

быть предприниматель и тип малой организации, интегрирующей в специфическое окружение.

Роль предпринимателя остается здесь определяющей. Проблема состоит в необходимости культивировать появление духа предприятия, ведь его не навяжешь приказом и не выучишь по книгам. Тем не менее можно признать, что открытие новых рынков побуждает "броситься в бизнес"

В заключении скажем, что не следует придавать слишком большого значения смыслу фразы: "Small is beautiful". Для переходных экономик куда более приемлемо выражение "Small is fruitful". Нарождающиеся рынки представляют собой источник возможностей для создающихся предприятий. Тем не менее не следует забывать о совокупности стратегической системы, коей является малое предприятие: малый размер не исключает ни сложности ни разнообразия.

#### Библиография

- BOWER J., BARTLETT C., CHRISTENSEN C., PEARSON A., ANDREWS K. 1991 г., Business Policy, Homewood, Irwin, 7 е издание  
CARRIER C., 1997г. De la creativite a l'intrapreneuriat, Quebec, Presses de l'Universite du Quebec.  
FOURCADE C., MARCHESNAY M., 1997 г. Gestion de la PME-PMI, Paris, Nathan.  
JULIEN P. A., 1994г. Les PME: bilan et perspectives, Quebec, Presses Universitaire et Paris, Economica.  
JULIEN P. A. et MARCHESNAY M., 1988, La petite entreprise, Paris, Vuibert.  
MARCHESNAY M., 1993, Management strategique, Paris, Eyrolles.  
PINCHOT G., 1985, Intrapreneurship, New York, Harper and Row Publishers.  
TORRES O., 1997, "Pour une approche contingente de la specificite de la PME", Revue Internationale PME, vol. 10, n 2.

<http://edoc.bseu.by>

*Е.М. Чепикова*

Белорусский государственный экономический университет

## **РОЛЬ ФИСКАЛЬНЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ В УСТОЙЧИВОЙ СТАБИЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ**

В настоящее время экономистами признано, что эффективная стабилизация не может полагаться преимущественно на "деиндексирование" экономики путем временного замораживания уровня цен и заработной платы, как было однажды заявлено сторонниками крайней версии вялой теории инфляции. Эффективная стабилизация требует "ортодоксальной" политики, нацеленной на снижение внутреннего спроса до уровней, близких к возможному предложению. А элементы "гетеродоксальной" политики могут играть наилучшую поддерживающую роль, главным образом в странах с упорным устойчивым уровнем инфляции.

При разработке фискальных компонентов стабилизационных программ необходимо решать четыре основных следствия:

- 1) измерение широты существующего фискального неравновесия;
- 2) определение размера необходимых фискальных преобразований;
- 3) выбор высокоэффективных мер фискальных преобразований;
- 4) правильное упорядочение исполнения выбранных мер.

Каждая из этих задач, естественно, сталкивается со значительными трудностями. (Tanzi, Vito, 1990, "Fiscal Issues in Adjustment Programs in Developing Countries", Development Studies Working Papers, No.26)

Измерение степени существующего фискального неравновесия часто вызывает трудность из-за недостатка количества и достоверности доступных фискальных данных, что приводит к неполному охвату анализа, долгим задержкам в отчетах, недостатку информации об обязательствах и долгах.

Главная трудность в оценке размера требуемых фискальных преобразований состоит в различии экзогенных и эндогенных факторов. Наиболее известным фактором является то, что стабилизационные программы — даже программы, которые преимущественно и полностью основаны на гетеродоксаль-

пой политике и не имеют высших компонентов фискальных преобразований – могут изначально иметь важные положительные эффекты на фискальный баланс. Это сбивает с толку при предположениях о продолжительности и силе требуемых фискальных преобразований, поскольку трудно предсказать начало и конец эндогенных эффектов.

Успешная стабилизация требует высокоэффективных фискальных преобразований, означающих, что важны не только их широта, но также и природа и набор преобразований. Для этого имеются два основания.

Первое – сокращение фискального дефицита может оказывать различное влияние на совокупный спрос и предложение, в зависимости от природы принятых специфических мер. Увеличение различных категорий налогов и (или) сокращение расходов воздействуют разным образом на компоненты совокупного спроса, побуждают мотивы к занятости, сбережениям и инвестициям, и, в конечном итоге на потенциальный рост экономики.

Второе – в отличие от мер, носящих временный и вероятностный характер, фискальная политика устойчива, и поэтому оказывает различное воздействие на ожидания и рыночный выбор.

Из опыта ряда реформируемых стран к высокоэффективным фискальным мерам можно отнести простоту налоговой системы, расширение налоговой базы при сокращении высоких предельных налоговых ставок.

В реформе общественных расходов важно исключить или временно ограничить непроизводительные расходы (такие, как проект инвестиций “белый слон” или чрезмерные военные расходы).

Программы стабилизации, которые не предпринимают попыток решать эти проблемы, сталкиваются с ограниченной состоятельностью. Некоторые страны склонны полагаться на “быстрые взятки”, т.е. на простые в исполнении и сравнительно менее дорогие меры. Неисчерпывающий список таких мер включает:

- чрезвычайные налоговые меры, включающие введение временных дополнительных налогов (на импортные пошлины, на потребление или доход) или искажающих налогов (на экспорт или финансовые переделы);

- налоговые амнистии, которые инициируют будущую налоговую уступчивость;

- схемы усиленных сбережений и (или) усиленные изменения общественно-го долга;

- задержка в преобразовании заработной платы служащих госсектора, чтобы сжать реальную зарплату чиновников;

- практика неоплачиваемых “административных” отпусков для поддержания госзанятости;

  - отсрочка процентных выплат по государственным долгам;

- опора на квази-фискальные операции, с тем, чтобы “запарковать” фискальный дефицит за пределами госбюджета.

<http://edoc.bseu.by>

*Л. В. Чурило*

Гомельский кооперативный институт

## **ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РЕФОРМИРОВАНИЯ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ**

Развитие экономики в Республике Беларусь, обусловленное началом выхода из системного кризиса и созданием предпосылок экономического роста, требует новой идеологии формирования системы оплаты труда. Задача состоит в том, чтобы оплата труда стала основным мотивом повышения производительности труда и эффективности производства.

Анализ показывает, что реальные денежные доходы населения республики за 1990-1996 годы снизились на 30 %; доля оплаты труда в ВВП в 1996 году составила лишь 38 %, а в структуре себестоимости продукции промышленности –