

как соотношение между суммой средств, планируемых на закупки, и суммой реальных договоров по госзаказам. Следует отметить, что трактуемая только таким образом эффективность не дает полного представления о целевой функции рынка и может привести к неточному его регулированию в силу специфики субъектов рынка. Заказчики в лице государственных организаций стремятся максимально снизить цену, иногда в ущерб качеству закупаемой продукции, в то время как поставщики в лице производителей (продавцов), пытаются удержать цену в пределах экономической целесообразности. Следует рассматривать эффективность рынка госзакупок и с точки зрения производителей, интересы которых определяются не только возможностью предсказуемого (доступного для планирования) сбыта, но и повышением надежности сделки в связи со снижением риска неплатежа со стороны заказчика, что повышает интерес к выходу на данный рынок и автоматически ведет к повышению конкуренции.

Конкуренция как важнейшая качественная характеристика рынка госзакупок традиционно определяется как отношение количества поданных потенциальными поставщиками заявок к количеству проведенных процедур закупок, однако не менее существенной характеристикой, отражающей специфику этого рынка, может быть показатель относительной конкуренции, определяемый как отношение количества конкурентных и неконкурентных видов закупок. Анализ этих показателей более адекватно описывает состояние рынка госзакупок и позволит государственным заказчикам проводить более обоснованную и эффективную закупочную политику.

<http://edoc.bseu.by>

И. В. Корнеев, канд. экон. наук, доцент
korneevets.i@tut.by
Н. М. Авдеенко, ассистент
БГЭУ (Минск)

НОВЫЕ ПОДХОДЫ К ИЗМЕРЕНИЮ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

К началу XXI в. сформировалась новая целостная система научных взглядов, ориентированная на развитие человека и определяющая его конечные цели и возможности их достижения — парадигма устойчивого человеческого развития. Непрерывно обогащаясь новыми подходами, она выводит аналитические рассуждения о прогрессе человечества за пределы экономического роста, отводя центральное место в стратегиях стран мирового сообщества обеспечению качества человеческого развития. Ежегодно издаваемые с 1990 г. доклады ПРООН с оценкой экономического и социального прогресса стран мира, опираясь на независимый, эмпирически обоснованный анализ основных тенденций и политики в области развития, обеспечивают непрерывность информирования относительно динамики ключевых индикаторов и статистических данных в сфере человеческого развития.

В новом юбилейном Докладе о человеческом развитии за 2020 г. «Следующий рубеж: человеческое развитие и антропоцен» утверждается, что в то время, когда люди и планета вступают в совершенно новую эпоху — антропоцен или эпоху человека — для всех стран настало время пересмотреть движение к прогрессу, для чего необходимо в полной мере учитывать опасное давление, оказываемое человечеством на планету, и ликвидировать серьезный дисбаланс власти и возможностей, препятствующий изменениям.

Экспертами ПРООН представлен принципиально новый подход к измерению Индекса человеческого развития (ИЧР), который наряду с показателями, отражающими достижения стран в области здоровья, образования и уровня жизни, включает дополни-

тельные составляющие — объем выбросов двуоксида углерода и ресурсозатраты страны, демонстрируя возможные изменения глобального развития, если бы при определении прогресса человечества в качестве ключевых элементов учитывались благосостояние людей и ослабление давления на планету.

Индекс человеческого развития, согласно данным Доклада ПРООН о развитии человека за 2020 г., представлен по 189 странам в разрезе 4 групп стран в зависимости от его значений: с очень высоким ИЧР (с 1-го по 66-е место в рейтинге), с высоким ИЧР (с 67-го по 119-е), со средним ИЧР (со 120-го по 156-е) и с низким ИЧР (со 157-го по 189-е). При этом темпы человеческого развития неодинаковы в различных группах стран и регионах мира. Эксперты ПРООН акцентируют внимание на том, что «ни одна страна мира еще не достигла очень высокого уровня человеческого развития, не оказав колоссального давления на планету. Но мы могли бы стать первым поколением, которое исправит эту несправедливость. Это следующий рубеж человеческого развития» [1].

В Докладе представлен ИЧР, скорректированный с учетом планетарной нагрузки (ИЧРП), который, сохраняя простоту и наглядность исходного ИЧР, в то же время принимает в расчет характер сложнейших динамических процессов, происходящих на системном уровне. Доклад также предлагает использование нового поколения информационных панелей и подходы к измерению, которые корректируют ИЧР с учетом социальных расходов, связанных с выбросами углерода, а также с учетом нагрузки на природные ресурсы.

ИЧРП учитывает поправку стандартного ИЧР на уровень выбросов диоксида углерода и ресурсозатрат на душу населения для каждой из представленных в мировом рейтинге стран. При этом если для стран из нижнего спектра человеческого развития влияние данной поправки, как правило, будет незначительным, то для группы стран с очень высоким и высоким уровнем человеческого развития оно весьма существенно, отражая тот факт, что пути их развития оказывают непосредственное воздействие на планету (более 50 стран снижают свои позиции в рейтинге из-за зависимости от ископаемых видов топлива и объема ресурсозатрат). Не вызывает сомнения, что траектория устойчивого человеческого развития должна быть направлена на укрепление равенства, стимулирование инноваций и развитие культуры рационального управления природными ресурсами нашей планеты.

Источник

1. Следующий рубеж: человеческое развитие и антропоцен : доклад о человеческом развитии 2020 [Электронный ресурс] // UNITED NATIONS DEVELOPMENT PROGRAMME. — Режим доступа: http://hdr.undp.org/sites/default/files/hdr_2020_overview_russian.pdf.

<http://edoc.bseu.by>

*М. А. Корнийченко, аспирант
maria.korniichenko@gmail.com
БГЭУ (Минск)*

ВЛИЯНИЕ ESG-ФАКТОРОВ НА ФОРМИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННО-ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ

Ответственное инвестирование в последние годы приобретает все большую популярность среди частных и институциональных инвесторов. В широком смысле оно подразумевает такой подход к принятию инвестиционных решений, в рамках которого помимо традиционных факторов, обязательных для финансового анализа, рассматриваются