

ленной собственности (далее — ОПС), из научно-образовательной среды в предпринимательский сектор.

Основными формами передачи объектов промышленной собственности университетами и научными организациями являются:

- различные виды трансфера технологий (договоры о предоставлении права использования ОПС, договоры уступки ОПС, договоры передачи секретов производства (ноу-хау), франчайзинг и др.);

- совместное использование объектов промышленной собственности на производственной базе предприятий;

- передача технологий в рамках выполнения работ на договорной основе, в том числе НИОКР, финансируемых предпринимательским сектором;

- различные формы кооперации (создание совместных предприятий, договоры о совместной производственной деятельности) и др.

Среди университетов и научных организаций широкое распространение получила передача права использования ОПС на лицензионной основе. В 1994–2019 гг. организации НАН Беларуси предоставили предприятиям Республики Беларусь, Российской Федерации и ряда зарубежных стран 42 лицензии на изобретения, 27 — на полезные модели, 6 — на промышленные образцы, 415 — на новые сорта растений и 20 — на товарные знаки. За этот же период организации Министерства образования продали 22 лицензии на изобретения и по пять лицензий на полезные модели и товарные знаки.

Большое количество объектов промышленной собственности было создано университетами и научными организациями совместно с предприятиями Беларуси различной формы собственности в рамках выполнения заданий государственных программ разных уровней. Как правило, их использование осуществляется без заключения лицензионных договоров на производственной базе этих предприятий, которые определены как изготовители конечной продукции. Так, НИИ физико-химических проблем БГУ совместно с предприятиями Республики Беларусь получил 33 патента на изобретения, из них 21 изобретение введено в гражданский оборот с экономическим эффектом в несколько десятков миллионов долларов США, а Полоцкий государственный университет запатентовал одно изобретение совместно с французской фирмой в 13 государствах мира, валютные поступления от использования которого составили более 1 млн евро.

В научно-образовательном секторе страны широко практикуется передача технологий в рамках выполнения работ на договорной основе, в том числе НИОКР, финансируемых в рамках хозяйственных договоров и контрактов с отечественными и зарубежными заказчиками. Основной проблемой данного вида трансфера технологий является недооценка стоимости контрактных работ вследствие отсутствия учета стоимости прав на предшествующую интеллектуальную собственность, которая может достигать значительной величины.

С учетом проведенного исследования можно заключить, что университеты и научные организации имеют большой потенциал для передачи результатов научно-технической деятельности в предпринимательский сектор, который в настоящее время реализован не в полной мере.

*Е.В. Преснякова, канд. экон. наук, доцент
prasnjakova@tut.by
Институт экономики НАН Беларуси (Минск)*

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В СФЕРЕ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Инновационные проекты организаций промышленности реализуются в рамках Государственной программы инновационного развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы,

утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 31 января 2017 г. № 31 (далее — Государственная программа). Государственной программой предусмотрена реализация в 2016–2020 гг. 111 проектов по созданию новых производств, имеющих определяющее значение для инновационного развития Республики Беларусь (далее — проекты). В 2016–2017 гг. завершена реализация 17 проектов. В 2018 г. реализовывалось 94 проекта, в том числе по заказчикам в сфере обрабатывающей промышленности: Министерство промышленности — 19; концерн «Беллегпром» — 8; концерн «Белнефтехим» — 3. Выполнен ввод в эксплуатацию производств по 20 проектам, в том числе по следующим заказчикам: Министерство промышленности — 5, концерн «Беллегпром» — 3. Осуществлен выход на проектную мощность производств по 10 проектам, в том числе по Министерству промышленности — 2 проекта.

По итогам 2018 г. объем производства продукции по заказчикам в сфере промышленности составил 1127,4 млн руб., в том числе инновационной — 851,6 млн руб. (75,5 %); объем отгруженной на экспорт продукции составил 701,0 млн руб., в том числе инновационной — 537,2 млн руб. (76,6 %). Наибольший объем производства инновационной продукции в 2018 г. обеспечило Министерство промышленности (79,0 %), в том числе отгруженной на экспорт (84,8 %).

Анализ реализации инновационных проектов промышленности позволил выявить наличие следующих проблемных вопросов, возникающих на системной основе: отсутствие у организаций-исполнителей квалифицированных кадров для организации проведения процедур государственных закупок научного и технологического оборудования; низкий уровень проработки исполнителями и заказчиками Государственной программы инвестиционных, технологических и маркетинговых планов проектов; длительность прохождения государственной научно-технической экспертизы и включения в Государственную программу по причине низкого качества подготовки бизнес-планов проектов; низкий уровень ведомственной научно-технической экспертизы проектов с отсутствием качественной оценки технологических, финансовых и экономических рисков; отсутствие собственных средств и невозможность привлечения заемных средств банков для реализации проектов Государственной программы по причине высокого уровня кредиторской задолженности, сформированной в предыдущие периоды; недостаточная координация заказчиками выполнения проектов по причине отсутствия у них эффективной системы мониторинга их выполнения.

Заказчикам и исполнителям Государственной программы необходимо обеспечить принятие мер по ликвидации допущенных отставаний в реализации проектов Государственной программы. Следует принять меры по совершенствованию проведения ведомственной научно-технической экспертизы и отбора проектов Государственной программы, в том числе на системной основе обеспечить обновление технико-экономических (научно-технических) советов, осуществляющих экспертизу; усилить требования к проработке инвестиционного, технологического и маркетингового планов проектов; разработать и внедрить критерии оценки, направленные на минимизацию отбора проектов с ориентацией на рынок одной страны, приоритетный отбор проектов, базирующихся на производствах V и VI технологических укладов.

*Д.В. Примшиц, канд. экон. наук
primschitz@economics.basnet.by
Институт экономики НАН Беларуси (Минск)*

РАЗВИТИЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОГО СЕКТОРА В КИТАЕ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Колыбелью высокотехнологичного сектора экономики Китая являются провинция Гуандун и ее крупнейший город — Шэньчжэнь, соседство которого с международ-