

требования к проходящим переподготовку работникам; объективно оценивать состояние мест для переподготовки (оснащение их необходимым оборудованием, материалами, программами и пр.); привлекать к переобучению и повышению квалификации широкий спектр современных специалистов; расширять обучение по вторым профессиям.

Целесообразно ввести в практику такую меру государственного стимулирования внутрипроизводственного обучения, как компенсация затрат на переподготовку и повышение квалификации персонала предприятий в тех случаях, когда предприятия испытывают нехватку квалифицированных кадров, и эта нехватка не может быть удовлетворена с помощью службы занятости и открытого рынка труда, а также если такая подготовка позволит избежать в дальнейшем сокращения персонала, особенно неквалифицированного.

М.М. Пенкин
БГЭУ (Минск)

МИКРОАНАЛИТИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ФОРМИРОВАНИЮ МОДЕЛЕЙ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ

Микроаналитический подход к формированию моделей устойчивого развития промышленного сектора предполагает учет целевых установок субъектов хозяйствования в процессе реализации той или иной модели. В условиях переходной экономики такой установкой можно считать минимизацию вмененных производственных и транзакционных издержек (максимизацию прибыли). Последние предопределяются *специфичностью активов и типом контрактации*.

В переходной экономике предпочтительнее *неоклассическая* контрактация согласно многофакторным моделям О. Уильямсона (транзакция в условиях неопределенности, необходимость совершения сложных многоступенчатых сделок, превышение цены доступа к закону над издержками внезаконности). В переходной экономике только неоклассическая контрактация обеспечивает *достоверные угрозы* применения санкций за нарушение условий контракта и предупреждает значительный рост *ex post* транзакционных издержек. Подобные санкции можно разделить, по крайней мере, на два типа: осуществляемые в рамках *социальных се-*

тей и ориентированные на экономическую заинтересованность контрагентов (*рыночные сети*).

Выбор конкретной стратегии осуществляется в зависимости от поставленных задач, располагаемых ресурсов (или их наличия у партнеров по сети) и де-факто ограничений на те или иные институциональные формы (например, ограничения на отчуждение активов госпредприятий в пользу негосударственных структур, налогообложение бартерных сделок и т.п.). Законодательные ограничения могут также вызывать к жизни смешанные (состоящие из элементов рыночных и социальных сетей) структуры (например, созданные для осуществления экспортно-импортных операций в условиях деформированного валютного рынка).

В то же время неоклассическая контрактация, базирующаяся на зависимости по загрузке производственных мощностей и финансовой зависимости (специфичность целевых активов, специфичность во времени соответственно) и внеэкономической зависимости, не может быть разумной альтернативой классической контрактации, характерной для стабильной экономики (относительно высокие транзакционные издержки, издержки упущенной выгоды и т.п.). Приемлемый уровень *рентабельности* предприятия, действующего в переходной экономике, может быть достигнут лишь в рамках неоклассической контрактации, базирующейся, в первую очередь, на *зависимости в технологии и НИОКР* (кластерные структуры: ФПП, совместные предприятия, трансфер технологий и т.п., для которых характерно создание *повышенной добавленной стоимости*).

Поэтому при разработке моделей устойчивого развития промышленного сектора Республики Беларусь, следует обратить особое внимание на развитие соответствующей инновационной структуры и (согласно сетевой теории микроокружения предприятия) на процессы либерализации внешнеэкономической деятельности предприятий, разгосударствления, законодательного обеспечения лизинговых сделок и т.п. Наконец, использование нестандартных методов ценообразования в кластерных структурах требует его *максимальной либерализации*.

В.А. Полежаев

ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ И ФОРМИРОВАНИЕ МОДЕЛЕЙ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Для создания условий стабилизации социально-экономического и технического развития национальной экономики необходи-