

Данная система имеет иерархическую структуру. Во главе ее находится показатель рентабельности собственного капитала. Ключевое значение данного показателя признается большинством авторов, в силу его способности характеризовать возможность получения достаточной прибыли на инвестированный капитал, возможность приращения собственного капитала. Кроме рентабельности собственного капитала, в систему в качестве обобщающих включены и такие показатели как рентабельность совокупного капитала, рентабельность операционного капитала. Система также включает и частные показатели эффективности использования отдельных ресурсов. Это позволяет отследить влияние изменения эффективности использования отдельных ресурсов на обобщающие показатели эффективности работы предприятия. Применение такой системы позволит комплексно оценить эффективность использования имеющихся ресурсов, деловую активность, возможности дальнейшего экономического роста сельскохозяйственных предприятий.

И.В. Макаренко, Е.П. Силакова, БГТУ (Минск)

АНАЛИЗ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ И ЕЕ КОНТРОЛИНГ

В настоящее время нарушение механизма самовоспроизводства оборотных средств большинства предприятий вызвано значительным удельным весом дебиторской задолженности (более 70 % общей суммы текущих активов), посредством которой происходит отвлечение оборотных средств из материальной сферы в финансовую. Такое положение во многом обусловлено отсутствием на предприятии контролинга дебиторской задолженности.

Для прогнозирования денежных потоков предприятия необходимо систематически осуществлять анализ дебиторской задолженности, первым этапом которого является общая оценка динамики объема дебиторской задолженности в целом и в разрезе статей. При этом количественная диагностика дебиторской задолженности позволяет перейти к диагностике качественного ее состояния и определить динамику абсолютного и относительного размера просроченной деби-

торской задолженности. Для полноты анализа и осуществления контролинга дебиторской задолженности необходимо группировать ее по срокам образования.

Финансовое состояние предприятия зависит в определенной мере от скорости оборота дебиторской задолженности, оценка которой производится по следующим показателям: оборачиваемость; период погашения; удельный вес в общем объеме оборотных активов и в объеме реализованной продукции; удельный вес сомнительной дебиторской задолженности в общем объеме дебиторской задолженности. Особое внимание при этом следует обратить на сомнительную дебиторскую задолженность, рост которой свидетельствует о возникающих проблемах в системе расчетов с партнерами.

Согласно действующих в настоящее время в республике Правил по анализу финансового состояния и платежеспособности субъектов предпринимательской деятельности анализ дебиторской задолженности проводится по двум основным показателям: коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами и коэффициент обеспеченности просроченных финансовых обязательств активами.

Для данных коэффициентов установлены нормативные значения, превышение которых ухудшает финансовое состояние предприятия, а в случае неудовлетворительной структуры бухгалтерского баланса в течение года, предшествующего составлению баланса оно может быть признано устойчиво неплатежеспособным (потенциальным банкротом).

Поэтому каждое предприятие должно осуществлять контролинг дебиторской задолженности, стремиться к ее предотвращению и сокращению с учетом конкретных хозяйственных ситуаций, возникающих в деятельности предприятия, которые можно классифицировать на три типа:

Тип 1. Долгосрочные хозяйственные отношения между партнерами.

Тип 2. Краткосрочные хозяйственные отношения (разовые договора купли-продажи).

Тип 3. Поставки товарно-материальных ценностей, используемых покупателями в качестве основных фондов.

С учетом данных типов хозяйственных ситуаций разработана стратегия управления дебиторской задолженностью в современных условиях, блок-схема которой представлена на рисунке.



Рис. Блок-схема стратегии управления дебиторской задолженностью в современных условиях

Таким образом, процесс контролинга дебиторской задолженности необходимо рассматривать в двух аспектах: во-первых, прогнозирование ее величины на основе систематического анализа; во-вторых, разработка стратегии управления по ее предотвращению и сокращению.

И.В. Щитникова, БГЭУ (Минск)

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ

В практике и в специальной экономической литературе не существует одного абсолютного и универсального измерителя и критерия эффективности инвестиций. Поэтому обобщающим критерием является не только чистая прибыль на совокупный инвестируемый капитал, но и более широкая область показателей для принятия решения о целесообразности реализации инвестиционного проекта. Хотя чистая прибыль важна для того, чтобы проект был одобрен. Эффективность инвестиций обычно должна быть обоснована в более широком контексте, который для инвестора означает любую выгоду, будь то чистая прибыль, увеличение стоимости и обновление основного и оборотного капитала или улучшение социально-экономических показателей работы предприятия. Поэтому анализ эффективности инвестиций производится по следующим показателям:

простая среднегодовая норма прибыли на инвестируемый капитал;

чистый дисконтированный доход;

внутренняя норма доходности;

срок окупаемости инвестиций (простой и динамический);

индекс доходности проекта.

При оценке эффективности инвестиций на макроуровне учитываются показатели:

экологических изменений в районе вложения инвестиций;

поступлений налогов и платежей, других обязательных отчислений в федеральный, региональный и местный бюджеты;