

В сферу деятельности современного сельскохозяйственного предприятия входят не только собственно земледелие и животноводство, но и транспортировка, хранение, переработка сельскохозяйственной продукции, кредитные операции, финансирование, управление предприятиями и другие вопросы. Указанные вопросы регулируются в основном не нормами сельскохозяйственного права в его узком смысле, а нормами гражданского, хозяйственного, финансового и других отраслей права.

В связи с тем, что аграрное право является комплексной системой, состоящей из норм различных отраслей права, регулирующих отношения с участием сельскохозяйственного элемента, количество многосторонних чисто аграрных (сельскохозяйственных) международных соглашений относительно невелико. Из наиболее известных такого рода соглашений можно назвать Международное соглашение по сахару от 20.03.92 г.

Л.Н. Нехорошева, д-р юрид. наук
БГЭУ (Минск)

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ТРАНСФЕР В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

На пороге третьего тысячелетия феномен глобализации оказал значительное влияние как на развитие экономики отдельных государств, так и на возникновение новых качественных характеристик мировой экономической системы в целом.

Проблема заключается в том, что наблюдается значительное увеличение объемов трансграничных потоков инвестиций, технологий, информации, межстрановой перелив высококвалифицированных кадров, резкое повышение зависимости развития национальной экономики от участия в мировом рынке, в результате чего происходит процесс как территориальной, так и институциональной интеграции рынков. В таких условиях отсутствие национального законодательства, учитывающего эти реальные процессы, а также специальных экономических механизмов, регулирующих их, приведет к значительным экономическим потерям, снижению темпов роста национальных экономик и отдельных ведущих отраслей.

Глобализация рынков ускоряется под влиянием таких тенденций, обусловленных ростом технологического уровня, как хайтег-

рация, связанная с интенсивным обменом “высокими технологиями” между развитыми странами, сервизация или (“деиндустриализация”), отражающая падение доли экономически активного населения в производственной сфере и увеличение в непроизводственной, софтизация, характеризующая ускоренное развитие нематериальных факторов производства (компьютерных сетей, средств телекоммуникаций и т.д.).

В настоящее время мировой рынок наукоемкой продукции составляет 2 трлн дол. в год, при этом США посредством участия в нем получают 740 млрд дол. в год, а Россия только 1 млрд, т.е. наблюдается значительное недополучение потенциальной прибыли от активного участия в мировом технологическом обмене.

Но проблема заключается не только в потере возможного коммерческого успеха, но, что еще более важно, низкий технологический уровень национальной экономики или отсутствие системы продвижения наукоемкой продукции на мировой рынок приводят к неэквивалентному обмену, неспособности привлечь в национальную экономику иностранные инвестиции, получить соответствующий доход от экспорта продукции. Неэквивалентный внешнеэкономический обмен в большинстве случаев толкает национальную экономику и ее ведущие отрасли в “ловушку нарастающего технологического отставания” (концепция “технологической прорастии”), что подрывает национальную безопасность страны.

На фоне глобализации развивается процесс транснационализации, под влиянием которого участие в мировом обмене влияет не только на уровень дохода, но и на способность привлечь дополнительные ресурсы и повысить эффективность функционирования и скорость развития ведущих отраслей национальной экономики в целом. Так, сделанные нами расчеты позволили охарактеризовать данный процесс на основе оценки соотношения стран с высоким, средним и низким доходом по следующим показателям:

ВВП на душу населения — 72:6:1;

ВВП на одного занятого — 62:7:1;

объем экспорта на душу населения — 72:8:1;

прямые иностранные инвестиции на душу населения — 73:8:1.

Очевидно, что страны, активно участвующие в международном обмене, в том числе технологическом, обладают значительно более высоким потенциалом развития и способны приобрести ресурсы любого вида и качества, что и в дальнейшем будет усиливать неравномерность экономического развития.

Указанные выше положения обосновывают необходимость создания Национальной системы технологического трансфера. По нашему мнению, она должна быть сформирована на основе Кон-

цепции создания национальной системы технологического трансфера, четко определяющей следующие положения:

характер трансфера в зависимости от целей развития национальной экономики и ее ведущих отраслей (адаптор, инноватор, реципиент);

движение и регулирование потоков ресурсов разного качества; направленность информационных, технологических потоков как в страну, так и из нее;

возможности трансфера технологий между субъектами различных форм собственности;

формы передачи технологий между различными отраслями и сферами деятельности (в том числе между военным и гражданским), секторами;

метод технологического трансфера между крупными транснациональными компаниями и малыми фирмами;

специальные механизмы трансфера (например, спин-офф) и др.

Исследование и практический опыт в области создания систем технологического трансфера, в частности в США, Японии, Германии, показывает, что система должна учитывать возможность технологического трансфера на каждой фазе инновационного цикла, т.е. от создания идеи до ее доведения до коммерческого успеха.

Эти положения, на наш взгляд, должны лечь в основу разработки Концепции и создания национальной системы технологического трансфера в Республике Беларусь.

П.В. Лещиловский, д-р экон. наук
БГЭУ (Минск)

ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ КАДРОВ СЕЛА

Формирование трудовых ресурсов села происходит в сложных условиях: высокой степени зависимости от природных условий, нестабильности производства. Уровень производственного потенциала отрасли уменьшился, приостановился положительный баланс накопления органических веществ в почве, снизилось плодородие почв, в сложной ситуации оказались животноводческие комплексы, овощеводческие теплицы, семеноводство и племенное дело.

Инвестиции в сельское хозяйство уменьшаются. В хозяйствах систематически сокращается наличие покупных товарно-материальных ценностей, таких как минеральные удобрения, горю-