

Сохраняющиеся различия налогового и внешнеторгового законодательства также препятствуют созданию идентичной экономической мотивации к эффективной хозяйственной деятельности и внешней торговле.

В целях дальнейшего выравнивания условий субъектам хозяйствования двух государств и создания действенных стимулов к развитию взаимного обмена проводится целенаправленная деятельность по устранению имеющихся расхождений в законодательстве, регламентирующем внешнюю торговлю. Подписано Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о применении перечня единых ставок ввозных таможенных пошлин Республики Беларусь и Российской Федерации в торговле с третьими странами, что является шагом на пути формирования общего таможенного тарифа. Устранены различия в ставках ввозных таможенных пошлин более чем по 80 позициям.

Формирование общего таможенного тарифа обеспечит выравнивание факторов хозяйственной деятельности товаропроизводителей в условиях импорта товаров, унификацию условий предоставления тарифных льгот хозяйствующим субъектам в каждом из государств, а также оптимальное сочетание интересов торгово-экономической интеграции и вхождение в международные экономические финансовые структуры.

Одной из сложнейших и важнейших работ является проведение согласованной акцизной политики, без чего невозможно функционирование Таможенного Союза.

Действующий в Республике Беларусь порядок исчисления акцизов унифицирован с Российским законодательством, проводится работа по согласованию размеров ставок акцизов по ранее утвержденному базовому перечню подакцизных товаров.

Наряду с этими мероприятиями, необходимо создать условия для обеспечения реальной взаимной конвертируемости национальных валют при одновременном обеспечении мер по введению системы клиринговых валютных расчетов между Республикой Беларусь и Российской Федерацией, создание благоприятных условий для усиления экономического взаимодействия на региональном уровне.

<http://edoc.bseu.by>

*Н.Е. Заяц*, д-р экон. наук  
БГЭУ (Минск)

## **ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ВЫХОДА АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА ИЗ КРИЗИСА**

Для выхода экономики АПК из глубокого кризиса нужны оперативные меры. В концепцию краткосрочного прогноза

уже на 2000 г. следует заложить и решать следующие проблемы.

Для каждого хозяйства республики определить приоритеты производства продукции по их видам. Приоритетными должны быть те виды производства продукции, урожайность и продуктивность которых является средней или выше среднего уровня по району, для районов в областях — средний и выше, областей — средний и выше. Под эти приоритетные виды продукции предлагается выделять льготные кредиты, технику и технологии, научное обеспечение, государственную финансовую поддержку. Из-за ограниченности материально-финансовых ресурсов выделение государственных ресурсов для убыточных и низкорентабельных отраслей следует прекратить или минимизировать до предела. В каждом хозяйстве вся хозяйственная деятельность должна быть направлена на введение приоритетной отрасли и вокруг ее создавать производственную инфраструктуру.

Для выживания каждого хозяйства, в том числе безнадежно убыточных, необходимо в них их специалистами разработать прогноз-программу работы по каждому приоритетному виду продукции сельского хозяйства с параметрами роста на 1999 г. за счет самообеспечения с утверждением этой программы и принятием ее в качестве закона. Если обоснованные параметры роста будут низкими или необеспеченными за счет собственных ресурсов, их считать не принятыми к государственной поддержке и бесперспективными. Государственной поддержкой в этих условиях будут пользоваться лишь приоритетные виды со средним или выше среднего уровня по урожайности или продуктивности.

Если в хозяйстве нет отраслей или видов, обеспечивающих необходимый уровень (средний), считать такие хозяйства финансово несостоятельными, или банкротами. Мы не можем сегодня тратить финансовые ресурсы на поддержку безнадежных хозяйств.

Такая программа-прогноз дифференцированной государственной поддержки должна быть разработана в каждом районе и в каждом хозяйстве уже на 1999 г. В хозяйстве могут быть приоритетными одна, две и больше отраслей.

Для банкротов составляется государственная программа реструктуризации, направленная лишь на прямую социальную поддержку живущего в них населения с передачей земли и имущества тем, кто желает и способен еще обрабатывать землю и вести хозяйство, возможны другие формы реструктуризации.

