

БЕЛАРУСЬ, РОССИЯ, УКРАИНА: ЧТО ОБЩЕГО И КАКОВЫ РАЗЛИЧИЯ?

АЛЕКСЕЙ БЫКОВ,

доктор экономических наук, профессор БГЭУ

СТАНИСЛАВ ВЫСОЦКИЙ,

доцент БГЭУ

НАТАЛЬЯ ХАУСТОВИЧ,

кандидат экономических наук, доцент БГЭУ

ТАТЬЯНА ХВАЛЬКО,

аспирант НИЭИ Минэкономки РБ

Тридцать лет назад каждая из экономик бывших союзных республик выполняла свои функции в единой и почти замкнутой системе, специализируясь в том числе на производстве наукоемких высокотехнологичных на то время продуктов. Теперь уже независимые государства довольно сильно отличаются по уровню дохода, обеспеченности природными ресурсами, а также выбору региональных приоритетов международного сотрудничества. В то же время по некоторым признакам Беларусь, Россия и Украина во многом все еще похожи друг на друга, в частности эти страны имеют приблизительно одинаковую роль в системе международного разделения труда.

РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

Внешнеторговая специализация страны определяется превышением объемов производства отдельных товаров и услуг над внутренней потребностью и поставкой излишков продукции на экспорт. Для государств она складывалась долгие годы в процессе развития системы международного разделения труда. В результате за рубеж отправляются преимущественно наиболее конкурентоспособные продукты, которые удается выпустить дешевле и качественнее, чем у конкурентов.

По признакам международной специализации можно построить определенную иерархию экономик мира в форме пирамиды. В ее основании находятся экспортеры сырья, в середине – производители товаров и услуг, в вершине – разработчики ноу-хау, технологий, высокотехнологичных компонентов сложной продукции. Вершина пирамиды, или «ядро», определяет вектор общемирового экономического и технологического раз-

вития. Основанию (или «периферии») остается только приспособиться к изменениям.

Известные теории международной торговли («Хекшера-Олина», «абсолютных конкурентных преимуществ» и «относительных конкурентных преимуществ») объясняют причины формирования у каждой страны собственной международной специализации. Ни одна из них не рекомендует производить все самим, что характерно для автаркии, где потребляется каждого продукта ровно столько, сколько выпускается, поэтому зависимость государства от внешних условий отсутствует. Но автаркия в целом низкоэффективна в сравнении с мировой экономикой, основанной на разделении труда.

При этом узкая специализация страны на однородной группе продуктов, будь то энергоресурсы, туристические услуги и даже высокотехнологичные продукты (вспоминается кризис финской Nokia), несет в себе серьезные риски, связанные с нестабильностью спроса на мировых рынках.

ОЦЕНКА НА ОСНОВЕ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА

Для отраслевого анализа внешнеторговой специализации можно использовать данные платежного баланса об объемах экспорта, импорта и сальдо.

Однако необходимо учитывать, что в платежном балансе не уточняется, является ли выбранный товар или услуга конечным продуктом или производственным ресурсом? Не понятно и какая часть произведенного продукта экспортируется или потребляется на внутреннем рынке? Кроме того, результаты торговли в платежном балансе оцениваются в ценах продукции, без учета промежуточного импорта. Эти нюансы способны вносить искажения в объективную картину.

Согласно полученным данным, Беларусь продает транспортных средств больше, чем закупает, отсюда можно сделать вывод, что отечественная экономика специализируется на выпуске данной продукции. При этом остается неизвестной степень локализации собственного про-

РИС. 1. САЛДО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ БЕЛАРУСИ ПО ВАЖНЕЙШИМ ТОВАРАМ В 2016 г., ПО ДАННЫМ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА, МЛРД USD



изводства – мы можем только осуществлять сборку из готовых компонентов (например, у нас производят мотоциклы) либо реализовать полный технологический цикл (так выпускают тракторы). Отметим, что в белорусских автобусах и грузовых автомобилях двигатель и коробка передач импортные, а это составляет до 40% их стоимости. Приведенные примеры показывают, что данных платежного баланса недостаточно для анализа внешне-торговой специализации страны.

АНАЛИЗ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ

Учитывая вышеописанные проблемы, страны ОЭСР разработали систему статистического анализа международной торговли на основе добавленной стоимости, которая показывает, какие промежуточные продукты из какой страны используются в производстве. Такие расчеты проводятся на основе межотраслевого баланса (таблиц «затраты – выпуск»), позволяющего оценить объемы производства, экспорта и импорта каждого продукта с учетом потребления на всех стадиях технологического процесса промежуточных товаров и услуг. В результате по каждому виду конечной продукции осуществляется сопоставление размера произведенной в данной

отрасли добавленной стоимости с объемами продаж отечественной и импортной продукции на внутреннем рынке.

