

твления. Первый — разработка нестандартных (чрезвычайных) мер, второй — система социальной защиты, не ограниченная пределами кризиса. Первый вариант, например, использовал в республике для социальной защиты военнослужащих, второй — для служащих государственного аппарата.

Система социальных прав научных работников в Республике Беларусь начала приобретать общие контакты с принятием Законов “О научной деятельности”, “Об основах государственной научно-технической политики”. Ряд проблем, в том числе по оплате труда квалифицированных ученых республики, решен в Указах Президента и Постановлениях Совета Министров Республики Беларусь.

В статье 38 Закона РБ “О научной деятельности” предусматривается разработать и утвердить гарантии правовой и социальной защиты научных работников, “имея в виду предоставление им комплекса государственных гарантий по условиям и оплате труда, занятости, сохранению достойного уровня жизни при помощи прямой экономической поддержки со стороны государства”, разработать ряд правительственных постановлений.

В подготовленном нами проекте Положения о гарантиях правовой и социальной защиты научных работников предприятий попытка реализовать положения этой статьи о гарантиях правовой и социальной защиты научных работников.

Предлагается по оплате труда гарантировать заработную плату не ниже среднемесячной заработной платы в промышленности, изменить доплаты за стаж научной деятельности. Ныне существующую доплату 20 % тарифной ставки предлагается установить для проработавших 5-10 лет, от 10 до 15 лет — 30 %, свыше 15 лет — 40 % тарифной ставки. Пенсия научного работника не может быть ниже 80 процентов денежного содержания. Она будет называться научной пенсией и будет устанавливаться при наличии научного стажа не менее 20 лет — для имеющих ученую степень (звание) и не менее 25 лет — для не имеющих ученой степени (звание). Сохранение доплат за ученые степени (звание) после выхода на пенсию.

В проекте Положения имеются предложения по занятости, профессиональному продвижению, улучшению жилищно-бытовых условий.

Известно, что законодательно определен статус военнослужащих, депутатов, работников государственного аппарата в нашей республике. Соответственно эти категории людей, профессиональные группы имеют в нашем обществе более высокий уровень правовой и социальной защиты.

В мировой практике в законодательном или рекомендательном плане определены статус и права научного работника как необходимые условия для плодотворной деятельности. Они оформлены в “Хартии научных работников”, “Декларации прав научных работников” и “Рекомендациях о статусе научного работника”, принятые Всемирной федерацией научных работников и Генеральной Ассамблеей ЮНЕСКО.

Предложения по статусу научного работника учитывают этот опыт.

Таким образом, в переходный период проблема социальных гарантий приобретает большую остроту, влияет не только на материальное и социальное положение научных работников, но и на политические процессы в стране. Более того, от решения социальных проблем научных работников во многом зависит сама судьба социально-экономических реформ.

<http://edoc.bseu.by>

А. И. Стариневич

Белорусская государственная политехническая академия

ЛИЗИНГ В РЕШЕНИИ НЕКОТОРЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОБЛЕМ

Довольно часто действующие и начинающие предприятия сталкиваются со следующими проблемами:

1. Создание новых производственных предприятий практически остановле-

но в связи с отсутствием начального капитала, достаточного для закупки оборудования или сырья, тем более если речь идет о наукоемких технологиях. А процедура получения кредита довольно длительная и громоздкая.

2. Инертность существующих производств в оперативном решении производственных задач, связанных с покупкой дорогостоящих и морально стареющих машин.

3. Медленное освоение новых рынков сбыта своей продукции.

4. Высокие налоговые ставки.

Теперь проанализируем ситуацию, складывающуюся при интегрировании данных проблем с возможностями лизинговых операций. Из многочисленных функций лизинга рассмотрим четыре: финансовую, производственную, сбытовую и использование налоговых льгот.

Финансовая функция выражается в освобождении товаропроизводителя от одновременной оплаты полной стоимости необходимых средств производства и как бы в предоставлении ему долгосрочного кредита. Очень часто предприятию проще получить имущество в лизинг, чем ссуду на его приобретение, т.к. лизинговое имущество выступает в качестве залога. Лизинговое соглашение более гибко, чем ссуда, так как предоставляет возможность обеим сторонам выбрать удобную схему выплат. По взаимной договоренности сторон лизинговые платежи могут осуществляться после получения выручки от реализации товаров, произведенных на взятом в лизинг оборудовании. Ставки платежей могут быть фиксированными и плавающими.

Производственная функция лизинга заключается в оперативном решении производственных задач путем временного использования, а не покупки дорогостоящих и морально стареющих машин. Это эффективный способ материально-технического снабжения производства и доступа к новейшей технике, к результатам научно-технического прогресса. При полном лизинге передача имущества может сопровождаться разнообразным сервисом: техническое обслуживание, страхование, обеспечение сырьем, рабочей силой и т.д.

