

УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ
«БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»

УДК 339.564:341.9(476)

ФЕДОТОВ
ВЯЧЕСЛАВ АНАТОЛЬЕВИЧ

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ
ЭКСПОРТНЫХ СДЕЛОК В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

Автореферат диссертации на соискание ученой степени
кандидата юридических наук
по специальности 12.00.03 — гражданское право; предпринимательское право;
семейное право; международное частное право

Минск, 2009

Работа выполнена в УО «Белорусский государственный экономический университет»

Научный руководитель	Шиенок Владимир Петрович, доктор юридических наук, профессор, профессор кафедры, УО «Белорусский государственный экономический университет», кафедра гражданско-правовых дисциплин
Официальные оппоненты:	Каменков Виктор Сергеевич, доктор юридических наук, профессор, Заслуженный юрист Республики Беларусь, Председатель Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь Каравай Александр Васильевич, кандидат юридических наук, доцент, начальник экспертно-правового управления, Секретариат Конституционного Суда Республики Беларусь
Оппонирующая организация	Академия управления при Президенте Республики Беларусь

Защита состоится 7 апреля 2009 г. в 14.30 на заседании совета по защите диссертаций К 02.07.02 при УО «Белорусский государственный экономический университет» по адресу: 220070, Минск, просп. Партизанский, 26, ауд. 407 (1-й учеб. корпус), тел. 209-79-56.

С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке УО «Белорусский государственный экономический университет».

Автореферат разослан 6 марта 2009 года.

Ученый секретарь
совета по защите диссертаций

Халецкая Т.М.

ВВЕДЕНИЕ

На современном этапе экономических преобразований в Республике Беларусь экспорт является одним из главных приоритетов социально-экономического развития государства. В последние годы (2004—2008) в Беларуси наблюдается устойчивый рост совершаемых экспортных сделок. Экспорт превратился в крупнейшую отрасль белорусской экономики.

В целях стимулирования развития экспорта органами государственной власти и управления Республики Беларусь предпринимаются меры по совершенствованию нормативно-правового обеспечения экспортной деятельности. Вместе с тем вопросам правового регулирования экспортных сделок должного внимания не уделяется ни законодателем, ни наукой. Многие нормативные правовые акты, регулирующие отношения в экспортной сфере, фрагментарны, иногда содержат противоречивые правила по одним и тем же вопросам.

В ноябре 2004 г. Национальным собранием Республики Беларусь принят ряд законопроектов в соответствии с правилами и принципами Всемирной торговой организации (далее — ВТО). Одним из таких нормативных правовых актов является Закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» (далее — Закон от 25 ноября 2004 г.). Новеллами данного Закона являются, в частности, такие понятия, как «экспорт товаров», «внешняя торговля услугами», «внешняя торговля объектами интеллектуальной собственности», «внешняя торговля информацией». Эти и многие другие положения Закона от 25 ноября 2004 г. требуют дальнейшей конкретизации в других актах Республики Беларусь.

В современной белорусской юридической науке не проводилось ни одного специального научного исследования, посвященного изучению правового регулирования экспортной деятельности. Имеющиеся публикации по данной проблематике сводятся преимущественно к изучению отдельных правовых аспектов внешнеэкономических либо внешнеторговых сделок. Причем данные исследования не носят комплексного и системного характера. Между тем, правовой режим экспортных сделок имеет ряд существенных особенностей, не позволяющих смешивать их с иными международными сделками. В частности, специфика правового регулирования экспортных сделок проявляется в особом порядке проведения экспортных операций, особенностях юридической ответственности и др.

Отсутствие серьезных научных исследований в данном направлении в известной мере сдерживает эффективное развитие экспортной торговли Республики Беларусь.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

Связь работы с крупными научными программами (проектами) и темами. Результаты настоящего исследования связаны с реализацией Национальной программы развития экспорта на 2006—2010 гг. (утверждена постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 30 сентября 2005 г. № 1081), Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2006—2010 гг. (утверждена Указом Президента Республики Беларусь от 12 июня 2006 г. № 384), концепции и программы развития промышленного комплекса Республики Беларусь на 1998—2015 гг. (утверждены Указом Президента Республики Беларусь от 14 мая 1998 г. № 246), Комплексной программы развития сферы услуг в Республике Беларусь на 2006—2010 гг. (утверждена постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 22 июня 2006 г. № 786) и др.

Цель и задачи исследования. Цель диссертации — научные знания об особенностях гражданско-правового регулирования экспортных сделок и научно-практические рекомендации по его совершенствованию.

Для достижения указанной цели поставлены следующие задачи:

- определить правовую природу экспортной сделки (сформулировать определения юридических понятий «экспортная сделка», «содержание экспортной сделки», «экспортный юридический факт»);
- сформулировать определение экспортного договора купли-продажи и выявить его существенные признаки;
- установить существенные условия экспортного договора купли-продажи;
- сформулировать определение юридического понятия «экспорт услуг»;
- проанализировать правовые акты, регулирующие экспортные услуги;
- выявить пробелы, коллизии во внешнеторговом (экспортном) законодательстве, а также разработать предложения по их устранению.

Объектом настоящего исследования являются общественные отношения, возникающие в процессе совершения экспортных сделок. Предметом диссертации выступают доктринальные подходы к изучению понятия и сущности экспортной сделки, экспортного договора купли-продажи, экспортных услуг; международные правовые акты, законодательство Республики Беларусь, научные концепции, идеи, взгляды и теоретические разработки по исследуемой теме; судебная (арбитражная) практика разрешения споров, вытекающих из экспортных сделок. Выбор объекта и предмета исследования обусловлен необходимостью более полного раскрытия сущности правового регулирования экспортных сделок в Республике Беларусь.

Положения, выносимые на защиту.

1. Разработанные определения понятий «экспортная сделка», «содержание экспортной сделки», «экспортный юридический факт». Данные определения

позволяют установить основные элементы системы экспортных отношений: субъектный состав, содержание экспортной сделки, основания возникновения, изменения и прекращения данных отношений.

В связи с отсутствием в отечественном законодательстве универсального понятия «экспортная сделка» предлагается следующая его редакция: «Экспортная сделка — это возмездная гражданско-правовая сделка, осложненная иностранным элементом, осуществляемая резидентом Республики Беларусь с целью продажи товаров, подлежащих вывозу или вывезенных с территории Беларуси за границу, оказания услуг, выполнения работ, передачи исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности нерезиденту Республики Беларусь».

Содержание экспортной сделки представляет собой комплекс основных и дополнительных операций, осуществляемых на возмездной договорной основе резидентом Республики Беларусь с нерезидентом Республики Беларусь. В качестве основных экспортных операций выступают действия, обеспечивающие продажу вывозимых товаров за границу, направленные на удовлетворение нематериальной потребности потребителя услуг, создание материального результата работ, передачу исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности.

