

Определение рациональных связей с поставщиками позволит уменьшить конфликтность между участниками канала, а следовательно, оптимизировать графики закупок, цены и тарифы на услуги, финансирование сделок, затраты на движение материального потока в сфере производства, снабжения и распределения, а в итоге - повысить эффективности функционирования самого канала обеспечения.

*П.С. Колтан, С.Ф. Миксюк,*  
БГЭУ (Минск)

## АНАЛИЗ ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

При переходе к рыночной экономике Республика Беларусь, столкнулась с проблемой инфляции, которая предполагает долговременный и непрерывный рост общего уровня цен, то есть снижение покупательной способности денег.

Самые высокие темпы инфляции были в 1993 и 1994 гг. (соответственно 1290 и 2321 %). Нарастание инфляции характеризовалось скачкообразными повышениями, которые происходили во второй половине 1993 и в течение всего 1994 г. Особенно высокие темпы инфляции, близкие к гиперинфляции (гиперинфляция — это инфляция свыше 50 % в месяц), наблюдались в конце 1993 г., а также в середине 1994 г. Политика стабилизации валютного курса 1995 г. предопределила снижение интенсивности инфляционных процессов до 2,8 % в месяц в 1996 г. Однако, начиная с 1997 г., обнаруживается тенденция к усилению инфляции до 9 % в 1998 г. и 14 % — в 1999 г.

Особенность современных инфляционных процессов в республике заключается в том, что они развиваются на фоне усиления прямого регулирования цен, что является причиной изменения характера инфляции и наличия в экономике республики инфляционного потенциала.

Характер инфляции в Беларуси на протяжении 1992—1999 гг. не был однообразным. Либерализация цен в 1992 г. способствовала развитию в республике инфляции спроса. Со второй половины 1993 г. преобладающей формой инфляции становится инфляция издержек. Причинами ее являются главным образом повышение цен на российское сырье и энергию до мирового уровня, значительный рост издержек производства, повышение доходов населения в результате роста минимальной заработной платы. Начиная с 1997 г. мягкая кредитно-денежная политика Национального банка Беларуси способствовала развитию преимущественно инфляции спроса, характерной особенностью которой является дефицит товаров и очереди.

Множественность обменных курсов в экономике республики позволяет предположить наличие инфляционного потенциала. В литературе существует несколько подходов к оценке его уровня. В частности, предлагается определить изменение потенциала за год по формуле:

$$\Delta IP = \frac{DeflGDP + IZP}{2} - IPZ + \Delta DiffCurs,$$

где  $\Delta IP$  — изменение инфляционного потенциала;  $DeflGDP$  — дефлятор ВВП;  $IZP$  — прирост индекса цен производителей;  $IPZ$  — прирост индекса потребительских цен;  $\Delta DiffCurs$  — изменение разрыва (в %) между официальным и рыночным курсами.

Так как разница между официальным и рыночным курсами возникла с 1996 г., то инфляционный потенциал целесообразно рассчитывать, начиная с данного периода. Расчеты показали, что с каждым годом инфляционный потенциал уменьшается. Его изменения составили за 1996 г. — 539,3 %, за 1997 — 94,8 %, за 1998 — 74 %. Используя эти данные, можно сказать, что проводимая либерализация цен имеет целенаправленный характер.

Высокий уровень инфляции (особенно в 1993 и 1994 гг.) сочетался в республике со значительной рецессией. Снижение происходило по всем основным макроэкономическим показателям.

Однако, несмотря на некоторое улучшение макроэкономических показателей и снижение темпов инфляции в 1995 г., на сегодняшний день ситуация в республике остается сложной, а темпы инфляции, хоть и медленно, но растут, составив за 1999 г. 393,8 %.

*О.В. Кривошукенко,*  
БГЭУ (Минск)

## **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КАТЕГОРИИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ В ХОДЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Финансовая устойчивость является одной из важнейших характеристик финансово-экономической деятельности предприятия в условиях рыночной экономики. Формируясь в процессе всей работы предприятия, финансовая устойчивость предприятия отражает такое состояние финансовых ресурсов, при котором предприятие, свободно маневрируя денежными средствами, способно путем эффективного их использования обеспечить не только бесперебойный процесс производства и реализации продукции, но и затраты на его расширение и обновление.

В экономической литературе по-разному трактуют категорию финансовой устойчивости предприятия. Одни авторы используют это понятие как один из критериев оценки финансового состояния предприятия, другие — в качестве общей его характеристики.

По мнению ряда экономистов, финансовая устойчивость предприятия — результат равновесия активов и пассивов баланса, другие же вкладывают в понятие финансовой устойчивости более широкий смысл.

Финансовое равновесие можно рассматривать с двух позиций. С одной стороны, это — сбалансированность активов и пассивов баланса по срокам и способность предприятия своевременно погашать свои долги (ликвидность баланса). Авторы, поддерживающие эту точку зрения, отождествляют понятия платежеспособности предприятия и его финансовой устойчивости. Они считают, что финансовая устойчивость предприятия есть не что иное, как надежно гарантированная платежеспособность, независимость от условий рыночной среды и поведения партнеров.