

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: ПРЕДПОСЫЛКИ И ТЕНДЕНЦИИ (на примере Республики Беларусь)

В рамках обозначенной проблемы стоит говорить об источниках иностранных инвестиций как совокупности внутренних интересов и внешних обстоятельств, обуславливающих положительное решение об инвестировании, рассматриваемая во взаимной связи всех ее элементов.

Основа иностранных инвестиций — это совокупность объективных условий, делающих реально возможным процесс инвестирования.

Следовательно, стране-реципиенту, желающей увеличить поток иностранных инвестиций в свою экономику, необходимо выявить истинные источники и создать должную основу для прямых иностранных инвестиций. Однако последняя носит объективный характер и не во всем поддается одностороннему изменению.

Таблица 1. Динамика иностранных инвестиций в Республику Беларусь с 1993 до первых 9 месяцев 1997 гг., млн долл. США

Источник	1993	1994	1995	1996	1997
Иностранные кредиты	557,6	327,5	366,8	131,9	119,0
Прямые иностранные инвестиции	13,6	10,4	12,6	16,4	23,1
Итого	571,2	337,9	379,4	147,4	142,1

Источник: данные МВЭС и Минстата Республики Беларусь, 1998 г.

Анализ динамики иностранных инвестиций как главного источника финансовых ресурсов дает основание утверждать что с одной стороны львиная доля иностранных инвестиций приходится на кредиты (как правило, привлекаемые под гарантии Правительства), а с другой — довольно высок процент неосвоенных, но потенциально возможных кредитных ресурсов.

Таким образом, прямые иностранные инвестиции (далее — ПИИ) как источник финансирования в 90х гг. использовался незначительно. Можно сказать, что ПИИ — это та подводная часть “айсберга” иностранных инвестиций, которая способна дать второе дыхание экономике Республики Беларусь.

Рассматривая динамику фактически поступивших ПИИ в экономику нашей страны, можно убедиться, что тенденция небольшого в абсолютном и значительного в относительном выражении ежегодного роста носит устойчивый характер.

Но в существующей ситуации это можно расценить как негативный момент, поскольку существующая нормативно-правовая база, экономическое положение и политика государства не предполагают или не позволяют революционного всплеска потока инвестиционных ресурсов.

В мировой практике основным инструментом реализации вышеупомянутой задачи на протяжении всей истории привлечения ПИИ использовались стимулы — специальные экономические рычаги, направленные на организацию более льготного режима для инвесторов. За последние десятилетия спектр стимулов значительно расширился, поэтому требуется их некоторая классификация. Различают стимулы: 1) фискальные; 2) финансовые; 3) общие.

Во второй половине XX в. наметилась тенденция расширения сферы и интенсификации использования экономических стимулов ПИИ не только среди развивающихся стран и стран с переходной экономикой (как наибо-

лее пуждающихся), но и среди развитых индустриальных стран. Это свидетельствует о сильной конкуренции государств за ПИИ вне зависимости от уровня экономического развития.

Таблица 2. Доля стран по регионам, в которых наблюдалось увеличение спектра стимулов для иностранных инвесторов в 1980-1990 гг., %

Стимулы	Развивающиеся страны	Развитые страны	Страны Восточной и Центральной Европы
Фискальные: увеличение спектра	80	76,3	100
увеличение количества стран	74,7	65	100
Финансовые: увеличение спектра	90	7,5	50
увеличение количества стран	15	46	50

Источник: Данные ЮНКТАД, 1996 г.

Исследования начала нынешнего века и 1950-60 гг. показали, что стимулы играют далеко не первоочередную роль в решении, в какую страну инвестировать. Последующие изыскания 1980-90 гг. только подтвердили вывод, сделанный ранее, углубив и обосновав его на новой методологической основе.

Подводя итог вышесказанному, можно сказать, что стимулы государства не играют определяющую роль в привлечении иностранных инвестиций, а являются лишь средством конкурентной борьбы среди государств, находящихся, в целом, на равных условиях. Следовательно, необходимо провести комплексный анализ с целью выяснения истинных источников иностранных инвестиций и направить усилия правительств в нужное русло.

С.И. Мазоль

Белорусский государственный экономический университет

О ФУНКЦИОНИРОВАНИИ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ПОЛЬШЕ

В 1976 г. Польские власти впервые со времен второй Мировой войны разрешили деятельность иностранного капитала в стране. Эта возможность была ограничена сферой малого бизнеса.

Сегодняшнюю юридическую базу, регулирующую деятельность компаний с иностранным капиталом, составляют законы, принятые в 1982, 1986 и 1988 годах. Закон, принятый в 1988 году, является наиболее либеральным. Так, например, он снял ограничения относительно максимальной доли иностранного партнера (ранее это было 49 %); установил, что в структуре капитала СП иностранные вложения должны составлять не менее 20 %.

Деятельность компаний с иностранным капиталом может осуществляться в форме товарищества с ограниченной ответственностью (ТОО) или совместного акционерного общества (САО).

ТОО фондовая компания, имеющая юридический статус, может заниматься широким спектром деятельности в соответствии с поставленной целью. Организация компании представляет стандартную процедуру: заключение контракта, выбор руководства, регистрация в коммерческом регистре. Взносы осуществляются в денежной и натуральной форме. Управление компанией осуществляется тремя органами: правлением, контролирующим (аудиторским) органом, собранием дольщиков.

Совместное АО может быть образовано для осуществления любой предусмотренной законом деятельности, имеет юридический статус и может быть образовано двумя путями: а/совместно (партнеры договариваются о создании компании); б/последовательно (в форме подписки на акции). Акции, приобретаемые за наличность, могут оплачиваться не сразу (минимальный