

В то же время формирование ТС сопровождается возникновением определенных проблем:

- разногласия по ценам на энергоносители и импортным пошлинам в авто- и авиапромышленности;
- различные уровни экспортных пошлин на сырье, минеральные удобрения и цветные металлы;
- увеличение сроков таможенного контроля;
- необходимость гармонизации технического регулирования, так как во взаимной торговле сохраняются технические барьеры;
- для России проблемы связаны с перемещением в Казахстан российских фирм-импортеров, таможенных складов и рынка услуг по таможенному оформлению, где ниже налоги; с усилением потока китайских товаров, прежде всего продукции легкой промышленности, через территорию Казахстана.

Направления дальнейшей работы в рамках ТС: порядок применения таможенных пошлин, тарифных льгот, косвенного налогообложения; порядок перемещения товаров через таможенную границу в рамках Таможенного союза; взаимодействие систем таможенного транзита в таможенных союзах Республики Беларусь, Республики Казахстан, РФ и ЕС, др.

Так, с целью взаимодействия систем таможенного транзита в таможенных союзах принимаются меры по унификации процедур ТС и ЕС. В связи с этим внедрены совершенные технологии, способствующие ускоренному прохождению товаров через границу: электронное декларирование; техническое оснащение (новые компьютерные системы транзита: сканирование, автоматическое взвешивание, электронное пломбирование); создание «электронных пунктов» пропуска товаров; организация предварительного информирования о перемещении товаров до их поступления на границу; создание системы гарантий.

*Л.М. Яворская, канд. экон. наук
ХАДИ (Харьков, Украина)
Л.В. Нечипорук, канд. экон. наук
НЮАУ (Харьков, Украина)*

ПРОТИВОРЕЧИВОСТЬ ГЛОБАЛИЗАЦИИ СТРАХОВОГО РЫНКА

Глобализация страхового рынка — противоречивый процесс. С одной стороны, она модернизирует механизм страховой деятельности за счет применения принципиально новых технологий, позволяет диверсифицировать риски и сократить стоимость услуг. С другой стороны, участие в процессах глобализации не всегда эффективно и безопасно для национальных страховых операторов. Есть риски их поглощения, обусловленные, с одной стороны, низким уровнем развития, а с другой

стороны, перспективностью поля деятельности для транснациональных страховщиков. Признаки глобализации страхового рынка:

1) либерализация торговли страховыми услугами и открытый доступ иностранных страховщиков и перестраховщиков на национальные страховые рынки стран Центральной и Восточной Европы;

2) сращивание страхового, банковского и ссудного капиталов и как результат создание транснациональных финансовых групп (ТНФГ), что способствует сращиванию страховых и финансовых услуг, а на этой основе — созданию системы альтернативного страхования и перестрахования;

3) концентрация потребителей страховых услуг в связи с ростом капитализации ТНК и ТНБ, а также соответствующими изменениями в спросе на традиционные страховые услуги;

4) укрупнение страховых посредников, способствующее созданию международных страховых брокеров;

5) консолидация страхового и перестрахового капиталов, распространение операций «слияния и поглощения» (англ. — Merger & Acquisition — M&A) и формирование транснациональных страховщиков (ТНС).

Ощутимы процессы глобализации перестрахования: концентрация капиталов на рынке перестрахования, что усиливается необходимостью обеспечения финансовой устойчивости этих операций на основе дальнейшей капитализации и минимизации издержек за счет эффективного управления; дальнейшее усиление территориальной диверсификации бизнеса, что может способствовать расширению географии перераспределения рисков с целью стабилизации результатов деятельности мирового страхового рынка; развитие новых направлений перестрахования (перестрахование жизни, кредитов, политических рисков и т.п.), в том числе посредством слияния с перестраховщиками, специализирующимися на данных видах страхования; универсализация деятельности перестраховщиков, повышение уровня и качества обслуживания клиентов; распространение альтернативной передачи рисков (АПР).

Следует учитывать опасность того, что иностранные страховщики могут оказаться неподготовленными к реалиям ведения бизнеса в Украине, предлагая программы, адаптированные к европейскому страховому рынку (который более стабилен, а следовательно, использует минимальные тарифы на услуги), не осознавая реальных масштабов рисков украинского рынка, а осознав их, будут покидать рынок, нанося ему значительный ущерб [1].

Литература

1. *Нечипорук, Л.В.* Страховый рынок: закономірності становлення та розвитку в умовах глобалізації? моногр. / Л.В. Нечипорук. — Харків: Право, 2010.

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.
□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.