Основанием возникновения, изменения, прекращения экспортного отношения являются юридические факты, признаваемые правовыми системами сторон экспортной сделки.

2. Определение понятия «экспортный договор купли-продажи», а также установленные признаки данного договора: общие, специальные, специфические. Определение понятия и признаков указанного договора способствует более точной юридической квалификации данного типа договора, отграничению его от других видов сделок.

Экспортный договор купли-продажи представляет собой письменное соглашение о продаже экспортером (резидентом Республики Беларусь) импортеру (нерезиденту Республики Беларусь) товара, вывезенного или подлежащего вывозу из Республики Беларусь.

Данный договор имеет три группы признаков. Общие признаки в целом совпадают с признаками внутригосударственного договора купли-продажи. К специальным относятся признаки, общие с внешнеторговым договором купли-продажи: форма и содержание договора, применимое право, порядок разрешения споров, коммерческий характер отношений. Специфическими признаками являются присутствие иностранного контрагента и факт экспорта.

3. Предложение о необходимости придания значения существенных таким квалифицирующим экспортный договор купли-продажи условиям, как условие об объекте договора и условие о вывозе товара из Республики Беларусь.

Объект экспортного договора купли-продажи — товар (объект правоотношения), один из квалифицирующих признаков данного договора. Купля-продажа вывезенного или подлежащего вывозу из Республики Беларусь товара может рассматриваться как совокупность международных юридических фактов, имевших место на территории иностранного государства (в сфере действия правовых систем). Такой подход обеспечивает согласованность учения об иностранном элементе и теории разграничения объекта и предмета экспортного договора купли-продажи. Поэтому в нормативные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность, следует внести соответствующие изменения и дополнения, позволяющие разграничить предмет и объект договора купли-продажи.

Квалифицировать экспортные отношения можно посредством закрепления в нормативных правовых актах Республики Беларусь требования об обязательной фиксации в каждом экспортном договоре купли-продажи условия о вывозе товаров. Данное условие относится к числу условий экспортного договора купли-продажи, вытекающих из сущности договора данного вида, поскольку с момента согласования условия о вывозе договор купли-продажи товаров становится экспортным. Условие о вывозе товара из Республики Беларусь является необходимой правовой предпосылкой факта экспорта. От его присутствия в договоре зависит наличие (или отсутствие) других условий экспортного договора купли-продажи товаров. Для легализации данного предложения необходимо внести соответствующие изменения и дополнения в законодательство Беларуси.

4. Разработанное автором определение понятия «экспорт услуг», в основу которого положен критерий различной государственной принадлежности участвующих в сделке лиц: «Экспорт услуг — это деятельность, не имеющая материального выражения, осуществляемая на основе возмездного гражданско-правового договора резидентом Республики Беларусь в интересах нерезидента Республики Беларусь». Это позволит отграничить экспортные услуги от внутригосударственных и международных.

Реализация данного предложения предполагает также разграничение в нормативных правовых актах Республики Беларусь, регулирующих внешнюю торговлю услугами, понятий «услуги» и «работы». Отождествление указанных понятий присутствует не только во внутригосударственных актах, но и в актах Всемирной торговой организации (Классификаторе услуг ВТО). Однако тождественность понятий «услуги» и «работы» противоречит нормам Гражданского кодекса Республики Беларусь 1998 г. (далее — ГК), а также п. 2 ст. 30 Общей части Налогового кодекса Республики Беларусь 2002 г. (далее — НК), определяющему понятие «услуги» в сфере внешней торговли. Вместе с тем Генеральное соглашение о торговле услугами 1994 г. (далее — ГАТС) не предусматри-

вает определение понятия «услуги». Поэтому данная проблема, наряду с проблемой определения понятия «экспорт услуг», должна быть решена на внутригосударственном уровне. Основным критерием указанного разграничения должен быть критерий предоставления о вещественного результата. Услуги, предполагающие наличие материального результата, должны именоваться работами. В целях реализации этого предложения необходимо внести соответствующие изменения и дополнения в нормативные правовые акты, регулирующие внешнюю торговлю услугами. Перечень основных видов услуг (приложение 2 к указанию по заполнению формы государственной статистической отчетности № 3-ВЭС (услуги) «Отчет об экспорте и импорте услуг», утвержденным постановлением Министерства статистики и анализа Республики Беларусь от 12 декабря 2007 г. № 453) (далее — ПОВУ) необходимо переименовать в Классификатор внешнеторговых услуг и работ.

5. Из сферы действия ПОВУ следует исключить сектор «Государственные услуги», а также некоторые виды услуг в сфере авиаперевозок, не подпадающие под действие ГАТС и Классификатора услуг ВТО. Необходимо обязать индивидуальных предпринимателей Беларуси, заключивших с иностранными партнерами договоры на оказание услуг (выполнение работ), представлять государственную статистическую отчетность. Все это позволит вносить в Секретариат ВТО более полную (достоверную) информацию о внешнеторговом режиме в сфере услуг Республики Беларусь.

6. Предложения о внесении изменений и дополнений в нормативные правовые акты Республики Беларусь:

а) в соответствии с Законом от 25 ноября 2004 г. Республика Беларусь, административно-территориальные единицы Беларуси не обладают статусом резидента либо нерезидента. Однако совершение некоторых видов внешнеторговых сделок, предусмотренных Законом от 25 ноября 2004 г., предполагает участие в них только резидента и нерезидента Республики Беларусь. В целях устранения данного правового пробела ст. 6 Закона от 25 ноября 2004 г. необходимо дополнить ч. 2 следующего содержания: «Республика Беларусь, административно-территориальные единицы Республики Беларусь при осуществлении внешнеторговой деятельности обладают статусом резидента Республики Беларусь.»;

б) в целях обеспечения благоприятных условий для осуществления внешнеторговой деятельности резидентами Республики Беларусь необходимо дополнить п. 1 ст. 5 Закона от 25 ноября 2004 г. положением следующего содержания: «Беларусь гарантирует резидентам Республики Беларусь защиту и покровительство как на территории Республики Беларусь, так и за ее пределами.»;

в) установленное законодательством Беларуси определение понятия «экспортер (импортер)» следует разделить на самостоятельные понятия «экспор-

тер» и «импортер», поскольку данное определение учитывает только одну сторону внешнеторгового договора — субъекта хозяйствования Республики Беларусь. Основным критерием разграничения должен быть признак государственной принадлежности (регистрации) участвующих в сделке лиц;

г) в целях имплементации п. 1 ст. 1, подп. «а» ст. 2 Конвенции ООН «О договорах международной купли-продажи товаров» 1980 г. (далее — Конвенция 1980 г.) необходимо закрепить в Законе от 25 ноября 2004 г. признак коммерческого характера внешнеторговых (экспортных и/или импортных) отношений купли-продажи;