Социальная сфера, содержащаяся сегодня за счет хозяйств (детские сады, жилье, ФАПы, библиотеки и др.), должна быть немедленно передана на финансирование бюджетов местных орга-

нов власти. Это в значительной степени снимет бремя расходов с низкорентабельных и убыточных хозяйств.

Дифференцировать надбавку к закупочной цене, значительно стимулируя те хозяйства, которые получили высокие результаты. Например, 50 % надбавки к цене тем хозяйствам, которые получили с 1 коровы в год 3000 кг и более молока, а при надоях 2500—3000 кг — 25 % надбавки к цене.

Аналогичные стимулы ввести и по урожайности зерна. Например, хозяйства, получившие урожайность с 1 га 30 ц и более — 50 % надбавки к закупочной цене; 25 ц с 1 га — 25 % надбавки к цене.

Хозяйства, получившие урожайность или продуктивность ниже среднего уровня, надбавки к закупочным ценам получать не должны.

БелНИИ почвоведения разработаны карты и методики соответствия и адаптации конкретных видов почв к производству тех или иных конкретных видов продукции растениеводства. Цель их одна — максимально использовать природно-климатические ресурсы и их адаптация к производству конкретной продукции. Было бы целесообразно произвести инвентаризацию по реализации этой методики в хозяйствах республики. Оптимальная реализация и учет только природного фактора позволили бы сэкономить огромные финансовые ресурсы.

Целесообразно было бы уже сегодня четко определить сырьевые зоны для всех перерабатывающих предприятий, обязав их нести ответственность за финансовые результаты работы тех производств, которые выступают для них в качестве сырьевой базы (молоко, мясо, сахарная свекла, картофель и т.д.). Такое решение станет началом создания интегрированных формирований в системе АПК.

Снизить налог на добавленную стоимость, налог на прибыль предприятий промышленности, поставляющих удобрения, средства защиты растений, технику, технологии, биопрепараты, бензин и др. селу, снизив на эту сумму оптовые цены на те виды промышленной продукции, которые реализуют белорусскому селу. Компенсацию можно получить за счет повышения цен на эту же промышленную продукцию, реализуемую за пределы республики.

Требует социальной защиты и государственной финансовой поддержки малоимущие слои населения, особенно сельского. Известно, что уровень зарплаты неадекватен минимальной потребительской корзине.

Предлагается дифференцировать уровень розничных цен, исходя из потребительских свойств исходной продукции. Высокока-

чественное, деликатесное продовольствие по видам должно продаваться по ценам, значительно превышающим общественно необходимые затраты, компенсируя пониженные цены (по себестоимости), реализуемые малоимущим и бедным слоям населения. В качестве исходного сырья для производства дешевой продукции были бы продукты более низкого качества.

Проведение предложенного комплекса мер позволит минимизировать влияние ценового диспаритета; технологически и организационно связать производство, переработку и торговлю; перенести центр тяжести и ответственности с аппарата министерства на интеграторов, непосредственно влияющих на результаты деятельности интегрированных производств; новые интеграционные формирования отвечают рыночным принципам, поскольку цены и финансовые отношения внутри интеграционных технологических формирований определяются исходя из экономической целесообразности, и лишь розничная цена регулируется государством.

<http://edoc.bseu.by>

*О.В. Кривопущенко*  
БГЭУ (Минск)

## **КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Согласно действующим в настоящее время Методическим указаниям по оценке финансового состояния и определению критериев неплатежеспособности субъектов хозяйствования, утвержденным Минфином, Минэкономики, Мингосимуществом, согласованным с Минстатом (зарегистрированы Минюстом в Реестре Государственной регистрации 21.03.95 г. за № 795/12 с учетом изменений, внесенных 30.01.96 г.), одним из критериев неплатежеспособности предприятия является наличие следующего условия — коэффициент текущей ликвидности на конец отчетного периода имеет значение менее 1,7.

В соответствии с данными указаниями коэффициент текущей ликвидности рассчитывается как отношение итога III раздела актива баланса за вычетом расходов будущих периодов к итогу III раздела пассива баланса за вычетом доходов будущих периодов.

В настоящее время, когда проблема неплатежей охватила всю экономику республики, большой удельный вес в текущих активах предприятия занимает дебиторская задолженность покупателей