

ФИНАНСЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ

В условиях усиливающихся процессов глобализации, интернационализации мирохозяйственных связей, а также интеграции государства в мировое сообщество возникла острая необходимость определения сущности такой экономической категории, как финансы внешнеэкономической деятельности, содержание которой позволит определить ее место в финансовой науке и структуре внешних связей государства и субъектов хозяйствования.

Понятие внешнеэкономической деятельности появилось в конце восьмидесятых годов прошлого века и связано с переходом на новую систему управления и началом осуществления внешнеэкономических реформ. Суть данных реформ сводилась к децентрализации внешней торговли и других форм международных экономических отношений (МЭО) и переходу от межгосударственных (межправительственных) внешнеэкономических связей (ВЭС) к внешнеэкономической деятельности на уровне субъектов хозяйствования (ВЭД).

Смысл межгосударственных внешнеэкономических связей состоит в безусловном обеспечении экспортно-импортных поставок как для нужд государства в целом, так и отдельных субъектов данного государства, и выполнении межгосударственных, в том числе и валютно-кредитных, обязательств и межправительственных соглашений государства. Понятие внешнеэкономической деятельности в настоящее время наиболее приемлемо к внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования. Связано это с результатом реформирования внешнеэкономической сферы, в результате которого

роль государства во внешнеэкономической деятельности коренным образом изменилась. Во внешнеэкономической деятельности государство выступает в основном лишь регулятором в отличие от его роли при осуществлении межправительственных экономических связей, где оно является непосредственным субъектом этих связей. Центром внешнеэкономической деятельности становятся субъекты хозяйствования, а сама ВЭД осуществляется в основном на уровне производственных структур (фирм, организаций, предприятий и т. д.) с полной самостоятельностью в выборе иностранного партнера, номенклатуры товара для экспортно-импортной сделки, в определении цены и стоимости контракта, объемов и сроков поставок.

Вместе с тем однозначное выделение лишь внешнеэкономической деятельности на уровне субъектов хозяйствования является, на наш взгляд, неприемлемым. Необходимо различать и внешнеэкономическую деятельность государства (его органов управления, министерств и т. д.) по осуществлению внешнеэкономических связей, объемы которой в настоящее время значительно снижены в связи с передачей многих

Николай ЗАЯЦ,

член-корреспондент ААН Беларуси, профессор, доктор экономических наук

Евгений ВЕРБА,

доцент, кандидат экономических наук

Кирилл РУДЫЙ,

кандидат экономических наук

форм внешнеэкономических связей на уровень субъектов хозяйствования.

Финансы внешнеэкономической деятельности как экономическая категория представляют собой совокупность производственных (прежде всего денежных отношений), связанных с распределением и перераспределением части как национального общественного продукта (главным образом чистого дохода), так и части чистого продукта, созданного в других странах, и формированием на этой основе централизованных и децентрализованных фондов денежных средств, полученных от внешнеэкономической деятельности, как в иностранной, так и национальной валюте, на общегосударственные цели, финансирование деятельности отдельных субъектов хозяйствования.

Специфика сущности и содержания финансов внешнеэкономической деятельности заключается прежде всего:

- в ограничении области их существования сферой внешнеэкономической деятельности, т. е. деятельности, связанной не только с национальными рынками, но и иностранными;
- финансы внешнеэкономической деятельности связаны с распределением как национального чистого дохода

(экспортные операции), так и с распределением части чистого дохода, созданного в других странах (импортные операции);

- в инструментарии — наличии и функционировании в системе денежных отношений наряду с национальной валютой и иностранных валют, различном их курсе;

- в субъектах финансов внешнеэкономических отношений — ими являются наряду с национальными юридическими и физическими лицами (резидентами) также иностранные юридические и физические лица, действующие на территории страны (нерезиденты), государство (в лице государственных органов, в том числе имеющих статус юридических лиц) и косвенно — контрагенты за пределами государства, международные финансовые организации, иностранные государства;

- во влиянии на организацию финансов внешнеэкономической деятельности данной страны сложившейся системы международных финансово-валютных, расчетных и кредитных отношений и т. д.

