

пейский инвестиционный банк и др. Так, в 2008 г. объем государственной поддержки и средств МФИ в мире увеличился на 20,7 % по сравнению с 2007 г.;

в) чаще стали использоваться характерные для проектного финансирования и государственно-частного партнерства механизмы кредитования, такие как мезонинный кредит, бриджовое финансирование, инфраструктурные облигации и др.

*М.М. Хованская, магистр экон. наук
Ю.Н. Сафай
БарГУ (Барановичи)*

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ В УСЛОВИЯХ НОВОЙ ЭКОНОМИКИ

В развитых государствах Европы до 80—95 % прирост валового внутреннего продукта приходится на долю новых знаний, воплощенных в инновационных технологиях и продуктах. В этих странах 80 % крупных и одна треть малых предприятий относятся к инновационно активным, которые обеспечивают наукоемкость валового внутреннего продукта на уровне не ниже 3 %. В развитых странах активная инновационная политика осуществляется, прежде всего в сфере развития человеческих ресурсов, информационных и коммуникационных технологий. В Республике Беларусь целенаправленная деятельность по инновационному развитию экономики началась лишь с 2001 г., а поэтому эти показатели значительно скромнее [3, с. 3]. Решение о формировании инновационно-ориентированной экономики было принято руководством Беларуси несколько лет назад, тогда же начала реализовываться Государственная программа инновационного развития страны на 2007—2010 годы.

Есть две проблемы, решив которые Беларусь начнет продвигаться по пути создания инновационной экономики: недостаток средств для финансирования научно-исследовательской и опытно-конструкторской работы и непринятие руководителями и специалистами новых отношений в научно-инновационной сфере. Говоря о новых отношениях, мы подразумеваем систему правил, сформированную законодательством Республики Беларусь в последние годы. Документы формируют экономико-правовой механизм, направленный на переход к применению результатов научно-технической деятельности в производственном процессе на рыночной основе. Кроме того, данные правила нацелены на упорядочение отношений в научно-инновационной сфере при использовании бюджетных средств для выполнения научно-исследовательской и опытно-конструкторской работы

Отрицательными факторами также являются низкий уровень инновационной культуры, отсутствие доступа к информации об инновационных изменениях, неразвитость рынка технологий и инновационной инфраструктуры, а также низкий спрос со стороны потребителей на инно-

вационную продукцию. Отечественные производители слабо продвигают свои товары в страны дальнего зарубежья, не рассматривают инновации как инструмент для решения этой задачи [1].

С целью решения данных проблем необходимо провести тщательный анализ существующей нормативной правовой базы в области инновационной деятельности, обеспечить разработку наиболее актуальных законодательных актов. К сожалению, потенциальные инвесторы затрачивают много времени и средств на подготовку инновационного проекта, прежде чем приступить к его реализации. Органы государственного управления обязаны предложить новые алгоритмы взаимодействия с ними. Не инвесторы должны направляться с предложениями в различные инстанции, а субъекты хозяйствования, министерства и ведомства обязаны предлагать готовый инновационный проект и условия его реализации. Необходимо организовывать проведение контрактных бирж разработчиков научной и научно-технической продукции совместно с технологическими службами предприятий, формировать тематические сборники проблем технического и технологического характера для их решения силами ученых академической, вузовской и отраслевой науки. Вместе с тем, как справедливо отмечали делегаты Первого съезда ученых Беларуси, научные исследования связаны с риском. Минимизировать их — задача не только ученых, но и системы государственного управления. Очевидно, назрела необходимость создания венчурных фондов, с помощью которых можно было бы финансировать наиболее рискованные проекты в кооперации с государственной поддержкой [1].

Научные исследования должны финансироваться на конкурсной основе с соблюдением всех нормативных требований. Сформировать национальную инновационную систему, инновационную экономику можно только при условии научного сопровождения всех государственных, отраслевых и региональных программ. В настоящее время в республике выполняется большое количество различных программ, однако лишь часть из них имеет научное сопровождение. Это предполагает, естественно, и необходимое финансовое обеспечение [2].

