

• вторая — предполагает повышение тарифов в местном сообщении до уровня себестоимости.

3. При принятии первой концепции, с одной стороны повышается степень конкурентоспособности железнодорожного транспорта по сравнению с автомобильным транспортом на внутригосударственных перевозок за счет более низких тарифов. Также положительным фактором является более высокая степень экологической безопасности железнодорожного транспорта по сравнению с автомобильным. С другой стороны, для компенсации убытков в местном сообщении железная дорога вынуждена повышать тарифы на перевозки грузов на ввозе и вывозе и в транзитном сообщении, что противоречит основным направлениям интеграционной политики между двумя государствами Союза.

4. В рамках первой концепции предусматривалось снижение тарифов на экспортно-импортные грузы первого класса в максимальном размере — 30 %. Для компенсации потерь от снижения тарифов на грузы первого класса необходимо повышение уровня тарифов на экспортно-импортные грузы 3-го класса на 20 %.

5. Вторая концепция предусматривает необходимость повышения тарифов в местном сообщении до уровня безубыточности при одновременном снижении тарифов при перевозке экспортно-импортных грузов первого класса. Повышение уровня тарифов в местном сообщении дает возможность не только компенсировать убытки от невозможности увеличения тарифных ставок для отдельных грузов третьего класса, по которым рост тарифов недопустим по причинам государственной поддержки товаропроизводителей-экспортеров, но и погасить убытки от предоставления скидок на ряд государственно важных грузов.

О. В. Ермоленко

Гомельский кооперативный институт

МИРОВАЯ ТОРГОВЛЯ И ПРОБЛЕМЫ ИНТЕНСИФИКАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Внешняя торговля является наиболее развитой и традиционной формой международных экономических отношений. По стоимостным масштабам в общем комплексе мирохозяйственных связей внешнеторговый обмен продолжает сохранять ведущие позиции. При этом все более динамично в последние два десятилетия расширяется обмен между странами в научно-технической сфере, возрастает торговля традиционными и новыми товарами.

Республика Беларусь оказалась неподготовленной ни законодательно, ни административно, ни институционально, ни даже концептуально

к рыночным отношениям вне СССР. В первые годы в стране продолжалось падение производства, усиливалась инфляция (сначала со стороны спроса), дестимулирующая инвестиционную деятельность, возросла несбалансированность материальных и финансовых потоков при отсутствии соответствующих институтов финансового и товарного рынков. В административно-командной экономике соответствующие функции брали на себя государство в лице Госплана, осуществляющего планирование централизованных капиталовложений, и Госснаба, распределяющего готовую продукцию. В переходной экономике институты, регулирующие эти потоки (биржи, банки, инвестиционные компании и т. д.), только зарождались. Для их становления и развития нужна была хорошая законодательная база и поддержка государства, что, к сожалению, в тот период имело место не в полной мере.

Либерализация цен привела к тому, что инфляция со стороны спроса, имевшая место до 1992 г., переросла в инфляцию издержек, сделав белорусского производителя неконкурентоспособным.

Если Республика Беларусь желает встраиваться в мировую цивилизацию (а иного пути нет), то следует учитывать складывающуюся внешнеэкономическую ситуацию. Задачи, которые предстоит решать нашей экономике, весьма непростые. Отдавать их решение на откуп только рыночным отношениям по меньшей мере нецелесообразно. Здесь, безусловно, нужна поддержка государства, которое должно обеспечить условия для создания рыночной среды внутри РБ и каналы для вхождения экономики в мировую экономическую цивилизацию.

Будущее государства, его благополучие РБ связывает с расширением экономических связей со своими соседями, с интеграцией в мировую экономическую систему, со вступлением в ВТО, в ЕС. Членство ВТО — это объективный критерий эффективности той экономики, которая называется рыночной. При успешном проведении рыночных преобразований именно торговля дает сегодня такому государству, как Беларусь, исторический шанс добиться динамичного экономического роста и развития.

Е. Ф. Ефименко

Гомельский кооперативный институт

ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ КАК МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ В ПЕРИОД РЕФОРМИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

Для возникновения хозрасчетных отношений нет принципиального различия, является ли собственником государство, частное лицо или группа лиц. В равной мере не имеет значения, чем закрепляется право собственника — юридическим актом, внесенным паем или приобретенными