

МОНИТОРИНГ ПРИЧИН НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Галина КЕВРА,

кандидат экономических наук,
доцент БГЭУ

Светлана ЛЕМЕШ,

кандидат экономических наук,
доцент БГЭУ

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 18.07.2000 г. N423-З «Об экономической несостоятельности (банкротстве)» критерием экономической несостоятельности юридического лица в Беларуси служит его неплатежеспособность, имеющая устойчивый характер.

Одна из основных причин неплатежеспособности предприятий — потеря ими собственных оборотных средств и отсутствие возможностей для их восполнения и наращивания в условиях продолжающихся инфляционных процессов. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами в целом по республике за три года, начиная с 2000 г., уменьшился в 3,6 раза (с 18,2 п.п. в 2000 г. до 5,1 п.п. в 2002 г.), в том числе в промышленности — в 4,6 раза, сельском хозяйстве — в 36,7 раза, торговле и общественном питании — в 6,7 раза. Рост указанного показателя в 2,5 раза с резким ростом почти на 50% в 2000 г. имел место только в транспортной и строительной сферах.

Устойчиво неплатежеспособным можно считать предприятие, имеющее в течение 4-х кварталов задолженность по возврату долгов. В связи с этим основанием для подачи заявления о возбуждении процедуры банкротства является снижение в течение 4-х кварталов коэффициента текущей ликвидности деятельности предприятия, дифференцированного по отраслям экономики, ниже его нормативного уровня. Так, анализ те-

кущей ликвидности предприятий в отраслевом разрезе показал, что их обеспеченность собственными оборотными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств, несмотря на положительную динамику трех последних лет, находится на уровне ниже нормативного. Велика доля неликвидного и малоликвидного имущества. Уровень загрузки производственных площадей, по данным НИЭИ Минэкономики, в промышленности составляет лишь 56%.

В аграрном секторе коэффициент текущей ликвидности в последние два года также не достигает

тью ЖКХ — 19,8%. В региональном разрезе лидерство по этому показателю поделили между собой Гомельская и Могилевская области, на территории которых более трети функционирующих предприятий (36,4% и 34,1% соответственно) являются убыточными. Это свидетельствует о возможности начала процедуры банкротства в отношении почти трети субъектов хозяйствования.

Исследование финансового состояния белорусских предприятий показало, что прибыль от реализации промышленной продукции, полученная в 2002 г. (скорректированная на индекс цен производителей промышленной продукции), сократилась по

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 18.07.2000 г. N423-З «Об экономической несостоятельности (банкротстве)» критерием экономической несостоятельности юридического лица в Беларуси служит его неплатежеспособность, имеющая устойчивый характер.

нормативного значения и имеет тенденцию к снижению. К отсутствию оборотных средств на счетах предприятий ведет и рост остатков готовой продукции на складах, невозможность быстрой реализации, что снижает рентабельность.

Подтверждением того, что реальный сектор экономики в настоящее время работает на пределе возможностей, является такой показатель, как убыточность предприятий. Удельный вес убыточных организаций по состоянию на 1.01.2004 г. составил 27,2%, а в аграрном секторе — 57,9%, более половины которых являются устойчиво неплатежеспособными. Вторую позицию по темпам роста убыточных предприятий занимают промышленность, торговля и общественное питание — по 23,5%, тре-

сравнению с уровнем 2000 и 2001 гг. на 18,2% и 6,9% соответственно. С другой стороны, несмотря на то что рентабельность реализованной продукции (работ, услуг) в целом по республике за 2002 г. составила 8,7% и на 12% превысила уровень 2001 г., величина этого показателя снизилась по сравнению с ее уровнем в 1999 и 2000 гг. по всем отраслям экономики от 75% до 50% соответственно. Та же тенденция прослеживалась и в региональном разрезе, включая устойчивое падение этого показателя, начиная с 1999 по 2001 г., во всех областях республики. Вместе с тем нельзя не отметить некоторый рост рассматриваемых показателей в 2003 г. Так, рост прибыли от реализации промышленной продукции по сравнению с 2002 г. был равен 15,1%.

