

На основании ИСИМ и анализа взаимосвязи научно-технической и социальной сфер в рамках научного обеспечения определяются:

- методология структуризации институциональной инфраструктуры НИС;
- методология ее создания и развития;
- методология взаимодействия субъектов экономики и институциональной инфраструктуры НИС.

Подтверждением недостаточности научных результатов решения этой проблемы является ее включение в перечень Приоритетных направлений фундаментальных и прикладных научных исследований Республики Беларусь на 2006—2010 годы.

Л и т е р а т у р а

1. Парсонс, Т. Система современных обществ / Т. Парсонс. — М.: Аспект пресс, 1997.
2. Hardwig, K. Transformationsprozesse in sozialistischen Wirtschaftssystemen / K. Hardwig, H. Thieme. — Berlin, 1991.

С.П. Гурко,

кандидат экономических наук, профессор

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ КОСВЕННОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ НИОКР И ИННОВАЦИЙ

В соответствии с Концепцией социально-экономического развития Республики Беларусь до 2015 г. модель национальной экономики рыночного типа в качестве одного из приоритетов предусматривает переход на инновационный ресурсосберегающий тип воспроизводства с интенсивным внедрением новых и высоких технологий информационного общества. Главная цель государственной инновационной политики — создание экономико-правовых, финансовых, организационных и других условий, обеспечивающих ускоренную разработку и освоение новой конкурентоспособной продукции. Это должно осуществляться на основе современных экологически чистых, безопасных, ресурсосберегающих технологий. Достижению данной цели должна способствовать вся система финансово-кредитной, амортизационной и налоговой политики государства.

Финансирование внедрения инноваций само по себе является рискованым делом. Решение этой проблемы связано с развитием форм кредитования. Среди них можно отметить следующие:

1. Развитие устойчивых партнерских отношений «банк—клиент». Постоянным клиентам банка могут быть предложены разнообразные льготные

формы банковского обслуживания. Это так называемое контокоррентное кредитование в такой модификации, как «ссудная линия», когда кредитные ресурсы автоматически предоставляются на основании единого (генерального) кредитного соглашения. Обеспечением предоставленного кредита являются текущие поступления денежных средств на счете заемщика гарантиями возврата ссуды — взаимное доверие сторон. Это дает определенные преимущества в отношении оперативности и своевременности расчетов. Контокоррент — более развитая форма сотрудничества, чем обычная ссудная линия, так как кредитование в этом случае носит взаимный характер: не только банк кредитует клиента, но и клиент кредитует банк, доверяя банку управлять своими денежными средствами. При этом банк и клиент, несмотря на взаимную задолженность, могут свободно распоряжаться лимитированной суммой денежных средств в пределах правил, установленных сторонами в договоре. При контокорренте действительный взаимный платеж требуется лишь в отношении итогового сальдо в пользу банка или клиента.

2. «Вексельный кредит». Под этим следует понимать широкий спектр кредитных операций, связанных с применением векселей, т.е. форма кредитования, при которой банк принимает в залог высоколиквидные векселя. Вексель остается собственностью клиента на протяжении всего срока, на который была выдана ссуда, и переходит в собственность банка только при ненадлежащем исполнении векселедержателем-заемщиком своих обязательств по кредитному договору. При этом предпочтительным объектом залога являются банковские векселя или векселя, выданные предприятиями или организациями, имеющими расчетный (текущий) счет в банке-кредиторе.

Речь идет о том, что клиент заключает с банком кредитный договор, согласно которому получает в свое распоряжение не живые деньги, а простые векселя банка, которые он может в соответствии с законодательством использовать как средство платежа. Процент по вексельному кредиту может быть невысоким, так как при надлежащем исполнении заемщиком своих обязательств по кредиту банк не отвлекает реальных финансовых средств из своего оборота, а выступает лишь гарантом по отложенному платежу.

Такая форма кредитования может быть использована для ускорения расчетов собственных клиентов банка либо как инструмент, заменяющий традиционную банковскую гарантию.

3. Кредитование юридических лиц под залог ценных бумаг. В этой области возможно более тесное сотрудничество банка и клиента на основе доверительного управления банком вверенными ему ценностями: акциями, векселями, депозитными сертификатами, облигациями внутреннего валютного займа, ГКО, казначейскими обязательствами.

Косвенным методом государственного финансового стимулирования инновационной деятельности предприятий является ускоренная амортизация. Предоставляя предприятию, инвестирующему в новые технологии и продукты, право на ускоренную амортизацию, государство значительно завышает нормы амортизационных отчислений и соответственно снижает размеры на-

логооблагаемой прибыли. Следует иметь в виду, что в развитых странах в законодательстве специально оговорены нормы и сроки списания амортизационных расходов для компаний, внедряющих и разрабатывающих новую продукцию. В среднем ставка составляет 15—18 %.

