

<http://edoc.bseu.by/>

СНИЛ «ОПТИМА»

И. А. Молосай, Д. С. Радкевич

Научный руководитель — Ю. Б. Вашкевич

ГЛОБАЛЬНЫЙ СПАД ПРОИЗВОДСТВА И ЕГО ФАКТОРЫ

В работе рассмотрены основные факторы, которые повлияли на глобальный экономический спад в 2020 году. Ожидалось, что рост мировой экономики в 2020 г. будет незначительно быстрее по сравнению с предыдущим годом. Однако влияние определенных факторов: замедление темпов роста экономики Китая, усиление протекционизма в торговле, возобновление геополитической неопределенности в сочетании с появлением коронавируса нового типа, говорит об обратном: темпы роста мировой экономики в 2020 г. будут одними из самых низких за предыдущее десятилетие. Также прогнозируется замедление экономического роста в развитых странах, вследствие замедления темпов роста в США.

2019 г. был трудным для мировой экономики, поскольку геополитическая неопределенность и замедление темпов роста экономики Китая на фоне саботирования работы ВТО со стороны США, а также развязывания «торговой войны» спровоцировали глобальный спад производства.

Убийство Соединенными Штатами К. Сулеймани привело к новой эскалации напряженности между США и Ираном. По оценкам специалистов экспертного бюро журнала *The Economist*, существует 25 % вероятность того, что США и Иран будут втянуты в прямой военный конфликт, который будет иметь разрушительные последствия для всей мировой экономики. В частности, в этом сценарии существует вероятность того, что Ормузский пролив (через который проходит около 20 % мировых поставок нефти) может быть закрыт на длительный период времени. Хотя США и Россия способны наращивать добычу нефти, чтобы избежать временного шока в поставках, длительные перебои в поставках нефти могут привести к росту цен на нефть до 90 дол. США за баррель [1, с. 3]. Однако срыв сделки между Организацией стран — экспортеров нефти (далее ОПЕК) и другими странами — экспортерами нефти привел к обвалу цен на нефть (22 апреля 2020 г., нефть марки Brent торговалась ниже 16 дол. за баррель, чего в 21 в. еще не было, а цены на российскую нефть марки Urals достигли уровня 1998 г.).

Еще одним событием, оказавшим негативное влияние на мировую экономику, является Brexit. Это решение заставило задуматься инвесторов о дальнейшем осуществлении экономической деятельности на территории Великобритании (объем привлеченных ПИИ в Великобританию резко упал с 196,1 млрд дол. США в 2016 г. до 101,2 млрд дол. США в 2017 г. (объ-

ем привлеченных ПИИ за год сократился на 51,6 %) и продолжил падать в 2019 г. до 59,7 млрд дол. США) [2]. Такое резкое падение привлеченных ПИИ связано не только с неопределенностью, возникшей в результате срыва сделок, предложенных Брюсселем, о выходе из Союза, но и тем, что после окончания переходного периода ТНК Великобритании должны будут подчиняться более строгому законодательству и не смогут осуществлять свою экономическую деятельность, пользуясь преимуществами членства Великобритании в Европейском Союзе.

Другим фактором, негативно влияющим на мировую экономику, является «торговая война» между США и Китаем. «Торговая война», инициированная Д. Трампом практически сразу после 19-го съезда КПК в конце 2017 г. и активизированная им после мартовской сессии ВСНП, нанесла сильнейший удар не только по имиджу Си Цзиньпина, но и по плану проведения новой наступательной внешней политики, в основе которой лежит китайская инициатива «Один пояс, один путь» [3]. Последствия «торговой войны» окажутся катастрофическими не только для Китая (по мнению экспертов Китайской академии общественных наук (далее КАОН), из-за введения США 25 % -ных импортных пошлин, темпы прироста ВВП Китая в 2018 г. потеряют примерно 0,5 процентных пункта (далее п.п.), а рынок труда — 2,5 млн рабочих мест. В случае негативного сценария (введение Соединенными Штатами 45 % -ных импортных пошлин) потери могут составить уже 1,0–1,2 п.п. и 7,6 млн рабочих мест. В любом случае, как отмечают эксперты КАОН, потери Китая будут гораздо более серьезными, чем потери США [3], но и для всей мировой экономики: по мнению директора-распорядителя МВФ К. Георгиевой, в 2020 г. уже введенные или объявленные тарифы приведут к уменьшению мирового ВВП на 0,8 %, что эквивалентно ВВП Швейцарии [4].

Ситуация, связанная с развязыванием «торговой войны» не соотносится с принципами Всемирной торговой организации (далее ВТО). ВТО — это международная экономическая организация, которая занимается вопросами многостороннего регулирования торговли товарами, услугами, а также интеллектуальной собственностью. Также ВТО представляет собой форум, на котором в процессе коллективных обсуждений и переговоров формируются правила международной торговли и рассматриваются вопросы сокращения барьеров на ее пути [5].

Одним из ключевых принципов ВТО является защита национальных отраслей промышленности и сельского хозяйства с помощью тарифов, а не путем введения количественных ограничений или других нетарифных мер сдерживания импорта [6]. Для реализации данного принципа были приняты соглашения: соглашение по техническим барьерам в торговле, соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер, соглашение по правилам определения страны происхождения. Технические барьеры в торговле получили сравнительно широкое распространение в последние десятилетия, когда благодаря международной торговой практике в связи с растущим вниманием общественности к вопросам здоровья населения, охраны животного и растительного мира, окружающей среды были выявлены возможности эффективной защиты отечественных товаропроизводителей от нежелательной иностранной конкуренции завуалированными средствами.