д) ст. 10 Закона Республики Беларусь от 14 августа 2007 г. «Об автомобильном транспорте и автомобильных перевозках» (далее — Закон от 14 августа 2007 г.) необходимо дополнить ч. 2 следующего содержания: «Разрешения на международную автомобильную перевозку выдаются Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь автомобильным перевозчикам Беларуси в соответствии с международными договорами Республики Беларусь о международном автомобильном сообщении.». Это положение позволит создать правовую основу для выдачи Министерством транспорта и коммуникаций Беларуси указанных разрешений;

е) в целях сближения внешнеторгового законодательства об оказании услуг с транспортным законодательством Беларуси о международных перевозках, а также выработки единого методологического подхода к организации таких перевозок подп. 1.1 Указа Президента Республики Беларусь от 19 марта 2007 г. № 129 «О некоторых мерах по развитию международных перевозок» (далее — Указ от 19 марта 2007 г. № 129) необходимо дополнить следующим определением: «экспорт транспортных услуг — международные перевозки, выполняемые резидентом (перевозчиком, зарегистрированным в Республике Беларусь) по договору перевозки с нерезидентом Республики Беларусь»;».

Личный вклад соискателя. Диссертация представляет собой комплексное и системное исследование, подготовленное автором лично. Предложенные выводы и положения разработаны диссертантом самостоятельно, без участия других лиц.

Апробация результатов диссертации. Результаты исследования используются в учебном процессе при проведении лекций и практических занятий по курсам «Международное частное право» и «Хозяйственное право» в УО «Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины» (далее — ГГУ), а также в деятельности унитарного предприятия по оказанию услуг «Гомельское отделение Белорусской торгово-промышленной палаты» (далее — ГО БелТПП).

Основные положения диссертации докладывались на научно-практической конференции «Макроэкономические и институциональные проблемы общества

с переходной экономикой» (Гомель, 2003), научно-практической конференции «Профсоюзное движение и проблемы социально-экономической модернизации белорусского общества» (Гомель, 2004), международной научно-методической конференции «Наука и образование в условиях социально-экономической трансформации общества» (Брест, 2004), республиканской научной конференции «Социально-экономическое и гуманитарное развитие белорусского общества в XXI веке» (Минск, 2004), межвузовской научно-практической конференции «Социальное партнерство в условиях социально-правового государства» (Гомель, 2005), республиканской научно-практической конференции «Актуальные проблемы государства и права Беларуси» (Витебск, 2005), международной научно-практической конференции «Теория и практика правотворчества и правоприменения» (Гродно, 2007).

Опубликованность результатов диссертации. По теме диссертации опубликовано 17 научных работ, в том числе 9 статей в научных рецензируемых журналах, 2 — в сборниках научных трудов, 4 — в материалах конференций, 2 — в тезисах докладов конференций. Общий объем публикаций, соответствующих п. 18 Положения о присуждении ученых степеней и присвоении ученых званий в Республике Беларусь, составляет 5,5 авторского листа, других публикаций — 1,5 авторского листа.

Структура и объем диссертации. Структура диссертации обусловлена поставленными целями и задачами исследования. Диссертация состоит из перечня условных обозначений, введения, общей характеристики работы, четырех глав, заключения, библиографического списка и приложений. Работа изложена на 139 страницах. Объем, занимаемый 2 приложениями, составляет 2 страницы. Библиографический список включает 278 наименований (в том числе 17 публикаций соискателя) и занимает 23 страницы.

ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ

Первая глава «**Аналитический обзор литературы и методология диссертации**» посвящена исследованию фундаментальных положений теории гражданского и международного частного права, изучению различных научных взглядов и мнений по проблемам, рассматриваемым в диссертации. Автором сделан критический обзор литературы по теме диссертации, определена научная база и сфера собственного исследования. Приводится обоснование методов исследования.

Вторая глава «**Понятие и сущность экспортной сделки**» состоит из трех разделов.

В первом разделе *«Понятие и правовая природа экспортной сделки»* анализируются подходы к определению юридической сущности экспортной сделки. На основе анализа таких понятий, как международные, внешнеэкономические и внешнеторговые сделки, автор обосновывается вывод о том, что в силу своей природы многие их специфические признаки свойственны экспортным сделкам. В качестве основного критерия, указывающего на международный характер экспортной сделки, автор называет признак различной государственной принадлежности сторон.

Рассматривая содержание внешнеэкономической (внешнеторговой) сделки, ряд ученых-юристов (М.М. Богуславский, В.П. Звеков, В.Г. Тихиня и др.) высказываются в пользу того, что данные сделки включают операции по экспорту и импорту. Анализируя соотношение понятий «сделка» и «операция», автор диссертации приходит к выводу о том, что «сделка» — понятие более широкое, чем «договор» и «операция». По мнению автора, для реализации экспортной сделки (договора) резидент и нерезидент Республики Беларусь совершают комплекс основных и дополнительных операций. Несмотря на объективность этого критерия, такой подход к определению экспортной сделки не будет являться полным. Представляется более правильным использовать для определения экспортной сделки понятие иностранного элемента.

При анализе объекта правоотношения автор опровергает разделяемую многими учеными концепцию о том, что отношение становится международным, если возникает по поводу имущества, находящегося за рубежом. Такая постановка проблемы, по мнению соискателя, приводит к «усеченному» использованию учения об иностранном элементе. В диссертации обосновывается теория «опосредованного взаимодействия правовых систем», согласно которой объект международного частного правоотношения — объект, находящийся в сфере действия нескольких правовых систем.

Рассматривая другой квалифицирующий признак частноправовых отношений — международный юридический факт, автор не разделяет мнения ученых (в частности, Г.К. Дмитриевой, М.М. Богуславского, Н.И. Марышевой) о том, что отношения становятся международными, если юридический факт имел место на территории иностранного государства. Международным (экспортным) юридическим фактом, по мнению соискателя, следует считать юридический факт, признаваемый правовыми системами участников сделки.

На основе комплексного и системного исследования предложены определения понятий «экспортная сделка», «содержание экспортной сделки», «экспортный юридический факт».

Во втором разделе *«Особенности государственного регулирования экспортных сделок»* дан обзор основных нормативных правовых источников, ре-

гулирующих совершение экспортных сделок в Республике Беларусь, а также охарактеризован механизм правового регулирования экспортных отношений на современном этапе преобразований в республике.

В работе исследована проблема субъектного состава экспортных отношений. Сделан вывод о том, что исключение из дефиниций отдельных внешнеторговых сделок, предусмотренных Законом от 25 ноября 2004 г., Республики Беларусь, ее административно-территориальных единиц приводит к тому, что эти субъекты не могут участвовать в данных сделках. За ними предлагается закрепить статус резидента внешнеторговых отношений.