Необходимо сформировать новую систему подготовки кадров высшей квалификации для инновационной экономики страны. Экономика знаний предъявляет новые требования к подготовке кадров, способных не только проводить исследования, но и внедрять их результаты в производство. Глубокая фундаментальная подготовка кадров должна сочетаться с формированием навыков инновационной деятельности [3].

Таким образом, системная и последовательная реализация предлагаемых мероприятий позволит обеспечить качественный прорыв на пути формирования в Беларуси новой экономики инновационного типа, что приведет к росту национальной конкурентоспособности и будет способствовать разрешению важнейших экономических проблем.

Литература

1. Сидорский, С.С. Инновационная политика Республики Беларусь: стратегия и механизмы реализации / С.С. Сидорский // Республика Бела-

рუსь: инавацыйная эканаміка-канкурэнтаспосаба-безапабаснасць: сб. докл. 14 Беларус. кангрэса па тэлекамунікацыям, інфармацыйным і банкавым тэхналогіям «Тібо-2007». — Мінск, 2007.

2. *Мясніковіч, М.В.* Інавацыйнае развіццё ў ўмовах «новай эканамікі» / М.В. Мясніковіч // Паучыцца ізвлекать из прибыль из знаний. — Мінск, 2008.

3. *Сычев, А.А.* Інавацыйнае развіццё эканамікі: подходы, праблемы, якасцевыя характэрыстыкі / А.А. Сычев // Эканаміка і управленіе. — Мінск, 2008.

*Ж.Л. Пауркубуле, д-р інжэнер, наук, асоц. прафэсар
БІПМ (Рыга, Латвія)*

ДІАГНОСТЫКА ЭКАНОМІЧЕСКАГО СОСТОЯНИЯ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

В ўмовах рынку цэнтр эканамічнай дзейнасці перамяшчаецца к асноўнаму звяну ўсёй эканамікі — прадпрыемству. Іменна на гэтым узроўні рэшаюцца праблемы, звязаныя з канкурэнтаспосабаўнасцю прадпрыемства, яго фінансавым становішчам, рыскам хазяйскай дзейнасці, прымяненнем высокапрадукцыйнай тэхнікі і тэхналогій, зніжэннем издержек прадукцыі і рэалізацыі прадукцыі. Устойчывае развіццё прадпрыемства ў многім залежыць ад таго, хто найбольш грамацна і кампетэнтна вызначыць патрабаванні рынку, створыць і арганізуе прадукцыю прадукцыі, забяспечыць высокім даходам работнікаў. Рашэнне гэтых задач можа быць ажыццэўлена толькі пры наяўнасці, ў першых, цэласцнай канцэпцыі ўстойчывага функцыянавання прадпрыемстваў, а ў другіх, адчувальнай карэктнай метадыкі дыягностыкі і маніторынга бягучай хазяйскай дзейнасці эканамічнага суб'екта. У гэтым выпадку дыягностыка эканамічнага становішча прадпрыемства становіцца адным з этапаў разробкі і рэалізацыі стратэгіі прадпрыемства, і мэты такой дыягностыкі прывязваюцца к канкрэтным пытанням стратэгічнага планавання, якое накіравана на яго ўстойчывае развіццё.

Следует заметить, что некоторые проблемы диагностики эканамічнага становішча прадпрыемства, звязаныя з павышэннем эфектыўнасці дзейнасці і забяспечэннем ўстойчывага развіцця, патрабуюць далейшага ізаучення. Пры гэтым, гэта адносіцца к эканамічным асноўным арганізацыі управлення прадпрыемствам і ў частнасці к ізаученню эканамічнай стратэгіі прадпрыемства, разробке і прадукцыі канкурэнтаспосабаўных тавараў, арганізацыі маніторынга эканамічнага становішча прадпрыемства, валоданню інфармацыйным патокам, планаванню дзейнасці прадпрыемства.

На сучасным этапе развіцця асабліва актуальна ізаучэнне гэтых праблем і разробка метадычных рэкамендацый для прад-

232

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.
□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.