Финансовые отношения как суть содержания категории «финансы» — это прежде всего денежные отношения. Вместе с тем не все денежные отношения являются финансовыми. Там, где денежные отношения опосредствуют реальные материально-вещественные элементы (с+v), они не являются финансовыми. Финансовые отношения проявляются в чистом доходе (m), последующем его распределении и создании на его основе децентрализованных и централизованных фондов денежных средств.

Совокупность финансовых отношений во внешнеэкономической деятельности, определяющая суть финансов ВЭД, включает в себя:

1) денежные отношения между субъектами хозяйствования данной страны и субъектами хозяйствования других стран по поводу купли-продажи продукции (работ, услуг), предоставления коммерческих кредитов и займов, истребования штрафных санкций по договорам и т. д.;

2) денежные отношения внутри страны между субъектами хозяйствования

по поводу предоставления займов в иностранной валюте, перераспределения валютной выручки, полученной от экспорта, в пользу предприятий, участвующих в экспорте продукции, и т. д.;

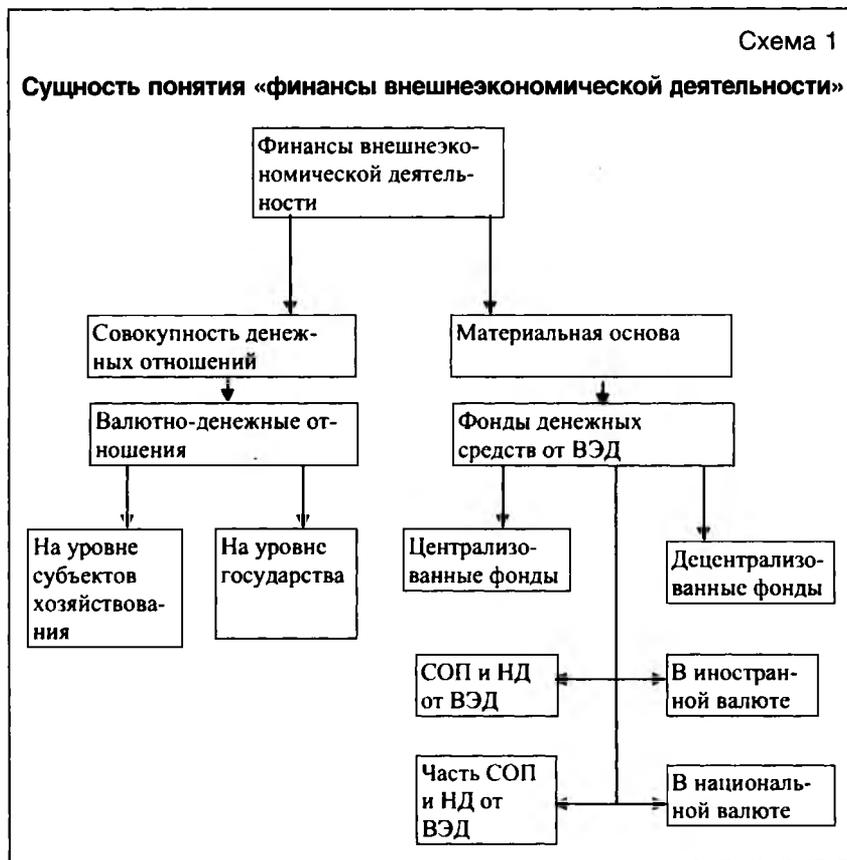
3) отношения между субъектами хозяйствования и государством (в лице бюджетов различных уровней, централизованных государственных валютных фондов): в части иностранной валюты по поводу распределения валютной выручки, покупки валюты, уплаты таможенных пошлин, сборов и налогов в иностранной валюте, финансирования в валюте из централизованного валютного фонда государства, получения иностранных кредитов под гарантии правительства и т. д.; в части национальной валюты — по поводу уплаты налогов по результатам внешнеэкономических сделок и т. п.;

4) денежные отношения предприятий с другими звеньями финансовой системы: банками — по поводу получения кредитов в иностранной валюте, а также в национальной валюте для осуществления внешнеэкономических операций под залог валютных ценнос-

