

доходов $\{N_{ij}^{(k)}\}$, т.е. стратегий, то соответствующий процесс называется управляемым марковским процессом с доходами.

Задача оптимального управления марковским процессом с доходами состоит в том, чтобы для каждого состояния E_i указать номер стратегии $d_i(m)$, которая будет использоваться на m -м шаге функционирования процесса и обеспечивать максимальный средний доход за один переход.

Принцип оптимальности динамического программирования позволяет записать следующие рекуррентные соотношения для поиска оптимальных стратегий на m -м ($m = 0, 1, 2, \dots$) шаге функционирования процесса для каждого из состояний E_i :

$$v_i(m+1) = \max_k \left\{ q_i^{(k)} + \sum_{j=1}^N p_{ij}^{(k)} v_j(m) \right\}, \quad i = \overline{1, N}.$$

В.В. Рымкевич
БГЭУ (Минск)

НЕРАВНОВЕСНЫЙ АНАЛИЗ КАК МЕТОД ИССЛЕДОВАНИЯ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

Переходная экономика характеризуется структурными диспропорциями, межотраслевой дисбалансированностью, перекосом цен, неэффективным использованием ресурсов — все это приводит к неравновесному состоянию народного хозяйства. Поэтому проблема обеспечения устойчивого равновесия через политику стабилизации социально-экономического развития является актуальной для Республики Беларусь.

Характерной чертой равновесного анализа является совпадение планов и их реализации, возможность всегда купить и продать желаемое количество по установившейся равновесной рыночной цене. До тех пор, пока равновесная система цен неизвестна, экономика находится в неопределенности. Неравновесные цены передают хозяйственным агентам неправильную или искаженную информацию о намерениях других агентов.

В реальной действительности, пока не найдена равновесная система цен, сделки осуществляются и по неравновесным ценам. Постоянно существующая возможность сделок по “неправильным” ценам порождает внутренне присущую системе неопределенность, от которой каждый экономический агент стремится се-

бя в максимальной степени застраховать (или наоборот, попытаться извлечь для себя выгоду). Если хотя бы часть сделок совершается не по равновесным ценам, то это означает, что некоторые экономические агенты не могут реализовать свои планы.

Неравновесный анализ переходной экономики еще недостаточно развит. В основном, исследуется стационарное неравновесие в классическом смысле, то есть неравновесие при равновесных ценах. Трансформируемая экономика — это экономическая система, в которой функционируют неравновесные цены. К ним можно отнести цены, на которые наложены ограничения “сверху”. Такие ограничения приводят к сужению свободы выбора как потребителя, так и производителя, с одной стороны, а с другой — к возможности управления и регулирования движения потоков товаров и денег.

Если рассматривать с точки зрения макроэкономики, то неравновесные “цены” проявляются как: неравновесная процентная ставка, неравновесные налоги, неравновесная заработная плата и другие макроэкономические параметры, на которые вводятся ограничения в переходной экономике.

Неравновесие экономической системы является одним из источников неопределенности и риска в хозяйственной деятельности. Способом защиты от (и попытки сыграть на) этой неопределенности является разрыв между решениями о продаже товара и покупке другого товара, о сбережении средств и их инвестировании в производственный процесс. Возможность для такого разрыва появляется в силу того, что в современной экономике происходит не натуральный обмен товаров, а обмен через посредство денег. Продавец товаров и получатель дохода в условиях неопределенности не спешит расстаться с деньгами, приобретая другие товары.

В переходной экономике происходят макроэкономические сбои. Подобного рода сбои означают не что иное, как неправильность информации, передаваемой с помощью ценовых сигналов. Переходная экономика характеризуется динамической неустойчивостью, поскольку даже небольшое отклонение в какой-то момент от точки равновесия уводит со временем траекторию движения далеко от тренда. Такая экономика описывается нелинейными моделями, в которых может быть несколько точек равновесия, и неустойчивость может выражаться не только в уходе от каждой из них, но и в возможностях перехода от одной точки к другой. Скачкообразный переход от одного равновесного состояния к другому называется статической бифуркацией. Статическая бифуркация в экономике возникает тогда, когда наблюдается значительное и продолжительное отклонение нескольких переменных

от их оптимальных соотношений. Такие отклонения характерны для переходной экономики. В некоторых случаях можно определить те критические давления на систему, при которых скачок (бифуркация) становится неизбежным.

Таким образом, неравновесный анализ переходной экономики позволяет выявить многие закономерности ее функционирования, найти способы и методы ее стабилизации и устойчивости.

С.В. Туромша
БГЭУ (Минск)

ГРАНИЦЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ КРУПНЫМИ ПРОМЫШЛЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Преобразование отношений и структуры собственности — одна из ключевых проблем реформ, проводимых в любой стране с переходной экономикой. Триада “стабилизация—либерализация—приватизация” стала для таких государств классической. Республика Беларусь в этом отношении не является исключением. Приватизация в нашей стране началась в 1990 г. и шла по двум направлениям: реформирование республиканской и коммунальной собственности.

Сегодня можно сказать, что промежуточные итоги приватизации противоречивы. В целом успешно проходит реформирование коммунальной собственности. Обратная сторона медали — приватизация предприятий республиканской собственности. Здесь реформы идут значительно медленнее и не совсем удачно. Некоторые недавно созданные акционерные общества вновь не прочь вернуться под государственный контроль. Практически нетронутыми остались бывшие флагманы советской индустрии.

Трудности “большой” приватизации связаны с многими объективными причинами: отсутствие серьезных отечественных инвесторов, сильная изношенность основных фондов предприятий, неблагоприятный инвестиционный климат в стране и т.д. Все эти проблемы не разрешатся в один момент. Следовательно, участие государства в управлении крупными промышленными предприятиями сохранится, как минимум, в течение ближайших лет. Каким же образом необходимо организовать такое управление, чтобы, с одной стороны, не тормозить эффективное развитие предприятия, а с другой — обеспечить реализацию государственных интересов в конкретной сфере?