

СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Е.В.Петриченко,

*ассистент кафедры экономики промышленных предприятий
Белорусского государственного экономического университета***Прямые иностранные инвестиции
как условие экономического роста**

При централизованной системе планирования и управления народнохозяйственный комплекс Беларуси был ориентирован на сырьевые ресурсы других регионов, в первую очередь России, Украины, Средней Азии, и почти 80 % его продукции вывозилось. Дешевизна первичных сырьевых и топливных ресурсов и гарантированная полная обеспеченность сбыта продукции, полнейшее огосударствление производства не стимулировали ни ресурсосбережения, ни изыскания собственных сырьевых ресурсов.

Рыночные же преобразования, происходящие в нашей стране, требуют изменения условий функционирования промышленных предприятий и характера отношений между производителями и потребителями товаров. В настоящее время нормальная хозяйственная деятельность предприятий и организаций зависит от возможности обеспечения материальными и трудовыми ресурсами, технического оснащения производства, конкурентоспособности продукции и эффективности завершенных НИОКР, технические проекты которых превратились в товар. Именно повышение конкурентоспособности отечественной продукции, как представляется, является объективным требованием дальнейшего развития всей экономики Республики Беларусь, так как растущие потребности населения могут быть удовлетворены только высококачественными товарами и более высоким уровнем обслуживания. В конечном счете по качеству изделий покупатели судят о технических возможностях страны и об уровне организации производства в ней.

Кроме того, повышение конкурентоспособности товаров имеет непосредственное отношение к расширению экспортного потенциала страны. Поскольку современные преобразования предполагают интеграцию экономики Беларуси в мировую экономику, а следовательно, и выход отечественных пред-

приятий со своей продукцией на мировой рынок (емкость внутреннего рынка республики, по мнению ряда экспертов, составляет 5–10 % ее производственного потенциала), то, естественно, экспортная продукция должна отличаться рыночной новизной, совершенством конструкций и исполнения.

Однако в настоящее время конкурентоспособность продукции предприятий республики значительно ниже по сравнению с товарами, выпущенными в странах с развитой экономикой. Во-первых, это объясняется низкой эффективностью производства: материалоемкость отечественной продукции в 2–2,5 раза выше, чем в Европе и США. Во-вторых, используются несовершенные технологии: только 18 % всего парка машин может быть отнесено к технике мирового уровня, из них только 4 % задействовано в технологических процессах на уровне мировых стандартов. При этом средний срок службы основных фондов в республике составляет 25,5 лет, тогда как в США и Западной Европе — 5–7 лет. По оценкам специалистов, еще в 1985 г. Беларусь отставала от развитых стран по уровню техники и технологий на 20 лет.

Положение усугубляется и тем, что на сегодняшний день износ основных фондов в республике достиг 64–79 %. В такой ситуации очевидна необходимость значительных инвестиций в экономику Беларуси. По некоторым оценкам, для структурной перестройки потребуется около 50 млрд долл. США. Пока же за период с 1992 по 1996 г. спад инвестиций в основные отрасли составил от 4 до 26 раз [1. С.16]. Удельный вес инвестиций в валовом внутреннем продукте в 1995 г. составил 18 %, а в 1996 г. — 15,9 %.

Спад инвестиций обусловлен кризисом их источников — внутренних и внешних. Внутренние — это собственные средства предприятий, средства населения, бюджетные ассигнования и долгосрочные кредиты. Так, в 1997 г. 22,4% предприятий являлись убыточными [3. С.23]. И на сегодняшний день ситу-

ация практически не изменилась. На 01.03.98 г. количество убыточных предприятий составило 30,6 % от общего числа предприятий и организаций по народному хозяйству, и наибольший удельный вес среди них занимают предприятия промышленности [9. С. 86]. При износе основных фондов на 60—80 % роль амортизации как источника инвестиций, мы полагаем, не сможет быть значительной. Следовательно, на собственные средства предприятий рассчитывать не приходится.

Для привлечения средств населения (по неофициальным данным, у населения сосредоточено 1,5—2,5 млрд долл. США) правительству придется пересмотреть политику в отношении ставок по депозитам.

