

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СОСТАВА ЗАТРАТ, ВКЛЮЧАЕМЫХ В СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ (РАБОТ, УСЛУГ)

Для экономического обоснования решений о производстве того или иного вида продукции, определения эффективности мероприятий научно-технического прогресса, расчета рентабельности производства, калькулирования цены продукции и экономии затрат на производство применяется такая экономическая категория, как себестоимость. Она показывает, во что обходится предприятию производство и реализация продукции, и насколько эффективно данное производство.

При изучении себестоимости основное внимание уделяется составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг) и составу тех затрат, которые не подлежат включению в себестоимость продукции, а производятся за счет других источников.

В настоящее время согласно “Основным положениям по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг)” к последним относятся затраты на мероприятия, способствующие улучшению качества и ассортимента товаров, внедрению научно-технических разработок, улучшению условий труда и организации производства.

Так, согласно пункту 2.2.3.6 этого положения в состав себестоимости не включаются затраты по подготовке кадров для работы на вновь вводимом в действие предприятии. Эти затраты покрываются за счет собственных средств предприятия, что заставляет руководство набирать неподготовленный персонал и производить обучение уже в процессе производства. Целесообразно отнести эти расходы на себестоимость, причем по статье “Расходы на подготовку и освоение производства”. Это позволило бы более точно подсчитать себестоимость продукции, могло бы способствовать быстрой адаптации рабочих к новым условиям труда, более высокому уровню производительности, уменьшению срока окупаемости затрат и скорейшему достижению планируемой производственной мощности.

Кроме того, согласно Постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 10.06.94 г. № 429 “Об установлении нормативов расходования средств на рекламу, маркетинговые, консультационные и информационные услуги, подготовку кадров в средних и высших учебных заведениях” в себестоимость включаются затраты на подготовку кадров в размере не более двух процентов расходов на оплату труда работников за год, относимых на себестоимость продукции.

В настоящее время существует тенденция к полной автоматизации и механизации всех производственных процессов, а это значит, что рабочие на всех уровнях должны иметь необходимые навыки и квалификацию, без которых нельзя в полной мере использовать все возможности современных технологий, а следовательно, и добиться наивысших показателей качества, производительности и уровня рентабельности. Указанные выше ограничения не способствуют этому. Осуществление контроля за расходами на подготовку кадров с целью предотвращения злоупотреб-

лений целесообразно ее осуществлять, например, разрешив относить на себестоимость оплату подготовки только сотрудников данного предприятия, причем в случае, если в результате подготовки предусматривается достижение или повышение квалификации по должностям, предусмотренным штатным расписанием.

Это создаст дополнительный стимул производителям к повышению квалификации работников предприятия, применению прогрессивных средств труда, что будет способствовать совершенствованию процесса производства и повышению качества продукции.

*А.С. Счастленок,
БГЭУ (Минск)*

УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫМ РИСКОМ

Развитие экономики нашей республики невозможно без привлечения передовых технологий и иностранных инвестиций. Для повышения привлекательности белорусской экономики в глазах иностранных инвесторов необходимо создать соответствующую инфраструктуру, включающую нормативную базу и набор инструментов для управления финансовыми рисками.

Международный финансовый рынок в 1999 г. показал значительно возросшее внимание к оперативному управлению рисками путем использования производных финансовых инструментов. Объем торгов на некоторых национальных рынках увеличился с 0,5—1 млн USD до 10 млн USD. Хотя первоначально организаторами рынка являлись энергетические компании, значительную роль в его деятельности стали играть банки.

Это объясняется глобализацией банковского бизнеса и усложнением продуктов банковской деятельности. В этих условиях небанковские финансовые институты становятся менее конкурентоспособными.

Финансовые кризисы послужили дополнительным стимулом к расширению ассортимента и повышению эффективности предлагаемых банками финансовых инструментов. Отсутствие возможности страхования финансовых рисков, особенно на зарождающихся рынках, служит серьезным препятствием для потенциальных инвесторов – носителей передовых технологий.

В связи с этим большинство промышленноразвитых стран совершенствуют свое законодательство. Так, в Германии происходит пересмотр законов с целью уменьшения привлекательности спекулятивной торговли и закрытия лазеек для операций, которые не относятся к хеджированию. В других регионах рынок получает послабление со стороны нормативного регулирования. В Португалии изменения в законодательстве позволяют фондам широко использовать внебиржевые производные для

¹Материалы Ассоциации Международных Свопов и Производных (International Swaps and Derivatives Association (ISDA)).