

ствий налоговая система подвергается постоянным изменениям, что обусловлено, в первую очередь, необходимостью формирования качественно новой системы налогообложения, соответствующей потребностям и реалиям национальной модели экономики.

Так как конечным результатом повышения эффективности налоговой системы должно быть решение об изменении общего уровня налоговой нагрузки за счет конкретных налоговых инструментов, то в рассматриваемой задаче необходимо осуществить переход от совокупной фискальной нагрузки к частным фискальным инструментам. Если такая процедура будет реализована, то можно непосредственно оценивать влияние каждого конкретного налога на экономический рост и доходы бюджета.

С этой целью нами разработана методика влияния фискальных инструментов на экономический рост с учетом определения средней ставки изъятия налогов, которая отражает не только величину налоговой ставки. Средняя ставка изъятия позволяет учесть изменение базы налогообложения, скорректированной на величину применяемых льгот, вычетов и разных ставок, т.е. непосредственно учитывает саму модель построения каждого фискального платежа.

Так как всю фискальную систему можно представить тремя видами фискальных изъятий, различающихся по базам налогообложения, получим их математическое выражение в виде трех уравнений:

1) $\delta Y / \delta m_i = E_i (\delta Y / \delta q)$ — налоги, взимаемые из выручки;

2) $\delta Y / \delta p_i = E_i (\delta Y / \delta q)$ — налоги, взимаемые из прибыли;

3) $\delta Y / \delta f_i = E_i (\delta Y / \delta q)$ — налоги, исчисляемые от ФОТ.

Тогда общая формула влияния уровня изъятия каждой группы налоговых платежей с учетом коэффициентов может иметь следующий вид:

$$\Delta Y = (\delta Y / \delta q) \Sigma (k_m ((q_i / m_i) \Delta m_i) + k_p ((q_i / p_i) \Delta p_i) + k_f ((q_i / f_i) \Delta f_i)).$$

Налоговая стратегия, ориентированная на рост ВВП, должна предусматривать не просто снижение общего уровня фискальной нагрузки, а уменьшение налогового изъятия:

- во-первых, по тем налоговым и неналоговым платежам, которые наиболее значимы в действующей системе налогообложения;
- во-вторых, в тех отраслях и сферах экономики, которые определены в качестве приоритетных: инновационная и инвестиционная деятельность, экспорт, рост реальных доходов населения.

*Г.Е. Кобринский, д-р экон. наук
БГЭУ (Минск)*

СИСТЕМА ФИНАНСОВЫХ РЫЧАГОВ И СТИМУЛОВ В УСЛОВИЯХ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ

В настоящее время под финансовыми рычагами понимают инструменты формирования и использования централизованных и децентра-

лизованных фондов финансовых ресурсов в процессе распределения и перераспределения валового внутреннего продукта и национального дохода.

В научной литературе финансовые стимулы определяют как поощрение за хорошие показатели деятельности и применение санкций за нарушения.

Рассмотрим, какая связь существует между рычагами, стимулами и финансовыми показателями.

По нашему мнению, финансовые показатели отражают уровень формирования и использования финансовых средств предприятия. С помощью финансовых показателей определяется уровень использования финансовых ресурсов. Уровни являются основой для определения целевых ориентиров и применения различных стимулов.

Рычаг характеризует инструмент, определенную финансовую категорию, которая находит свое измерение с помощью норм, нормативов, финансовых показателей. Таким образом, как рычаг, так и стимул связаны с финансовыми показателями, которые придают им количественную оценку.

В условиях инновационной экономики возрастают требования к внедрению новых технологий, продуктов, научных разработок, экономии материальных, топливно-энергетических ресурсов. Все это и определяет новые подходы к использованию финансовых рычагов и стимулов. По нашему мнению, можно выделить группу показателей, характеризующих деятельность в инновационной сфере. Предлагается выделить следующие уровни инновационной деятельности: макроуровень (уровень государства) и микроуровень (уровень предприятия). Такая классификация может применяться в зависимости от уровня принятия решения. Инновационную деятельность на уровне предприятия можно подразделить на инновационную деятельность в сфере производства, венчурную деятельность и деятельность по экономии топливно-энергетических ресурсов за счет внедрения инноваций.

Рассмотрим такой рычаг, как налог на прибыль, который должен учитывать эффективность инновационной деятельности.

По нашему мнению, для характеристики инновационной деятельности можно выбрать такой показатель, как коэффициент эффективности инновационной деятельности, который будет отражать экономический эффект от данного вида деятельности. При этом так как основными показателями инновационной деятельности являются прибыль и затраты, то их соотношение будет характеризовать эффективность инновационной деятельности.

Следовательно, коэффициент эффективности инновационной деятельности ($K_{эи}$) может быть определен по следующей формуле:

$$K_{эи} = \Pi_{и} / Z,$$

где $\Pi_{и}$ — прибыль, полученная от инновационной деятельности; Z — затраты, связанные с производством и реализацией инноваций.

При этом с целью оценки сравнительной эффективности инновационной деятельности фактический коэффициент следует сравнить с нормативным, который может определяться исходя из показателей, достигнутых на передовых предприятиях, в отраслях экономики.

Рассмотрим взаимосвязь между налогом на прибыль и эффективностью инновационной деятельности. Между ними должна существовать следующая зависимость: чем выше эффективность инновационной деятельности, тем меньше налог на прибыль.

Таким образом, налог на прибыль с учетом инновационной деятельности ($H_{п.и}$) может быть определен по формуле

$$H_{п.и} = H_{пр} / (K_{эф} / K_{ин}),$$

где $H_{пр}$ — налог на прибыль; $K_{эф}$, $K_{ин}$ — соответственно фактический и нормативный коэффициенты эффективности инновационной деятельности.

Таким образом, разработанная методика будет стимулировать предприятия к развитию инновационной деятельности.

*Н.В. Кожарская, ассистент
БГЭУ (Минск)*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ НА ОСНОВЕ ОПЫТА ПОСТРОЕНИЯ TARGET В УСЛОВИЯХ МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Международные системы валовых расчетов в режиме реального времени, появившись в середине 1990-х гг., прочно вошли в состав механизмов мировой экономики.

Поступательное увеличение количества и объема осуществляемых платежей подтверждает тот факт, что система играет крайне важную роль для экономики региона Западной, Центральной и ряда стран Восточной Европы. Особенно интенсивно система используется в таких странах, как Германия, Франция, Испания, Италия, что послужило причиной того, что три центральных банка (Banque de France, Banca d'Italia и Deutsche Bundesbank) совместно работали над построением единой платформы для TARGET-2.

Система TARGET выбрана в качестве объекта анализа по той причине, что на сегодняшний день она является первой в мире трансграничной системой расчетов и по общей стоимости платежей, и по количеству проводимых операций. Также особый интерес представляет интеграция финансовых структур банковской сферы ЕС как одного из главных торговых партнеров Республики Беларусь, по той причине, что в случае возрастания количества внешнеэкономических и банковских операций между республикой и странами еврозоны национальным производителям и коммерческим банкам придется учитывать особенности функционирования системы TARGET.