Экономика специализируется на тех продуктах, для которых произведенная добавленная стоимость (определяемая как разница между валовым выпуском и промежуточным потреблением) превышает спрос на данную группу товаров внутри страны. Именно эти отрасли формируют торговый профицит, предоставляющий финансовые ресурсы для закупок импортных товаров и услуг, которых в стране не хватает. Те же виды деятельности, где объем потребления превышает создаваемую добавленную стоимость, генерируют импорт и тем самым создают торговый дефицит.

Каждая отрасль национальной экономики характеризуется не только долей добавленной стоимости в валовом выпуске (для услуг она выше, а в производстве товаров – ниже), но и степенью взаимодействия с другими видами деятельности. Например, в Беларуси основным промежуточным продуктом в производстве нефтепродуктов является импортная нефть, и данная отрасль потребляет мало отечественных продуктов. В пищевой промышленности используются местные продукты растениеводства и жи-

вотноводства, для изготовления которых, соответственно, применяются белорусские корма и удобрения. Таким образом, пищевая промышленность тесно связана со смежниками, формируя «длинные» производственные цепочки, которые и позволяют увеличить общую долю добавленной стоимости в конечном продукте и снизить промежуточный импорт.

Для оценки вклада каждой отрасли белорусской экономики в торговый баланс использована система таблиц «затраты – выпуск» за 2016 год. В них выделяется 83 вида деятельности, для каждого из которых рассчитана разница между произведенной добавленной стоимостью (с учетом транспортных, торговых и налоговых наценок) и спросом на данную продукцию. Рассчитанные в рублях показатели отнесены к ВВП, поэтому для удобства сопоставлений они выражены в процентах к валовому внутреннему продукту. На рисунке 2 показаны только 35 отраслей, вклад которых в торговый баланс отличен от нуля.

В левой части рисунка 2 показаны продукты, на которых специализируется белорусская экономика: химические продукты, нефтепродукты, услуги транспорта, IT-услуги. Продукты питания и сельхозпродукты, не-

смотря на то, что являются ключевой статьёй белорусского экспорта, формируют отрицательный торговый баланс, поскольку спрос на них на внутреннем рынке пока не может удовлетворяться за счет отечественных продуктов. Однако наибольший негативный вклад в торговый баланс вносит строительная отрасль, для деятельности которой используются импортные материалы, топливо, энергия.

Напомним, что спад в строительстве Беларуси произошел после резкого снижения экспортных доходов в 2015 году, поэтому для сохранения состояния сбалансированности внешней торговли потребовалось сократить объемы строительства, что позволило снизить импорт в страну.

Также активно в РБ поставляются продукты машиностроения: машины и оборудование, автомобили, электроника. Только машины для сельского хозяйства формируют торговый профицит за счет реализации полного технологического цикла выпуска сельхозтехники.

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Аналогичные расчеты проведены для Украины (за 2016 год) и России (2015 год). Показатели приведены в сопоставимый вид путем перевода в проценты к ВВП каждой страны.

Нужно учитывать, что в Беларуси, России и Украине наименования и количество анализируемых продуктов отличаются в силу национальных особенностей классификации (в РФ выделяют 58 отраслей, в Украине – 41), поэтому мы оценили вклад каждого вида деятельности в торговый баланс, а затем агрегировали отрасли каждой страны в 12 групп, которые оказывают наиболее существенное влияние на экспорт и импорт.

Отметим, что в 2016 году saldo внешней торговли товарами и услугами Беларуси было близким к нулю, в России – положительным, в Украине – отрицательным. При этом после анализа межотраслевого баланса можно выделить следующие общие для трех стран признаки:

- международная специализация по большей части базируется на экспорте сырья и продуктов его переработки: для Беларуси это химические продукты и нефтепродукты, для России – нефть и газ, Украины – металлы и сельхозпродукты;

- Беларусь, Россия и Украина являются рынком для зарубежных продуктов машиностроения: компьютерной техники, электроники, медицинского оборудования, автомобилей. Во время СССР такой проблемы республики не испытывали. Она появилась в результате разрыва кооперационных связей между производителями сложной технической продукции, снижения ее конкурентоспособности, замедления модернизации технологической базы;