Доля бюджета как источника финансирования инвестиций невелика (13 %), и увеличение ее не предвидится, тем более что изменяется направленность государственного финансирования: средства бюджета направляются в социальную сферу и на развитие инфраструктуры.

Банковская система предлагает в основном краткосрочные кредиты — в 1996 г. только 12,6 % выданных кредитов были долгосрочными. Некоторый рост, хоть и не столь значительный, произошел в последующий период. Так, в 1997 г. доля долгосрочных кредитов составляла 22,8 %, а уже на 01.03.98 г. — 38,1 % [9. С. 99].

Внешними источниками инвестиций служат инвестиционные кредиты по кредитным линиям и прямым договорам под правительственные гарантии и прямые иностранные инвестиции — создание совместных и иностранных предприятий (СП и ИП) на территории Республики Беларусь.

Реальное использование кредитных линий заметно снизилось. Фактически на 01.01.97 г. получено 142,5 млн долл. США, из которых 58,2 млн долл. — финансирование инвестиционных проектов. Для сравнения: в 1994 г. было получено 327,5 млн долл., а в 1995 г. — 367 млн долл. США [3. С. 27].

В подобной ситуации значительно возрастает роль прямых иностранных инвестиций, так как они носят долгосрочный характер и направлены на финансирование конкретных инвестиционных проектов [5; 6].

Привлечение и использование прямых иностранных инвестиций в форме создания

СП и ИП выступают одновременно и средством выхода государства из самоизоляции, а также включения его в систему международного разделения труда. При благоприятном стечении обстоятельств и возрастании роли СП в экономике страны они могут стать фактором, тормозящим спад производства и способствующим приостановлению экономического кризиса [4; 7; 8].

Совместное предприятие — оптимальная форма привлечения иностранного капитала

Создание и развитие СП — сложный экономический процесс развития и совершенствования производственных отношений. Как и всякая форма производительных сил, СП не могут возникнуть вне определенных условий, без учета потребностей развития производительных сил, уровня их развития, достигнутого в обществе. Поэтому СП представляют собой одну из форм выражения определенного экономического процесса, каковым ныне является интернационализация производства и капитала.

Именно в рамках СП производство представляет единый процесс для участвующих в нем партнеров. И это единство служит основой новой, более высокопроизводительной силы труда, которая может и не возникнуть в рамках одной страны на данный момент времени. Таким образом, воспроизводимые факторы производства совместного предприятия придают импульс невоспроизводимому уникальному фактору, связанному с получением дополнительной прибыли.

Совместные предприятия являются комплексной долговременной формой международного сотрудничества, которая характеризуется особой сложностью. Это объясняется следующим.

Во-первых, при формировании СП его участники вкладывают в данную экономическую акцию собственный капитал, а не товар, изготовленный при помощи капитала, как это имеет место, например, при проведении внешнеторговых операций или в условиях международной кооперации. Отсюда естественно требование гарантий, обеспечивающих защиту вложенного капитала и его возврат при определенных обстоятельствах (нарушение или окончание срока действия соглашения).

Во-вторых, СП имеет единый производственный аппарат, единый коллектив и систему управления, где могут сталкиваться различные, порой противоположные интересы партнеров.

Присутствие иностранного капитала в СП и взаимоувязка интересов партнеров на практике реализуют преимущества данной формы сотрудничества по сравнению с другими возможными вариантами вложения капитала.

Это связано с тем, что участие иностранного капитала способствует налаживанию постоянного контакта с мировым рынком и самого СП, и всей сети его местных поставщиков и потребителей, создает эффект их участия в мировой конкуренции без непосредственного присутствия на внешнем рынке. Здесь же появляется возможность сравнительно быстро довести совместными усилиями отечественный научно-технический задел до процесса производства, а также освоить зарубежный опыт в управлении производством и маркетинге.