По мнению автора, представительства и филиалы юридических лиц необходимо исключить из субъектного состава участников внешнеторговой деятельности, поскольку они не являются самостоятельными участниками внешней торговли.

Рассматривая систему основных принципов государственного регулирования внешней торговли, установленных Законом от 25 ноября 2004 г., автор предлагает дополнить принцип «гарантирования права на судебную защиту» положением, гарантирующим резидентам Беларуси защиту и покровительство Республики Беларусь.

В диссертации сделан вывод о том, что в республике по ряду направлений правового регулирования экспорта сохранилось доминирование административных методов государственного регулирования над экономическими регуляторами. Автором указывается на необходимость либерализации внешнеторгового режима Республики Беларусь.

В третьем разделе *«Форма экспортных сделок»* проанализированы нормы международных и национальных правовых актов, определяющих внешнее выражение экспортной сделки — ее форму. Соискателем указывается на отсутствие в законодательстве Республики Беларусь необходимого правового механизма, обеспечивающего безопасность сделки, заключенной посредством электронных средств связи.

Третья глава **«Экспортный договор купли-продажи товаров»** посвящена исследованию определения понятия и признаков экспортного договора купли-продажи, установлению его существенных условий.

В первом разделе *«Экспортный договор купли-продажи товаров: понятие и сущность»* автором предлагается все юридические признаки данного договора условно разделить на три группы: общие, специальные, специфические. Общие признаки экспортного договора купли-продажи, по мнению соискателя, в целом совпадают с признаками внутригосударственного договора купли-продажи товаров.

К специальным следует отнести признаки, общие с признаками внешне-торгового договора купли-продажи: содержание договора, коммерческий ха-

ракт отношений, форма договора, применимое право, порядок разрешения споров. Рассматривая данную группу признаков, автор обращает внимание на то, что субъективный и объективный признаки коммерческого характера отношений международной купли-продажи, предусмотренные Конвенцией 1980 г. (п. 1 ст. 1, подп. «а» ст. 2), в законодательстве Беларуси соответствующего закрепления не получили. Понятие «товары», установленное подп. 1.1 Указа Президента Республики Беларусь от 27 марта 2008 г. № 178 «О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций» (далее — Указ от 27 марта 2008 г. № 178), предлагается изложить в новой редакции.

Специфическими признаками экспортного договора купли-продажи, по мнению автора, являются присутствие иностранного контрагента и факт экспорта. При рассмотрении первого признака автор указывает на необходимость уточнения понятия «экспортер (импортер)», предусмотренного подп. 1.1 Указа от 27 марта 2008 г. № 178.

Определение понятия «экспорт товаров», установленное Законом от 25 ноября 2004 г., жестко оговаривает место реализации экспортируемого товара — за пределами Республики Беларусь. Данное понятие предлагается изложить в новой редакции.

Диссертантом обосновывается вывод о возможности квалификации экспортных отношений купли-продажи на начальной стадии договорного процесса посредством закрепления в нормативных правовых актах Беларуси требования о фиксации в каждом таком договоре условия о вывозе товаров.

Во втором разделе *«Содержание экспортного договора купли-продажи товаров»* особое внимание уделено существенным условиям данного договора. В качестве существенных предложены условия об объекте договора, вывозе товара из Республики Беларусь, сроках оплаты и поставки товара, ответственности сторон и подсудности споров. По мнению автора, квалифицирующее значение для экспортного договора купли-продажи имеют условие об объекте договора и условие о вывозе товаров.

В диссертации обосновывается вывод о том, что с момента согласования условия о вывозе товаров из Республики Беларусь договор купли-продажи товаров становится экспортным. Наличие данного условия в договоре влечет необходимость согласования сторонами других условий экспортного договора купли-продажи товаров, а также исполнение резидентом Беларуси ряда обязанностей, связанных с осуществлением экспортной деятельности.

Изучение научных подходов к определению понятия «товар» показывает, что одни ученые отождествляют данное понятие с предметом договора купли-продажи, другие — понимают его как объект договора купли-продажи. Наконец, существует точка зрения, согласно которой товар рассматривается и как предмет, и как объект договора купли-продажи. Отсутствие единого подхода к

определению понятия «товар» препятствует правильному применению учения об иностранном элементе, необходимого для квалификации внешнеторговых (экспортных) отношений купли-продажи. Обосновывается вывод о том, что объект договора — объект правоотношения, составная часть предмета (в экспортном договоре купли-продажи — это товар). Купля-продажа вывезенного или подлежащего вывозу из Республики Беларусь товара, совершаемая сторонами (предмет сделки), по мнению автора, может рассматриваться как совокупность международных (экспортных) юридических фактов, имевших место на территории иностранного государства (в сфере действия правовых систем).

В диссертации особое внимание уделено соглашению сторон о подсудности. Автором обосновывается предложение о новой редакции п. 14 постановления Пленума Высшего Хозяйственного Суда Республики Беларусь от 2 декабря 2005 г. № 31 «О практике рассмотрения хозяйственными судами Республики Беларусь дел с участием иностранных лиц», предусматривающей основание оставления искового заявления без рассмотрения хозяйственным судом, если между сторонами внешнеторгового контракта заключено арбитражное соглашение.

Четвертая глава **«Правовое регулирование экспортных услуг»** состоит из двух разделов.

В первом разделе *«Понятие и виды экспортных услуг»* уделено внимание проблеме разграничения «внутренних» и «внешних» услуг: во многих нормативных правовых актах Республики Беларусь используется критерий вывоза услуг за рубеж. Такой подход, по мнению автора, правильным считать нельзя.

Переход Беларуси на правила и принципы ВТО потребовал от законодателя пересмотреть многие внешнеторговые термины и определения. Закон от 25 ноября 2004 г., принятый с учетом норм ВТО, устанавливает только способы совершения внешнеторговых услуг и не предусматривает их разграничения на «экспортные» и «импортные».

Автором предлагается использовать критерий различной государственной принадлежности сторон. Данный критерий предусмотрен в Указе от 27 марта 2008 г. № 178. Вместе с тем его применение не является полным, отвечающим требованиям ГАТС, поскольку сфера действия указанного нормативного правового акта ограничивается исключительно субъектами предпринимательской деятельности Республики Беларусь и иностранного государства. В Указе от 27 марта 2008 г. № 178 в отношении резидента Республики Беларусь — физического лица использован иной, чем в ГАТС, критерий государственной принадлежности.

Анализ внешнеторгового законодательства Беларуси показывает, что внешнеторговые отношения услуг могут не носить коммерческого характера.