Для лизингополучателя уменьшается риск морального и физического износа и устаревания имущества, так как имущество не приобретает в собственности, а берется во временное пользование.

Сбытовая функция — это расширение круга потребителей и освоение новых рынков сбыта, вовлечение в сферу лизинга тех, кто не может сразу купить то или другое имущество.

Функция использования налоговых и амортизационных льгот имеет несколько особенностей:

а) взятое в лизинг имущество не числится у лизингополучателя на его балансе, что не увеличивает его активы и освобождает от уплаты налога на это имущество;

в) лизинговые платежи относятся на издержки производства и обращения лизингополучателя и собственно снижают налогооблагаемую прибыль, возможно применение ускоренной амортизации, которая ускоряет обновление материально-технической базы.

Анализ каждой из приведенных функций показывает их потенциальную возможность в решении приведенных выше проблем. Так благодаря финансовой функции лизинга начинающие предприятия даже без достаточного начального капитала могут приобрести необходимое имущество.

Производственная функция разрешает возможность материально-технического снабжения уже действующих производств и дает им доступ к новейшим технологиям.

Освоению новых рынков сбыта способствует сбытовая функция. Продукция может сбываться и тем клиентам, у которых недостаточно свободных средств для покупки продукции.

Для объективности изложения следует отметить ряд недостатков, присущих лизингу. В частности на лизингодателя ложится риск морального старения имущества и получения лизинговых платежей, а для лизингополучателя стоимость лизинга оказывается больше, чем цена покупки или банковского кредита.

Однако положительных моментов, присущих лизингу, намного больше, чем отрицательных. И именно при их использовании представляются возможными мероприятия по модернизации производственных фондов предприятий. Причем осуществление лизинговых операций может осуществляться без привлечения дополнительных инвестиций, что еще добавляет актуальности в сложившейся экономической ситуации на предприятиях.

Литература

1. Прилуцкий Л. Н. Лизинг как одна из форм активизации инвестиционной деятельности // Деловой партнер. — 1996. — № 2. — С. 27-30.
2. Смирнов А. Л. Лизинговые операции. — М.: Издательство АО "Консалтбанкир", 1995. — 135 с.

<http://edoc.bseu.by>

А. Л. Родцевич
НПО "Центрсистем" (г. Минск)

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Решение вопросов реформирования экономики промышленности республики, формирующих ее отрасли и предприятий, предполагает первоочередное проведение анализа финансового состояния этого важнейшего народнохозяйственного сектора и тенденций его развития.

Финансовое состояние предприятия характеризуется наличием необходимых финансовых ресурсов для расчетов с поставщиками, финансовой и кредитной системой, работающими и определяется финансовое положение предприятия результатами его производственно-хозяйственной деятельности.

Приводимые ниже показатели финансового состояния являются результатом анализа производственно-хозяйственной деятельности предприятий Министерства промышленности.

В 1994-1996 г. произошло снижение эффективности работы всех отраслей. Так в целом по Министерству рентабельность производства упала с 62,6 % в 1994 году до 7,3 % в 1996 году. Причем в ряде отраслей падение было еще более значительным: машиностроение и металлургия с 97,0 до 8,3 %, в радиоэлектронической промышленности — с 29,7 до нулевой.

За этот же период резко, почти в 2 раза, возросли затраты на 1 руб. реализованной продукции и на предприятиях управления радиоэлектронной промышленности и конверсии превысили 1 руб., что, естественно, делает убыточным и нецелесообразным само производство.

Некоторое улучшение рассматриваемых показателей произошло в 1997 г.. Однако, следует отметить, что если в 1997 г. показатель рентабельности реализованной продукции увеличился почти в полтора раза практически по всем отраслям, затраты на один рубль реализованной продукции снизились незначительно и составили 94,0 % к уровню 1996 г.

Наметилась тенденция к сокращению количества убыточных предприятий. Если в целом по Министерству их удельный вес возрос с 0,97 % в 1994 г. до 24,5 % — в 1996 г., то к концу 1997 г. он составил 14,6 %. Аналогичная картина наблюдается во всех отраслях за исключением радиоэлектроники и конверсии, где число убыточных предприятий в 1997 г. осталось на уровне предыдущего года.

Низкий уровень рентабельности и убыточность отдельных предприятий объясняются целым рядом причин. Важнейшими из них являются:

опережающий рост цен на сырье, материалы, топливо, энергию по сравнению с ростом цен на готовую продукцию, что обусловило рост затрат на 1 рубль реализованной продукции, а значит и снижение ее рентабельности;

сохранение численности работающих при снижении объемов производства (скрытая безработица), которое имеет место практически на всех промышленных предприятиях Минпрома, что ведет к росту трудоемкости выпускаемой