Поэтому создание международного СП с позиции обеспечения экономических интересов участников становится оправданным лишь в том случае, если его хозяйственная деятельность может приносить действующим в нем сторонам определенный экономический эффект, равный или превышающий ту выгоду, которую мог бы получить каждый из них, решая соответствующую проблему такими же по объему и составу ресурсами в рамках национального хозяйства или посредством участия в других формах сотрудничества (внешней торговле, компенсационном сотрудничестве и др.).

Поскольку темпы создания совместных предприятий на современном этапе значительны, представляется важным выбор их типа или формы, обеспечивающих оптимальное сочетание объединяемых партнерами ресурсов и создающих предпосылки экономического роста тех стран, которые прибегли к данному сотрудничеству.

Развитие совместных предприятий в Республике Беларусь

Среди вопросов, рассматриваемых в теории мировой и национальной экономики, проблема эффективности прямых иностранных инвестиций и оценки вклада предприя-

тий, функционирующих с их использованием, является, пожалуй, наиболее важной и значительной. Поэтому своевременный и комплексный анализ состояния совместного предпринимательства, как представляется, обеспечит возможность определить степень целесообразности создания и эффективности функционирования совместных предприятий, а также обосновать стратегию их дальнейшего развития.

Исследование аспектов деятельности СП позволяет отметить, что поведение иностранных инвесторов находится в рамках вполне прогнозируемой предпринимательской реакции на конкретный инвестиционный климат. Разбалансированность и дефицитность белорусского рынка, постоянное нагнетание в каналы обращения необеспеченной денежной массы, практически отсутствие конкуренции между производителями и энергичное соперничество среди покупателей — все эти обстоятельства, наряду с неурегулированностью многих правовых вопросов функционирования СП и ИП на территории республики, вселяют в иностранных инвесторов неуверенность в завтрашнем дне, толкают на поиски путей обогащения, которые не связаны с долгосрочными вложениями капитала в сферу производства, освоением новых технологий, развитием кооперации с белорусскими предприятиями.

Об этом свидетельствует ряд фактов, и в первую очередь сокращение количества регистрируемых СП (табл. 1). Если в 1992 г. было зарегистрировано 460 СП, то в 1996 г. — всего лишь 147, т.е. их количество уменьшилось почти в три раза.

Сдержанность западных партнеров в создании на территории республики совместных предприятий связана, на наш взгляд, рядом причин, среди которых:

- политическая и экономическая нестабильность, влекущая за собой опасение обобществления вложенных ресурсов, и отсутствие гарантий от коммерческих рисков;
- неконвертируемость национальной валюты, ее нестабильный курс по отношению к доллару США, ставящие под сомнение возможность реализации права иностранного инвестора на вывоз причитающейся ему доли прибыли в СКВ и обеспечения валютной самокупаемости предприятия;

- сложность в проведении внешнеторговых операций, поскольку ни один вид товара не застрахован от того, что на территории нашей страны он внезапно станет неконкурентоспособным ввиду появления нового закона или постановления, имеющего истинной целью защиту отечественного производителя;

- необходимость производить распределение доходов от деятельности СП пропорционально долям в уставном фонде (УФ), что не учитывает, по мнению ряда иностранных инвесторов, реальных вкладов партнеров в производственный процесс.

Кроме того, как показывает официальная статистика, далеко не все зарегистрированные СП осуществляют практическую деятельность, а некоторые вообще закрываются (рис. 1).

Так, в 1992 г. доля работающих СП от числа зарегистрированных составляла только 28 %, и вплоть до 1996 г. эта цифра не превышала 35 %. В 1996 г. она достигла уровня 48 %, к началу 1997 г. превысила 63 %, к 01.01.98 г. доля работающих СП составила 68,9 %. Однако, несмотря на рост числа функционирующих СП, их вклад в общий объем ВВП республики относительно невелик и составляет в последние годы от 2,05 до 3,86% (рис. 2). При этом численность работающих в СП за рассматриваемый период находилась в пределах 0,3% — 0,9% от занятых в народном хозяйстве Республики Беларусь.

За 1992—1996 гг. доля производства СП в объеме ВВП возросла более чем в 2 раза,

однако пока она слишком мала для того, чтобы говорить о существенной роли предприятий с иностранными инвестициями в экономике страны.