тей, кредитов в национальной валюте с последующей конвертацией, выплаты процентов по данным кредитам и их погашения; страховыми организациями — по поводу страхования рисков во внешнеэкономических сделках и возмещения суммы ущерба по ним; денежные отношения между партнерами совместного предприятия, связанные с формированием уставного фонда, распределением доходов, выплатой дивидендов и др.; внутри СЭЗ — между резидентами СЭЗ и администрацией, бюджетами различных уровней, другими резидентами Республики Беларусь, нерезидентами, субъектами финансовой системы государства; внутри транснациональных ФПГ — головной компании с филиалами, правительствами стран размещения головной компании и филиалов и т. п.;

5) внутригосударственные денежные отношения — формирование централизованных валютных фондов и фондов в национальной валюте от ВЭД государства и его субъектов хозяйствования и их распределение;

6) денежные отношения между государствами — по поводу получения и



погашения межгосударственных кредитов;

7) денежные отношения между государством и международными финансово-кредитными организациями (предоставление кредитов и их погашение) и др.

Таким образом, финансовые отношения, составляющие суть финансов ВЭД, включают в себя отношения как в иностранной валюте, так и в национальной, поэтому это прежде всего валютно-денежные отношения. Материальной основой финансов внешнеэкономической деятельности являются централизованные и децентрализованные фонды денежных средств, полученные от внешнеэкономической деятельности в иностранной и национальной валюте, их формирование, распределение и перераспределение. На наш взгляд, как уже отмечалось выше, целесообразно выделять финансы внешнеэкономической деятельности государства и финансы внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования.

Понятие внешнеэкономической деятельности более характерно для субъектов хозяйствования. В отно-

шении к государству многие экономисты прежде всего ведут речь о внешнеэкономических связях. Государство в этом случае выступает в первую очередь как субъект международного публичного и частного права, так и международных публичных и частных финансов. На наш взгляд, внешнеэкономическая деятельность государства в лице его органов (правительства, министерств, ведомств и др.) заключается в практической реализации внешнеэкономических связей.

Финансы внешнеэкономической деятельности государства представляют собой совокупность денежных отношений при формировании, распределении и использовании на общегосударственные нужды СОП и НД, полученного от внешнеэкономической деятельности в иностранной и национальной валюте. Материальной основой финансов ВЭД государства являются централизованные фонды в иностранной и национальной валюте, полученные от ВЭД непосредственно государства в лице его органов и частично от внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования данного государства.

Специфика финансов внешнеэкономической деятельности государства вытекает из особенностей субъекта:

- финансы внешнеэкономической деятельности государства прежде всего связаны с выполнением государством и его органами функций коммерческого характера, а не деятельности его в публичной сфере;

- финансы ВЭД государства имеют свою специфику в вопросах организации, регулирования и т. д. в зависимости от рынка (национального, международного и т. д.), на котором осуществляется внешнеэкономическая деятельность государства;

- специфика финансов ВЭД государства заключается в материальной основе — централизованных фондах, порядке их формирования и использования;

- важнейшей составной частью и одним из источников государственных финансов в сфере ВЭД являются финансы внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования, т. е. финансы внешнеэкономической деятельности государства тесно связаны с финансами внешнеэкономической деятельности его субъектов хозяйствования, и т. д.

Финансы внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования охватывают систему денежных отношений, связанных с распределением и перераспределением части национального общественного продукта (главным образом чистого дохода), а также части чистого продукта, созданного в иных странах, и формированием на этой основе децентрализованных (косвенно — и централизованных) фондов денежных средств и накоплений в иностранной и национальной валюте, полученных от внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования.

С одной стороны, финансы ВЭД субъектов хозяйствования являются частью финансов ВЭД государства. С другой стороны, финансы внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования являются неразрывной частью финансов субъектов хозяйствования вообще (схема 2). Доходы (в частности, чистый доход), получаемые

Схема 2



от внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования, являются доходами от национального производства. При производстве экспортной продукции используются основные факторы производства (основные, оборотные фонды), не только непосредственно занятые во внешнеэкономической деятельности, не только приобретенные за счет доходов от внешнеэкономической деятельности, но и общего назначения. Только чуть более 40 предприятий обеспечивают поступление 80 процентов доходов от экспорта, т. е. внешнеэкономические сделки для них являются преобладающими. В хозяйственном обороте других субъектов хозяйствования внешнеэкономическая деятельность не является преобладающей (порой даже отсутствует). Поэтому вести разговор об ограниченности финансов внешнеэкономической деятельности лишь данной сферой приходится лишь с определенной степенью условности. Финансовые отношения на уровне субъектов хозяйствования охватывают также импортные операции, при которых на территории страны фактически реализуется часть чистого дохода, созданного в других странах.