К примеру, в Великобритании разрешено списание полной стоимости технического оборудования, используемого в инновационной сфере, в первый год его работы. В Германии в первый год может быть списано 40 % расходов на приобретение оборудования и приборов, используемых для проведения НИОКР. Во Франции существует возможность применения ускоренной амортизации к важнейшим видам оборудования: энергосберегающему, экологическому, информационному.

Главным экономическим условием инновационного воспроизводства является система налогообложения, ориентированная на создание благоприятного экономического климата для предприятий, снижение налогового бремени для повышения скорости обновления их основных фондов, рост затрат на НИОКР, внедрение в производство инноваций. С помощью налогового механизма государство влияет на структуру общественного воспроизводства, создает благоприятные условия для ускоренного накопления капитала в перспективных отраслях и сферах. Величина прибыли, остающаяся у предприятия после уплаты налогов, в значительной степени определяет возможности инновационной деятельности.

Виды налоговых льгот для субъектов хозяйствования, которые могут быть заложены в законодательные акты по стимулированию инновационной деятельности этих субъектов, следующие:

- целевые инвестиционные и инновационные налоговые льготы при выполнении заказов, программ или проектов по созданию, внедрению и использованию результатов НИОКР для реконструкции производства;
- налоговые скидки в виде освобождения от налогообложения части прибыли, реинвестируемой в технологическое перевооружение производства или в НИОКР как дополнение к амортизационным отчислениям;
- целевые инвестиционные и инновационные налоговые льготы в рамках санирования технологического перевооружения производства, находящегося на грани банкротства;
 - уменьшение налогов на прирост инновационных затрат;
 - «налоговые каникулы» в течение нескольких лет на прибыль от реализации инновационных проектов;
- льготное налогообложение дивидендов, полученных по акциям инновационных организаций;
- освобождение от налогов специальных инвестиционных и инновационных научных фондов, формируемых за счет отчислений от фонда заработной платы и прибыли предприятий;
- льготное налогообложение прибыли, полученной в результате использования патентов, лицензий, ноу-хау и других нематериальных активов, входящих в состав интеллектуальной собственности;

- уменьшение налогооблагаемой прибыли на сумму стоимости приборов и оборудования, передаваемых вузам, НИИ и другим научным организациям;
- вычет из налогооблагаемой прибыли взносов в благотворительные фонды, деятельность которых связана с финансированием инноваций;
- территориальные скидки к установленным налоговым льготам для регулирования региональных особенностей инновационного развития территориальных комплексов;
- налоговые льготы для частных предприятий, которые содействуют реализации государственных научно-технических, инновационных и инвестиционных программ.

Цель стимулирования инновационно-инвестиционных проектов состоит в уменьшении налогового обязательства налогоплательщиков посредством прямого его сокращения и использования косвенного механизма, предполагающего отсрочку или рассрочку налогового платежа, что может рассматриваться как скрытая форма налогового кредита.

В экономически развитых странах, согласно общепринятой концепции, деятельность по развитию науки и инноваций не является хозяйственной, т.е. предпринимательской, осуществляемой с целью извлечения прибыли. Поэтому научная и связанная с ней инновационная деятельность по закону исключены из общего режима налогообложения. Для этого необходимо обеспечить точное, юридически обоснованное и закрепленное в законодательном порядке определение научно-исследовательской деятельности, опытно-конструкторских разработок, инновационной деятельности. Отсутствие таких определений приводит к неверной интерпретации налоговыми ведомствами определенных видов деятельности, взиманию неправомерных штрафов и пеней за нарушение налогового законодательства.

Научно-исследовательской и инновационной сфере необходимо предоставить достаточные налоговые льготы для физических лиц, в них занятых. К таким льготам можно отнести установление минимальной ставки по подоходным налогам независимо от размеров доходов, отказ от налогообложения доходов, образуемых из вознаграждений за разработку и реализацию изобретений, открытий, полезных моделей, рационализаторских предложений.

В условиях, когда государство не имеет возможности оказать инновационным предприятиям действенную помощь в виде крупномасштабных прямых капиталовложений без гарантированной отдачи, создание безналоговых зон на заранее оговоренный срок и на конкретных условиях будет способствовать формированию научных технопарков, технополисов, региональных объединений, включающих предприятия и организации, охватывающие полный инновационный цикл. Это не потребует от государства прямых затрат на реанимацию инновационной и производственной сфер, поскольку перераспределение финансовых потоков менее обременительно для бюджета, чем прямые финансовые вложения.