Кампания же перерегистрации 2870 СП и ИП в 1996 г., из которых только 1055 (36,8 %) были оставлены для дальнейшего функционирования, снизила и эти показатели и в значительной мере затруднила привлечение иностранных инвесторов. Причем тенденция сокращения в равной степени характерна и для СП, и для ИП — 35,9 % и 38,7% соответственно (табл.2).

Динамика иностранных инвестиций в региональном разрезе за 1996 — 1997 гг. показывает устойчивую тенденцию к сохранению в целом прежней структуры. Основной объем инвестиций, как и прежде, приходится на Минск и Минскую область (66,1 %). Сохранилась и неравномерность распределения регистрируемых предприятий, основная активность наблюдается только в трех областях республики — Минской, включая Минск (73,1 % от общего количества), Брестской (10,5 %) и Гродненской (6,5 %).

При анализе направлений деятельности СП прежде всего необходимо подчеркнуть, что многие СП и ИП имеют достаточно широкий спектр деятельности для поиска наиболее прибыльных и стабильных секторов белорусской экономики, для возможности перелива капитала из одного сектора в другой. Кроме того, отраслевые приоритеты, избираемые за-

Таблица 1

Количество СП, зарегистрированных МВЭС Республики Беларусь, и фактически привлеченные иностранные инвестиции

Год	Количество СП	Объявленный УФ		Фактически привлечено	
		Всего, млн долл.	Доля иностранного инвестора, млн долл.	Всего, млн долл.	Доля иностранного инвестора, млн долл.
1989 - 1991	252	357,6	158,8	-	-
1992	460	124,2	55,4	60,4	19,1
1993	455	87,6	37,6	31,4	17,6
1994	424	78,7	37,8	27,7	22,9
1995	376	73,5	51,4	15,9	12,9
1996	147	46,0	24,0	28,3	14,8
Всего на 1.01.97	2114	767,6	365,0	163,7	87,3

рубежными капиталовкладчиками и их белорусскими партнерами, во многом не совпадают с приоритетами структурной политики правительства Беларуси. Эти предприятия тяготеют, прежде всего, к сфере услуг, торговой и торгово-закупочной деятельности и недостаточно представлены, например, в машиностроении (доля машиностроения в 1996 г. и 1997 г. составляла 6,3 % и 5,6 % соответственно), в производстве наукоемкой продукции. Вместе с тем известно, что при ускоряющихся темпах НТП государство может обеспечить стабильность и экономический рост, только создавая мощный научно-производственный потенциал.

Отметим, что подобная ситуация во многом является закономерной, поскольку инос-

трантные инвесторы не могут рисковать капиталами и должны получать определенный доход от своей деятельности. Это проявляется в следующем.

Во-первых, в настоящее время они применяют минимально рискованную стратегию, сосредотачивая свои инвестиции на низкозатратном производстве потребительских товаров и услуг, где инвестиции незначительны и (или) могут осуществляться в форме поддержанного технологического оборудования. В частности, опыт создания СП в Республике Беларусь и других странах СНГ свидетельствует, что передаваемые зарубежными партнерами техника и технология с точки зрения международных стандартов не являются передовыми, хотя их уровень и превышает на-

