

## **О ГОСУДАРСТВЕННОМ ПЛАНИРОВАНИИ**

Экономическая наука не выработала механизм перехода от плановой экономики к рыночной. Применяемые в Республике Беларусь схемы (программирование, прогнозирование) не всегда оказывают достаточное влияние на развитие народного хозяйства. Необходим поиск других форм государственного регулирования экономики. Мировая практика показывает, что более результативной формой является планирование, которое может решать задачи самостоятельно или в единстве с прогнозированием. Суть этой практики состоит в том, что для вывода экономики из кризисного состояния с целью обеспечения экономического роста, применяются разные виды планирования при сильном центре. Так было во Франции и Японии после второй мировой войны; в Южной Корее, Тайване и Сингапуре, начиная с 60-х годов; во Вьетнаме с 90-х годов.

Сердцевину планирования составляет стратегическое планирование. Его суть состоит в выборе и развитии главных приоритетов, на базе которых обеспечивается достаточный потенциал экономического роста страны в целом при ведущей роли государства.

Скачок в экономическом развитии общества обеспечит ввод в действие стратегического планирования в форме пятилетнего плана. Поэтому в нашей стране необходимо в течение 2 лет разработать модель первого пятилетнего плана на 2001 — 2005 гг. Следует принять закон о государственном планировании и схеме его осуществления, выделив стратегическое и индикативное планирование. Также необходимо выработать механизм планирования, который реально бы управлял изменением структуры, пропорций и сбалансированностью экономики.

Современное планирование не должно копировать советское директивное планирование, которое было оправдано на определенных этапах развития бывшего СССР. Способствуя накоплению экономического потенциала, директивное планирование постепенно изживала основу своего существования. Количественный рост экономического потенциала страны привел к качественному скачку в динамике общественного хозяйства, что потребовало новых подходов к планированию. Однако этого сделано не было.

Предлагаемое планирование вместо преследования в плановой экономике “номенклатурного” образа потребностей, должно осуществить менее жесткую по постановке задачу достижения совокупности свойств подвижного образа потребностей, т.е. планировать не конкретную номенклатуру, а разновидность товаров, условия их развития. Оно должно быть экономическим, гибким, многовариантным с использованием экономических регуляторов.

Важным видом планирования на ближайшие годы до введения первого пятилетнего плана следует считать годовое планирование, которое

должно охватывать отрасли, имеющие важное народнохозяйственное значение (топливно-энергетическая, машиностроительная, лесная, жилищно-коммунальная, химическая, сельскохозяйственная, пищевая и легкая промышленность, наука). Следует планировать, к примеру, поставку энергоносителей, основных видов сырья и материалов, выпуск важнейших видов продукции. В остальных отраслях (торговля, бытовое обслуживание населения, развитие предпринимательства и т.д.) потребуется вмешательство государства на уровне регуляторов для развития здоровой конкуренции.

Изменение и углубление представлений об отношениях планирования становится актуальной задачей. Планирование должно рассматриваться как важнейшее стратегическое направление развития экономики.

*И.А. Сиротюк*

Рижский авиационный университет

## **КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ МЕТОДЫ ИЗМЕРЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ**

Управление, как интенсифицирующий процесс, должен быть направлен на получение высших результатов производственно-коммерческой деятельности — максимизация прибыли. Необходимый фактор решения управленческих проблем — разработка количественных методов измерения, которые зависят от выбранной модели и соответствующих критериев. Методика количественной оценки эффективности управления может быть составлена на следующей основе:

1) в полной мере выявлять и объективно оценивать потенциальные возможности фирмы, исходя из анализа всех имеющихся видов ресурсов.

2) доступно и наглядно показывать формирование уровня использования производственного потенциала объекта управления.

3) активно реализовывать стимулирующую функцию управления для полного использования имеющегося потенциала.

Потенциал — интегрированная одним целевым назначением во времени и пространстве совокупность всех видов ресурсов. Таким образом, экономическое содержание потенциала гораздо шире понятия. Производственный потенциал — многоплановое формирование фрагментов, составляющими которого являются: технико-экономические, организационные, информационные и интеллектуальные параметры. В общем случае, каждый из перечисленных элементов есть функция которая характеризует динамичность объекта управления. Это определяет необходимость более тщательного осуществления учета и рационального использования всех перечисленных ресурсов, что зависит от эффективности применяемой системы управления.

Развитие системы возможно осуществить за счет инвестиционного процесса и различного рода инновационной деятельности.