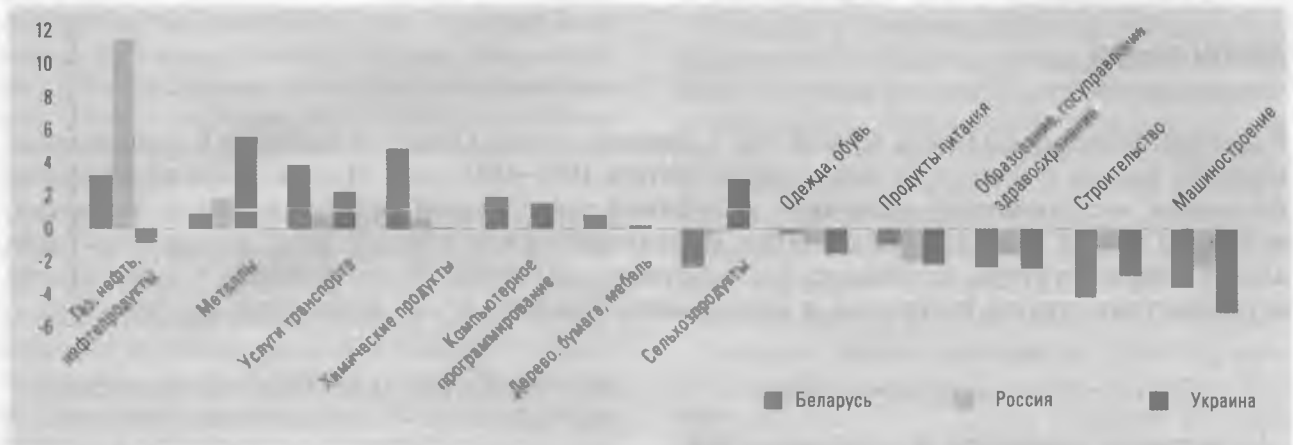
- ни одна из трех стран не обеспечивает себя продуктами питания, причем в вопросе продовольственной безопасности Беларусь продвинулась дальше своих соседей. Дезинтеграция пищевой промышленности и сельского хозяйства характерна для Украины, которая, имея тор-

РИС. 2. ВКЛАД ОТРАСЛЕЙ В ТОРГОВЫЙ БАЛАНС, % К ВВП*



* Рассчитано по данным таблиц «затраты – выпуск» РБ за 2016 г.

РИС. 3. ВКЛАД АГРЕГИРОВАННЫХ ОТРАСЛЕЙ БЕЛАРУСИ, РОССИИ, УКРАИНЫ В ТОРГОВЫЙ БАЛАНС, % К ВВП КАЖДОЙ СТРАНЫ – ПО ПРОДУКТАМ*



* Рассчитано по данным межотраслевых балансов

говый профицит по сельхозпродуктам, импортирует готовые продукты питания;

- строительство в каждой из трех стран является источником торгового дефицита за счет спроса на транспорт, топливо, энергию, металлы и другие импортные стройматериалы. Если в Беларуси на рубль валового выпуска в строительстве приходится 0,25–0,30 руб. промежуточного и конечного импорта, то в России меньше – всего 0,10–0,15 руб. – за счет более высокой самообеспеченности экономики ресурсами. Поэтому в РФ вклад этой отрасли в торговый дисбаланс ниже, чем в Беларуси и Украине;

- все три государства зарабатывают на экспорте транспортно-логистических услуг, пользуясь своим географическим положением. Значительная доля доходов данного вида деятельности формируется в результате экспорта российских энергоресурсов в Европу, а также торговли РФ и Китая с Европейским союзом.

Однако в специализации государств достаточно и различий, являющихся следствием уникальных особенностей развития каждой из экономик.

Вклад экспорта в ВВП Белору-

си и Украины в различные периоды составляет порядка 35–40%, в то же время значение этого показателя в России около 25%.

Так, общеизвестно, что Россия сильно зависит от экспорта нефти и газа, обеспечивающего до 40% от общих экспортных доходов и до 12% от ВВП, причем эти цифры относятся к 2016 году, когда цены на черное золото снизились (в 2014 году доход от данного источника был еще больше). Украина, наоборот, является чистым импортером данной продукции. В свою очередь, Беларуси удается зарабатывать на нефтепереработке: отрасль в 2014 году при высоких ценах на углеводородное сырье занимала первую позицию в белорусском экспорте, теперь же переместилась на третью.

Беларусь и Украина специализируются на IT-аутсорсинге, зарабатывая на экспорте услуг по программированию примерно одинаковые суммы – около 1 млрд USD. Доля экспорта аналогичных услуг в России в общем объеме мала, но при этом произведенные IT-продукты в РФ потребляются внутренним рынком, емкость которого довольно велика.

На первый взгляд, в Беларуси и Украине экспорт в большей сте-

пени диверсифицирован, нежели в России. Вместе с тем во всех трех государствах наибольшая доля поставок на внешние рынки связана с сырьем, поэтому наши экономики зависят от мировых цен на сырье. Эта корреляция также передается через финансовый и товарный рынки РФ, так как курс российского рубля следует за изменением котировок нефти.

По нашему мнению, существует реальная возможность перейти к самообеспеченности продуктами питания в каждой из рассматриваемых стран. В России реализуются программы импортозамещения. В Беларуси вклад производителей продуктов питания в торговый баланс составляет около -0,5 млрд USD. Украина и вовсе имеет излишки собственной сельхозпродукции.

Наиболее трудная задача для наших государств – сократить отрицательное сальдо по продуктам машиностроения, что необходимо для обеспечения собственной технологической безопасности. Ее решение требует привлечения иностранного капитала и технологий на рынок, увеличения локализации производства, расширения выпуска товаров на основе собственных технологий и разработок. ■