

Внутренние факторы:

резкое изменение в условиях окружающей среды, которое неадекватно воспринимается (или вообще не воспринимается) управляющей системой; воспринимается адекватно, но отсутствуют или ослаблены сигналы на перестройку внутренней структуры системы.

Таким образом, могут существовать четыре различные по своей природе причины потери гетеростатичности. К этому необходимо добавить две принципиально противоположные формы ее проявления, или векторы развития системы:

равновесие нарушается вследствие прогресса системы, ее усложнения, расширения, экспансии во внешнюю среду (захват рынков, вывод капитала);

равновесие нарушается вследствие регресса системы, ее упрощения, унификации элементов, сокращения связей с внешней средой (падение ВТО, сокращение платежеспособного спроса, снижение конкурентоспособности продукции).

В первом случае “расширяющаяся” система проявляет агрессивность к окружающим ее системам и рассматривает их интеграцию с собой как средство закрепления своего нового статуса (создание империй, ассимиляция народов). Причем, если эта растущая система сталкивается с такой же растущей, то возможна либо добровольная интеграция (при условии подобия структур и целей развития), либо взаимная аннигиляция.

Аналогично деградирующая система оказывается способной интегрироваться так же только с депрессивной системой, причем, что критически важно — нарушения внутреннего и внешнего равновесия в обеих таких системах должны быть вызваны одинаковыми системными расстройствами из причин перечисленных выше.

Таким образом, уже предварительный анализ интеграционных процессов с точки зрения системного подхода указывает на наличие не двух, а как минимум, восьми групп факторов, определяющих возможность и эффективность интеграции.

Г.А. Короленок
БГЭУ (Минск)

К ВОПРОСУ О ГОСУДАРСТВЕННОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ТОРГОВЛИ

Становление рыночных отношений в республике выдвигает новые задачи совершенствования отношений государства и тор-

говых предприятий, осуществляющих свою деятельность по обслуживанию населения. Возникает вопрос о том, как и в каких формах государство может осуществлять координацию развития торговли в республике. В настоящее время регулирование торговли осуществляется на основе Правил торговли и других нормативных актов, не имеющих силу Закона. Отсутствие четких правовых норм, регламентирующих торговую деятельность, приводит к тому, что торговля осуществляется как "игра без правил", что отрицательно сказывается на качестве обслуживания населения и на самом развитии данного процесса.

Мировая практика развития торговли показывает, что торговая деятельность предприятий и организаций даже разных стран ведется по определенным правилам. Так, например, 130 стран, на которые приходится более 90 % оборота международной торговли, вступивших в ВТО, неукоснительно выполняют условия, определенные декларацией, принятой первой министерской конференцией ВТО. Это, в первую очередь, соглашения о либерализации торговли, соглашения по техническим стандартам, о создании единой зоны свободной торговли, антидемпинговые меры и т.д. Принятые соглашения позволяют упростить бюрократические процедуры в торговле, что соответственно способствует эффективному обмену товарами и услугами и содействует развитию интеграционных процессов с разными странами.

Подготовка Республики Беларусь к вступлению в ВТО требует также координальных шагов в плане доведения нормативных актов, регламентирующих процесс торговли до международных стандартов.

В первую очередь, должна быть разработана система мер законодательного и административно-правового регулирования, которая регулировала бы развитие как внутренней, так внешней торговли в Республике Беларусь. Одним из главных элементов данной системы, на наш взгляд, должен стать Закон о торговле, основанный на принципах свободной и многосторонней торговли, предусматривающий определенный государственный контроль за данным процессом.

Принятие Закона о торговле позволит определить рамочные условия деятельности торговых предприятий как на территории Республики Беларусь, так и за ее пределами. Одновременно необходима разработка законодательных актов, регулирующих экспортно-импортные операции, таможенно-тарифную сферу, обслуживание внешней торговли, стандарты и т.д., которые бы способствовали рыночным преобразованиям в стране.

Наряду с законодательной и административно-правовой регламентацией торговой деятельности, необходима разработка но-

вых экономических рычагов, стимулирующих развитие торговли. В первую очередь, требуется разработать систему государственного страхования торговли и инвестиций, которая позволит оградить участников торгового процесса и инвесторов от различного рода рисков.

Необходимым, на наш взгляд, является разработка информационной системы обслуживания торговли, которая охватывает сбор и анализ маркетинговой информации, оказание информационно-консалтинговых услуг, сбор и анализ зарубежной коммерческой информации и т.д.

А.А. Быков, канд. экон. наук
БГЭУ (Минск)

ОЦЕНКА СТОИМОСТИ МАТЕРИАЛЬНЫХ ЗАПАСОВ ПО МЕТОДУ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИЗДЕРЖЕК

Значительная часть белорусских предприятий использует в производственном процессе импортное сырье. В связи с непредсказуемыми изменениями цен на закупаемые ресурсы, вызываемыми нестабильностью валютных курсов в Республике Беларусь и сопредельных государствах, дефицитом иностранной валюты для закупки ресурсов за рубежом, а также ограниченностью собственных природных запасов сырья в республике, для белорусских предприятий особенно актуальна проблема экономного использования материальных ресурсов. Одним из путей экономии ресурсов является совершенствование методов оценки материальных запасов на предприятии при расчете себестоимости продукции.

В настоящее время для оценки материальных запасов используют три основных метода — ФИФО, ЛИФО и по средней величине. Такие методы удобны в массовом производстве, когда скорость оборачиваемости запасов высока, но они неэффективны, когда предприятие работает по контрактам или выполняет единичные заказы в условиях инфляции. Между моментом образования запаса и его использованием рыночная цена содержащегося в запасе сырья или материалов может измениться, что при применении традиционных методов оценки вызовет ошибки в определении издержек. Это, в свою очередь, приведет к неэффективным управленческим решениям и потере выгоды для предприятия.

Избежать потерь можно за счет использования метода альтернативных издержек при оценке стоимости запасов. Суть данного