

ризация отношений собственности позволяет использовать внутренние резервы негосударственного сектора не только для развития инновационного предпринимательства, но и для обеспечения устойчивого экономического роста за счет формирования инновационного типа воспроизводства.

Инновационное предпринимательство является научной основой конкурентоспособности любого производства. Реструктуризация отношений собственности является основным инструментом формирования эффективного и качественно нового типа взаимодействий экономических субъектов, наиболее полно отвечающих требованиям эффективной деятельности предприятий и организаций в ключевых стратегиях инновационного развития на современном этапе.

Практика имущественных преобразований европейских стран свидетельствует, что те из них, которые опирались на опыт формирования инновационных экономик развитых стран Западной Европы, встраивались в их эффективно действующие инновационные сети, использовали подходы к внедрению достижений научно-технического прогресса и принципы организации высокотехнологичных производств, с каждым годом повышали свои рейтинги конкурентоспособности.

Инновационное предпринимательство обеспечивает гибкое реагирование, отбор и внедрение новых технологических процессов, продуктов, что, несомненно, способствует изменению товарной структуры в направлении увеличения в ней доли наукоемких, высокотехнологичных производств. Кроме того, малые предприятия являются идеальными объектами инвестирования для различных инновационных проектов, в том числе и для наиболее рискованного (венчурного) капитала, оперативно расширяя производство в случае успеха и сворачивая его при высокой вероятности финансовых потерь.

*Л.Е. Филиппова, магистр экон. наук  
БГЭУ(Минск)*

## ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

В настоящее время в рамках экономической глобализации усиливается тенденция к активизации отношений государства и частного бизнеса в направлении проникновения частного капитала в сферу государственной собственности. Одновременно изменяются функции государства и задачи, связанные с разгосударствлением отдельных сфер экономики внутри страны, распределением и расширением влияния частного сектора на мировую экономику. В связи с этим неотъемлемым условием эффективного функционирования рыночной экономики является конструктивное взаимодействие бизнеса и государства. Становление и развитие государственно-частного партнерства на современном этапе определяются следующими факторами.

Во-первых, приватизацией — одним из важнейших направлений либерализации экономики, курс на которую был взят в большинстве стран мира в 1980—1990-е гг. Предприятия отдельных отраслей, в первую очередь сетевые, монопольные сегменты, не могут быть приватизированы вследствие их стратегической, общественной и социально-политической значимости. Анализ работ зарубежных экономистов показал, что «государственные предприятия в сравнении с частными при прочих равных условиях устанавливают более низкие цены на свою продукцию; имеют большие мощности; больше средств тратят на строительство зданий и помещений; используют более капиталоемкие технологии; имеют более высокие операционные издержки; реже пересматривают цены, слабее реагируют на изменение в спросе; производят менее разнообразную продукцию и т.д.»

Во-вторых, недостатком финансовых ресурсов у национальных правительств для модернизации, обслуживания и расширения находящейся в собственности государства инфраструктуры. Вовлечение бизнеса в воспроизводственные процессы в инфраструктурных отраслях стало одним из действенных средств решения инфраструктурных проблем.

В-третьих, мобильностью бизнеса, быстротой принятия решений, его способностью к нововведениям, использованию технических и технологических изменений. Правительство может облегчать реализацию проектов путем проведения ряда институциональных мероприятий, а также за счет финансово-экономических рычагов: субсидий, гарантий, других видов поддержки.

В-четвертых, влиянием мирового финансового кризиса. Несмотря на глобальный финансовый кризис, в 2008 г. общий объем проектов ГЧП увеличился на 29,7 % по сравнению с 2007 г. и составил 58,9 млрд дол. В 2008 г. финансовое закрытие было достигнуто по 157 проектам, таким образом, инициаторы смогли аккумулировать требующуюся для их реализации сумму. В сравнении с другими механизмами финансирования инвестиционных проектов в сегменте ГЧП результаты отличаются относительной стабильностью. Это объясняется тем, что, во-первых, проекты ГЧП в большинстве случаев генерируют предсказуемые денежные потоки и зачастую подкрепляются гарантиями государства. Во-вторых, основной сферой применения ГЧП является развитие инфраструктуры, что делает осуществление проектов в данной области выгодным для государства. Вместе с тем необходимо отметить следующие изменения при реализации проектов ГЧП, возникшие в результате финансового кризиса:

а) удорожание кредитов. В 2008 г. и в первой половине 2009 г. имел место рост маржи банков (наценки к ставке межбанковского финансирования — LIBOR). До начала активной фазы кризиса маржа банков в среднем составляла 55—100 базисных пунктов (0,55—1 %) по отношению к LIBOR. В середине 2009 г. размер маржи варьировался в пределах от 200 до 450 базисных пунктов;

б) повышение роли государства и международных финансовых институтов (МФИ), таких как Всемирный банк, Международная финансовая корпорация, Европейский банк реконструкции и развития, Евро-

пейский инвестиционный банк и др. Так, в 2008 г. объем государственной поддержки и средств МФИ в мире увеличился на 20,7 % по сравнению с 2007 г.;

в) чаще стали использоваться характерные для проектного финансирования и государственно-частного партнерства механизмы кредитования, такие как мезонинный кредит, бриджевое финансирование, инфраструктурные облигации и др.

*М.М. Хованская, магистр экон. наук  
Ю.Н. Сафай  
БарГУ (Барановичи)*

### ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ В УСЛОВИЯХ НОВОЙ ЭКОНОМИКИ

В развитых государствах Европы до 80--95 % прирост валового внутреннего продукта приходится на долю новых знаний, воплощенных в инновационных технологиях и продуктах. В этих странах 80 % крупных и одна треть малых предприятий относятся к инновационно активным, которые обеспечивают наукоемкость валового внутреннего продукта на уровне не ниже 3 %. В развитых странах активная инновационная политика осуществляется, прежде всего в сфере развития человеческих ресурсов, информационных и коммуникационных технологий. В Республике Беларусь целенаправленная деятельность по инновационному развитию экономики началась лишь с 2001 г., а поэтому эти показатели значительно скромнее [3, с. 3]. Решение о формировании инновационно-ориентированной экономики было принято руководством Беларуси несколько лет назад, тогда же начала реализовываться Государственная программа инновационного развития страны на 2007--2010 годы.

Есть две проблемы, решив которые Беларусь начнет продвигаться по пути создания инновационной экономики: недостаток средств для финансирования научно-исследовательской и опытно-конструкторской работы и неприятие руководителями и специалистами новых отношений в научно-инновационной сфере. Говоря о новых отношениях, мы подразумеваем систему правил, сформированную законодательством Республики Беларусь в последние годы. Документы формируют экономико-правовой механизм, направленный на переход к применению результатов научно-технической деятельности в производственном процессе на рыночной основе. Кроме того, данные правила нацелены на упорядочение отношений в научно-инновационной сфере при использовании бюджетных средств для выполнения научно-исследовательской и опытно-конструкторской работы

Отрицательными факторами также являются низкий уровень инновационной культуры, отсутствие доступа к информации об инновационных изменениях, неразвитость рынка технологий и инновационной инфраструктуры, а также низкий спрос со стороны потребителей на инно-

230

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.  
□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.