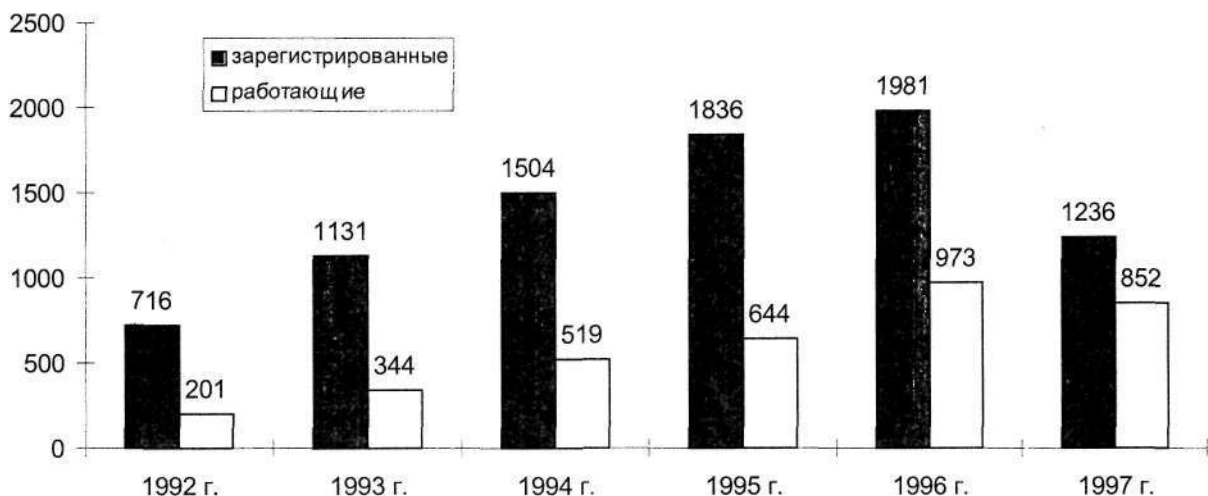


Рис.1. Число зарегистрированных и фактически работающих СП.

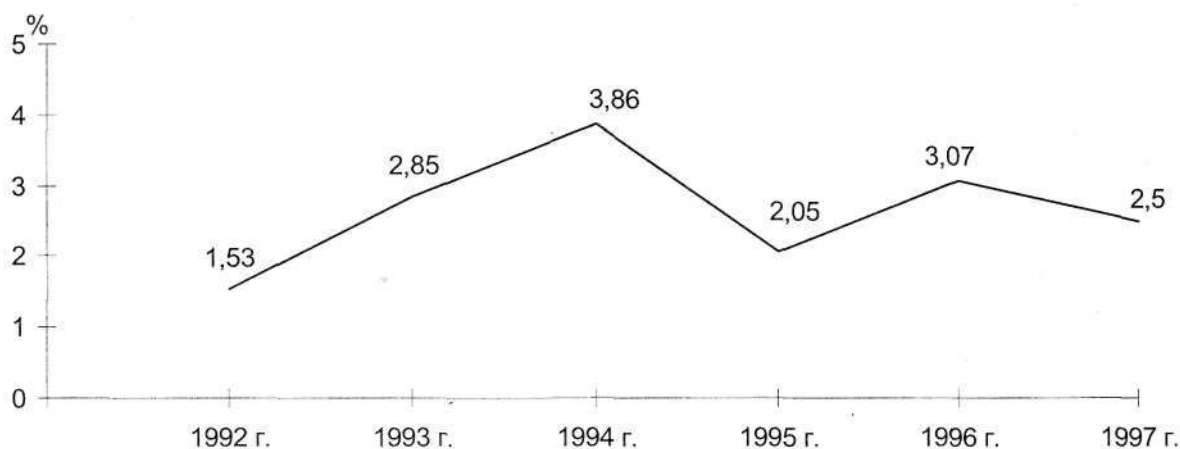


Рис. 2. Удельный вес СП в производстве ВВП.

циональный. Новые технологии, как правило, внедряются на СП, создаваемых в традиционных отраслях промышленности (легкой, пищевой и др.). В меньшей мере вовлечены в сотрудничество отрасли, определяющие уровень развития НТП (электроника, биотехнология и др.).

Во-вторых, иностранные инвесторы вкладывают свои капиталы в предприятия, где может быть интернационализирована вся производственная цепочка: загрузка сырья – обработка – выход готовой продукции, так что они оказываются относительно независимыми от нестабильной обстановки в Беларуси.

Одной из существенных проблем для нашей страны является на сегодняшний день и дефицит внешнеторгового баланса, который, например, в 1996 г. составил почти 1,5 млрд долл. США. В подобной ситуации совместные предприятия могли бы обеспечить прирост более высококонкурентоспособной по сравнению с отечественной продукции. Од-

нако удельный вес СП в экспорте республики превысил их удельный вес в импорте лишь в 1995 и 1996 гг. (табл. 3).

