

ленный потенциал. Согласно данным ООН, в мировом масштабе доля условно-чистой продукции обрабатывающей промышленности в общем объеме ВВП увеличилась с 15,2 % в 2005 г. до 16,3 % в 2017 г. (как отмечается, благодаря росту в странах Азии) [1]. В Беларуси чистая продукция обрабатывающей промышленности в процентах к ВВП в 2017 г. составила 21,6 % и примерно столько же — в 2018 г. [2, с. 28]. В расчете на душу населения объем условно-чистой продукции обрабатывающей промышленности в Европе и Северной Америке в 2017 г. составлял 4,5 тыс. дол. США. В Беларуси чистая продукция обрабатывающей промышленности в расчете на душу населения в 2017 г. составляла 2408 тыс. р.; в 2018 г. — 2 752 тыс. р. Даже согласно весьма приблизительному расчету, опирающемуся на соотношение ВВП в фактических ценах и ВВП по паритету покупательной способности валют, по этому показателю Беларусь в разы опережает большинство стран.

Малые и средние предприятия, которые занимаются промышленной переработкой и производством, являются наиболее важными для развития на ранних этапах индустриализации и, как правило, являются ведущими создателями рабочих мест. На их долю приходится более 90 % бизнеса во всем мире и 50–60 % рабочих мест. В Беларуси доля малых предприятий в объеме чистой продукции промышленности в 2018 г. равнялась 2,2 %.

Устойчиво развивающаяся промышленность должна быть как можно более экологичной. Согласно отчету Еврокомиссии за 2000–2015 гг, показатель углеродоемкости по миру в целом снизился на 19 %: с 0,38 до 0,31 кг двуокиси углерода на 1 дол. добавленной стоимости. В Беларуси выбросы CO₂ на единицу добавленной стоимости весьма существенно снизились: с 2,32 кг в 2011 г. до 0,68 кг в 2017 г., т.е. на 71 %, но они все же остаются значительными.

Устойчивый экономический рост обеспечивают высокотехнологичные отрасли, которые имеют очень высокую производительность труда и в перспективе могут нивелировать преимущество азиатских стран в стоимости рабочей силы. В 2015 г. на долю ВДС высокотехнологичных секторов и секторов с уровнем технологичности выше среднего приходилось по миру в целом 44,7 % всей добавленной стоимости обрабатывающей промышленности. В развивающихся странах этот показатель достиг 34,6 %, тогда как в 2005 г. он составлял 21,5 %. В Беларуси доля выше среднего и высокотехнологичных отраслей в 2018 г. составила 40,7 %, что на 5 п.п. больше, чем в 2014 г.

Источники

1. Цель 9: Создание стойкой инфраструктуры, содействие всеохватной и устойчивой индустриализации и инновациям. [Электронный ресурс] // Цели в области устойчивого развития. — Режим доступа: <https://www.un.org/sustainabledevelopment/ru/infrastructure-industrialization/> — Дата доступа: 02.03.2020.

2. Промышленность Республики Беларусь: стат. сб. / Нац. стат. ком. Респ. Беларусь. — Минск, 2019. — 199 с.

<http://bseu.by/>

О.В. Головач, канд. экон. наук, доцент
porohod@tut.by
БГЭУ (Минск)

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОГО ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОГО И ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Всемирная пандемия, вызванная вирусом COVID-19, в очередной раз продемонстрировала зависимость эффективности экономики государств, целых регионов на макроуров-

не и отдельных субъектов хозяйствования на микроуровне не только от мировых экономических условий, но и от геополитических, природных, эпидемиологических, социальных и других факторов. Эксперты прогнозируют масштабный финансовый кризис в мировой экономике в целом, а также в экономике отдельно взятых государств, отраслей, видов деятельности и сегментов бизнеса.

Глобальный эпидемиологический и экономический кризис неизбежно приведет к необходимости реструктуризации бизнеса. В связи с этим как никогда остро стоит проблема принятия правильных управленческих решений о том, деятельность какого направления бизнеса или структурного подразделения является эффективной, а какое направление бизнеса или структурное подразделение следует реструктуризировать или ликвидировать.

Вопросы принятия решений о реструктуризации бизнеса традиционно ставятся и решаются в рамках реализации функций как финансового, так и управленческого, бухгалтерского учета. Бухгалтерский финансовый учет предоставляет информацию для оценки эффективности и результативности деятельности субъекта хозяйствования в целом, бухгалтерский управленческий учет — отдельных структурных подразделений субъекта предпринимательства.

При анализе финансовой отчетности организаций и оценке эффективности их деятельности за 2020 г. в обязательном порядке необходимо учитывать и отражать в результатах анализа влияние мирового эпидемиологического кризиса и вызванного им глобального экономического кризиса. Для этого, во-первых, требуют корректировки значения бюджетной финансовой отчетности, если таковая составляется в организации, и бизнес-планов на 2020 г. и последующие годы с учетом изменения объемных показателей бизнеса и ценовой рыночной конъюнктуры с целью приведения в сопоставимый вид сравниваемых бюджетных (базисных) и фактических данных. Во-вторых, в примечаниях к финансовой отчетности к каждой статье, значительно отличающейся от прогнозных значений или от значений предыдущих лет как в положительную, так и в отрицательную сторону, следует ввести дополнительный блок пояснений, отражающих влияние всемирной пандемии и содержащих количественное измерение ее влияния. Например, влияние количества заболевших на рост производства специализированной медицинской техники, медикаментов и средств индивидуальной защиты и рост прибыли соответствующих компаний, влияние закрытия границ странами и введения карантина, уменьшение пассажиропотока на снижение прибыли транспортных организаций и т.п. Это необходимо для того, чтобы пользователи финансовой отчетности могли объективно оценить тенденции развития экономики конкретных организаций в 2021 г. и в последующие годы.

В управленческом учете для оценки эффективности деятельности центров финансовой ответственности (структурных подразделений) в рамках крупного бизнеса рекомендуется в 2020 г. и последующие периоды максимально отказаться от наделения центров финансовой ответственности статусом центра затрат, за исключением центров, выполняющих сугубо социальную роль. Практически все центры финансовой ответственности, от финансовых отделов до производственных подразделений и предприятий в крупных компаниях, рекомендуется рассматривать как центры прибыли или центры инвестиций в зависимости от масштабов их деятельности, скорректировав при этом показатели управленческой бюджетной и фактической отчетности, систему трансфертного ценообразования и показателей оценки деятельности.