

ших средств труда; Π – сумма полученной прибыли в предыдущем году; p – доля отчислений от прибыли в фонд развития производства; I – сумма кредитов на укрепление материально-технической базы; M – суммы бюджетных средств на воспроизводственные задачи; K_1 – потребное количество физических единиц новых средств труда для нормального функционирования предприятия; Π_1 – текущая цена; O – объем оборотных средств по видам в физическом выражении; Π_2 – текущая цена.

Роль амортизационных отчислений в возмещении основных средств выражается в возможности приобретения за счет этих средств техники, строительство зданий, в количестве, не меньшем числа выбывающих, то есть

$$A \geq \sum K_i T_i / T_2,$$

где K – количество физических единиц выбывших средств производства; T_2 , T_1 – важнейшие технические характеристики новых и списанных средств производства.

В каждом предприятии должны решаться проблемы воспроизводства своими путями, учитывающими особенности состояния экономики и наличия доступных к освоению резервов. Как показали исследования, на фоне адаптации и мер государственного значения по финансовой поддержке сельского товаропроизводителя происходит внутриотраслевая дифференциация предприятий по эффективности работы.

<http://edoc.bseu.by>

В.И. Колеснев
Белорусская сельскохозяйственная академия

СТАБИЛИЗАЦИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЫНОЧНЫХ СТРУКТУРАХ АПК

Оптимизация управленческих решений в сельскохозяйственном производстве в большинстве случаев связана с неопределенностью и ситуациями риска. В предшествующие годы сильное влияние имел такой вид риска, как производственный, связанный с комплексом причин естественного характера (климат, катастрофы, болезни растений и животных), который обуславливал колебания производства растениеводческой и животноводческой продукции. Переход предприятий АПК на новые методы хозяйствования привел к появлению новых видов риска: рыночный и инвестиционный. Первый из них характеризуется развитием конкуренции со стороны производителей аналогичной продукции, определяется формированием спроса на отдельные товары сельскохозяйственного назначения и зависит от экономических и политических решений в аграрной сфере, т.е. государственное установление цен, налогов, выдача кредитов и т.д. Влияние этой формы риска непосредственным образом аккумулируется в ценах на средства производства и сельскохозяйственную продукцию, что затрагивает объемы сбыта различных продуктов для каждого товаропроизводителя агропромышленного комплекса. Проявление инвестиционного риска тесным образом переплетено с ускорением научно-технического прогресса и находит свое выражение в альтернативных вариантах по выбору наилучшего использования капитальных вложений в экспортно ориентированные сферы и отрасли аграрного производства. Исходя из меняющегося спроса и предложения на рынке продовольственных товаров не исключена вероятность неполного использования производственных мощностей, деятельность которых должна быть осуществлена на основе разработанных инвестиционных проектов.

С учетом складывающейся ситуации важной целью для аграрных структур рыночного типа становится обеспечение надежности и повышение устойчивости производства путем создания действенного поисково-информационного банка данных; развития страхования имущества и посевов; предварительного заключения контрактных поставок продукции в объемах, сложившихся в годы с

неблагоприятными климатическими условиями. Вместе с тем, производители сельхозпродукции располагают внутренними возможностями по снижению отрицательного воздействия риска, широко используя такой инструмент принятия решения среди неопределенности как планирование.

Альтернативное планирование индикативного характера является основным направлением управления риска, обеспечивая гибкую структуру производства. Таким образом предусматривается площадь посева культур с учетом различных сортов, подбор оптимальных сочетаний сеяных трав в кормопроизводстве каждого хозрасчетного подразделения. Происходящее изменение паритета закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию свидетельствует о необходимости постоянной корректировки структуры производства. Соблюдение пропорций между видами деятельности с противоположной динамикой цен является одним из вариантов решения проблемы стабилизации аграрного производства и регулирования риска.

Для нивелирования основных видов риска важное значение имеет развитие промышленных промыслов и перерабатывающих производств с созданием баз хранения (для маневра сроками сбыта продукции исходя из колебаний цен) и мощностей для торговли (ларьки, фирменные магазины, спецтранспорт и т.д.). Таким образом, планомерное проведение диверсификации производства позволит избежать резких колебаний прибыли.

В сегодняшних условиях на первый план выдвигается “кооперативная компенсация риска”, связанная с образованием новых организационных форм и структур: фирмы, комбинаты, объединения в АПК. Повышенный риск хозяйствования для крупных предприятий индустриального типа устраняется дифференцированно: комплексы по откорму свиней и КРС кооперируются с мясокомбинатами; птицефабрики, взаимодействуя с поставщиками кормов, смогут иметь развитую торговую сеть. Остальному большинству производителей сельхозпродукции целесообразно вступать в ассоциации, корпорации, кооперативы, ведущих предпринимательство в сфере агробизнеса. Маневрирование материальными ресурсами, создание финансовых резервов в таких формированиях создает благоприятную среду для каждого из партнеров.

Взаимодействие всех мероприятий по управлению рисками в конечном итоге направлено на стабилизацию деятельности всех равноправных субъектов рынка сырья и продовольствия.

<http://edoc.bseu.by>

И.В. Колесникова

Институт экономики Национальной академии наук Беларуси

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Мировой опыт государственного регулирования предпринимательства в условиях выхода из глубоких кризисов (опыт послевоенной Германии, Франции и Японии), а также опыт “догоняющих” экономик Юго-Восточной Азии (Южная Корея, Сингапур, Тайвань и Гонконг), свидетельствует о том, что достижение высоких темпов экономического роста невозможно без мобилизации достаточно ограниченных ресурсов (прежде всего финансовых и материально-технических) и концентрации их в приоритетных отраслях экономики, так называемых “точках роста”, с целью создания высококонкурентной продукции и выхода на мировой рынок. Это особенно важно для относительно небольших стран, не имеющих емкого внутреннего рынка, достаточных сырьевых и топливно-энергетических ресурсов, к каковым относится и Беларусь. В то же время селективная поддержка отдельных отраслей требует серьезного вмешательства государства в экономические процессы. Направления деятельности государства в переходной экономике значительно изменяются в связи с происходящей трансформацией, в ходе которой государство должно постепенно