

нию на начало февраля 1998 года резервы были ниже трехнедельного уровня импорта. При этом международный критерий их достаточности – трехмесячный уровень. Такое положение явилось результатом той ситуации, которая сложилась на валютном рынке республики. Так в 1997 году помимо административных методов курс белорусского рубля по отношению к доллару США сдерживался постоянной продажей валютных резервов Национальным банком (на эти цели было израсходовано 173 млн долл.);

- на 1998 год также прогнозируется снижение роли трансфертов, прежде всего гуманитарной и технической помощи в финансировании дефицита торгового баланса.

Одним из возможных источников покрытия дефицита торгового баланса может явиться мобилизация иностранной валюты, находящейся на руках населения. Для этого необходимо обеспечить систему мер по нормализации денежно-кредитных отношений. Также одним из наиболее часто предлагаемых “рецептов” является стимулирование увеличения экспорта отечественных товаров через девальвацию национальной валюты, что способствует повышению конкурентоспособности отечественной продукции.

Список использованной литературы

1. “Международные валютно-кредитные и финансовые отношения”. Под редакцией Красиной Л.Н./Издательство “Финансы и статистика”, Москва – 1994 г.
2. “Руководство по платежному балансу”. 5-е издание /Международный валютный фонд, Вашингтон – 1993 г.
3. Антропова О. “Платежный баланс – предстоит большая работа”, //Банковский вестник, №6, 1996 г., стр. 17-44

<http://edoc.bseu.by>

И.Э. Тоцицкая

Институт экономики Национальной академии наук Беларуси

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА В БЕЛАРУСИ

Стратегия экономического возрождения республики напрямую связана с развитием экспортного сектора, являющегося основным источником валютных поступлений, необходимых для структурной перестройки национального хозяйства, покрытия импортных закупок и обеспечения обслуживания внешнего долга страны.

Однако расширение белорусского экспорта представляет собой крайне противоречивый процесс. Высокие по сравнению с другими национальными макроэкономическими показателями темпы роста обеспечивались, в первую очередь, за счет повышения цен на экспортируемую продукцию, при сокращении физических объемов поставок как в страны дальнего зарубежья, так и СНГ.

Падение объемов производства и увеличение затрат в условиях высокой внутренней инфляции привели к нерентабельности экспорта целого ряда товаров, сужению рынков сбыта белорусской продукции, как в странах СНГ, так и дальнего зарубежья.

В связи с этим, особо актуальным для республики становится принятие мер по созданию системы государственной поддержки экспортеров.

К наиболее значимым направлениям, по которым национальным производителям экспортной продукции может оказываться государственная помощь следует отнести: финансовое содействие из средств бюджета, предоставление налоговых льгот производителям приоритетной экспортной продукции и экспортерам, кредитование и страхование рисков, разработка и финансирование программ развития приоритетных экспортных проектов,

в том числе региональных, в рамках специально созданных фондов, общеэкономические и административно-организационные меры.

Первым и важнейшим направлением является государственная финансовая поддержка экспортеров. Как показывает зарубежный опыт, данному вопросу уделяется большое внимание не только в переходных экономиках, но в развитых странах. Например, в США ежегодно на поддержку экспорта и содействие его развитию расходуется около 3 млрд долларов из государственного бюджета. При этом 40 % ассигнований составляет прямая дотационная поддержка экспортеров, а 38 % бюджетных средств расходуется на государственные гарантии страхования экспортных кредитов.

В республике также предпринимаются определенные шаги в этом направлении. Согласно Постановлению Совета Министров Республики Беларусь "О создании фонда поддержки экспорта" от 24 октября 1997 г., предполагается ежегодно определять в республиканском бюджете размеры средств на поддержку экспорта. Однако в Законе "О бюджете Республики Беларусь на 1998 год" отражение соответствующих расходов отдельной строкой с фиксированными суммами предусмотрено не было. Только лишь в статье 27 отмечается, что в пределах размера прироста внутреннего государственного долга, осуществляются специальные выпуски ценных государственных бумаг для стимулирования увеличения экспорта товаров. В статье 35 предусматривается также при выделении не менее 10 % от общего объема капитальных государственных вложений, осуществляемых в 1998 г., направлять часть суммы на финансирование инвестиционных проектов, связанных с наращиванием экспортного потенциала.

Учитывая отсутствие фиксированных сумм ассигнований, сложно оценить объем средств, которые будут выделены в 1998 г. из бюджета на поддержку экспортеров. По имеющимся оценкам, они составят порядка 200 млрд руб. При этом следует учитывать, что например, в Федеральной программе развития экспорта Российской Федерации рекомендуется выделять ежегодные ассигнования на поддержку экспорта на уровне 0,3-0,35 % объема внутреннего валового продукта, рассчитанного на базе итогов года, предшествующего принятию федерального бюджета. Если применить данную методику к Беларуси, то в 1998 г. из бюджета на поддержку экспорта следовало направить 1053 млрд рублей.

Принимая во внимание тот факт, что на современном этапе развития экономики республики выделение таких средств представляется не реальным, предложенную методику все же можно рассматривать в качестве ориентира на будущее.

Достаточно актуальным для экспорто-ориентированного сектора республики является также создание комплексной системы страхования внешнеэкономической деятельности, которая позволила бы экспортерам более широко использовать, например, международный лизинг. В связи с этим представляется целесообразным создание финансово-страховой структуры. По различным оценкам ее примерный уставной капитал должен составить порядка 130 млн долларов. Значительность приведенной суммы (например, общий уставной фонд, зарегистрированных страховых компаний республики, составляет 15 млн долларов, коммерческих банков — 300 млн долларов) предопределяет необходимость участия государства в данном проекте, как это принято в ряде стран ("ГЕРМЕС" — Германия, "САЧЕ" — Италия и т.д.).

Рассмотрев лишь некоторые из форм государственной поддержки экспорта можно констатировать, что создание системы финансового содействия экспортной деятельности в нашей республике, к сожалению существенно, запаздывает.