Согласно Закону от 25 ноября 2004 г., субъектами этих отношений могут быть только физические лица. Не имеющий коммерческого присутствия на территории иностранного государства белорусский исполнитель внешнеторговых услуг (работник) является резидентом Республики Беларусь. Обосновывается предложение о закреплении в нормативных правовых актах Республики Беларусь критерия коммерческого характера внешнеторговых отношений услуг.

В диссертации рассматривается проблема выделения внешнеторгового договора услуг в особый вид соглашения. Отсутствие в законодательстве Республики Беларусь должного правового обеспечения внешнеторговых отношений услуг, по мнению автора, является главной причиной того, что в этой сфере действуют противоположные нормы права.

Актуальной проблемой в области правового регулирования внешней торговли услугами Республики Беларусь является приведение ПОВУ в соответствие с правилами ВТО. Из сферы действия ПОВУ предлагается исключить внешнеторговые услуги, не подпадающие под действие ГАТС и Классификатора услуг ВТО.

Государственную статистическую отчетность, согласно указаниям по заполнению формы государственной статистической отчетности № 3-ВЭС (услуги) «Отчет об экспорте и импорте услуг», утвержденным постановлением Министерства статистики и анализа Республики Беларусь от 12 декабря 2007 г. № 453 (далее — Указания), представляют только юридические лица Беларуси, а также их обособленные подразделения, заключившие договоры с иностранными партнерами на оказание услуг, выполнение работ. В целях предоставления в Секретариат ВТО полной (достоверной) информации о внешнеторговом режиме в сфере услуг Республики Беларусь, по мнению автора, необходимо обязать индивидуальных предпринимателей Республики Беларусь, заключивших с иностранными партнерами договоры на оказание услуг (выполнение работ), представлять государственную статистическую отчетность.

В диссертации рассматривается проблема тождественности понятий «услуги» и «работы» как в актах ВТО, так и в актах Республики Беларусь. Соискателем обосновывается необходимость разграничения этих понятий. К услугам в ПОВУ должны быть отнесены лишь те, которые отвечают требованиям п. 2 ст. 30 НК.

Во втором разделе *«Экспортные услуги, основанные на договоре перевозки»* исследованы вопросы правового регулирования экспорта транспортных услуг.

В диссертации сделан вывод о том, что лишь в отдельных нормативных правовых актах Республики Беларусь, регламентирующих международные перевозки, предусмотрен субъективный критерий различной государственной принадлежности. В целях сближения внешнеторгового законодательства Беларуси

об оказании услуг с транспортным законодательством, регламентирующим международные перевозки, а также выработки единого методологического подхода к организации международных перевозок диссертантом предлагается дополнить подп. 1.1 Указа от 19 марта 2007 г. № 129 определением понятия «экспорт транспортных услуг».

Согласно ст. 10 Закона от 14 августа 2007 г., при выполнении международных автомобильных перевозок Министерство транспорта и коммуникаций Беларуси устанавливает порядок распределения, выдачи и использования разрешений на проезд транспортных средств, зарегистрированных в Республике Беларусь, по территории иностранных государств. По мнению соискателя, такой порядок выдачи разрешений возможен лишь в случаях заключения Республикой Беларусь двусторонних (многосторонних) договоров с соответствующими государствами-участниками. В диссертации обосновывается необходимость дополнения ст. 10 Закона от 14 августа 2007 г. частью 2, закрепляющей правовое основание выдачи Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь разрешений отечественным перевозчикам на международную автомобильную перевозку.

Анализ юридической литературы и судебной практики, а также деятельности резидентов Беларуси по оказанию международных транспортных услуг показывает, что накладную в ряде случаев признают соглашением международной перевозки груза либо формой такого договора. В диссертации сделан вывод о том, что накладная — документ, подтверждающий заключение договора перевозки груза в международном сообщении. Автором указаны причины, по которым допускается признание накладной договором международной перевозки груза. В работе обосновывается необходимость внесения соответствующего дополнения в Указ от 19 марта 2007 г. № 129.

В нормативных правовых актах Республики Беларусь о международных перевозках автомобильным транспортом соискателем выявлен правовой пробел регламентации соглашения о неустойке. Сделано предложение об устранении данного пробела.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Основные научные результаты диссертации. Исследование проблемы правового регулирования экспортных сделок в Республике Беларусь позволило сделать следующие выводы и предложения.

1. Экспортная сделка — это возмездная гражданско-правовая сделка, осложненная иностранным элементом, осуществляемая резидентом Республики Беларусь с целью продажи товаров, подлежащих вывозу или вывезенных с тер-

ритории Беларуси за границу, оказания услуг, выполнения работ, передачи исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности нерезиденту Республики Беларусь. Содержание этой сделки представляет собой комплекс основных и дополнительных операций, осуществляемых на возмездной договорной основе резидентом Республики Беларусь с нерезидентом Республики Беларусь. В качестве основных экспортных операций выступают действия, обеспечивающие продажу вывозимых товаров за границу, направленные на удовлетворение нематериальной потребности потребителя услуг, создание материального результата работ, передачу исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности.

Основанием возникновения, изменения, прекращения экспортного отношения являются юридические факты, признаваемые правовыми системами сторон экспортной сделки. Определяющий критерий экспортных юридических фактов — факт экспорта.

В сфере правового регулирования экспортной деятельности в Республике Беларусь сохранилось доминирование административных методов государственного регулирования над экономическими регуляторами [1, 7, 9, 12, 14].

2. Экспортный договор купли-продажи представляет собой письменное соглашение о продаже экспортером (резидентом Республики Беларусь) импортеру (нерезиденту Республики Беларусь) товара, вывезенного или подлежащего вывозу из Республики Беларусь.

Экспортный договор купли-продажи имеет три группы признаков: общие, специальные, специфические. Общие признаки в целом совпадают с признаками внутригосударственного договора купли-продажи. К специальным относятся признаки, общие с внешнеторговым договором купли-продажи: форма и содержание договора, применимое право, порядок разрешения споров, коммерческий характер отношений. Специфическими признаками экспортного договора купли-продажи являются присутствие иностранного контрагента и факт экспорта [4, 13].

3. В законодательстве Беларуси для каждого вида внешнеторгового договора необходимо предусмотреть отдельный перечень существенных условий с учетом норм международных соглашений (конвенций), механизма правового регулирования соответствующего вида внешнеторговой деятельности, практики делового оборота, особенностей контракта.

Необходимо придать значение существенных таким условиям экспортного договора купли-продажи, как объект договора, вывоз товара из Республики Беларусь, сроки оплаты и поставки товара, ответственность сторон и подсудность споров. Данные условия не отнесены белорусским законодательством к существенным (обязательным) условиям каждого внешнеторгового (экспортного)

контракта купли-продажи товаров. Соответствующие изменения и дополнения необходимо внести в Указ от 27 марта 2008 г. № 178.