Торговые отношения между ЕС и США также являются напряженными с середины 2018 г., когда правительство США начало расследование угроз для национальной безопасности, в частности импорт автомобилей и запчастей иностранного производства. США также пригрозили Франции введением дополнительных тарифов в ответ на введение Францией налога на цифровые услуги.

Напряженность в отношениях между ЕС и США в 2020 г. еще более возрастет, поскольку недавнее завершение первого этапа торгового соглашения между США и Китаем заставит США вновь переключиться на ЕС. В результате, нельзя исключать дальнейшее введение тарифов со стороны США. Если США введут тарифы на импорт автомобилей из ЕС, влияние на экономику Европейского Союза, которая является второй по величине в мире, будет серьезным: на долю автомобильной промышленности приходится около 6 % от общего числа рабочих мест в ЕС. В ответ на введение Соединенными Штатами тарифов, ЕС будет также вынужден ввести тарифы в отношении США, повысив риск возникновения очередной торговой войны. Результатом которой будет замедление темпов глобального экономического роста, рост инфляции, а также снижение деловой активности [1, с. 4].

Еще одним событием является пандемия COVID-19. Согласно данным Организации экономического сотрудничества и развития (далее ОЭСР) темп роста мировой экономики в 2020 г. уменьшится до 2,4 %. Также, в отчете ОЭСР «Coronavirus: the world economy at risk» говорится, что последствия пандемии COVID-19 окажут большее влияние на экономику, чем последствия SARS в 2003 г. [7, с. 8; 8, с. 3].

Таким образом, в 2020—2021 гг. мировая экономика может столкнуться с самой большой рецессией за последние два десятилетия (нельзя исключать и возможность возникновения нового мирового кризиса), не смотря на оказание беспрецедентной экономической помощи национальным экономикам, что окажет негативное влияние на всю мировую экономику. Также можно говорить о том, что пандемия COVID-19 будет иметь серьезные последствия для развивающихся и наименее развитых стран, из-за невозможности получить кредитование в наиболее богатых развитых странах, которые будут заняты спасением собственных экономик.

Источники

1. Top five risks to the global economy in 2020 : a report by The Economist Intelligence Unit // The Economist. — 2020.

2. United Nations Conference on Trade and Development (UNCTD) [Electronic resource] // Unctad. — Mode of access: <https://unctad.org/en/Pages/DIAE/FDI%20Statistics/FDI-Statistics.aspx>. — Date of access: 03.08.2020.

3. Михеев, В. В. Новая фаза развития Китая на фоне «торговой войны» с США / В. В. Михеев, С. А. Луконин // Мировая экономика и международные отношения. — 2019. — Т. 63, № 2. — С. 56–65.

4. Trade war hit to global economy could be as big as the entire economy of Switzerland, new IMF director says [Electronic resource] // CNBC. — Mode of access: <https://www.cnbc.com/2019/10/17/imf-trade-war-hit-to-global-economy-could-be-as-big-as-switzerland.html>. — Date of access: 03.08.2020.

5. Members and observers [Electronic resource] // World Trade Organization. — Mode of access: https://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/tif_e/org6_e.htm. — Date of access: 03.08.2020.

6. Международная торговля : учеб. пособие / под ред. Ю. И. Енина, Н. С. Шелега. — Минск : БГЭУ, 2009. — 323 с.

7. *Boone, L. Coronavirus: the world economy at risk* / L. Boone // OECD Interim Economic Outlook. — 2020.

8. COVID-19: What we know, what we expect, what we question [Electronic resource] // Knight Frank. — Mode of access: <https://content.knightfrank.com/research/1957/documents/en/covid-19-commercial-research-april-2020-7109.pdf>. — Date of access: 03.08.2020.

<http://edoc.bseu.by/>

СНИЛ «Парадигма»

А. С. Козлова

Научный руководитель — доктор экономических наук А. В. Бондарь

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Статья посвящена изучению теоретических основ интеллектуального капитала и его составляющих, определению значимости интеллектуального капитала для деятельности современной организации и основных направлений его развития.

На современном этапе развития прослеживается тенденция к возрастанию интереса мирового сообщества к сущности интеллектуального капитала, что объясняется увеличивающейся ролью человеческого фактора.

Интеллектуальный капитал, как экономическая категория, важен как для организаций, так и для общества. Он может стать источником конкурентного преимущества для бизнеса и стимулировать инновации, которые приведут к созданию добавленной стоимости организаций. При этом успех компании во многом зависит от ее способности измерять, управлять и развивать этот капитал.

На основе изучения подходов различных авторов к понятию и структуре интеллектуального капитала, его можно определить как совокупность человеческого и структурного интеллектуального капиталов.

Человеческий интеллектуальный капитал — это нематериальный актив или качество, не отраженное в балансе компании. Он включает в себя профессиональную и социальную компетентность, знания, опыт, лидерские качества, ценности и инновационный потенциал сотрудников организации. [1, с. 52]. Человеческий интеллектуальный капитал не является собственностью организации и имеет длительный срок окупаемости, но при этом выступает ключевым фактором ее развития. Он воспринимается как средство повышения производительности и, следовательно, прибыльности. То есть, чем больше компания инвестирует в своих сотрудников (в их образование и обучение), тем более производительной и прибыльной она может быть. Корреляция между производительностью труда и образованием показала,