

на мировых рынках в высокотехнологичных секторах, вхождению в глобальную экономику.

*Г.Г. Санько, д-р экон. наук, профессор
БГЭУ(Минск)*

СОВРЕМЕННОЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ПРИЗНАКИ И ОСОБЕННОСТИ

В настоящее время формируются новая модель мирового экономического порядка, развиваются новые формы экономического взаимодействия стран, новые формы деловой активности, включая транснациональное предпринимательство, становится разнообразной связь ряда развивающихся постсоциалистических экономик с рынками капитала развитых стран.

Транснациональное предпринимательство (ТП) — предпринимательская деятельность собственника факторов производства, товаров и услуг за границей, включающая организацию транснациональной компании (ТНК) воспроизводственного процесса и предоставление услуг путем: а) открытия филиала за рубежом; б) приобретения контрольного пакета акций местной компании (поглощение ее иностранной корпорацией); в) создания совместного предприятия (СП); г) слияния с местной компанией; д) заключения лицензионного соглашения с местной фирмой на выпуск бренда иностранной компании. Признаки транснационального предпринимательства: частная коллективная собственность на факторы производства, продукт и доход; обладание собственником монопольной властью; наличие конкурентных преимуществ; законодательная защита интересов частного собственника; материальная заинтересованность и ответственность; инициативность, творческий подход и оправданный риск; обладание конкурентными преимуществами.

Причинами появления и развития транснационального предпринимательства являются: образование и господство финансового капитала в результате слияния банковского капитала с промышленным путем системы участия и личной унии; неравномерность экономического и политического развития стран, различия в обеспеченности факторами производства; появление относительного избытка капитала и снижение степени доходности бизнеса в своей стране; поиск новых рынков сбыта, дешевых источников сырья; стремление к снижению издержек производства, росту доходов и технологическому лидерству; экономическая и экологическая политика национального и иностранного государств, технологические причины (необходимость сбыта и технического обслуживания за рубежом сложной современной продукции, требующей товаро- и услугопроводящей сети предприятий); рост частных прямых иностранных инвестиций (ПИИ); выход технологического разделения труда за пределы национальных границ; НТП, информатизация;

обострение общемировых проблем, мировые экономические кризисы; высокая степень синхронизации темпов роста национальных экономик.

Цель современного ТП — достижение большей экономической эффективности на основе нового МРТ и свободного перемещения классических и новейших факторов производства, товаров и услуг. Методы: миграция факторов производства и оказание деловых услуг, трансграничное взаимодействие, включая производство товаров и услуг; различные формы международной производственной и непроизводственной кооперации, производственно-технологического и научно-технического сотрудничества, деловой активности, коммерческое присутствие.

Особенности ТП: ориентация на мировой (глобальный) рынок; новизна продукции, технологии, взаимосвязь хозяйствующих субъектов на региональном и международном уровнях; создание качественно новых производственных формирований, развитие предпринимательских сетей, экономическая и политическая выгода с преобладанием национального интереса, диверсификация деятельности ТНК, рост объема, динамики и усложнение структуры их услуг, в том числе деловых; преобладание прямого инвестирования с целью получения большей прибыли от использования своих преимуществ, доминирование международного производства, т.е. выпуска продукции за рубежом филиалами иностранных ТНК.

*Е.А. Семах, канд. экон. наук
БГЭУ(Минск)*

ИНТЕГРАЦИЯ СТРАН ЕВРАЗЭС В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Современная экономическая ситуация поставила серьезные проблемы перед странами ЕврАзЭС по преодолению глобального экономического кризиса. В рамках ЕврАзЭС был утвержден План совместных мер по преодолению последствий мирового финансового кризиса. Кризис поставил задачу ускорения модернизации стран ЕврАзЭС. Он показал, что наиболее устойчивыми к нему оказались страны с диверсифицированной экономикой и ориентирующиеся на выпуск инновационных продуктов, менее зависимые от внешнего рынка, проводящие более жесткую денежно-кредитную политику. От кризиса наиболее пострадали сырьевые экономики, завязанные на мировые рынки, и государства, втянувшиеся в увлекательные финансовые игры, забыв о реальном производстве. В антикризисных программах практически всех государств ЕврАзЭС особое место отводится задачам модернизации экономики, а это предъявляет новые требования к взаимному сотрудничеству в рамках ЕврАзЭС.

Кризис вызвал падение цен на мировых топливных и сырьевых рынках, что привело к существенному снижению объемов экспорта у

146

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.
□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.