

## **ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ТРАНСПОРТА**

Работая в условиях рынка и конкуренции, руководитель предприятия вынужден постоянно анализировать выгодность приобретения тех или иных ресурсов, соизмерять затраты, потенциальную прибыль.

Экономический анализ финансово-коммерческой деятельности осуществляется в следующих направлениях: оценка состояния средств предприятия, их состава, размещения и источников формирования; оценка финансовой устойчивости, т.е. финансовой независимости, платежеспособности и скорости оборота активов предприятия; анализ эффективности деятельности (рентабельности продукции, производственных фондов и имущества предприятия) анализ динамики и структуры прибыли.

Основными источниками аналитической информации являются бухгалтерский баланс (форма № 1) и “Отчет о прибылях и убытках” (форма № 2). Оценка состояния средств дает возможность выявить так называемые “больные” статьи баланса. Если доля собственных средств составляет менее 50 %, то можно считать что, продав часть активов, предприятие не сможет полностью погасить свою задолженность разным кредиторам. В результате оно может потерять свою финансовую независимость и стать в значительной степени зависимым от заемных источников.

Существенным фактором, оказывающим влияние на оздоровление финансового положения предприятия, является погашение дебиторской задолженности предприятия. Одним из вариантов решения этой проблемы может стать проведение финансовых операций между факторинговой компанией или коммерческим банком и предприятием.

Есть еще один путь для погашения дебиторской задолженности — это договор-цессия, т.е. уступка требований и передача права собственности. *Цессия* — это документ заемщика (цедента), в котором он уступает свое требование (дебиторскую задолженность) кредитору (банку) в качестве обеспечения возврата кредита. Иными словами, предприятие получает в банке ссуду, ему открывают счет и одновременно оформляется договор-цессия, который предполагает сообщение должнику об уступке требования. При этом должник погашает свое обязательство банку, а не заемщику банка (цеденту).

Таким образом, договор-цессия позволяет решить проблемы дебиторской задолженности, пополнить оборотные средства и гибко маневрировать своими ресурсами в условиях кредиторской задолженности перед бюджетом, ведь погашение полученного кредита будет происходить через ссудный счет.

В качестве дополнительных источников финансирования можно выделить нетрадиционные методы обновления материальной базы и ускоренной модернизации основных фондов, одним из которых является лизинг.

И, наконец, совершенствование договорной дисциплины. Влияние данного фактора невозможно выявить без учета отраслевых особенностей производства и организации финансов.

Учитывая массовые неплатежи между предприятиями, уместно было бы заключение договора-инкассо с банком на акцептную форму расчетов с предприятиями-покупателями по обязательным поставкам, а также заключение с банком договора об автоматическом начислении штрафа за каждый день просрочки при несвоевременной оплате продукции с выставлением платежного требования в адрес банка, обслуживающего покупателя.

<http://edoc.bseu.by/>

**О.В. Прокопчик,**  
БГЭУ (Минск)

## **ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ РИСКА БАНКРОТСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ**

В условиях рыночных отношений проблемы оценки и учета экономического риска приобретают самостоятельное теоретическое и прикладное значение как важная составная часть теории и практики управления субъекта хозяйствования.

Большинство управленческих решений принимается в условиях риска, что обусловлено рядом факторов — отсутствием полной информации, наличием противоборствующих тенденций, элементами случайности. Неумение предугадать, предвидеть, проанализировать сложившиеся риск и выработать собственную стратегию деятельности может привести субъекта хозяйствования к неоправданным экономическим потерям, а в худшем случае — к банкротству.

Как показывает анализ, для систематизации и обобщения литературы отечественных и зарубежных авторов по вопросам анализа и управления рисками в настоящее время характерно следующее:

- нет однозначной дефиниции понятия “риск”;
- отсутствует научно-обоснованная систематизация различных видов риска в условиях их взаимосвязи и субординации;
- недостаточно полно используются возможности моделирования и измерения уровня экономических рисков.

Особую актуальность приобретает на современном этапе проблема оценки риска банкротства субъектов хозяйствования как одного из наиболее важных экономических рисков.

Банкротство (или даже его возможность) может нанести значительный ущерб инвесторам, поставщикам и государству. Поэтому прогнозирование банкротства с целью осуществления мер по его предотвращению или уменьшению является весьма актуальным.

В нашей стране проблема несостоятельности предприятий рассматривается с точки зрения неспособности субъекта хозяйствования оплатить предъявленные ему финансовые документы (т.е. его полная неплатежеспособность) на основании закона об экономической несостоятельности и банкротстве с изменениями и дополнениями по состоянию на 18.01.94 г.

Действующая в настоящее время система критериев оценки несостоятельности предприятий является несовершенной, т.к. она основывается только на двух взаимовыгодных показателях: коэффициенте текущей лик-