Приведенные данные свидетельствуют о росте, хотя и незначительном, удельного веса СП во внешней торговле республики.

Небольшие объемы экспортируемой продукции объясняются, на наш взгляд, относительно невысоким уровнем качества и конкурентоспособности выпускаемых товаров. Это во многом обусловлено тем, что гарантирование в некоторой степени сбыта продукции СП на внутреннем рынке Беларуси порождает низкую заинтересованность иностранных партнеров в участии в управлении предприятием, во внедрении передовых методов производства, в контроле за качеством изделий.

Изложенное выше позволяет сделать вывод о том, что социально-экономический эффект от привлечения иностранных инвестиций в масштабах государства остается невысоким. За редким исключением эти пред-

Таблица 2

Количество СП и ИП, зарегистрированных и фактически работавших в Республике Беларусь по регионам на 1.01.98 г.

Регион	СП		ИП		Всего	
	зарегистрированные	фактически работавшие	зарегистрированные	фактически работавшие	зарегистрированные	фактически работавшие
г. Минск	672	493	470	231	1142	724
Минская обл.	213	100	37	26	250	126
Брестская обл.	104	80	95	81	199	161
Гродненская обл.	96	71	27	20	123	91
Гомельская обл.	53	48	17	10	70	58
Витебская обл.	51	37	10	8	61	45
Могилевская обл.	47	23	11	7	58	30
ВСЕГО	1236	852	667	383	1903	1235

Таблица 3

Удельный вес СП во внешней торговле Республики Беларусь, %

Год	Удельный вес СП во внешнеторговом обороте	Удельный вес СП в экспорте	Удельный вес СП в импорте
1993	1,3	1,2	1,4
1994	2,3	2,3	2,3
1995	4,2	6,1	2,3
1996	4,4	5,4	3,4
1997	4,8	4,2	5,4

приятия вывозят традиционные экспортные товары и закупают продукцию, выгодную для реализации на внутреннем рынке. Крайне медленно решаются задачи, связанные с передачей передовой зарубежной технологии и удовлетворением страны необходимыми товарами и услугами. Таково положение дел.

Государственная политика привлечения иностранных инвестиций

Несмотря на существующие проблемы, именно совместные с иностранным капиталом предприятия являются одной из наиболее прогрессивных и комплексных форм долгосрочного экономического, научно-технического и производственного сотрудничества, опирающегося на объединение разнациональных капиталов и дополняющего традиционные торгово-экономические отношения.

Мировой опыт свидетельствует, что в развитии совместного предпринимательства заложены огромные потенциальные возможности оздоровления национальной экономики и финансов благодаря привлечению иностранных инвестиций, прогрессивных технологий, передовой техники. Реализуются же они в полной мере лишь в том случае, если страна базирования целенаправленно воздействует на этот процесс как на этапе создания СП в нужных для общества отраслях и сферах, так и на этапе функционирования [2; 6].

Данное воздействие необходимо осуществлять, опираясь на научно обоснованные экономические методы, адекватные условиям рыночной экономики, позволяющие согласовывать интересы общества и субъектов совместного предпринимательства. Причем оно должно быть не суммой отдельных специфических поощрительных мер, а органическим элементом всех направлений стратегии экономического роста. Отсюда следуют основные принципы государственной политики в области привлечения иностранных инвестиций на этапе реформирования белорусской экономики: максимальное содействие иностранным инвесторам, создание благоприятных налоговых условий, защита капиталовложений без вторжения в деятельность субъектов хозяйствования через создание законодательной базы, адекватной международным нормам и стандартам. От того, насколько разумно государство использует эти рычаги, насколько тесно

увязывает размеры налоговых и таможенных платежей и предоставленных льгот со сферой предпринимательства и реальным воздействием СП на насыщение потребительского и инвестиционного рынков, на расширение экспортной базы и увеличение валютных поступлений, зависит степень реального влияния совместного предпринимательства на развитие экономики.

