.п. В импорте иностранных и совместных предприятий преобладало сырье, материалы, оборудование и лекарственные средства, не производимые в республике.

Доля промышленности в общем объеме выпущенной продукции (работ, услуг увеличилась с 26,5 % в 1998 г. до 39,95 % в 1999 г. В указанном периоде доля машиностроения и металлообработки в общем объеме промышленной продукции СП и ИП возросла с 2,6 % до 31,0 %, т.е. в 11,9 раза.

Что касается непосредственно потребительских характеристик выпускаемой совместными и иностранными предприятиями продукции, то они недостаточно высоки. Например, обувь предприятий “Белвест” и “Марко” по качеству стала несколько уступать импортной, в первую очередь — по своим морально устаревающим фасонам.

Многие совместные и иностранные предприятия, созданные в Республике Беларусь, для осуществления своей деятельности вынуждены импортировать необходимые сырье, материалы. В то же время эти предприятия работают на внутренний белорусский рынок и практически не экспортируют собственную продукцию, что способствует увеличению отрицательного сальдо платежного баланса. Тем не менее осуществление совместными и иностранными предприятиями производства товаров и услуг, идущих на внутреннее потребление, положительно влияет на развитие реального сектора экономики страны и способствуют росту ВВП.

Положительный эффект для экономики Республики Беларусь дает инвестиционный импорт СП и ИП, хотя он отрицательно влияет на величину сальдо по внешнеторговым операциям. В то же время такой импорт необходим для создания и обновления производственной базы функционирующих предприятий с иностранным капиталом. Подавляющая масса СП и ИП сосредоточена в сферах, специализирующихся на высокодоходных видах деятельности, так как эти виды экономической активности не требуют крупных долгосрочных капиталовложений (сфера посреднических и консультационных услуг, торговля и общественное питание). Это подтверждается тем, что именно СП, работающие в сфере услуг, имеют очень высокий показатель рентабельности. Так, у СП ООО “Экомедсервис” в 2000 г. уровень рентабельности составил 220,9; в СП “Надежда – XXI век” — 107,9 %; СП “Бальзен-Ромашка” — 85,9 %; СП “Космос-ТВ” — 61,9 % и др. В то же время сред-

ний уровень рентабельности совместных предприятий (рассчитанный по данным выборки о деятельности 59 СП г. Минска) снизился с 36,8 % в 1999 г. до 35, 3 % в 2000 г.

В г. Минске в первом полугодии 2000 г. основными видами деятельности предприятий с иностранными инвестициями оставались: оптовая и розничная торговля — 43,6 % от их общего количества; промышленность (производство машин и оборудования, химических, пищевых продуктов, производство изделий из древесины) — 28,6 %; транспорт и связь — 20,3 % и др.

Таким образом, в гораздо меньшей степени СП и ИП получили развитие в производственной сфере. Вложения в эту сферу требуют больших инвестиций, окупаются медленнее, что увеличивает их коммерческий риск. Кроме того, западным инвесторам сложно получить полную и достоверную информацию для принятия решений об инвестировании.

Поэтому иностранные инвестиции в форме совместных и иностранных предприятий на данном этапе незначительно влияют на макроэкономические показатели роста как республиканской экономики, так и экономические показатели развития г. Минска.

С целью увеличения реальных объемов иностранных инвестиций, привлекаемых в экономику как страны в целом, так и г. Минска, усиления их влияния на экономические показатели развития города целесообразно:

1. При регистрации производственных СП и ИП в г. Минске использовать критерий соответствия предполагаемой ими к выпуску продукции как “новой” и “новейшей”.

2. Использовать налоговый кредит (например, на срок 5 лет) для СП и ИП, профиль деятельности которых совпадает с приоритетами развития национальной экономики. То есть в данном случае речь идет об освобождении высокотехнологичных предприятий с иностранными инвестициями от уплаты налога на прибыль на пять лет с последующим возвращением в бюджет данной суммы.

3. В целях активизации инвестирования в СП и ИП необходимо использовать режимы ускоренной, а для мелких предпринимателей — и свободной амортизации.

Несмотря на существующие проблемы, именно совместные с иностранным капиталом предприятия являются одной из наиболее прогрессивных и комплексных форм долгосрочного экономического, научно-технического и производственного сотрудничества.