Квалифицирующее значение для экспортного договора купли-продажи имеют условие о вывозе товара за рубеж и условие об объекте.

Условие о вывозе товара из Республики Беларусь является существенным условием экспортного договора купли-продажи, относится к числу условий, вытекающих из сущности договора данного вида. В отсутствие соглашения вывоз товара из Республики Беларусь необходимо рассматривать как правовую предпосылку факта экспорта. С момента согласования данного условия в договоре купли-продажи можно говорить о внешнем (экспортном) характере отношений.

Проблема разграничения предмета и объекта договора для экспортных отношений купли-продажи имеет особую значимость. Именно объект (а не предмет) договора рассматривается многими авторами как один из квалифицирующих признаков. Вместе с тем купля-продажа товара, совершаемая активными действиями сторон (предмет сделки), представляет собой совокупность международных юридических фактов, имевших место на территории иностранного государства (в сфере действия правовых систем). Поэтому в нормативные правовые акты Беларуси следует внести соответствующие изменения и дополнения, позволяющие разграничить предмет и объект договора купли-продажи [2, 4, 9].

4. Экспорт услуг — это деятельность, не имеющая материального выражения, осуществляемая на основе возмездного гражданско-правового договора резидентом Республики Беларусь в интересах нерезидента Республики Беларусь. Данное определение необходимо закрепить на законодательном уровне.

В ряде нормативных правовых актов Беларуси, регулирующих оказание внешнеторговых (экспортных) услуг, понятия «услуги» и «работы» тождественны, что соответствует правилам ВТО. Однако это противоречит нормам ГК, а также п. 2 ст. 30 НК, определяющему понятие «услуги» в сфере внешней торговли. Поскольку ГАТС не предусматривает определение понятия «услуги», предлагается разграничить указанные понятия по критерию предоставления овеществленного результата. Услуги, предполагающие наличие материального результата, должны именоваться работами. В целях реализации данного предложения ПОВУ необходимо переименовать в Классификатор внешнеторговых услуг и работ.

В нормативных правовых актах Республики Беларусь, регулирующих внешнюю торговлю услугами, в субъектном составе внешнеторговых отношений услуг целесообразно закрепление критерия коммерческого характера данных отношений [3, 9, 15].

5. ПОВУ, детализированный Указаниями, не является исчерпывающим: Указания не предусматривают каких-либо ограничений в отношении отдель-

ных видов внешнеторговых услуг (за исключением услуг, оказываемых на основе трудовых отношений). В то же время ГАТС и Классификатор услуг ВТО не распространяются на государственные услуги, а также некоторые виды услуг в сфере авиаперевозок, подпадающие под сферу действия ПОВУ. Поэтому из сферы действия ПОВУ необходимо исключить данные виды международных услуг.

Согласно Указаниям, государственную статистическую отчетность представляют только юридические лица Беларуси, а также их обособленные подразделения, заключившие договоры с иностранными партнерами на оказание услуг, выполнение работ. Индивидуальные предприниматели Республики Беларусь такую отчетность представлять не обязаны. Вследствие этого возникает искажение статистических данных, необходимых для предоставления в Секретариат ВТО. Поэтому в целях предоставления в Секретариат ВТО полной (достоверной) информации о внешнеторговом режиме в сфере услуг Республики Беларусь необходимо обязать индивидуальных предпринимателей Беларуси, заключивших с иностранными партнерами договоры на оказание услуг (выполнение работ), представлять государственную статистическую отчетность [7, 9].

6. В соответствии с Законом от 25 ноября 2004 г. Республика Беларусь, административно-территориальные единицы Беларуси не обладают статусом резидента либо нерезидента. Однако совершение некоторых видов внешнеторговых сделок, предусмотренных данным Законом, предполагает участие в них только резидента и нерезидента Беларуси. В целях устранения данного правового пробела ст. 6 Закона от 25 ноября 2004 г. необходимо дополнить ч. 2 следующего содержания: «Республика Беларусь, административно-территориальные единицы Республики Беларусь при осуществлении внешнеторговой деятельности обладают статусом резидента Республики Беларусь.».

В целях обеспечения благоприятных условий для осуществления внешнеторговой деятельности резидентами Республики Беларусь необходимо дополнить п. 1 ст. 5 Закона от 25 ноября 2004 г. положением следующего содержания: «Беларусь гарантирует резидентам Республики Беларусь защиту и покровительство как на территории Республики Беларусь, так и за ее пределами.».

Представительства и филиалы юридических лиц необходимо исключить из субъектного состава внешнеторговых договоров (подп. 1 Указа от 27 марта 2008 г. № 178, п. 3 Указаний и др.).

Предусмотренное подп. 1.1 Указа от 27 марта 2008 г. № 178 определение понятия «экспортер (импортер)» необходимо уточнить, поскольку данное определение учитывает только одну сторону внешнеторгового договора — субъекта хозяйствования Республики Беларусь. Отношения, основанные на внешнеторговом договоре купли-продажи, не могут обходиться без участия иностранного

покупателя товаров — импортера. Критерием разграничения должен быть признак государственной принадлежности (регистрации) участвующих в сделке лиц.

Определение понятия «экспорт товара», предусмотренное подп. 1.25 п. 1 ст. 1 Закона от 25 ноября 2004 г., необходимо изложить в новой редакции: «экспорт товара — продажа товара (вывезенного или подлежащего вывозу из Республики Беларусь) на основании договора купли-продажи резидентом Республики Беларусь нерезиденту Республики Беларусь».

В целях имплементации п. 1 ст. 1, подп. «а» ст. 2 Конвенции 1980 г. необходимо: закрепить в Законе от 25 ноября 2004 г. субъективный признак коммерческого характера внешнеторговых (экспортных и/или импортных) отношений купли-продажи; определение понятия «товары», предусмотренное подп. 1.1 Указа от 27 марта 2008 г. № 178, изложить в новой редакции: «товары — *приобретаемые для продажи* движимые вещи (за исключением случаев, когда продавец не знал и не должен был знать, что товары приобретаются для такого использования, а также денег и ценных бумаг), перемещаемое имущество, приравненное к недвижимым вещам в соответствии с законодательными актами».

Подпункт 1.1 Указа от 19 марта 2007 г. № 129 необходимо дополнить следующим определением: «экспорт транспортных услуг — международные перевозки, выполняемые резидентом (перевозчиком, зарегистрированным в Республике Беларусь) по договору перевозки с нерезидентом Республики Беларусь;».

Статью 10 Закона от 14 августа 2007 г. необходимо дополнить ч. 2 следующего содержания: «Разрешения на международную автомобильную перевозку выдаются Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь автомобильным перевозчикам Беларуси в соответствии с международными договорами Республики Беларусь о международном автомобильном сообщении.».