Таким образом, приоритетными направлениями реализации государственной политики привлечения иностранных инвестиций и создания с их использованием СП должны быть:

- стимулирование развития новых, технически передовых производств и отраслей;
- содействие подъему производств и отраслей, важных для жизнеобеспечения республики в целом;
- развитие практики долевого государственно-коммерческого финансирования приоритетных для экономики Беларуси в целом инвестиционных проектов;
- формирование конкурентной рыночной среды и реализация эффективных мер антимонопольной политики;
- поддержка малого и среднего бизнеса;
- привлечение иностранных инвесторов к процессу приватизации с целью модернизации производственной базы, решения социальных проблем.

В этой связи экономический механизм стимулирования развития промышленного производства с привлечением иностранных инвестиций мог бы включать, как представляется, следующие положения:

- изменение экономических условий создания СП;
- освобождение от налогообложения прибыли вновь образуемых СП;
- уменьшение налоговой ставки при экспорте продукции;
- внедрение системы ускоренной амортизации;
- изменение налоговой ставки в случае использования передовой технологии;
- стимулирование длительности производственной деятельности СП;
- стимулирование реинвестирования прибыли.

Для осуществления указанных положений целесообразно создание рациональной

системы приема капитала (СПК), направленной на активизацию процесса иностранного инвестирования. И поскольку СПК представляет собой совокупность правовых актов и учреждений, которые воплощают государственную политику в отношении капиталовложений из-за рубежа, то можно утверждать, что приоритетной задачей в этой области является совершенствование действующего законодательства и создание соответствующей институциональной структуры. Вместе с тем важное значение для привлечения иностранных инвестиций должна сыграть и в целом эффективно действующая инфраструктура, которая подразумевает развитость системы банковского и страхового обслуживания; рынка недвижимости, гарантирующего сохранность капиталовложений; консультационных услуг, транспортного обеспечения, связи и т.п.

Считаем уместным подчеркнуть, что иностранное инвестирование выступает тем самым экономическим процессом, государственное и межгосударственное регулирование которого является не только желательным, но и необходимым.

Таким образом, в сложившихся экономических условиях реализация долгосрочной политики, направленной на привлечение иностранных инвестиций и их использование в форме совместных предприятий, будет зависеть от согласованных действий и взаимного учета интересов отдельных субъектов хозяйствования на микроуровне и государства — на макроуровне. При этом не следует забывать, что основной целью каждого иностранного инвестора, вкладывающего свои средства в тот или иной проект, всегда остается прибыль. Поэтому достижение положительного

результата от создания и функционирования совместных предприятий в республике зависит от того, сможет ли Беларусь сделать выгодными и наиболее прибыльными для иностранных инвесторов те сферы деятельности, которые имеют наибольшее значение для быстрого и эффективного развития национальной экономики и повышения уровня жизни в стране.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дрозд В. Кажется, уже все понимают // *Белорусский рынок*. 1997. № 6. С.16.
2. Енгибаров А.В., Шибаев С.В. Выходим на мировой рынок: вопросы и ответы. М.: Политиздат, 1990.
3. *Инвестиции в Республике Беларусь* // *Корпоративные финансы*. 1997. № 4.
4. Кочетов Э.Г. Ориентиры внешнеэкономической деятельности. М.: Экономика, 1992.
5. *Основы внешнеэкономических связей* / Под ред. И.П. Фаминского. М.: Международные отношения. 1994.
6. Серегин В.П., Степанов В.П., Халевинская Е.Д. Современный взгляд на иностранные инвестиции в России. М.: Марин Инжиниринг. 1994.
7. Смирнов А.Л., Юрий С.И. Совместное предпринимательство: банковские и финансовые вопросы. М.: Банки и биржи. 1992.
8. Смирнова Е.Е., Хвалынская Н.В. СП: закономерности возникновения и перспективы развития. М.: Изд-во МГУ. 1988.
9. *Статистический бюллетень*: Ежемесячник / Министерство статистики и анализа Республики Беларусь. 1998. № 3.

