

## ЛИКВИДАЦИЯ КРИЗИСА НЕПЛАТЕЖЕЙ КАК СРЕДСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Лямтюгина Г.П.

*Бобруйский филиал БГЭУ*

Одной из составляющих финансового кризиса в Республике Беларусь является всё более усугубляющийся кризис неплатежей. Рост взаимной задолженности между предприятиями снижает потенциал белорусских предприятий и оказывает дестабилизирующее влияние на денежно-кредитное состояние республики.

В 1999 г. на кафедре произведено изучение влияния кризиса неплатежей на предприятия г. Бобруйска с целью выработки предложений по снижению взаимной задолженности за материальные ценности и услуги, а также разработки механизма снижения данной задолженности.

Анализ производился по различным промышленным предприятиям города. Исследование показало, что к концу 1998 г. взаимная задолженность предприятий снизилась, а в I квартале 1999 г. начался новый виток её роста, причём рост кредиторской задолженности по отношению к дебиторской достигал по отдельным предприятиям 135 – 160%. К началу 2000 г. он достиг уже 180 – 190%.

Следует отметить, что этот показатель присущ всем предприятиям республики и особенно он велик у предприятий тяжёлой промышленности, занимающихся экспортом своей продукции за пределы республики.

В основе ухудшения финансового состояния субъектов хозяйствования и роста их взаимной задолженности лежит ряд объективных и субъективных причин как макроэкономического, так и микроэкономического характера.

Растягивание во времени макроэкономической стабилизации способствует потере предприятиями оборотного капитала и отсутствию источников его воспроизводства. Если в 1999 г. коэффициент обеспеченности предприятий собственными оборотными средствами составлял в целом по республике в среднем 0,2, то по отдельным предприятиям он снизился до 0,15 при нормативном его значении 0,3.

Положение ухудшается из-за несовершенства существующей налоговой системы, недостаточно жёсткой политики правительства по отношению к нерентабельным предприятиям, неэффективной структуры цен производителей и потребительских цен, неразвитости финансового менеджмента и маркетинга на предприятиях.

Ухудшает положение предприятий и множественность валютного курса белорусского рубля и отсутствие доверия к национальной валюте. Предприятия вынуждены покупать сырьё, материалы, комплектующие по реальному, а не официальному курсу, т.е. по реальному курсу предприятия приобретают валюту для текущей производственной деятельности. В то же время предприятия обязаны 40% валютной выручки продавать государству по официальному (за-

нижнему) курсу. Всё это приводит к уходу белорусских предприятий с зарубежных рынков или же к уменьшению объёма экспорта.

Ужесточенный контроль за ростом цен привёл к перекосам в ценообразовании, в распределении выручки. Увеличение доли косвенных налогов в цене товара, а также из прибыли, остающейся в распоряжении предприятия, уплачиваемых на местном уровне, привело к значительному росту цен, результатом которого стало значительное снижение прибыли. Таким образом, в бюджет будут поступать суммы косвенных налогов, но не будет или будут сведены до минимуму суммы прибыли, остающейся в распоряжении предприятия, в связи с чем последние не смогут обеспечить расширенное воспроизводство.

Преобладающей формой расчётов между белорусскими предприятиями является товарообмен или бартерные расчёты, которые оказывают прямое воздействие на рост кредиторской задолженности. Особенно велика доля таких расчётов с зарубежными партнёрами. У отдельных предприятий г. Бобруйска доля бартерных операций в 1999 г. составила 80 – 85%, что вызвало трудности в приобретении необходимых сырьевых и энергоресурсов, оплате налоговых отчислений и выплате заработной платы. Существенную разницу в снижении объёмов экспорта по ряду предприятий города обуславливает то, что из-за разницы в курсах российские потребители отказываются от прямых поставок с заводов-изготовителей, отдают предпочтение предприятиям-резидентам Республики Беларусь имеющих частную форму собственности.

Отсутствие поступления «живых» денег на счета предприятий приводит к крайне тяжёлому финансовому положению, т.е. при рентабельной работе предприятий в 1999 г., полученная прибыль направляется только на уплату отчислений в местный, областной и республиканский бюджеты. Чистая прибыль теоретически направляется на образование резервного фонда, фонда накопления, фонд потребления и даже в фонд пополнения собственных оборотных средств. Фактически начисленные фонды (некоторые полностью) не используются на предназначенные цели из-за наличия претензий к расчётному счёту и не поступления выручки.

Следует отметить тот факт, что рост товарообменных операций приводит к всевозможным зачётам задолженности, к которым в последнее время стали прибегать и финансовые органы. Задолженность в бюджет, внебюджетные фонды, за энергоносители погашается путём взаимозачётов (передачей автомобильной и сельскохозяйственной техники, а также продовольственных товаров) и лишь в незначительных случаях погашается за счёт оплаты с расчётного счёта.

Таким образом, отсутствие поступлений средств на расчётные счёта предприятий может в ближайшее время снова привести к выплате заработной платы работникам в виде товаров, полученных по бартеру. А вот как будет выплачиваться пенсии пенсионерам, пособия малообеспеченным слоям населения, зарплата работникам бюджетной сферы?

Решение проблем неплатежей следует искать в экономико-юридической плоскости.

*Во-первых:*

- для роста доверия к национальной валюте и использования её в дальнейших расчётах за товары и услуги необходимо ликвидировать множественность курсов, т.е. установить единый курс и обеспечить его поддержку;
- пересмотреть в сторону уменьшения размер обязательной продажи валютной выручки;
- принять действующий закон о приватизации собственности, обеспечить его неукоснительное выполнение, что позволит создать рыночные предпосылки для развития экономики;
- принять закон о малом и среднем бизнесе, закон, в который поверил бы предприниматель;
- на основе вышесказанного, проводить либерализацию цен, дав возможность производителю обеспечивать расширенное воспроизводство как продукции, так и рабочей силы.

#### ***Во-вторых:***

- в целях снижения неплатежей произвести зачёт взаимной задолженности по предприятиям республики и, желательно, с предприятиями Российской Федерации;
- по всем предприятиям республики произвести инвентаризацию дебиторской и кредиторской задолженности, а результате зачислить в бюджет суммы задолженности сверх установленных законом сроков исковой давности;
- использование постоянными клиентами права приобретения товара в кредит с использованием весьма распространённой в промышленно развитых странах схемы «2/10 полная 30», которая предполагает следующее: покупатель получает двухпроцентную скидку при оплате полученного товара в течение десяти дней с начала периода кредитования (например, с момента получения товара); покупатель оплачивает полную стоимость товара, если оплата совершается в период с одиннадцатого по тридцатый день кредитного периода; в случае неуплаты в течение месяца покупатель должен заплатить штраф, размер которого зависит от момента оплаты и условий контракта;
- использование различных скидок при приобретении товаров покупателями.

#### ***В-третьих:***

- использовать различные способы, побуждающие дебиторов погасить задолженность;
- на первом этапе – продажу задолженности специальным организациям или банкам (факторинговые операции);
- подачу сведений о предприятиях-дебиторах в налоговую инспекцию для взыскания с них в бесспорном порядке задолженности по платежам в бюджет.

#### ***В-четвёртых:***

- разрешить предприятиям открывать отдельные счета в банке, на которые зачислять средства резервного, амортизационного и других фондов.

#### ***В-пятых:***

- Национальному Банку Республики Беларусь помочь акционерным банкам в развитии инструментов безналичных расчётов за товары и услуги среди населения.