Международная накладная — это документ, подтверждающий заключение договора международной перевозки. Однако в юридической литературе и на практике накладную в ряде случаев признают соглашением международной перевозки груза либо формой такого договора. По мнению соискателя, Указ от 19 марта 2007 г. № 129 необходимо дополнить пунктом следующего содержания: «Международный договор перевозки грузов заключается путем составления отдельного документа, подписанного сторонами, содержащего все существенные условия для соответствующего вида перевозки. Условия перевозки, установленные международным договором и (или) законодательством Республики Беларусь для накладной, предусматриваются сторонами в договоре перевозки грузов. Наличие, отсутствие или недостоверность сведений, указанных в накладной о перевозке грузов в международном сообщении, не влияют ни на содержание, ни на действительность договора перевозки.».

Раздел V Правил от 1 июля 2002 г. № 20 необходимо дополнить главой «Обеспечение исполнения обязательств» следующего содержания: «Если валютной платежа по договору перевозки грузов в международном сообщении является валюта иностранного государства, иностранная валюта может быть использована при уплате неустойки (штрафов, пени) либо возмещении убытков, если это предусмотрено договором. Выплата возмещения осуществляется в валюте государства, в которой предъявлено требование.» [4, 8, 17].

Рекомендации по практическому использованию результатов. Практическая значимость полученных результатов состоит в том, что выводы и предложения, содержащиеся в диссертации, могут быть использованы:

- для развития теоретических положений науки международного частного права. Рекомендации соискателя могут служить базой научных исследований по правовому регулированию экспортной деятельности;
- в правотворческой деятельности государственных органов Беларуси для формирования и совершенствования экспортного законодательства в соответствии с правилами и принципами ВТО;
- в правоприменительной деятельности организаций Беларуси, осуществляющих внешнеторговую деятельность, а также организаций, содействующих развитию внешнеэкономических связей, продвижению белорусской продукции на зарубежные рынки. Положения диссертации используются ГО БелТПП (акт о внедрении в организационно-методическую практику ГО БелТПП);
- для совершенствования преподавания в вузах учебных дисциплин «Международное частное право», «Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности», а также спецкурсов по исследуемой проблематике. Теоретические и практические положения диссертации используются в учебном процессе ГГУ (акт об использовании результатов диссертации в учебном процессе ГГУ).

СПИСОК ПУБЛИКАЦИЙ СОИСКАТЕЛЯ ПО ТЕМЕ ДИССЕРТАЦИИ

Статьи в научных рецензируемых журналах

1. Федотов, В.А. Правовая природа экспортной сделки / В.А. Федотов // Экономика. Управление. Право. — 2004. — № 3. — С. 45—50.
2. Федотов, В.А. Объект экспортного договора купли-продажи / В.А. Федотов // Вестн. молодеж. науч. о-ва. — 2004. — № 4. — С. 52—56.
3. Федотов, В.А. Понятие «экспорт услуг»: в поисках определяющего критерия / В.А. Федотов // Юрид. журн. — 2005. — № 1. — С. 57—58.

4. Федотов, В.А. Экспортный договор купли-продажи (правовые аспекты) / В.А. Федотов // Право Беларуси. — 2005. — № 2. — С. 81—85.
5. Федотов, В.А. Ответственность за непоступление выручки от экспортных операций / В.А. Федотов // Юрид. журн. — 2005. — № 4. — С. 38—42.
6. Федотов, В.А. Ответственность за нарушения законодательства Республики Беларусь об экспортной деятельности / В.А. Федотов // Пром.-торг. право. — 2005. — № 4. — С. 163—180.
7. Федотов, В.А. Актуальные проблемы правового регулирования экспортных услуг / В.А. Федотов // Пром.-торг. право. — 2006. — № 6. — С. 99—113.
8. Федотов, В.А. Экспортные услуги, основанные на договоре перевозки груза (правовые аспекты) / В.А. Федотов // Вестн. экон. интеграции. — 2008. — № 5. — С. 179—188.
9. Федотов, В.А. Актуальные проблемы правового регулирования экспорта в Республике Беларусь / В.А. Федотов // Изв. Гомел. гос. ун-та им. Ф. Скорины. — 2008. — № 6. — Ч. 2. — С. 92—97.

Статьи в сборниках научных трудов

10. Федотов, В.А. Некоторые правовые аспекты совершения внешнеэкономических сделок / В.А. Федотов // Наука и образование в условиях социально-экономической трансформации общества : сб. ст. VII междунар. науч.-метод. конф., Брест, 13—14 мая 2004 г. : в 2 ч. / Ин-т совр. знаний, Брест. фил. ; редкол.: Г.Л. Муравьев [и др.]. — Брест, 2004. — Ч. 1. — С. 289—292.
11. Федотов, В.А. Является ли вина обязательным условием привлечения экспортера к экономической ответственности? / В.А. Федотов // Закон. Теория. Практика : сб. науч. тр. / «Светоч» ; редкол.: С.М. Ананич [и др.]. — Минск, 2005. — С. 22—25.

Материалы конференций

12. Федотов, В.А. Правовая природа экспортной сделки / В.А. Федотов // Профсоюзное движение и проблемы социально-экономической модернизации белорусского общества : материалы науч.-практ. конф., Гомель, 4 февр. 2004 г. : в 2 ч. / Междунар. ин-т труд. и соц. отношений, Гомел. фил. ; редкол.: С.И. Лях [и др.]. — Гомель, 2004. — Ч. 2. — С. 18—20.
13. Федотов, В.А. Экспортный договор купли-продажи: понятие и признаки / В.А. Федотов // Социально-экономическое и гуманитарное развитие белорусского общества в XXI веке : материалы респ. науч. конф. студентов, магистрантов, аспирантов, Минск, 16 дек. 2004 г. / Белорус. гос. экон. ун-т. — Минск, 2005. — С. 400—401.

14. Федотов, В.А. Определение экспортных юридических фактов / В.А. Федотов // Социальное партнерство в условиях социально-правового государства: региональный аспект : материалы IX межвуз. науч.-практ. конф., Гомель, 3 февр. 2005 г. : в 2 ч. / Междунар. ин-т труд. и соц. отношений, Гомел. фил. ; редкол.: С.И. Лях (отв. ред.) [и др.]. — Гомель, 2005. — Ч. 1. — С. 116—119.

15. Федотов, В.А. Классификатор услуг во внешнеэкономической деятельности / В.А. Федотов // Актуальные проблемы государства и права Беларуси : материалы респ. науч.-практ. конф. с участием органов прокуратуры, судов, юстиции, Витебск, 15—16 апр. 2005 г. / Витеб. гос. ун-т ; редкол.: В.И. Пушкин (отв. ред.) [и др.]. — Витебск, 2005. — С. 138—140.

