

*Л. С. Коробейникова, канд. экон. наук, доцент
korobeinikova@vsu.ru
ВГУ (Воронеж)*

ВНЕШНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ИСТОЧНИКИ В СИСТЕМЕ РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ О ЗАКУПКАХ ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ

Анализ показателей закупочной деятельности в части применения конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) позволяет выявить уязвимые места и индикаторы, на основе которых принимаются соответствующие управленческие решения, показывает направления повышения эффективности закупочной деятельности организации.

Единая информационная система в сфере закупок (ЕИС) выступает мощным информационным инструментом, на базе которого размещаются массивные объемы информации о закупках государственных, муниципальных и коммерческих организаций в России. ЕИС содержит детальные данные по каждой проводимой закупке: основные условия проведения закупки; сроки проведения закупочной процедуры; требования к участникам; начальную (максимальную) цену договора/контракта; количество поданных/отклоненных заявок участников закупки; причины отклонения заявок; протоколы закупочной комиссии и многие другие сведения.

Кроме того, в ЕИС размещаются заключенные договоры, сведения об их изменении/исполнении/расторжении, а также отчеты заказчиков о закупочной деятельности (так называемая внешняя отчетность). Законодательные аспекты функционирования контрактной системы Российской Федерации обязывают заказчиков размещать перечисленные сведения в ЕИС, предусматривают административную ответственность за отсутствие необходимых сведений, обеспечивая тем самым соблюдение принципа открытости и гласности.

Вместе с тем, несмотря на то, что ЕИС накапливает огромный массив разнообразной информации о закупках, в данной системе отсутствует функционал по анализу данных о проведенных закупках товаров, работ, услуг. ЕИС позволяет лишь получить сведения о какой-либо конкретной закупке без возможности агрегирования сведений, анализа представленной информации в открытых источниках. Стоит, правда, отметить, что ЕИС предоставляет статистические данные по полученной экономии в ходе применения конкурентных способов определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей), объемах и количестве запланированных закупок, размещенных закупок и контрактов/договоров в разрезе регионов и по всей России в целом.

В последнее время существенное значение для анализа результативности и эффективности закупочной деятельности представляют материалы аналитических отчетов Минфина России, в которых проведена оценка эффективности деятельности на основе коэффициентного подхода, сформулированы выводы о закупочной деятельности в масштабах государства. Отчетность о результатах закупочной деятельности формируется каждым заказчиком в течение календарного года ежеквартально нарастающим итогом.

Внутренняя отчетность в области закупочной деятельности, предусмотренная локальными актами экономического субъекта, не представляет интерес для анализа эффективности применения конкурентных способов определения поставщика (подрядчика, исполнителя). Для адаптации данных указанной отчетности требуются дополнительное агрегирование и обработка данных для формирования показателей анализа и оценки эффективности и результативности закупочной деятельности.

Таким образом, вся доступная внешняя отчетность по закупочной деятельности, как по всей России, так и по каждой организации в отдельности, представляет собой массив

статистических данных, включающих обобщенные показатели результативности и эффективности закупочной деятельности экономических субъектов, определение значений которых позволит выявить конкретные факторы, влияющие на экономическую эффективность закупок.

А. В. Кривошеев, аспирант
krivosheev@vsu.ru
ВГУ (Воронеж)

СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПОДХОДЫ К РАСКРЫТИЮ СУЩНОСТИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ВУЗОВ

В условиях воздействия финансового риска остается актуальным анализ обоснованности структуры активов хозяйствующего субъекта и источников их формирования. При этом в рамках проведения аналитической работы необходимо учитывать особенности раскрытия информации об активах организации и источниках их формирования в бухгалтерском балансе для отражения объективной информации для субъектов экономического анализа финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта.

Мониторинг определений понятия финансовой устойчивости показал, что по данному вопросу нет единого мнения, однако многие ученые-экономисты под финансовой устойчивостью понимают соотношение собственных средств и источников их финансирования. Принято считать, что понятие «финансовая устойчивость» тесно связано с понятием «платежеспособность», а также способностью организации уверенно чувствовать себя на рынке и иметь определенную степень независимости от внешних факторов влияния. Значительный вклад в разработку соответствующих теоретических положений внесли отечественные и зарубежные ученые и практики: С. Б. Барнгольд, Л. Т. Гиляровская, А. Д. Шеремет, Р. С. Сайфулин, В. В. Ковалев, Г. В. Савицкая, М. В. Мельник, Л. А. Бернштейн, Р. Н. Холт и др.

Многие авторы раскрывают различные аспекты финансовой устойчивости вузов, включая влияющие на нее факторы, однако сущностные характеристики финансовой устойчивости до сих пор не определены; ее понятийный аппарат, позволяющий адекватно раскрыть содержание финансовой устойчивости применительно к практике российских вузов в условиях активного постсоветского реформирования деятельности организаций бюджетной сферы, пока еще не сформирован.

По мнению многих российских авторов, анализ финансовой устойчивости нужно проводить по нескольким направлениям. В начале проведения анализа финансовой устойчивости хозяйствующего субъекта необходимо провести расчет абсолютных показателей, которые отражают соответствие величины собственных оборотных активов и источников их формирования. Далее необходимо придерживаться традиционного подхода к оценке финансовой устойчивости организации посредством расчета системы коэффициентов и интерпретации их соответствия рекомендуемым значениям.

Финансовое состояние бюджетного учреждения характеризуется размещением средств, полученных из различных источников финансового обеспечения, и использованием активов. На наш взгляд, финансовая устойчивость объективна по своей природе, независима от воли и сознания людей. Она возникает на определенной стадии развития производства и обусловлена экономическими отношениями, когда производство достигает такого уровня развития, при котором организации становится недостаточно только собственного капитала для поддержания производства и его расширения и имеются достаточно богатые члены общества, организации, желающие ссудить, отдать в займы свой капитал, заемные средства. Финансовая устойчивость возникает на определенной