Ухудшение финансового состояния предприятий закономерно привело к спаду инвестиционной активности. В прошлом году инвестиции в основной капитал осуществлялись преимущественно за счет собственных средств организаций, включая кредиты, удельный вес которых в общей сумме инвестиций составил 48%, снижение по сравнению с 2002 г. – 5,4 п.п. Под вопросом остается и тот факт, что на воспроизводство основных фондов используется только порядка 70% амортизационных отчислений. Доля инвестиций из республиканского бюджета за 2003 г. по сравнению с 2002 г., наоборот, увеличилась на 7,4%. В 2002 г. по сравнению с 2001 г. рост составлял 10,5%. Доля иностранных инвестиций в 2002 г. увеличилась в 2 раза по сравнению с аналогичным периодом 2001 г. и составила 5,2% от общего объема, уровень их поступления за 2003 г. также увеличился на 4,5% по сравнению с прошлым годом. Однако в настоящее время доля иностранных инвестиций в общей структуре достигает лишь 4,5% (около 140 млн. USD) против 30% от общего объема вложений, определенных Национальной программой привлечения инвестиций в экономику Республики Беларусь на период до 2010 г.

Высокая стоимость денежных ресурсов, приобретаемых большинством предприятий в виде кредитов, привела к росту просроченной задолженности названным структурам (по состоянию на 1.01.2004 г. – 250,6 млрд. руб.). Больше всех банкам должны промышленность – 177,8 млрд. руб. и сельское хозяйство – 49,7 млрд. руб. Наличие остатков непогашенных задолженностей по выданным кредитам и займам также объясняется вынужденным кредитованием банками неэффективных отраслей экономики, не обеспечивающих возмещение долгосрочных и краткосрочных кредитов в установленные сроки.

Просроченная кредиторская задолженность по состоянию на 1.01.2004 г. в целом по республике составила 4,9 трлн. руб., или 35,8% всего объема кредиторской задолженности, по двум третьим суммы которой срок погашения превысил три месяца. На долю предприятий промышленности приходилось 50,7% просроченной кредиторской задолженности, сельского хозяйства – 20,7%, ЖКХ – 10%, транспорта – 6,1%. Соотношение просроченной кредиторской задолженности к просроченной дебиторской на 1.01.2004 г. равнялось 117,6%, в том числе в промышленности – 117%, сельском хозяйстве – 9,7 раза, торговле и общественном питании – 150,8%.

Следствием опережения темпов роста просроченной кредиторской задолженности по сравнению с темпами роста денежных средств на счетах предприятий стало снижение их текущей платежеспособности, которая на начало текущего года составила 23,5 процентных пункта, в том числе в промышленности – 21,6 п.п., сельском хозяйстве – 3,1 п.п., торговле и общественном питании – 42,9 п.п. Это свидетельствует о значительном удельном весе товарообменных операций в выручке от реализации промышленной и сельскохозяйственной продукции. Отсутствие у предприятия собственных денежных средств для расчетов с поставщиками и доступа к кредитам банков является для кредиторов поводом не только для предъявления хозяйственного иска, но и подачи заявления в суд об экономической несостоятельности (банкротстве) партнера.

Износ основных фондов, отсутствие средств на их пополнение и техническое перевооружение также оказывают негативное влияние и препятствуют развитию экономики. Несмотря на то что пороговое значение уровня износа составляет 40%, на белорусских предприятиях этот показатель соответствовал нормативному только до 1996 г., а по состоянию на 1.01.2004 г. приближался к 50%.

Таким образом, анализ финансового состояния реального сектора экономики свидетельствует о том, что долги могут в ближайшем будущем перестать быть просто фактом бухгалтерской отчетности, а превратятся в основание для возбуждения дел о банкротстве, особенно в условиях, когда сумма финансовых обязательств заметно опережает стоимость активов.

Результаты исследований макро- и микроэкономических процессов, происходящих в Беларуси, позволяют предусмотреть меры, направленные на предотвращение неплатежеспособности предприятий, среди которых отметим следующие:

- своевременный пересмотр структуры и ассортимента производимой продукции, отказ от производства изделий, не пользующихся спросом, применение при освоении новых видов продукции и рынков так называемых альтернативных издержек, демпинга;

- совершенствование управления активами, сокращение сверхнормативных запасов материальных ценностей, решение проблем учета и оценки сверхнормативных запасов (при невозможности использования их в производстве по реальной цене) для их последующей реализации на сторону;

- продвижение производимой продукции на новые рынки путем развития дилерской сети, послепродажного и сервисного обслуживания и т.п.;

- повышение эффективности управления дебиторской задолженностью с использованием инструментов ее инвентаризации, мониторинга, своевременного пересмотра условий и сроков расчетов по отношению к хроническим неплательщикам, а также предусмотренных законодательством возможностей уступки (переуступки) долга третьим лицам и т.п. ■