Тезисы докладов конференций

16. Федотов, В.А. Приоритеты белорусского экспорта / В.А. Федотов // Макроэкономические и институциональные проблемы общества с переходной экономикой : тез. докл. науч. конф., Гомель, 4 февр. 2003 г. : в 2 ч. / Междунар. ин-т труд. и соц. отношений, Гомел. фил. ; редкол.: С.И. Лях [и др.]. — Гомель, 2003. — Ч. 1. — С. 65—66.

17. Федотов, В.А. Особенности правового регулирования экспортных сделок в Республике Беларусь / В.А. Федотов // Теория и практика правотворчества и правоприменения : тез. докл. междунар. науч.-практ. конф., Гродно, 13—14 апр. 2007 г. / Гродн. гос. ун-т ; редкол.: И.Э. Мартыненко [и др.]. — Гродно, 2007. — С. 197—199.

РЭЗЮМЭ

Фядотаў Вячаслаў Анатольевіч

Правовое рэгуляванне экспертных здзелак у Рэспубліцы Беларусь

Ключавыя словы: экспертная здзелка, экспертны юрыдычны факт, змест экспертнай здзелкі, прававы рэжым экспертных дагавораў, форма экспертных здзелак, экспертны дагавор куплі-продажу, істотныя ўмовы экспертнага дагавора куплі-продажу, эксперт паслуг, экспертны дагавор перавозкі.

Мэта дысертацыі — навуковыя веды аб асаблівасцях грамадзянска-прававога рэгулявання экспертных здзелак і навукова-практычныя рэкамендацыі па яго ўдасканаленню.

Метады даследавання. У рабоце выкарыстоўваюцца агульнанавуковыя (параўнанне, аналіз, сінтэз, аналогія, апісанне, індукцыя і дэдукцыя) і прыватнавуковыя (параўнальна-прававы, логіка-юрыдычны, фармальна-юрыдычны, структурна-функцыянальны, гістарычны) метады навуковага пазнання.

Атрыманыя вынікі і іх навізна. У дысертацыі ўпершыню праведзена комплекснае і сістэмнае даследаванне прававога рэгулявання экспертных здзелак у Рэспубліцы Беларусь. Атрыманыя навуковыя вынікі даюць магчымасць сфармуляваць асноўныя грамадска-прававыя аспекты экспертнай дзейнасці Беларусі.

Ступень выкарыстання. Вынікі праведзенага даследавання могуць быць выкарыстаны ў нарматворчай і правапрымяняльнай дзейнасці дзяржаўных органаў Рэспублікі Беларусь, практычнай рабоце прадпрымальнікаў-экспарцераў і іх замежных партнёраў, а таксама ў навучальным працэсе.

Вобласць прымянення. Вывады і рэкамендацыі, якія змяшчаюцца ў дысертацыі, выкарыстоўваюцца ў навучальным працэсе ў УА «Гомельскі дзяржаўны ўніверсітэт ім. Ф. Скарыны», а таксама ў дзейнасці унітарнага прадпрыемства па аказанню паслуг «Гомельскае аддзяленне Беларускай гандлева-прамысловай палаты».

РЕЗЮМЕ

Федотов Вячеслав Анатольевич

Правовое регулирование экспортных сделок в Республике Беларусь

Ключевые слова: экспортная сделка, экспортный юридический факт, содержание экспортной сделки, правовой режим экспортных сделок, форма экспортных сделок, экспортный договор купли-продажи, существенные условия экспортного договора купли-продажи, экспорт услуг, экспортный договор перевозки.

Цель диссертации — научные знания об особенностях гражданско-правового регулирования экспортных сделок и научно-практические рекомендации по его совершенствованию.

Методы исследования. В работе использованы общенаучные (сравнение, анализ, синтез, аналогия, описание, индукция и дедукция) и частнонаучные (сравнительно-правовой, логико-юридический, формально-юридический, структурно-функциональный, исторический) методы научного познания.

Полученные результаты и их новизна. В диссертации впервые проведено комплексное и системное исследование правового регулирования экспортных сделок в Республике Беларусь. Полученные научные результаты дают возможность сформулировать основные гражданско-правовые аспекты экспортной деятельности Беларуси.

Степень использования. Результаты проведенного исследования могут быть использованы в правотворческой и правоприменительной деятельности государственных органов Республики Беларусь, практической работе предпринимателей-экспортеров и их иностранных партнеров, а также в учебном процессе.

Область применения. Выводы и рекомендации, содержащиеся в диссертации, применяются в учебном процессе в УО «Гомельский государственный университет им. Ф. Скорины», а также в деятельности унитарного предприятия по оказанию услуг «Гомельское отделение Белорусской торгово-промышленной палаты».

SUMMARY

Fedotov Vyacheslav Anatolievich

Legal Regulation of Export Transactions in the Republic of Belarus

Key words: an export transaction, an export legal fact, the contents of export transaction, a legal regulation of export transactions, the form of export contract, an export contract of sale, essential terms of export sales contract, an export of services, an export contract of haulage.

The purpose of the dissertation — scientific knowledge of features of civil-law regulation of export transactions and scientific-practical recommendations for its improvement.

Methods of the research. In this dissertation, the following general scientific (comparison, the analysis, synthesis, analogy, the description, an induction and deduction) and particularly-scientific (comparatively-legal, logically-legal, formal legal method, structurally-functional, historical) methods of scientific research are used.

Scientific value of gained results. Complex and systematic research of legal regulation of export transactions in the Republic of Belarus was carried out in the dissertation for the first time. The scientific results received in the process of the research allow to define the basic civil-law aspects of export activity of Belarus.

Usage. The results of the undertaken research could be used in law-making and practicing of law by the state bodies of Belarus, in business practice — by exporters and their foreign partners as well as in learning process.

Scope. The conclusions and the recommendations made in the dissertation were applied in the educational process at the «Gomel state university named after F. Skaryna», and also in the activity of the unitary enterprise on rendering services of the Gomel branch of the Belarussian chamber of commerce and industry.

Редактор *Г.В. Андропова*
Корректор *О.С. Сафронова*
Технический редактор *О.В. Амбарцумова*
Компьютерный дизайн *Ю.Н. Лац*

Подписано в печать 27.02.2009. Формат 60×84/16. Бумага офсетная. Гарнитура Times New Roman. Офсетная печать. Усл. печ. л. 1,6. Уч.-изд. л. 1,4. Тираж 70 экз. Заказ

УО «Белорусский государственный экономический университет».
Лицензия издательская № 02330/0056968 от 30.04.2004.
220070, Минск, просп. Партизанский, 26.

Отпечатано в УО «Белорусский государственный экономический университет».
Лицензия полиграфическая № 02330/0148750 от 30.04.2004.
220070, Минск, просп. Партизанский, 26.