

Переходная экономика и ее место в инфраструктуре села.

Лециловская М.П., Ретунский В.Н

(Белорусский государственный экономический университет)

Социально-экономическая система переходного общества является детерминированной определенными закономерностями функционирования и развития. Изучая закономерности развития переходной экономикой можно управлять ей в целях достижения оптимальных результатов развития инфраструктуры села.

Под переходной экономикой понимаем систему, которая обладает следующими признаками: наличием до- и постиндустриальных систем производительных сил; свертыванием разделения труда и натурализацией производства; смесью противоположных гетерогенных типов общественных и экономических отношений (например, сочетанием стратегий разгосударствления собственности, с одной стороны, и компаний, направленных против частной собственности на средства производства, с другой); «механическим» соотношением различных элементов и признаков.

Переходная экономика — это социально-общественное и самостоятельное качественное образование. Она понимается как экономика перехода к экономической модели смешанной экономики, как экономика общества, входящего в систему социально-экономическом подъема.

Проведем различия по средствам и целям управления стабильным и переходным обществом, то все различия можно привести в таблице.

Таблица

**Различия в системах управления
стабильным и переходным обществом**

	Экономическая система общества		Организация (предприятие)	
	стабильного	переходного	в условиях стабильной экономики	в усл. переходной экономики
Объект	системы и подсистемы экономики общества		сама организация и отдельные ее элементы	
Субъект	субъекты управления - подсистемы организации и люди		люди	
Цели	поддержание уровня благосостояния и дальнейшее развитие; повышение экономических показателей (рост ВВП и т.п.)	стабилизация; достижение экономических показателей стабильной экономики	различные, в том числе глобальные: выживание, развитие	размытые, хаотичные; глобальные могут отсутствовать. вообще
Средства	грамотная внутренняя и внешняя экономическая политика	низкопрофессиональная непопулярная силовая экономическая политика.	цивилизованные, отработанные поколениями менеджеров	полукриминальные, непрофессиональные и противоречивые.

Именно совокупность указанных факторов и определяет внешнюю среду для всех предприятий, работающих в условиях переходной экономики. Формирование управленческого воздействия на систему переходной экономики должно учитывать, каким образом это отразится на параметрах внешней среды работающих предприятий.

Рассмотрим основные факторы внешней среды предприятия. Они определяются рядом особенностей макроэкономического, микроэкономического и отраслевого характера.

Нарушение снабженческо-сбытовых связей между предприятиями- производителями принимает в переходной экономике

выраженный характер и проявляется перебоями в поставках материалов, сырья, оборудования, необходимого для нормальной работы предприятий, платежным дефицитом, падением спроса на продукцию. Приводит в конечном счете к спаду производства.

Платежный дефицит, натурализация обмена — следствие разрушения производственно-финансовой инфраструктуры отрасли. Дефицит денежных средств приводит к необходимости натурализации обмена (бартер, переуступки долга) как единственного способа поддержать жизнедеятельность предприятия.

Нестабильность финансово-банковской системы, инфляция приводит к потере государством кредитуемых денежных средств, к необходимости решения финансовых проблем авторитарными, а не рыночными методами.

Несовершенство законодательной базы приводит к невозможности защищать свои реальные права производителями, к возможности возникновения «легальных» механизмов мошенничества на государственном уровне и в государственных масштабах.

Неготовность рынка труда к удовлетворению спроса со стороны предприятий на профессионалов в области «рыночных отношений» является объективной и неизбежной стороной развития рыночных отношений в переходной экономике, поскольку развитие сектора производства, услуг движется более быстрыми темпами, нежели процесс формирования кадрового потенциала, способного удовлетворять быстро меняющимся требованиям экономики.

Либерализация цен, формирование конкуренции. Сочетание конкуренции с неконкурентными номенклатурными методами продвижения на рынок товаров и услуг. Поскольку пространство переходной экономики является гетерогенным, мозаичным и в нем

присутствуют элементы как новой, так и старой экономической системы, сочетание рыночных и номенклатурных механизмов распределения товаров и услуг является неизбежным.

Плюралистичность социально-экономических моделей постсоветского пространства. Является в настоящее время важным фактором, который необходимо учитывать в планировании интегративных процессов, происходящих в странах СНГ.

Только с учетом особенностей социально-экономического и политического пространства переходной экономики, с учетом особенностей работы предприятий в условиях переходной экономики, реформы, проводимые правительством, могут иметь успех в долгосрочной перспективе.

Можно формировать инфраструктуру села на ближайшую и отдаленную перспективу.