В связи с демополизацией внешнеэкономической деятельности главным в этой деятельности становится субъект хозяйствования, поэтому роль финансов внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования неизмеримо выросла. Развитие внешнеэкономических связей, возрастание их масштабов, появление новых направлений и видов внешнеэкономической деятельности особое внимание предъявляют к разработке и оптимизации финансово-валютного механизма обеспечения внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования. На становление данного механизма, с одной стороны, оказывает влияние сама новая структура внешнеэкономической деятельности, предполагающая осуществление права выхода каждого субъекта хозяйствования на внешний рынок, а с другой — создание такого механизма обусловлено уже сложившейся системой международных финансово-валютных и кредитных отношений. Кроме того, возникновение и

развитие новых направлений и видов внешнеэкономической деятельности также требует учета особенностей при становлении финансово-валютного и кредитного механизма их обеспечения.

Получение предприятиями возможности выхода на внешние рынки, расширение объемов, сфер и методов внешнеэкономической деятельности создают условия для экспортно-импортной независимости предприятия, работы его в условиях валютной самокупаемости. Задачами финансово-валютного механизма внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования является воздействие его через подсистемы финансового обеспечения и регулирования, через рычаги и стимулы данного механизма (ставки налогов и сборов, проценты по кредитам, ставки страховых платежей и страхового возмещения и т. д.) на стимулирование развития каждого направления и вида внешнеэкономической деятельности, привлечение иностранных инвестиций, развитие экспорта и увеличение валютных поступлений, повышение эффективности внешнеэкономической деятельности и т. д.

Следует отметить, что некоторые экономисты выделяют лишь финансовые аспекты внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования. К финансовым аспектам внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования они относят вопросы организации и проведения расчетов между субъектами внешнеэкономической деятельности (открытие валютных счетов, выбор и обоснование форм безналичных расчетов, организацию наличного оборота иностранной валюты), исчисления и распределения валютной выручки, приобретения и продажи валюты, финансовые аспекты внешне-торговых контрактов.

На наш взгляд, понятие финансовых аспектов внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования значительно уже сущности финансов внешнеэкономической деятельности. Кроме вышеперечисленных вопросов, финансы внешнеэкономической деятельности включают в себя расчет эффективности такой деятельности

(определение затрат, прибыли), исчисление и уплату налогов и других платежей, порядок формирования валютных фондов предприятия и их использование, рассмотрение вопросов кредитования, страхования внешнеэкономической деятельности и т. д. Понятие финансовых аспектов внешнеэкономической деятельности более приемлемо к отдельным направлениям ВЭД субъектов хозяйствования, чем к ВЭД в целом.

Особенности организации финансов внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования обусловлены рядом факторов, которые влияют на организацию как самой внешнеэкономической деятельности, так и финансовых отношений в процессе ее осуществления. Они связаны:

- с использованием во внешнеэкономической деятельности, кроме национальной валюты, других иностранных валют;
- с различными направлениями внешнеэкономической деятельности (внешняя торговля; совместное предпринимательство — производственное кооперирование, совместные предприятия на территории страны, совместные предприятия за рубежом, концессии, переработка давальческого сырья, различные виды совместной деятельности, сотрудничество в свободных экономических зонах и др.; кредитные отношения — осуществление внешних займов, кредитование внешнеторговых поставок, вклады в иностранные банки, лизинг и др.; научно-техническое сотрудничество и т. д.);
- с различными видами внешнеэкономических торговых и иных операций (прямой экспорт, импорт, товарообменные операции, лизинг, комиссия, консигнация и т. д.);
- с предметом внешнеэкономической сделки (товар, сырье и материалы, основные фонды, работы, услуги и т. д.);
- с осуществлением внешнеэкономической деятельности с резидентами разных стран: дальнего зарубежья, стран — участниц Содружества Независимых Государств, Российской Федерации и др.